

АБДУКАДЫРОВ АРУЛАН



# Резюме

Сотрудник, который Вам нужен!

## Что я здесь делаю?

Меня зовут Арулан и я из прекрасного города Алматы. Я казах. Мне 23 года. Однажды в 2018 году я поехал отдохнуть в Украину, где встретил свою любовь. Спустя долгое время отношений на расстоянии и бесконечных мотаний между Украиной и Казахстаном, я приехал в Киев строить новую жизнь со своей возлюбленной. Я люблю перемены и именно поэтому я здесь.



# Обо мне

Образование - маркетинг.

Опыт работы:

-1 год менеджер по продажам автошин;

-5 лет SMM-менеджер.

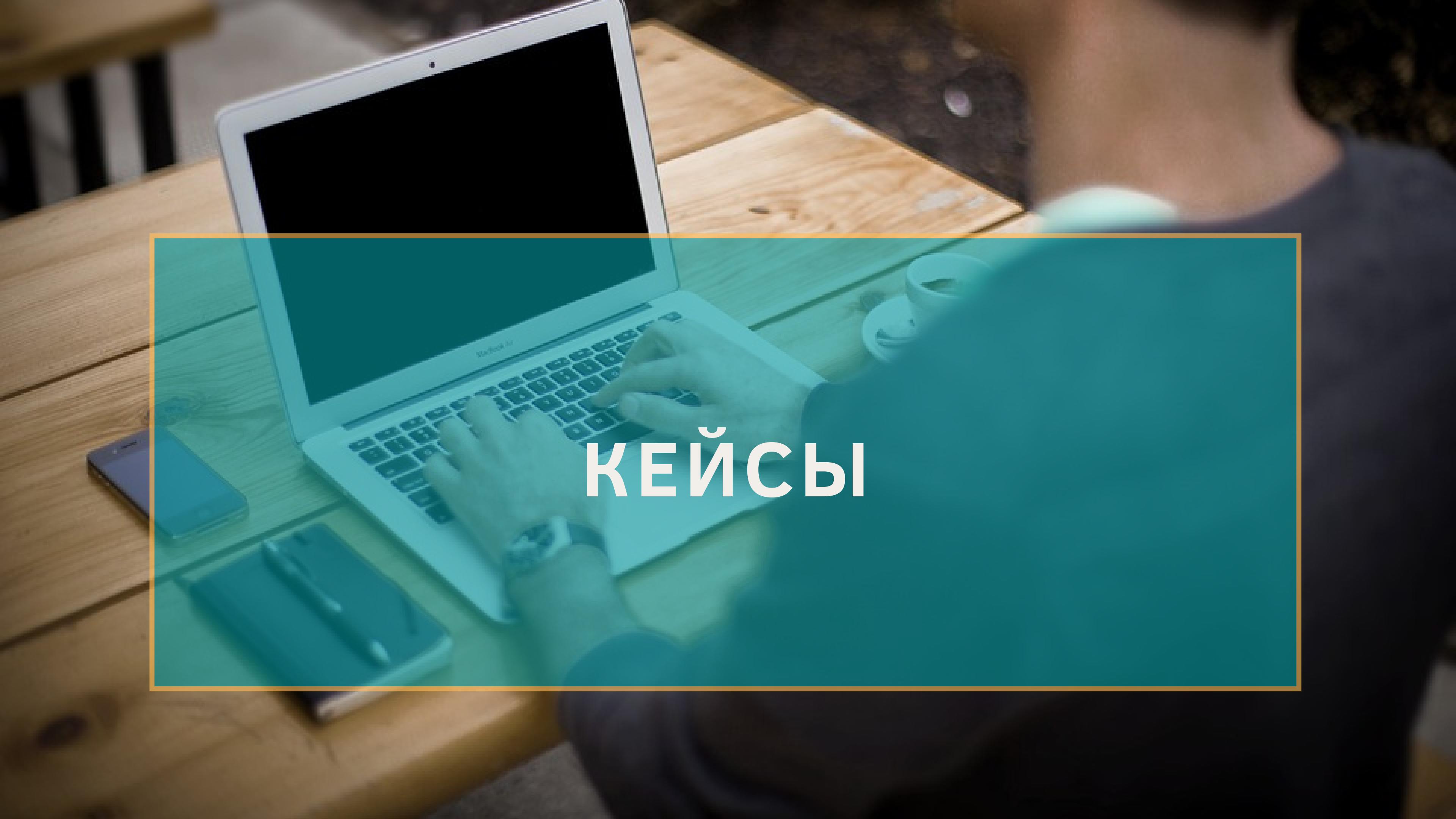
Знание языков - русский, английский В1.

