

- [Основные сведения](#)
  - [Сведения о системе](#)
  - [Наименования организаций](#)
  - [Плановые сроки исполнения](#)
- [Цель и назначение разработки](#)
- [Технические требования](#)
  - [Создание объектов конфигурации](#)
  - [Обновление справочника Контрагенты](#)
  - [Обновление документа «РеализацияТовара»](#)
  - [Создание отчета «СуммаВыкупа»](#)
- [Бизнес-логика](#)
  - [Алгоритм расчета типа клиента](#)
  - [Размеры скидок](#)
  - [Установка типа клиента](#)
- [Процедуры и функции](#)
- **[Этапы выполнения](#)**
- [Критерии выполнения](#)

Техническое задание

на доработку конфигурации магазина 1Стиль

«Реализация системы лояльности на основе суммы выкупа»

<p><b>УТВЕРЖДАЮ</b></p> <p><b>ИП Сорокин Г.В.</b></p> <p>/ _</p> <p>« » 20 г.</p>	<p><b>УТВЕРЖДАЮ</b></p> <p><b>Ген. Директор ООО «1Стиль»</b></p> <p>/ _</p> <p>« » 20 г.</p>
---	--

Оглавление

[Основные сведения 3](#)

[Сведения о системе 3](#)

[Наименования организаций 3](#)

[Плановые сроки исполнения 3](#)

[Цель и назначение разработки 3](#)

[Технические требования 4](#)

[1. Создание объектов конфигурации 4](#)

[2. Обновление справочника Контрагенты 4](#)

[3. Обновление документа «РеализацияТовара» 4](#)

[4. Создание отчета «СуммаВыкупа» 4](#)

[Бизнес-логика 4](#)

[1. Алгоритм расчета типа клиента 4](#)

[2. Размеры скидок 4](#)

[3. Установка типа клиента 4](#)

[Процедуры и функции 5](#)

[Этапы выполнения 5](#)

[Критерии выполнения 5](#)

## **Основные сведения**

### **Сведения о системе**

Полное наименование: Общество с ограниченной ответственностью  
Магазин одежды «1Стиль».

Краткое наименование: ООО «1Стиль», Система.

Наименование доработки: Внедрение системы лояльности на основании  
суммы выкупа клиента.

## Наименования организаций

Заказчик: ИП Сорокин Г. В.

Исполнитель: отдел программирования ООО «1Стиль»

## Плановые сроки исполнения

Начало работ: 20.09.2025

Окончание работ: 29.09.2025

## Цель и назначение разработки

Цель: реализовать механизм учета суммы выкупа клиентов и автоматического предоставления скидок на основе накопительной системы.

## Технические требования

### Создание объектов конфигурации

Перечисление: ТипКлиента

- Базовый
- Премияльный
- Вип клиент

Регистр накоплений: СуммаВыкупаКлиента

- Измерения: Покупатель
- Ресурсы: Сумма\_выкупа
- Источник: документ РеализацияТовара

## Обновление справочника Контрагенты

Добавление реквизита «УровеньКлиента», тип -  
ПеречеслениеСсылка.ТипКлиента.

## Обновление документа «РеализацияТовара»

Добавление реквизита «Сумма\_без\_скидки».

## Создание отчета «СуммаВыкупа»

Отчет для вывода данных по сумме выкупа каждого из клиентов на данный момент времени.

# Бизнес-логика

## Алгоритм расчета типа клиента

Базовый: сумма выкупа < 15 000 руб.

Премиальный: сумма выкупа от 15000 до 30000 руб.

ВИП\_клиент: сумма выкупа > 30 000 руб.

## Размеры скидок

Базовый: 0%

Премиальный: 5%

ВИП\_клиент: 10%

## Установка типа клиента

Уровень клиента устанавливается вручную в справочнике «Контрагенты» на основании данных отчета «СуммаВыкупа».

# Процедуры и функции

- Функция ПолучитьСуммуВыкупа(Клиент, Дата)
- Функция ПолучитьСкидкуКлиента()
- Процедура КлиентПриИзменении()

## Этапы выполнения

Этап	Срок	Результат
Проектирование	20.09.2025	Утвержденное техническое задание
Разработка	25.09.2025	Реализованный функционал
Тестирование	29.09.2025	Акт тестирования
Ввод в эксплуатацию	30.09.2025	Работающая система

## Критерии выполнения

- [ ] Корректное обновление суммы выкупа при проведении документов
- [ ] Правильное применение скидок в документах реализации
- [ ] Работоспособность отчетов
- [ ] Отсутствие ошибок в типовых операциях