Подход к моделированию бизнес-процесса

Вопрос 1:

Сбор информации

На первом этапе важно собрать максимальное количество информации о текущих процессах, целях автоматизации, требованиях и ожиданиях клиента.

Анализ текущих процессов

- -Изучение текущих процессов управления парком техники.
- -Выявление узких мест и неэффективных операций.
- -Определение потребностей в автоматизации.

Определение требований

Согласование требований с ключевыми стейкхолдерами.

Определение функциональных и нефункциональных требований.

Моделирование

Создание схемы текущих процессов (AS-IS).

Разработка целевой модели процессов (ТО-ВЕ).

Определение необходимых изменений и улучшений.

Проектирование решения

Разработка технического задания.

Определение архитектуры решения.

Подбор технологий и инструментов.

Внедрение и тестирование

Разработка и интеграция системы.

Проведение тестирования на соответствие требованиям.

Обучение персонала.

Оценка и оптимизация

Мониторинг работы системы.

Оценка эффективности внедрения.

Внесение улучшений по мере необходимости.

Перечень вопросов стейкхолдерам на постановочной встрече

Общие вопросы:

Каковы основные цели автоматизации процесса управления парком техники?

Какие основные проблемы вы хотите решить с помощью автоматизации?

Какую технику вы используете чаще всего и какие виды работ выполняются?

Вопросы по текущим процессам:

Как в настоящее время осуществляется аренда техники?

Как ведется учет наличия и состояния техники?

Какие данные о технике хранятся и как они обновляются?

Какие действия выполняются при выполнении заказов с использованием техники?

Как отслеживается выполнение заказов и аренда техники?

Вопросы по требованиям:

Какие функциональные возможности вы ожидаете от новой системы?

Какие отчеты и аналитические данные вам необходимы?

Какие процессы должны быть автоматизированы в первую очередь?

Какие нефункциональные требования важны (например, безопасность, производительность)?

Вопросы по интеграции и технологиям:

Есть ли у вас уже используемые системы, с которыми необходимо интегрировать новую систему?

Какие технологии и платформы предпочтительнее для вас?

Какие данные необходимо добавить в новую систему?

Вопросы по обучению и поддержке:

Какое обучение необходимо для сотрудников?

Какие уровни поддержки, обслуживания вы ожидаете от системы?

Вопросы по управлению изменениями:

Как вы планируете управлять изменениями в процессах и обучением персонала?

Какие ключевые показатели эффективности будут использоваться для оценки успеха проекта?

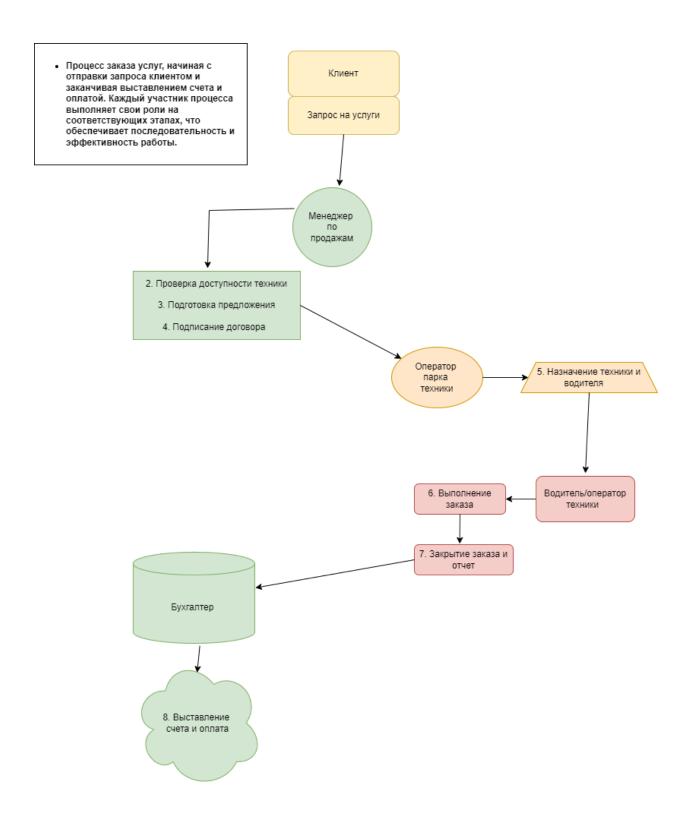
Хватит ли умственных способностей методиста?

