

## Ary Jose' Rubi Espinal

Lainate (MI), 20045

Cell 351-827-6338

Ary.rubi@hotmail.com

[Profilo LinkedIn](#)

[Portfolio](#)

Honduras(EE)- 01/09/1997

Nazionalità: Italiana - Honduregna

---

### Data Consultant

*Python, SQL, IrionEDM, Power BI, Excel*

---

Porto con me una profonda conoscenza dei Big Data, dalla loro acquisizione alla visualizzazione e distribuzione finale, supportata da solide competenze analitiche e gestionali di progetti. Proficiente nelle tecnologie e piattaforme di analytics, ho sviluppato eccellenti capacità comunicative e di lavoro in team, con un forte orientamento ai risultati. Con precisione, attenzione ai dettagli e capacità di apprendimento rapido, sono fluente in inglese, italiano e spagnolo e ho una conoscenza approfondita dei principali software e piattaforme di gestione dei dati. Le mie competenze principali includono Machine Learning, database SQL e No-SQL, tecnologie Cloud, visualizzazione dei dati, Business Analytics, gestione di progetti e persone, oltre a Extract, Transform and Load (ETL) e Business Management.

#### Principali competenze

- Machine Learning
- SQL & No-SQL databases
- Cloud Technologies
- Data Visualization
- Business Analytics
- Project and People Management
- Extract Transform and Load
- Business Management

### Esperienze professionali

---

10/2023 – Attuale

Dedagroup S.p.A – Milano  
Consulenza IT

#### DATA MANAGEMENT CONSULTANT

##### Attività e responsabilità:

- Gestione di pipeline di dati complesse in ambienti enterprise, coinvolgendo l'integrazione, normalizzazione, arricchimento, validazione, trasformazione e aggregazione dei dati.
- Coinvolgimento attivo nei progetti di Data Quality e Data Governance, utilizzando principalmente il linguaggio SQL, regole e motori per creare esecuzioni e processi.
- Utilizzo dell'ambiente Irion EDM per facilitare la gestione dei dati e l'implementazione di processi di business.
- Collaborazione con le squadre di sviluppo per garantire l'allineamento delle soluzioni di data engineering con le strategie aziendali.
- Supporto ai clienti nella definizione dei requisiti, identificazione delle opportunità di miglioramento e valutazione della fattibilità delle soluzioni proposte.

##### Principali Risultati raggiunti:

- Sviluppo dell'architettura di data flow per progetti chiave, garantendo l'efficienza e la scalabilità dei processi di data handling.
- Efficacia nella risoluzione di problemi complessi e nella gestione di situazioni conflittuali con i clienti, mantenendo un'eccellente soddisfazione del cliente.

05/2023 – 10/2023

**Dedagroup S.p.A – Milano**  
Consulenza IT

### **BUSINESS ANALYST**

#### *Attività e responsabilità:*

- Definizione dei requisiti tecnici di progetto e delle opportunità di miglioramento aziendale per il cliente
- Modellazione dei processi gestionali, contribuendo direttamente all'innovazione dei sistemi informativi e delle prestazioni organizzative
- Identificazione di una tipologia adeguata di soluzioni ICT in ambito Finance (banking/insurance) e Industry; Raccolta e formalizzazione dei requisiti espressi dai responsabili aziendali, dai responsabili di processo e dagli utenti operativi del sistema informativo, valutando le necessità primarie e la fattibilità di possibili miglioramenti
- Comunicazione con le software factory per valutare l'efficacia dei flussi informativi automatizzati, l'efficienza delle soluzioni esistenti (in termini di apparati informatici, capacità di elaborazione e di comunicazione, strutture dati, oggetti, algoritmi, logica di business, ecc.) e la fattibilità tecnica delle nuove soluzioni proposte
- Assistenza ai clienti e agli utenti nella definizione dei livelli di servizio e dei test di accettazione dei sistemi automatici, assumendo responsabilità per le appropriate valutazioni di qualità.

