Продажи и прибыль

Total Sales
227,19 МЛН

Total Cost

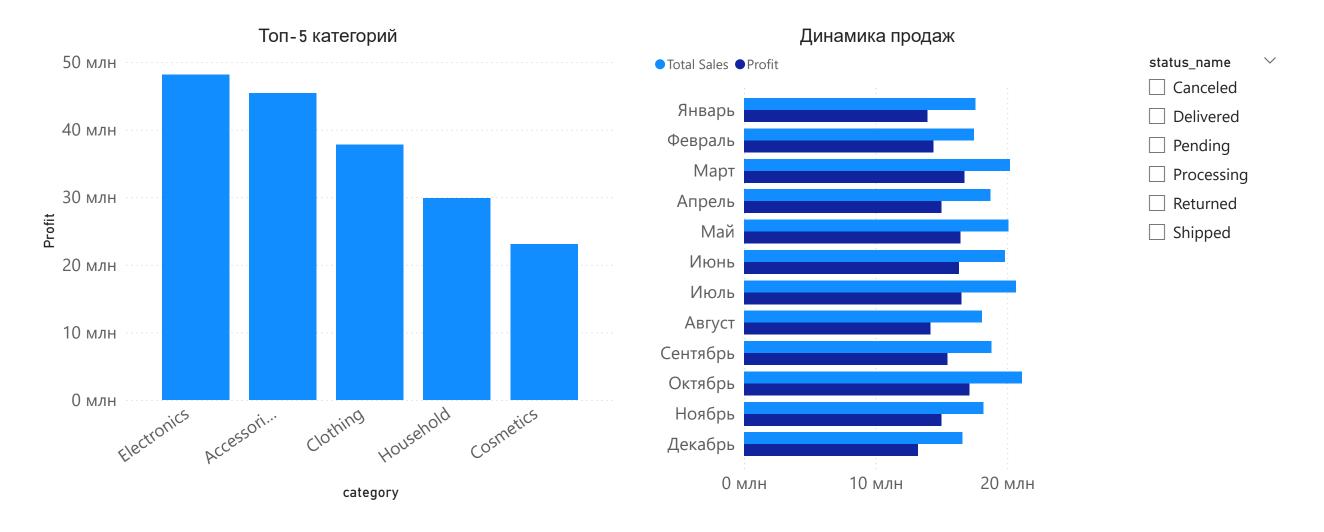
43,01 млн

Profit

184,19 млн

Profit Margin %

81,07%



Логистика и склады

0,03%

Delivery Cost Share %

shipping method, region

Total Sales

227,19 млн

Total Cost

43,01 млн

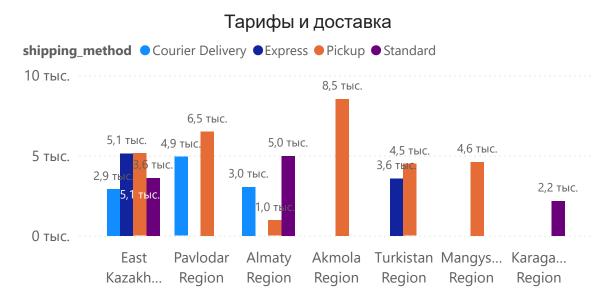
Profit

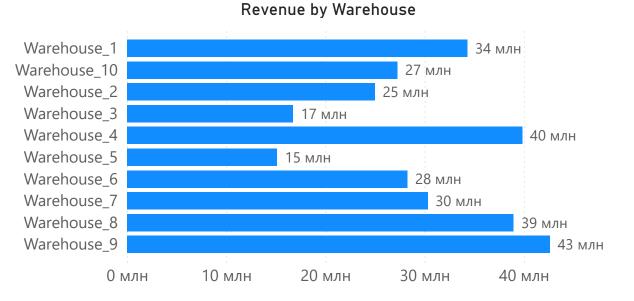
184,19 млн

Profit Margin %

Bce

81,07%





item_name	Warehouse_1	Warehouse_10	Warehouse_2	Warehouse_3	Warehouse_4	Warehouse_5	Warehouse_6	Warehouse_7	Warehouse_8	Wareho
Across Basic	367		304	260	695	376	374	371	9	
Allow Plus		62	552				579		339	
Apply Basic	950	864				242	327	61	306	
Bank Pro	295	1198	47		199	302			696	
Beat Max			630	945					96	
Campaign Pro	186		98	424		208	126			
Всего	10895	15271	14586	15832	9978	10593	11336	10179	11825	1