Программы - Adobe Photoshop, Adobe Premiere, Excel, Word, PowerPoint.

Мои сильные стороны - ответственность, исполнительность, гибкость и стрессоустойчивость. Адекватно отношусь к объективной критике и умею находить подход к руководству.



@airbossstuff



КЕЙСЫ

# Дистрибуция Kia в Казахстане

январь-май 2021

Компания Allur Group является дистрибутором брендов Chevrolet, Jac, Mitsubishi и с января 2021 года стала новым дистрибутором бренда Kia. Я был четвертым сотрудником в дистрибуции. Перед нашей командой стояла задача: сформировать представительство Kia за 2 месяца. И нам удалось!

Я был ответственен за все социальные сети (Instagram, Facebook, YouTube) и сайт ([www.kia.com.kz](http://www.kia.com.kz)).



## Обязанности

- Создание и полное ведение социальных сетей дистрибуции (таргетированная реклама, посты, сторис, отчеты, конкурсы, модерация)
- Курирование работы соц.сетей и сайтов дилеров;
- Написание тех.заданий и курирование работы тех.специалистов по сайту;
- Организация фотосъемок для социальных сетей;
- Составление тактического и стратегического бюджета по своим направлениям;
- Предоставление отчётов на ежемесячной основе;

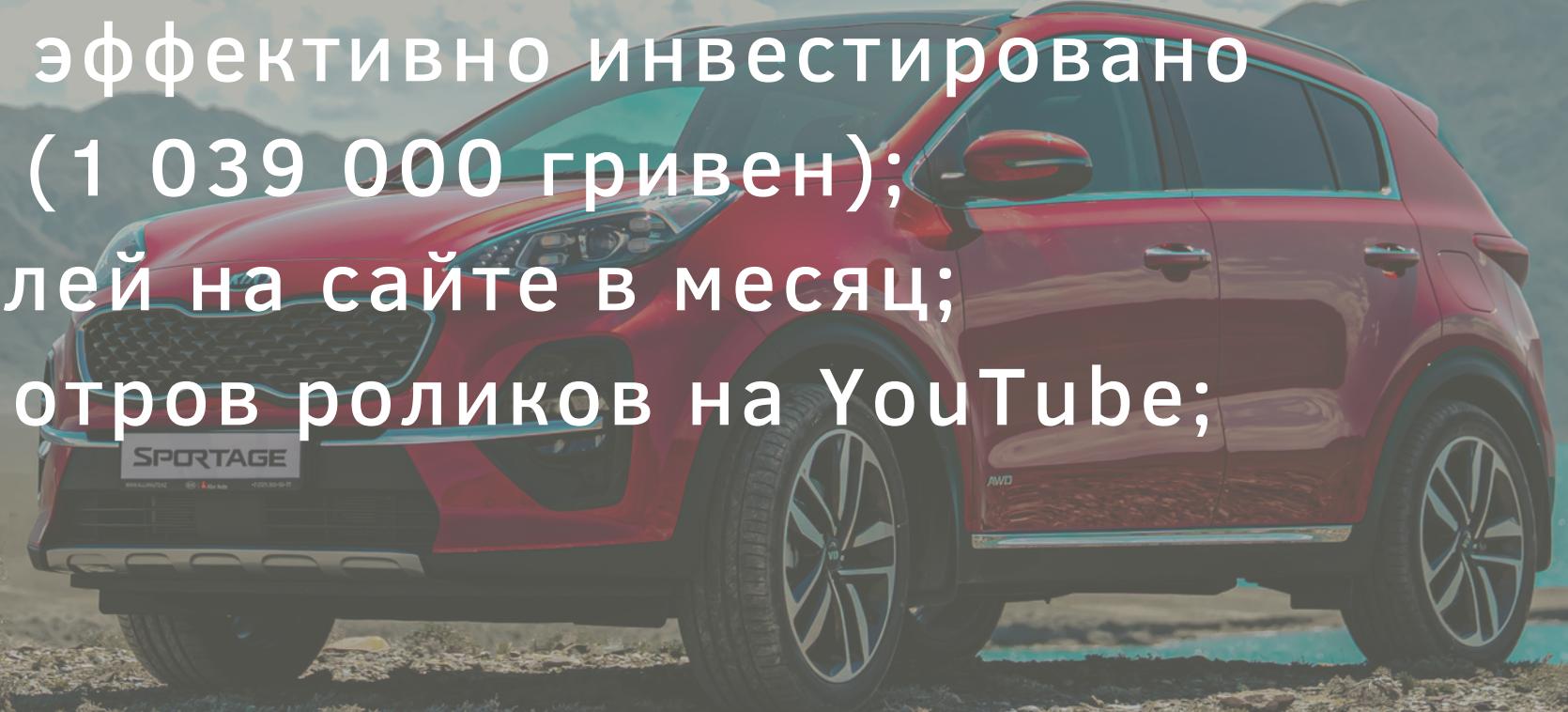
# МНОЙ БЫЛО СДЕЛАНО

- Разработана стратегия ведения социальных сетей;
- Разработана форма отчетов по соц.сетям;
- Найдены подрядчики и заключены договора с ними, а также дальнейшее ведение документооборотов;
- Разработано руководство по SMM для дилеров;
- Организовано 2 фотосъемки (Rio, Sportage);
- Разработаны скрипты для ответов на комментарии и сообщения (в связи с большим объемом запросов и комментариев, этим занимался колл-центр под моим руководством);
- Закуплено необходимое оборудование;
- Полное контентное наполнение сайта совместно с подрядчиками под моим руководством.

# ЦИФРЫ

За период моей работы.

- 17 000 подписчиков;
- Более 60 обращений в директ и 20 комментариев в день;
- Запуск соц.сетей и сайтов 16 дилерских центров;
- По моим направлениям эффективно инвестировано около 16 000 000 тенге (1 039 000 гривен);
- Около 15 000 посетителей на сайте в месяц;
- Более 2 000 000 просмотров роликов на YouTube;



## *Aurora Kazakhstan*

Маркетолог в дистрибуции  
светодиодных фар высокого  
качества Aurora в Казахстане.

## *Nickol*

SMM-менеджер в крупнейшем центре  
красоты и гипермаркете косметики,  
который имеет филиалы в: Казахстане,  
Украине, Германии, России.

## *Mofy Life Kz*

SMM-менеджер в украинской  
франшизе печати фотокниг в  
Казахстане

## *Blue Star*

Вёл аккаунт дилерского центра  
Mercedes-Benz в Алматы в рамках  
рекламного агентства.



