

Підсумкова робота  
з курсу

«Маніпуляції суспільною свідомістю: технології протидії»  
студента  
факультета математики і інформатики, групи МФ-31

Чистякова Артема  
11.12.20

Варіант 1

**1.**

Біхевіоризм (від англ. Behaviour) – це напрямок в психології, який вивчає поведінку людини. Завдяки цьому напрямку, ми докладніше зрозуміли як краще навчати, розуміти поведінку та, звісно, маніпулювати людською свідомістю. Біхевіоризм також лежить в основі таких технологій як штучний інтелект та машинне навчання, бо ці технології спеціально розроблені щоб аналізувати та передбачати людську поведінку. Першим хто відкрив засади маніпулювання свідомістю був Іван Павлов. В його експериментах було відкрито, що навіть якщо не годувати собаку, а лише сповіщати його якимось сигналом, то кількість слини буде виділятися також сама, як і при годуванні з подачею сигналу одночасно. Тим самим Павлов заснував перші кроки маніпуляції за допомогою біхевіоризму. Цю ідею можна розвинути далі таким чином: якщо багато раз з'єднати щось погане (боль, жах, гучний звук) з чимось нейтральним, то у людини виникне рефлекс: вона почне боятися нейтрального як поганого. Користуючись цими принципами, можна знайти засади застосування такої маніпуляції

заради корисних чи прибуткових цілей. Наприклад реклама. В рекламі люди завжди почуваються добре: вони радісні, щасливі, та при перегляді, споживач підсвідомо захоче почивати себе також добре, та в магазині вибере саме ракламований продукт. Також це може працювати в протилежну сторону. Реклама може демонструвати негативні наслідки некористуванням послуг, тим самим “змушує” споживача купити послугу наступного разу.

## **2.**

В маніпулюванні тоталітарної сектою існую декілька кроків: по-перше, це стадія вербування, де вербувальник намагається склонити новачка до секти через індивідуальні засоби маніпуляції (поведінка, приватне спілкування, увагу). По-друге, коли новачка вдається підговорити піти на якийсь захід секти, там завжди буде гарна, безкоштовна їжа, позитивна атмосфера та увага до гостя, щоб задати уяву важливості та комфорту. По-третє, наступна стадія маніпулювання – ізоляція. Обраного можуть запропонувати на якусь безкоштовну відпустку або вихідні (за рахунок секти), де його ізолюють від родини, друзів та здорового глузду. В ізоляції до гостя може змінитися ставлення: коли він відповідатиме на запитання не так як сектантам хотілось, вони будуть супитись та уникати погляду. Якщо відповідь “правильна”, то всюду будуть посмішка ті радість. Новачку нічого не залишиться як слідкувати цьому тренду (нікто не бажає бути кинутим), а далі ця зовнішня “гра в відгадай відповідь” перетворюється до внутрішнього сенсу. Коли секта заробляє достатню довіру гостя, то вона починає знайомити його з високою метою секти, наприклад, врятувати людство від загибелі, і що кожен крок секти, та життя мільярдів людей, залежить від дій новачка. Все, тут вже шляху назад немає, людина зломлена. Тепер вона вже не новачок, а повноценний сектант.

Тож якщо підсумувати, то методи маніпуляції в секті наступні:

1. Індивідуальний підхід
2. Забота та “показуха” довіри
3. Вплив суспільства секти
4. Підсвідомий вплив
5. Страх покарання
6. Бажання нагороди