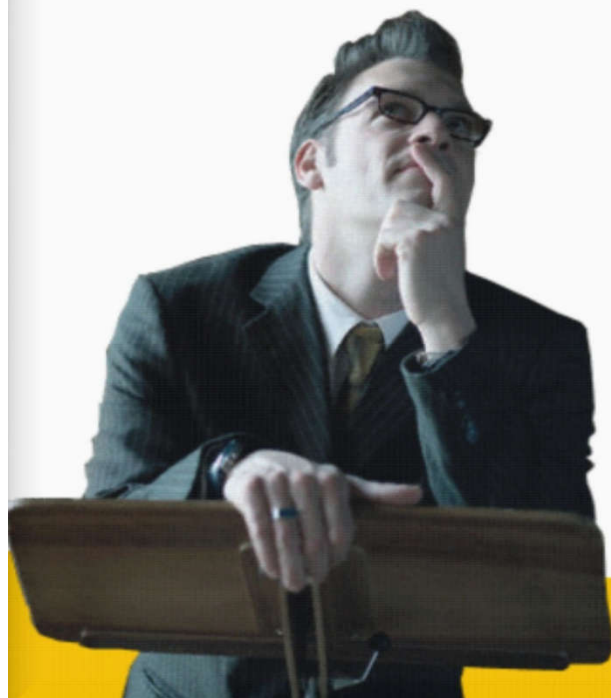


NascerBem

Conheça o passo a passo para abrir ou ampliar seu próprio negócio.



A close-up photograph of a person's hand holding a white rectangular card. The hand is positioned on the left side of the card, with the thumb and index finger visible. The background is a plain, light color.

Palestra:

***Empreendedorismo
O caminho para o
próprio negócio***



OBJETIVOS



Foto: Stock.Schng

- **Compreender quem é o empreendedor;**
- **Conhecer as Competências do Empreendedor e sua importância.**



REFLEXÃO

- O que leva uma pessoa a ser empresário?
- A realidade de ser empresário.



Foto: Stock.Schng

“Nem tudo são flores, os espinhos sempre estão juntos...”



O Empreendedor:

“O Empreendedor é uma pessoa que imagina, desenvolve e realiza uma visão”.

(Louis Jacques Filion)

“O Empreendedor é alguém que sonha e transforma o seu sonho em realidade”.

(Fernando Dolabela)



Importância dos Empreendedores



Foto: Stock. Schng

**Empreendedores são
importantes para o
desenvolvimento econômico?**

Por que?



BRASIL – Um país Empreendedor

- Pesquisa **GEM** 2009
(Global Entrepreneurship Monitor)



Global Entrepreneurship Monitor



- *Taxa de Empreendedores em estágio Inicial (até 42 meses de vida):*
Brasil é o 6º no ranking – tem cerca de 18,8 milhões de empreendedores = 15,3% da população adulta com 18 a 64 anos.
- *Média = 11,2%*



Motivações para Empreender

- ***Por NECESSIDADE***
- ***Por OPORTUNIDADE***

Existe diferença?



Motivações para Empreender

*“Empreendedorismo por **OPORTUNIDADE** vem crescendo, mas o número de negócios por **NECESSIDADE** ainda é grande”.*

Foto: Stock. Schng



Motivações para Empreender

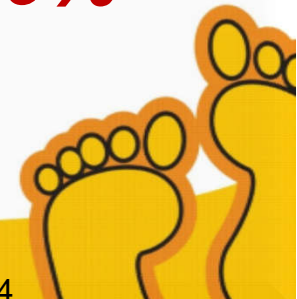
- Pesquisa **GEM** 2009
(Global Entrepreneurship Monitor)



Global Entrepreneurship Monitor



- **Média nos Países de Renda Alta:**
76% por oportunidade e 17% por necessidade.
- **Média nos Países de Renda Média:**
64% por oportunidade e 32% por necessidade.
- **No Brasil: 61% por oportunidade e 39% por necessidade.**



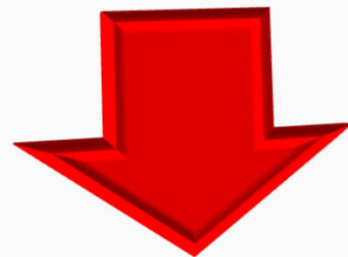
Mortalidade das MPE's

Pesquisa de sobrevivência e mortalidade das MPE's no MS (**SEBRAE Nacional - 2007**), no primeiro ano de atividade.



