

IRM 3 – BDBI-BDIA

Applications

Analyse des données massives avec Power Bl

Zouaoui Slim s.zouaoui@pi.tn

Année universitaire 2024-2025

DDD Préparer les données

Importation des données





Personnes

Zone géographique Responsable régional

Vente ID commande Date de commande Date d'expédition Mode d'expédition ID client Nom du client Segment Ville Région Pays Zone géographique ID produit Catégorie Sous-catégorie Nom du produit Montant des ventes Quantité Remise Profit Objectifs

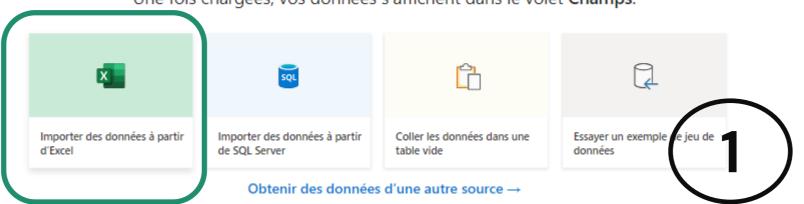
Retours ID commande Retourné

DD Préparer les données

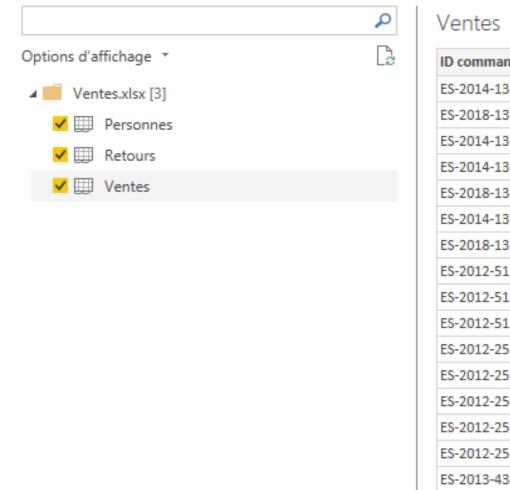
Importation des données

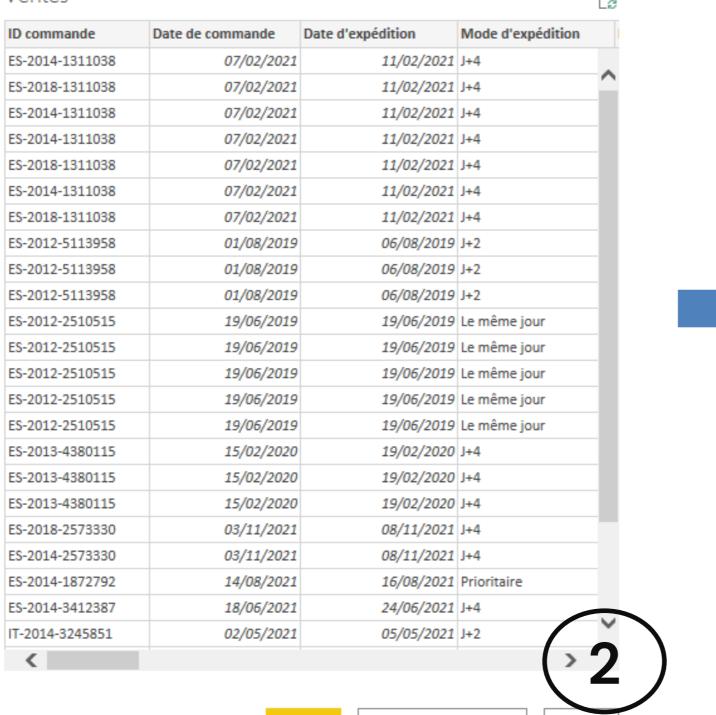
Ajouter des données à votre rapport

Une fois chargées, vos données s'affichent dans le volet Champs.