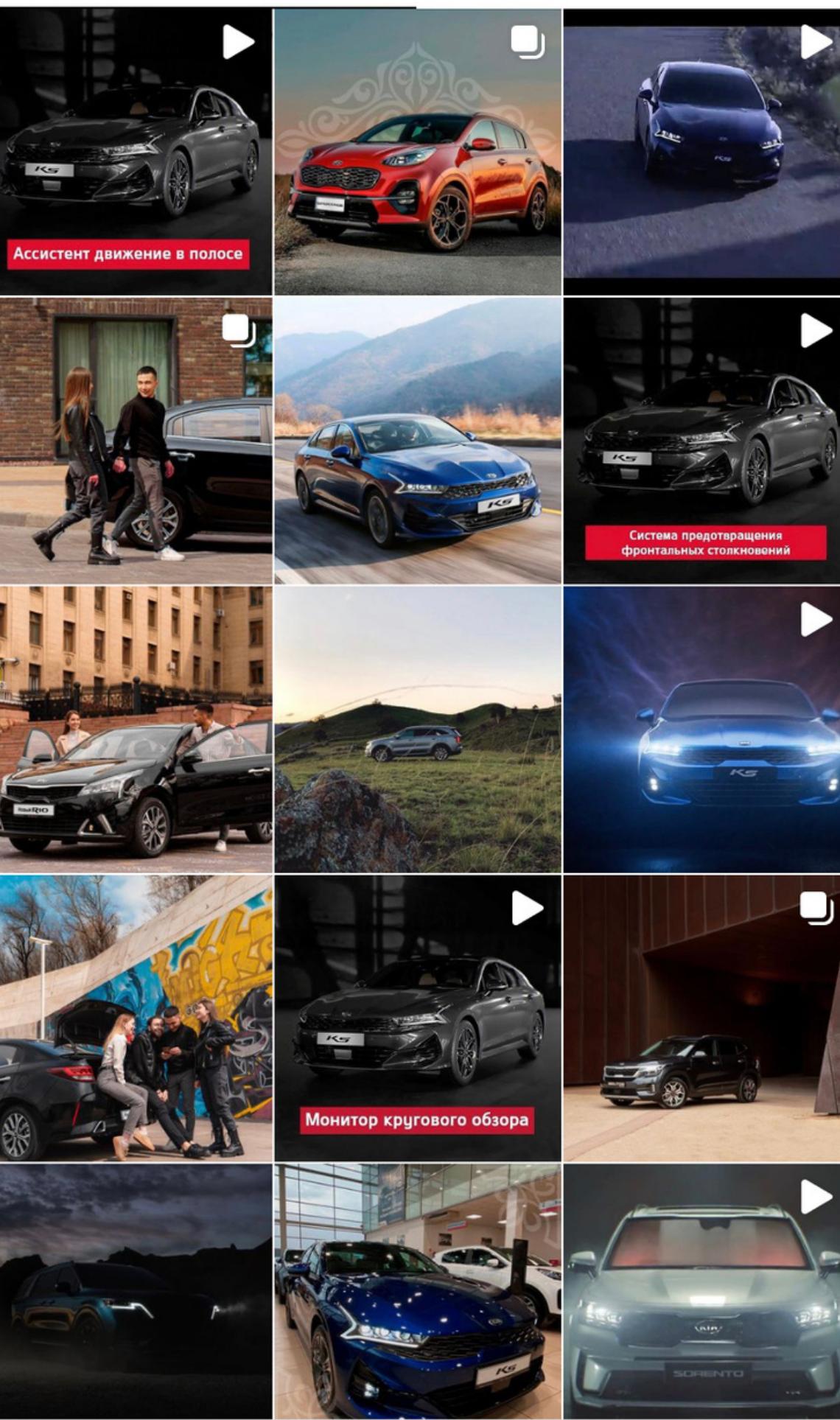
# @kiaqazaqstan

Аккаунт дистрибуции Kia в период моей работы

Instagram



Сайт



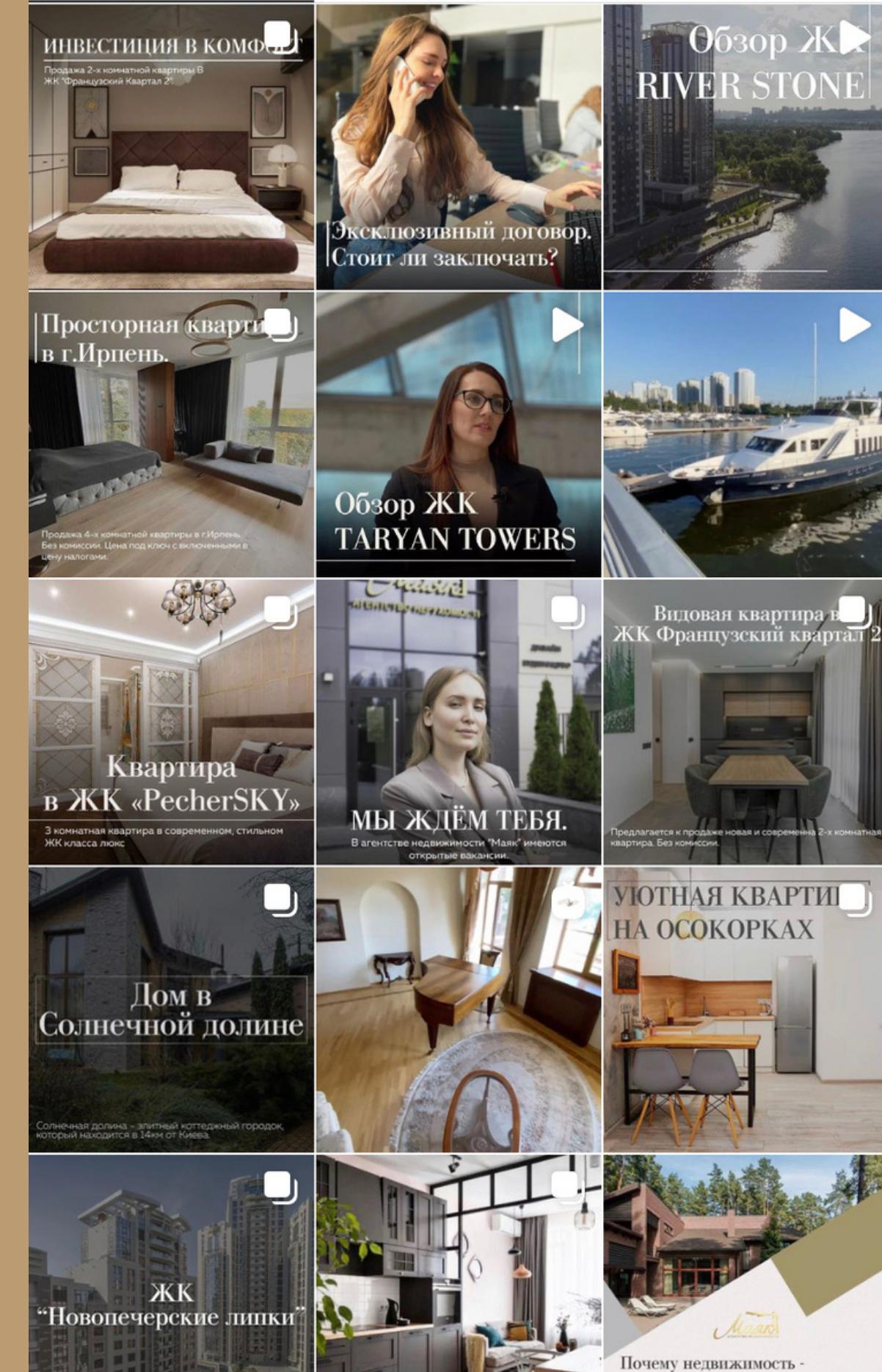


