

ОЛИМПИАДА ДЛЯ ПЕРВЫХ: ДАННЫЕ

Файлы с характеристиками физических лиц

- 1) gsom_interests.csv агрегат месячных интересов за февраль, январь и декабрь.
- Month месяц
- client_id id абонента,
- Колонки от 'pharmacies_and_optics' до 'movies_and_series_tv' это счетчик кол-ва возникших интересов за выбранный месяц
- 2) gsom_features.csv файл со следующими колонками:
- month дата снимка витрины
- client_id id абонента. Один абонент может встречаться несколько раз в витрине интересов в разных месяцах
- city домашний город абонента
- gender пол абонента
- age возраст абонента в годах
- mou_in входящий голосовой трафик абонента за месяц (month) в минутах
- mou_out исходящий голосовой трафик абонента за месяц (month) в минутах
- dou интернет-трфик абонента за месяц, МБ (Мегабиты)
- admin_distr домашний административный район/округ города для абонента

Файлы с указанными на слайде данными можно найти здесь ➤ <u>Data</u>



Файл с характеристиками юридических лиц

hs_dataset.csv - файл содержит в себе данные агрегат по компаниям в разрезе город-район-ОКВЭД.

- id id клиента
- cnt_large_companies Количество компаний с описанием «Крупные предприятия»
- cnt_medium_companies Количество компаний с описанием «Средние предприятия»
- cnt small companies Количество компаний с описанием «Малые предприятия»
- cnt_micro_companies Количество компаний с описанием «Микропредприятие»
- cnt_companies_with_workers_range_from_A_to_B Количество компаний с количеством сотрудников в интервале от А до В
- lifetime_less_3_years Количество компаний, с регистрацией меньше 3-х лет
- lifetime_less_5_years Количество компаний, с регистрацией меньше 5-ти лет по данным
- lifetime_less_10_years Количество компаний, с регистрацией меньше 10-ти лет по данным
- lifetime great 10 years Количество компаний, с регистрацией больше 10-ти по данным
- url_cnt, url_inc_volume, url_out_volume сумма общего, входящего и исходящего трафика

Файл с указанными на слайде данными можно найти здесь ➤ **Data**

- **sk_subs_power_trans, sk_subs_power_url** показатель от 0 до 1, где находится абонент по транзакциям, потреблению относительно других абонентов, чем больше, тем ближе к 1
- Далее идут признаки, характеризующие интересы клиентов