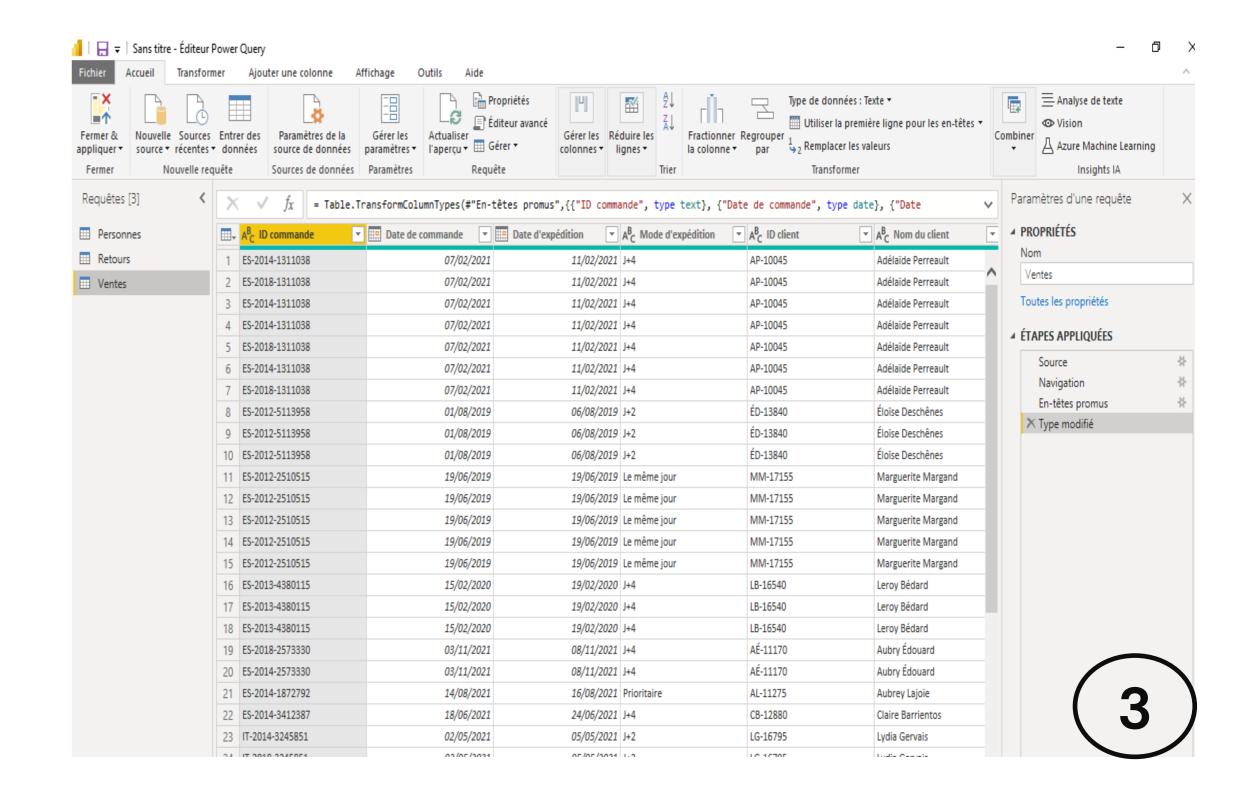


Navigateur





Transformer les données



DDD Préparer les données

Passer une ligne en en-tête

Table: Retours