# @an.mayak.ua

Аккаунт агентства элитной недвижимости (нынешнее место работы).

Аккаунт в период моей работы.

Instagram

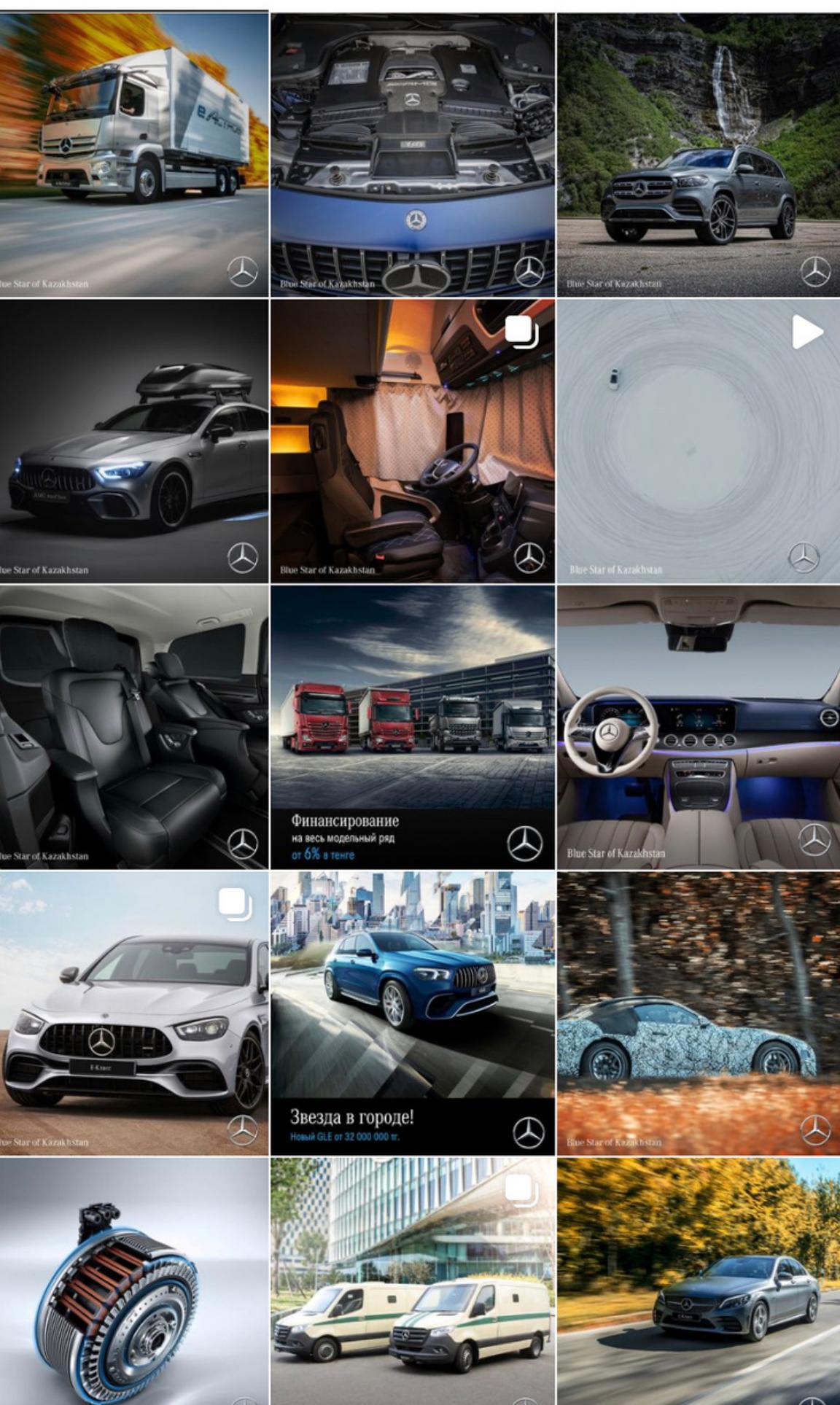


# @mercedesbenz.almaty

В рамках рекламного агентства вёл аккаунт дилерского центра  
Mercedes-Benz в Алматы.

