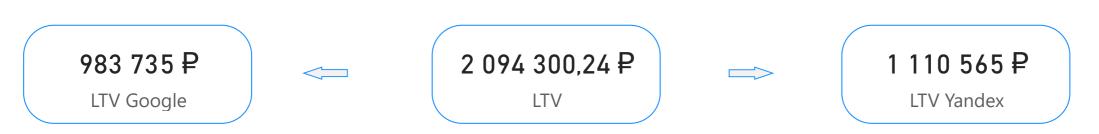
## Анализ эффективности каналов привлечения клиентов в игру Splash of Plans

Количественной оценкой эффективности каналов привлечения клиентов выбрана метрика LTV. В данном случае как суммарная прибыль от пользователей за первые 30 дней после даты первой транзакции.



Эффективные рекламные кампании	
кампания	<b>L</b> TV <b>T</b>
rus_search_brand-discount-15	646 263,11 ₽
rus_search_brand-discount-10	446 046,55 ₽
rus_search_gen-flow-discount-10-night	276 927,92 ₽
ukr_search_brand-discount-15	130 430,26 ₽
ukr_search_brand-discount-10	83 603,02 ₽
rus_search_brand-discount-20-10	76 415,66 ₽
rus_search_gen-phones-discount-10	71 577,44 ₽
kaz_search_gen-discount-15	58 485,90 ₽
bel_search_gen-phones	50 403,89 ₽
rus_search_competitors-new-phones	48 673,21 ₽

Неэффективные рекламные кампании		
кампания	LTV	
ukr_search_gen-discount-15	-107 852,11 ₽	
rus_search_gen-vlozhenye-zaprosy-phones-discount-15	-92 633,48 ₽	
rus_search_gen-phones-discount-10-night	-37 463,12 ₽	
rus_search_gen-phones-discount-15-test	-17 518,11 ₽	
rus_search_gen-vlozhenye-zaprosy-discount-10-night	-8 990,15 ₽	
rus_search_gen-phones-discount-15	-4 636,54 ₽	
ukr_search_gen-discount-15-night	-4 346,62 ₽	
rus_search_gen-phones-no-conversions	-2 651,51 ₽	
ukr_search_gen-vlozhenye-zaprosy-phones-discount-15	-841,05 ₽	

**Для отслеживания** на графике **динамики изменения LTV** по дням для отдельной рекламной кампании следует **выбрать** интересующий **источник и название кампании** в выпадающем меню ниже.

Дополнительно можно выбрать срез по региону показа рекламы.

Так как анализируются только платные каналы размещения рекламы (СРС), то срез по типу источника неинформативен и не используется в отчёте.