78,7%

sobrevivência



21,3%

mortalidade

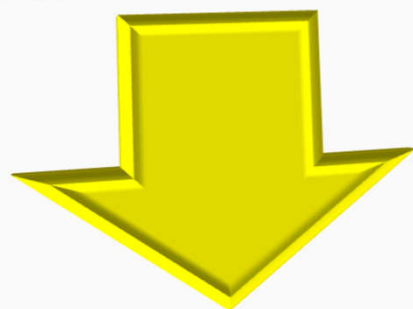


Pesquisa Projeto Nascer Bem

Sobrevivência e Mortalidade – Empresas formais e informais atendidas na 2ª fase do Nascer Bem em 2007 (10/2008)



94,3%
sobrevivência



5,7%
mortalidade



Refletindo sobre o Empreendedor:

Foto: Stock.Schng



- **Empreendedor nasce pronto?**
- **É possível ensinar alguém a ser empreendedor?**



Os Empreendedores e as Oportunidades

**“Onde outros vêem CRISE, PROBLEMAS,
CAOS, CONFUSÃO...**

**EMPREENDEDORES enxergam
OPORTUNIDADES!”**



IDENTIFICANDO OPORTUNIDADES

**Descobrir oportunidades de negócio
é a principal Competência do
Empreendedor.**



Foto: Stock.Schng



IDENTIFICANDO OPORTUNIDADES

- O que eu poderia fazer a mais ou de **diferente** neste ramo de atividade?
- Quais as **NECESSIDADES** mal atendidas ou não atendidas na sua região? Que **PROBLEMAS** as pessoas estão enfrentando?



IDENTIFICANDO OPORTUNIDADES

- Qual o **diferencial** que o consumidor apreciaria neste setor?
- Existe a possibilidade de **expansão**?



PARADIGMAS

Ex: Cirque du Soleil

Elefante no circo → Artistas com Sincronia

**Pensar diferente / Enxergar diferente /
Reaprender / Experimentar**

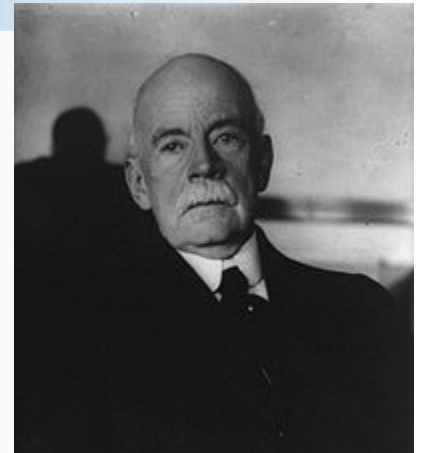
Perguntar-se sempre: “Porque não”?



Paradigmas X Negócios

Previsões na História dos Negócios:

- **“Tudo o que podia ser inventado já foi inventado”**. (*Charles H. Duell, comissário do escritório de patentes do EUA, 1899*)



- **“A TV nunca será concorrente do rádio, pois as pessoas precisam sentar e fixar os olhos na tela. A família americana não tem tempo para isso”**. (*NY Times, 1939*)

The New York Times

Copyright © 2004 The New York Times

NEW YORK, FRIDAY, MAY 28, 2004



Paradigmas X Negócios

- **“Acredito que haja um mercado mundial para, talvez, uns 5 computadores”.**

(Thomas Watson, presidente IBM, 1943)



- **“640Kbytes devem ser suficientes para qualquer pessoa”.**

(Bill Gates, Presidente da Microsoft, 1981)



Fontes de Idéias

- Observação de **problemas e necessidades** não atendidas em sua plenitude;
- Idéias que **deram certo** em outros lugares;
- **Experiência** como consumidores;



Fontes de Idéias

- Empregos anteriores, **capacidades e competências** pessoais;
- Tendências do **ambiente** e mudanças demográficas e sociais;
- Caos econômico, crises, atrasos;
- Franquias, patentes, feiras e exposições;



Fontes de Idéias

- Revistas **especializadas** e centros de pesquisa (*universidades e institutos de pesquisas não-lucrativos*);
- Contatos **profissionais**;
- Negócios já existentes, **melhorando**, acrescentando algo novo, **combinando** de uma forma nova.



IDÉIA X OPORTUNIDADE

Idéias todos nós temos o tempo todo e por trás de uma real oportunidade tem sempre uma idéia, mas nem todas as grandes idéias são boas oportunidades de negócio.