Аккаунт в период моей работы.

Instagram



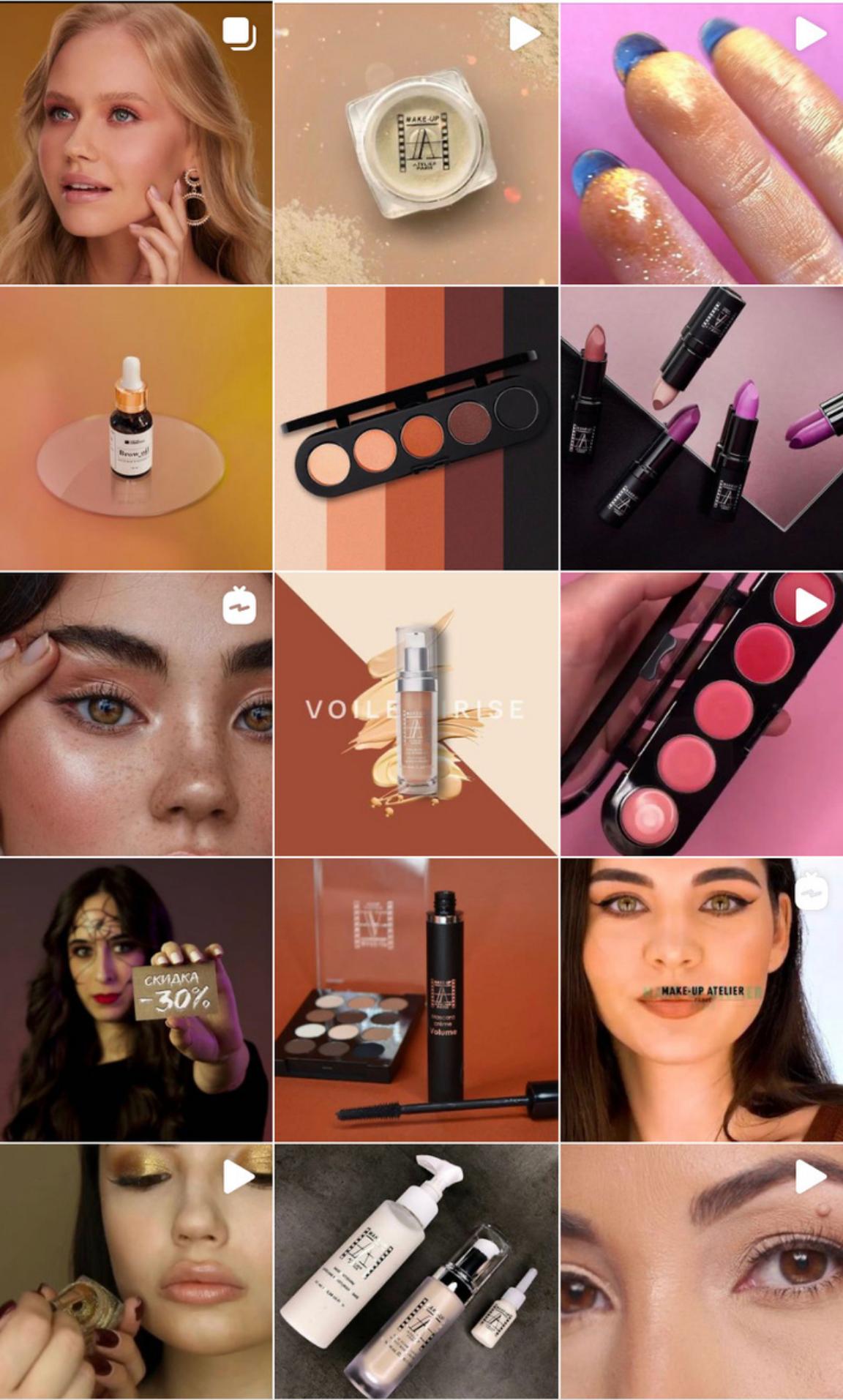


# @nickol\_makeup

Аккаунт направлен на продвижение и повышение узнаваемости таких брендов, как: Make Up Paris Atelier, CND, CC Brow и т.д.