Клиенты и регионы

Total Sales

227,19 млн

Total Cost

43,01 млн

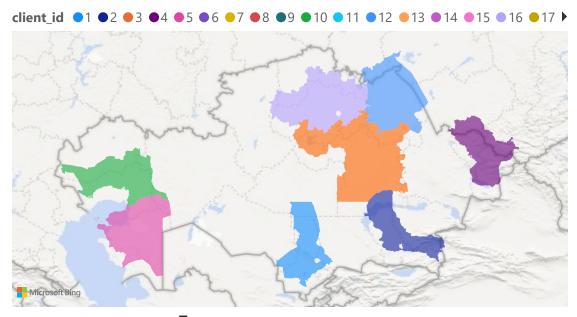
Profit

184,19 млн

Profit Margin %

81,07%

Распределение клиентов



Динамика новых клиентов



113,60 тыс.

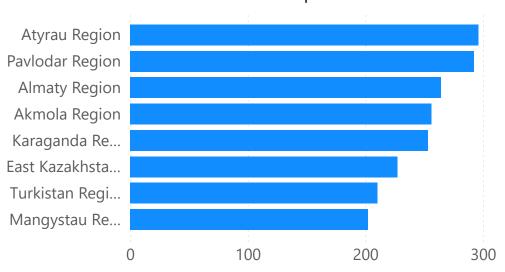
Average Order Value



17,00%

Returns %

Количество заказов по регионам



Сотрудники и эффективность

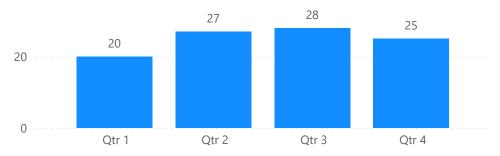
Total Sales
227,19 МЛН

Total Cost
43.01 МЛН

184,19 млн

Profit Margin % 81,07%





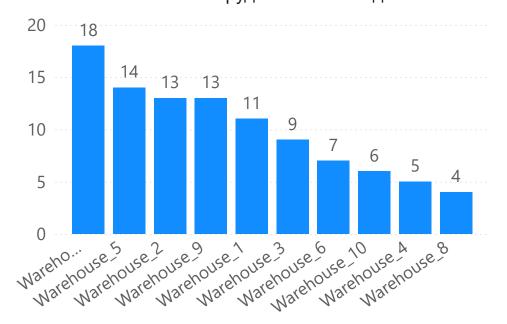
2,98 млн

Profit

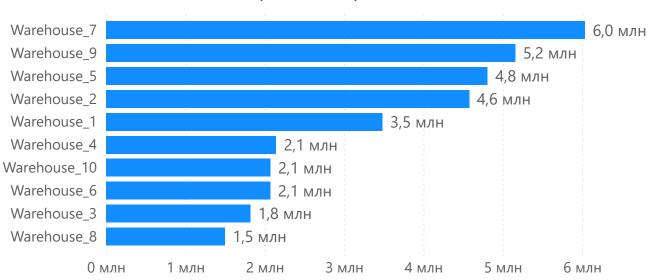
Выручка на одного сотрудника



Количество сотрудников по складам



Общий зарплатный фонд по складам



Отчет

Total Sales

227,19 млн

Total Cost

43,01 млн

Profit

184,19 млн

Profit Margin %

81,07%

Были выявлены ключевые точки роста и слабые места в бизнесе:

- .Улучшение карточек товаров и качества описаний снизит возвраты и увеличит конверсию.
- .Оптимизация логистики и складов повысит маржинальность.
- .Внедрение сезонного прогнозирования позволит избежать потерь в пиковые периоды.
- Контроль эффективности сотрудников поможет повысить производительность на складе.