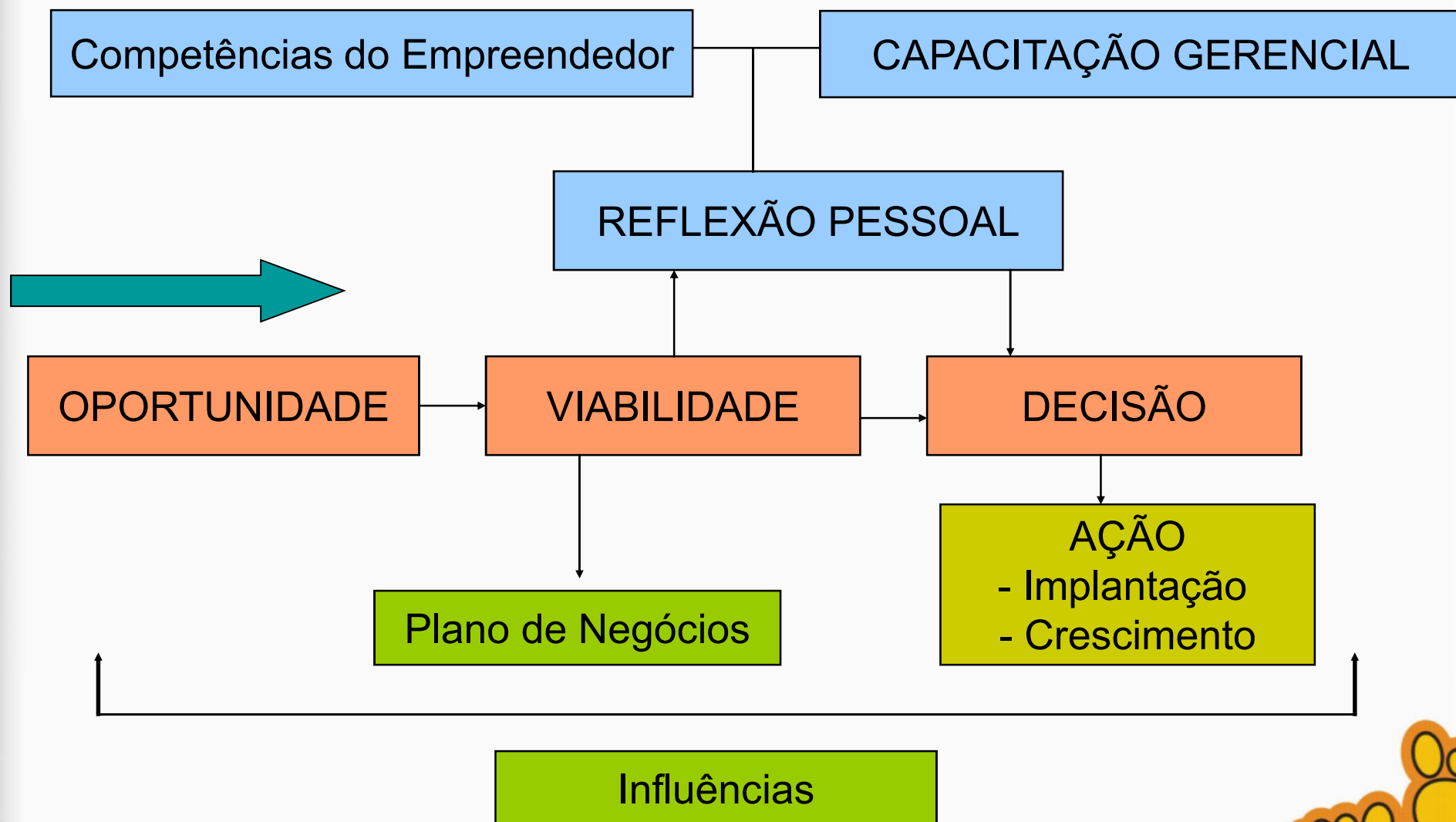
IDÉIA X OPORTUNIDADE

**Somente se ficar
concluído a
VIABILIDADE do
negócio é que a IDÉIA
torna-se uma
OPORTUNIDADE.**



Foto: Stock. Schng

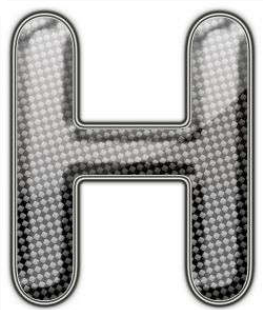




Competências

A large, stylized, metallic-looking letter 'C' with a cross-hatched texture and a 3D effect.