Аккаунт в период моей работы.

Instagram

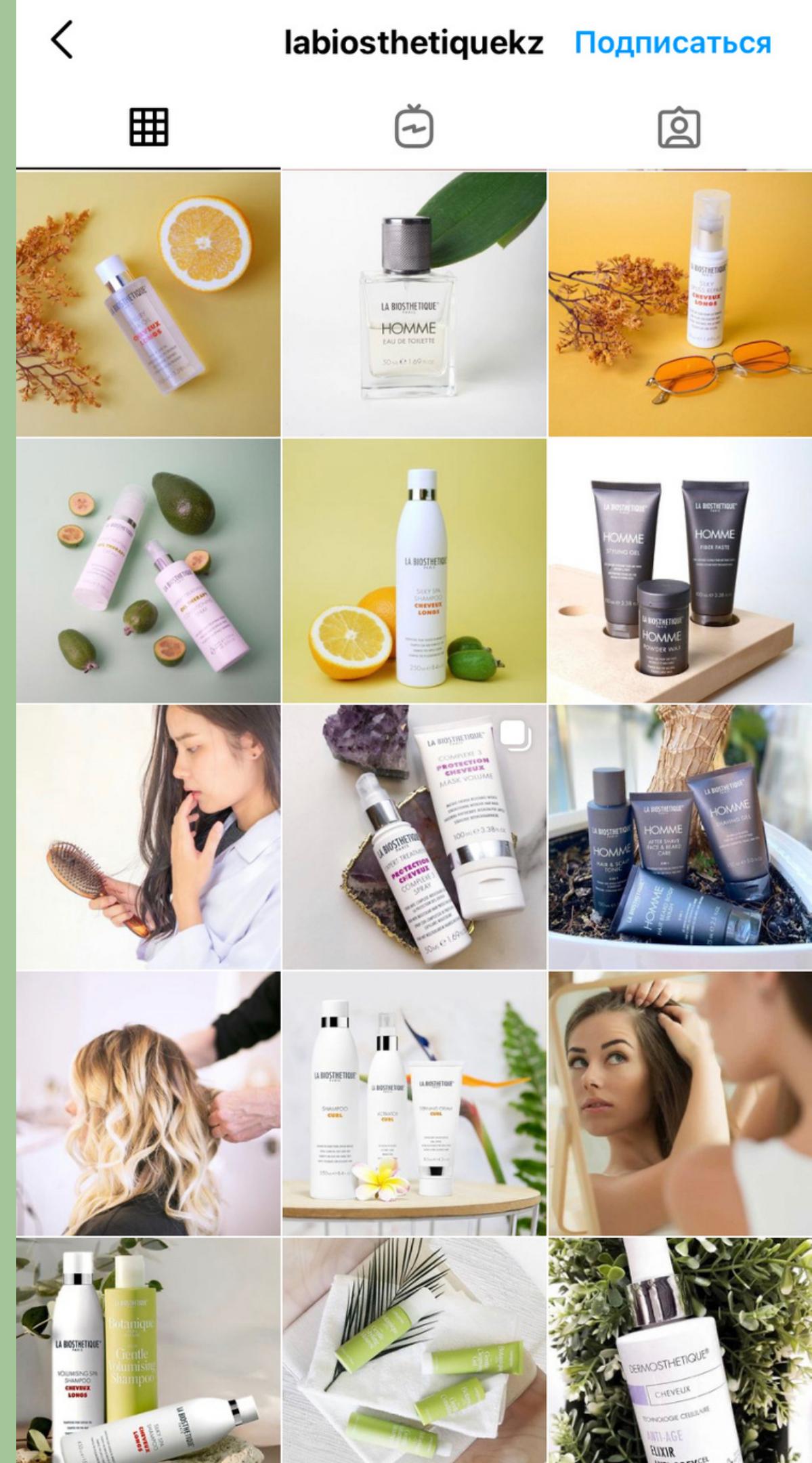


# @labiosthetique

Аккаунт направлен на продвижение и повышение узнаваемости французского бренда уходовой косметики для волос и кожи головы.

Аккаунт в период моей работы.