Вопрос 2:

Описание процесса: запрос на услуги (клиент), клиент отправляет запрос на аренду или выполнение работ с использованием строительной техники, проверка доступности техники (менеджер по продажам), менеджер получает запрос и проверяет доступность необходимой техники, если техника доступна, процесс продолжается, если техника недоступна, менеджер информирует клиента и предлагает альтернативные варианты или сроки, подготовка предложения (менеджер по продажам), менеджер готовит коммерческое предложение с учетом запросов клиента и доступности техники, отправка предложения клиенту для согласования, подписание договора (клиент и менеджер по продажам), клиент соглашается с условиями предложения, подписание договора между клиентом и

компанией, назначение техники и водителя (оператор парка техники), оператор назначает технику и водителя/оператора для выполнения заказа, информирование технического специалиста для подготовки техники к работе, выполнение заказа (водитель/оператор техники), водитель/оператор выполняет работы согласно заказу клиента, технический специалист обеспечивает техническую поддержку в случае необходимости, закрытие заказа и отчет (водитель/оператор техники), после завершения работ водитель/оператор составляет отчет о выполнении заказа, отчет передается менеджеру для проверки и закрытия заказа, выставление счета и оплата (бухгалтер и клиент), бухгалтер выставляет счет клиенту, клиент производит оплату согласно выставленному счету, бухгалтер подтверждает получение оплаты и завершение заказа.

СХЕМА ВТОРОГО ЗАДАНИЯ:



Вопрос 3:

Роли в бизнес-процессе "Обработка заказа на услуги строительного автопарка"

Клиент - отправляет запрос на аренду техники или выполнение работ, согласовывает условия предложения и подписывает договор, производит оплату согласно выставленному счету.

Менеджер по продажам - получает и обрабатывает запросы от клиентов, проверяет доступность техники, готовит и отправляет коммерческое предложение клиенту, ведет переговоры с клиентом по условиям аренды или выполнения работ, подписывает договор с клиентом, передает информацию о заказе оператору парка техники.

Оператор парка техники - назначает технику и водителя/оператора для выполнения заказа, информирует технического специалиста о необходимости подготовки техники, координирует выполнение заказа и следит за своевременным выполнением работ, ведет учет использования техники и обновляет данные в системе.

Технический специалист - проводит техническую проверку и подготовку техники перед выполнением заказа, обеспечивает техническую поддержку во время выполнения работ, проводит техническое обслуживание и ремонт техники по мере необходимости.

Водитель/оператор техники - выполняет работы согласно заказу клиента, ведет учет выполненных работ и составляет отчет по завершении заказа, обеспечивает сохранность и исправное состояние техники во время выполнения работ.

Бухгалтер - выставляет счет клиенту за выполненные услуги, следит за своевременностью оплаты счетов, подтверждает получение оплаты и завершение заказа, ведет учет финансовых операций, связанных с заказом.

Системный администратор (опционально) - поддерживает и настраивает систему автоматизации процессов, обеспечивает безопасность и бесперебойную работу системы, проводит обучение сотрудников по использованию системы.

Вопрос: Основные варианты использования строительной техники

Бульдозеры:

Использование: Перемещение больших объемов грунта, выравнивание площадок, подготовка основания для дорожного полотна, очистка территории от растительности и мусора.

Экскаваторы:

Использование: Копка котлованов для фундаментов зданий и других сооружений, рытье траншей для укладки труб, кабелей и других коммуникаций, снос зданий и разрушение старых строений.

Автокраны:

Использование: Подъем и перемещение грузов для монтажных работ на строительных площадках, строительство высотных зданий через подъем строительных материалов на верхние этажи, сборка и установка конструкций, монтаж металлоконструкций и других тяжелых элементов.

Грузовые автомашины:

Использование: Перевозка строительных материалов, доставка песка, гравия, цемента и других материалов, вывоз строительного мусора со строительных площадок, логистика на строительной площадке и перемещение оборудования и инструментов.

Автобетоносмесители:

Использование: Перевозка и смешивание бетона, доставка готового бетона на строительные площадки, заливка фундамента, обеспечение непрерывной подачи бетона при заливке фундаментов и других конструкций.

Автобетононасосы:

Использование: Подача бетона на высоту для заливки бетона на верхние этажи зданий, заливка сложных конструкций с обеспечением точной подачи бетона в труднодоступные места, строительство мостов и высотных сооружений через подъем бетона на большую высоту.

Эти варианты использования охватывают основные задачи, которые выполняются с помощью имеющейся строительной техники, и обеспечивают эффективное выполнение строительных работ.

Задание: Спроектируйте прототип основного окна информационной системы для заказа услуг данного предприятия.

Изображение является screenshot, поэтому с полной версией можете ознакомится по ссылке -

