



Artur Wiśniewski

Praca z ludźmi, z którymi mam możliwość budowania długofalowych relacji, które często potrafią zaowocować dla obu stron sprawia mi przyjemność. Praca w terenie, która nie pozwala na ciągłe siedzenie w jednym miejscu jest dodatkową zaletą, ponieważ nie lubię się nudzić.

Doświadczenie zawodowe

11.2019 – 10.2022 [3 lata]

Przedstawiciel Handlowy / Philip Morris Polska

Krótki opis stanowiska:

Praca na tym stanowisku była związana ze sprzedażą B2C oraz B2B. Byłem odpowiedzialny za sprzedaż bezpośrednią, budowanie i utrzymywanie relacji, edukację klientów, prezentację produktu, merchandising, audyty.

Wykształcenie

03.2020 – 02.2023 [3 lata]

Wyższa Szkoła Bankowa w Gdańsku

Kierunek: zarządzanie

Specjalizacja: marketing i social media

Poziom wykształcenia: licencjat

09.2014 – 05.2018 [3 lata 9 mies.]

Zespół Szkół Ekonomiczno - Usługowych w Bytowie

Specjalizacja: Technik Obsługi Turystycznej

Poziom wykształcenia: średnie

Szkolenia, kursy, certyfikaty

02.2018

T14 - Prowadzenie informacji turystycznej oraz sprzedaż usług turystycznych

06.2017

T13 - Planowanie i realizacja imprez i usług turystycznych

12.2016

Prawo jazdy kategorii B

Zainteresowania

zarządzanie, marketing, front-end development, budowanie sylwetki, koszykówka, aktywności sportowe, rozwój technologii

Linki

<https://www.linkedin.com/in/artur-wi%C5%9Bniewski-4045041b8/>

Kontakt

E-mail:

arturwisniewski1998@gmail.com

Telefon:

889 737 046

Data urodzenia:

10.08.1998

Miejscowość:

Bytów

Umiejętności

- Obsługa klienta
- Pozyskiwanie klientów
- Budowanie długofalowych relacji
- Sprzedaż

Języki

angielski: poziom średnio
zaawansowany