Instagram

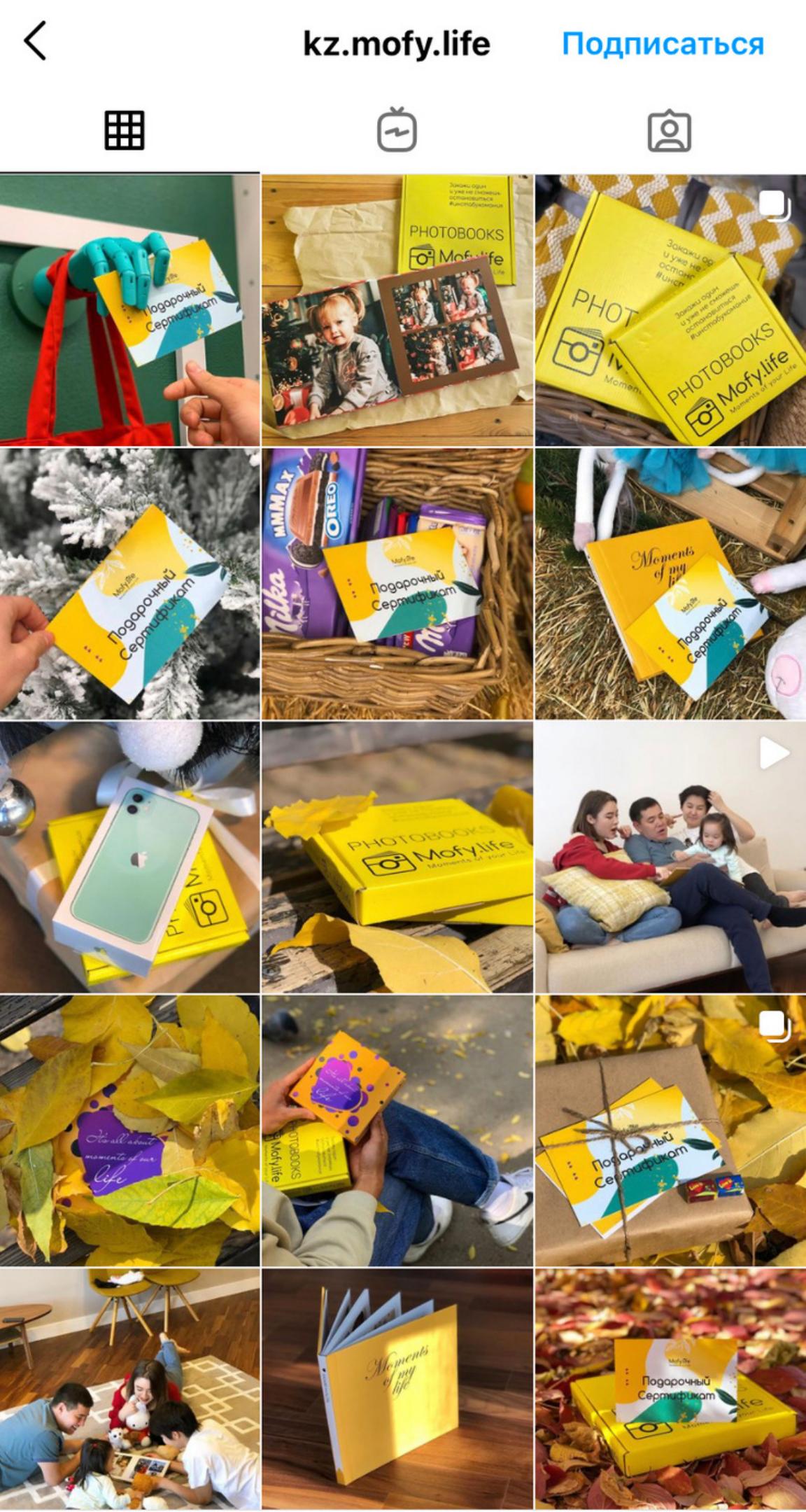


# @kz.mofy.life

Аккаунт направлен на продвижение и повышение узнаваемости украинской франшизы фотобуков в Казахстане.

Аккаунт в период моей работы.

Instagram



# Чего я хочу от работодателя?



## *Ощущения собственной важности*

Для меня важно приносить пользу компании и быть ценным сотрудником.

## *Коллектив*

Я понимаю, что без стресса и сложностей не обойтись, однако, для меня очень важно работать в здоровой атмосфере.

## *Рост*

С начала моей профессиональной деятельности я всегда двигался вверх по навыкам и доходу. Хочу сохранить эту тенденцию на долго.

## *Вознаграждение*

Я очень ценю работу, где я получаю новый опыт, который пригодится мне на протяжении всей жизни, однако, для меня также важно получать достойное финансовое вознаграждение.

# Контакты

*Абдукадыров Арулан*  
г.Киев

*Телефон*  
+380 (99) 355 27 95

*Электронный адрес*  
[arulansdc@gmail.com](mailto:arulansdc@gmail.com)



**Спасибо!**