

# Canvas del S.Persianas

## Socios claves

- Proveedores de hardware y tecnología.
- Socios estratégicos en la distribución del software.
- Empresas colaboradoras para el soporte técnico.

## Actividades claves

- Actualización continua del software.
- Monitoreo y mantenimiento de servidores.
- Capacitación a los usuarios del sistema.

## Recursos claves

¿Qué recursos claves son requeridos por nuestra propuesta de valor?

## Propuesta de valor

Ofrece una solución eficiente y automatizada para la gestión de inventarios de persianas, reduciendo errores humanos, agilizando el reabastecimiento y proporcionando visibilidad en tiempo real del stock.

## Relaciones con el cliente

- Soporte técnico continuo.
- Capacitaciones para el uso del sistema.
- Actualizaciones periódicas para mejorar funcionalidades.

## Canales

- Plataforma digital de ventas del sistema.
- Proceso de instalación y capacitación en sitio.
- Soporte técnico remoto.

## Segmentos de clientes

- Fábricas de persianas que gestionan grandes volúmenes de productos.
- Empresas de distribución de persianas que necesitan un control estricto sobre su inventario.
- Comercios minoristas que requieren automatización en el control de existencias y reposición de productos.

## Estructura de costes

- Costos de desarrollo y actualización del software.
- Infraestructura tecnológica para la operación continua.
- Capacitación y soporte al cliente.

## Fuente de ingresos

- Venta directa del software.
- Mantenimiento y soporte técnico.
- Actualizaciones y personalización del sistema según las necesidades del cliente.