Modelo de negócio

Parcerias-Chave

ONGs e instituições sociais de diferentes causas.

Empresas privadas (responsabilidade social).

Plataformas de pagamento seguras (ex.: PayPal, PagSeguro, Pix).

Governos e órgãos reguladores.

Universidades (tecnologia e voluntariado).

Influenciadores digitais voltados para causas sociais.

Atividades-Chave

Desenvolvimento e manutenção do site.

Seleção e verificação das ONGs parceiras

Campanhas de marketing digital.

Gestão da comunidade de doadores.

Criação de relatórios de impacto.

Suporte e atendimento ao usuário.

Recursos-Chave

Plataforma digital (servidores, segurança, banco de dados).

Equipe de desenvolvimento e design.

Equipe de suporte e relacionamento com ONGs/doadores.

Parcerias estratégicas com ONGs e empresas.

Marca consolidada e confiável.

Proposta de Valor

Doação segura, fácil e rápida via site.

Transparência no uso das doações (relatórios das ONGs).

Facilidade para encontrar causas alinhadas aos interesses do doador.

Acompanhamento do impacto das doações em tempo real.

Maior visibilidade para ONGs pequenas

Possibilidade de doações financeiras ou de itens físicos.

Relacionamento com Clientes

Suporte online via chat/e-mail.

Sistema de feedback para ONGs e doadores.

Relatórios de impacto personalizados enviados ao doador.

Comunidade online para troca de experiências.

Campanhas de engajamento e gamificação (ex.: medalhas para doadores recorrentes).

Canais

Website responsivo (principal).

Redes sociais (Instagram, Facebook, TikTok, LinkedIn).

Newsletter por e-mail.

Aplicativo móvel (planejado para expansão).

Eventos presenciais de arrecadação e campanhas sociais.

Segmentos de Clientes

Doadores individuais (pessoas físicas).

ONGs e instituições sociais de diferentes áreas (educação, saúde, meio ambiente, assistência social etc.).

Empresas que buscam projetos de responsabilidade social corporativa.

Comunidade em geral (beneficiários indiretos das doações).

Estrutura de Custos

Desenvolvimento e manutenção da plataforma.

Hospedagem em nuvem e segurança digital (firewalls, LGPD).

Custos de marketing e divulgação.

Equipe técnica e de atendimento.

Custos administrativos (jurídicos, contabilidade, licenças).

Organização de campanhas e eventos sociais.

Fontes de Receita

Taxa administrativa sobre doações financeiras (baixa porcentagem).

Patrocínios de empresas e marcas sociais.

Publicidade ética (somente empresas parceiras ligadas ao impacto social).

Planos premium para ONGs (maior visibilidade e relatórios avançados).

Doações voluntárias para manutenção da plataforma.