#### *Principali Risultati raggiunti:*

- Definizione dell'architettura del "data flow" del progetto, creando una struttura che permette l'utilizzo degli stessi dati per progetti futuri, assicurando continuità e efficienza
- Capacità di rispondere e gestire in modo efficace i conflitti con clienti

02/2022 – 10/2022

**Teethan S.p.A – Milano**  
Dispositivi Medici per Dentisti

### **INTERNATIONAL INSIDE SALES**

#### *Attività e responsabilità:*

- Stabilite e coltivate relazioni fiduciarie, incrementando l'engagement e migliorando le relazioni pubbliche con le comunità chiave
- Coordinate incontri con clienti potenziali in Spagna, Inghilterra, Bulgaria, Cile, Perù, Svizzera e Argentina, innovando le tecniche di vendita e potenziando le prestazioni del team
- Presentate strategie di penetrazione di mercato alla dirigenza in italiano, promuovendo un aumento della quota di mercato nelle regioni selezionate
- Unificate diverse divisioni per sviluppare un approccio strategico per il mercato spagnolo, consolidando e rafforzando la posizione di mercato

#### *Realizzazioni:*

- Analizzato e penetrato il mercato sudamericano, generando un nuovo portafoglio clienti e aprendo un mercato completamente inedito per Teethan
- Risolte con destrezza conflitti e questioni complesse per i clienti e i dipartimenti interni, migliorando la soddisfazione del cliente e ottimizzando i processi interni

-----  
**Precedenti esperienze**

2021-2022 – **Office Manager**, CIF Vicopisano, Vicopisano

2020-2021 – **Project Management Intern**, UNO Hondura, Tegucigalpa

## Progetti

---

- Tegucigalpa Real Estate: Il progetto ha avuto come scopo riempire una mancanza di dati nel settore delle proprietà immobiliari di Tegucigalpa, raccogliendo informazioni da diversi siti web con l'uso di Python, e facendo l'automazione dell'estrazione e la pulizia dei dati con servizi AWS come Lambda e S3. I dati che sono stati processati sono stati visualizzati su una dashboard di Power BI, che dà spunti sulle tendenze e i modelli nel settore immobiliare, facendolo un utensile di valore per capire la dinamica delle proprietà immobiliari con l'utilizzo combinato di Python, AWS, e Power BI.
- Beach Reservations: Utilizzando SQL, il progetto ha analizzato i dati delle prenotazioni delle spiagge per scoprire tendenze nelle spiagge, negli affitti di barche, e nei prezzi, che ha portato a offerte personalizzate e un aumento della soddisfazione dei clienti.

## Conoscenze linguistiche e competenze

---

Spagnolo: conoscenza eccellente della lingua scritta e parlata (C2)

Inglese: conoscenza ottima della lingua scritta e parlata (C1)

Italiano: conoscenza ottima della lingua scritta e parlata (C1)

Portoghese: conoscenza di base della lingua scritta e parlata (A2)

Ottima conoscenza di Python (PySpark, Pandas, NumPy, Scikit-learn, matplotlib, urllib, BeautifulSoup, Selenium), R, SQL (MySQL, SQL Lite, SQL Server), MongoDB, AWS, Microsoft Azure, Google Colab, Power BI, Tableau, Git, Irion EDM

Applicativi: Office Suite (Excel, Power Point, Word)

Competenze trasversali: Comunicazione, Leadership, Negoziazione, Collaborazione, Problem-Solving, Apprendimento Rapido

## Istruzione e formazione

---

**Master of Science a Business Analytics and Big Data**, Politecnico di Milano Business School, Milano

**Laurea Magistrale a Ciclo Unico in Business Management**, Unitec Honduras, Tegucigalpa

### Corsi

SQL server Fundamentals – DataCamp, novembre 2023

Designer Foundation – Irion, ottobre 2023

Data Engineer – DataCamp, agosto 2023

Web Scraping in Python - aprile 2023, DataCamp

Python for Everybody Specialization - settembre 2022, University of Michigan

Data Analytics Specialization - luglio 2022, Google

High Impact presentations - gennaio 2020, Dale Carnegie

Successful Negotiation - dicembre 2019, University of Michigan

Effective Communication and Human relations - settembre 2019, Dale Carnegie