onhecimento (Saber)

A large, stylized, metallic-looking letter 'H' with a cross-hatched texture and a 3D effect.

abilidade (Saber Fazer)

A large, stylized, metallic-looking letter 'A' with a cross-hatched texture and a 3D effect.

itude (Fazer)



O Empreendedor e suas Competências

Ser um **Empreendedor** é muito mais que ter a vontade de chegar ao topo de uma montanha; é conhecer a montanha e o tamanho do desafio; planejar cada detalhe da subida; saber o que você precisa levar e que ferramentas utilizar; encontrar a melhor trilha; estar comprometido com o resultado; ser persistente; calcular os riscos; preparar-se fisicamente; acreditar na sua própria capacidade; e começar a escalada...

Fonte: Aprender a Empreender - Sebrae



Competências do Empreendedor

- **Estabelecimento de Metas:**
 - *Visão clara e específica do futuro, onde quero estar/chegar.*
- **Busca de Oportunidade e Iniciativa:**
 - *Observa as Necessidades e Problemas existentes na comunidade e eventuais oportunidades relacionadas.*



Competências do Empreendedor

- **Busca de Informações:**
 - *Pesquisar, estudar, conversar, conhecer...*
- **Planejamento e Monitoramento Sistemáticos:**
 - *Pensar e colocar as idéias no papel para acompanhar o desenvolvimento de cada etapa do projeto.*



Competências do Empreendedor

- **Correr Riscos Calculados:**

- *Avaliar alternativas e calcular os riscos, buscando minimizar os riscos ou controlar os resultados.*

- **Persistência:**

- *Não desistir, agir repetidamente ou mudar de estratégia, para alcançar seu objetivo (Meta)*



Competências do Empreendedor

- **Comprometimento:**

- *Assumem Responsabilidade Pessoal no cumprimento de acordos, prazos e padrões previamente estabelecidos.*
- *Foco na Solução ao invés de foco no problema e nos “culpados”.*



Competências do Empreendedor

- **Exigência de Qualidade e Eficiência:**
 - *Encontrar maneiras de fazer as coisas melhor, mais rápido ou mais barato.*
- **Persuasão e Rede de Contatos:**
 - *Desenvolver “Network” e convencer pessoas-chave a colaborar na conquista de seus objetivos.*



Competências do Empreendedor

- **Independência e Autoconfiança:**
 - *Buscar autonomia, por confiar na sua capacidade, baseado em sua experiência e preparação.*



Aprendizado e Superação

- **A pesquisa da ONU apontou que os empreendedores de sucesso já “quebraram” em outros empreendimentos.**
- **A grande diferença é que esses puderam aprender com as experiências negativas tornando-as em “trampolins” para seu Sucesso!**



Auto-avaliação

- **O que é importante para minha auto-realização? Persigo meus objetivos? Desejo vencer?**
- **Conheço bem todas as minhas habilidades e talentos? E as minhas limitações? Quais meus pontos fortes e pontos fracos?**



Auto-avaliação

- **Como tenho lidado até hoje com os obstáculos que a vida oferece? Com persistência e determinação?**
- **Qual a minha capacidade, disponibilidade de dedicação?**



Auto-avaliação

- **Estou disposto a trabalhar mais de oito horas por dia e em todos os dias da semana, se necessário? Sou suficientemente disciplinado?**
- **Estou disposto a correr todos os riscos inerentes ao negócio?**



Auto-avaliação

- **O capital que possuo é suficiente para abrir o negócio e ainda permite que eu me mantenha até que a empresa comece a render seus frutos?**
- **Preciso convencer alguém? Expor minhas idéias? Incentivar?**



Quer saber mais?

www.sebrae.com.br

Teste do seu perfil empreendedor:

<http://www.sebrae.com.br/atendimento/teste-aqui-seu-perfil-empendedor>

Empretec:

<http://www.ms.sebrae.com.br/empretec/>

Blog – Empreendedorismo no MS:

<http://empreendedorismoms.wordpress.com/>



Sugestão:



Foto: Stock.Schng

Palestra: Comece Certo - Planejamento e Análise :

- *Como desenvolver um Plano de Negócios?*
- *Apresentar os principais aspectos a considerar na criação de um novo negócio.*