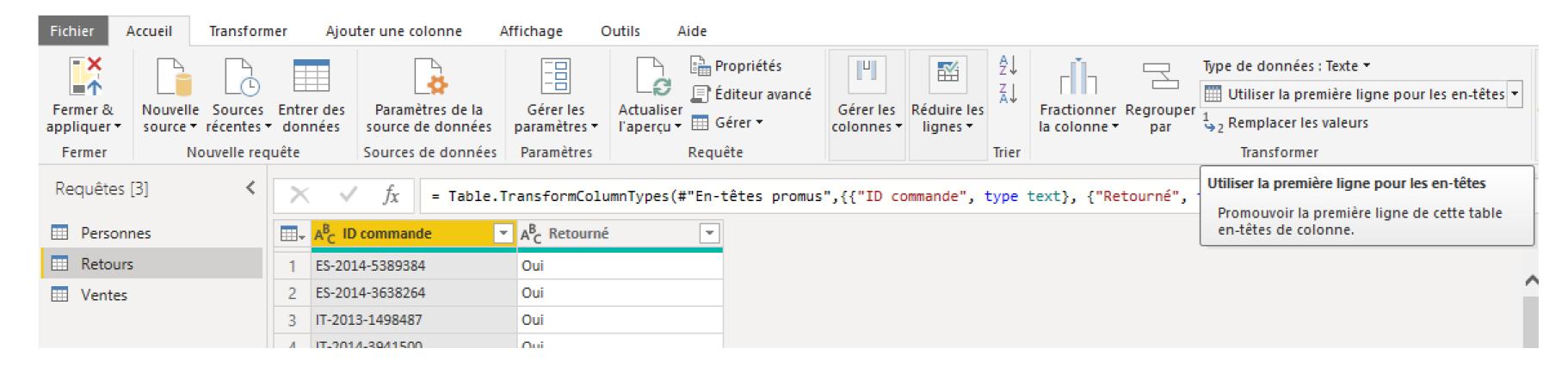
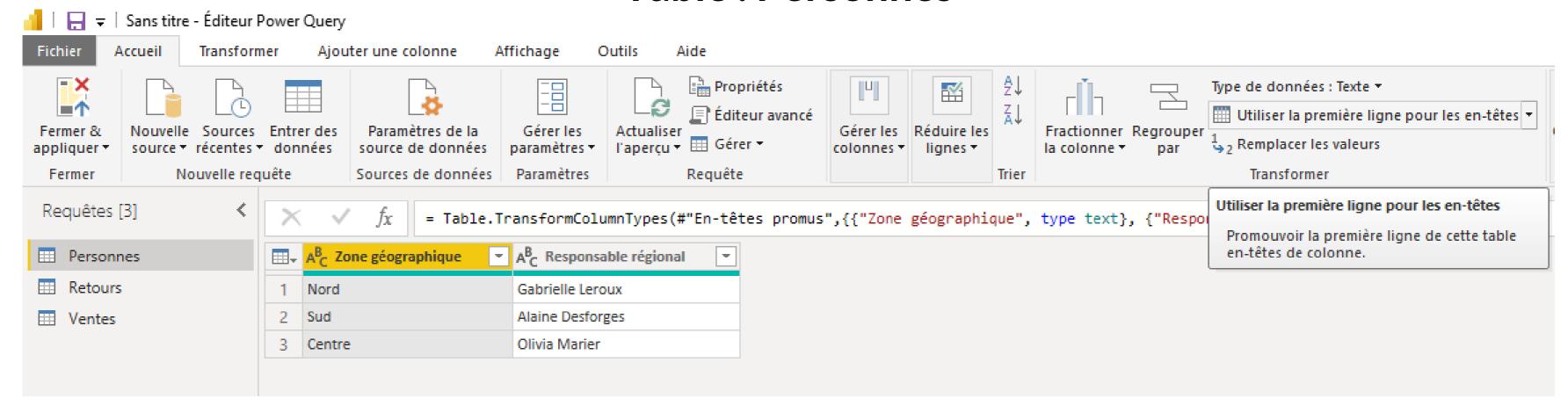


Table: Personnes

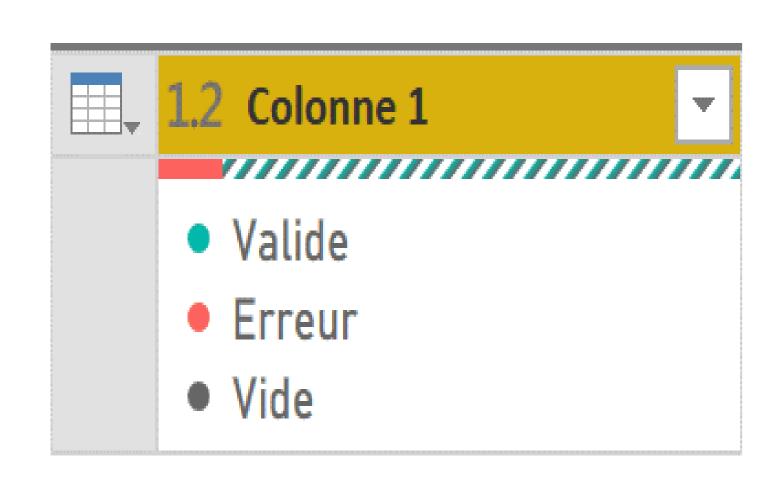




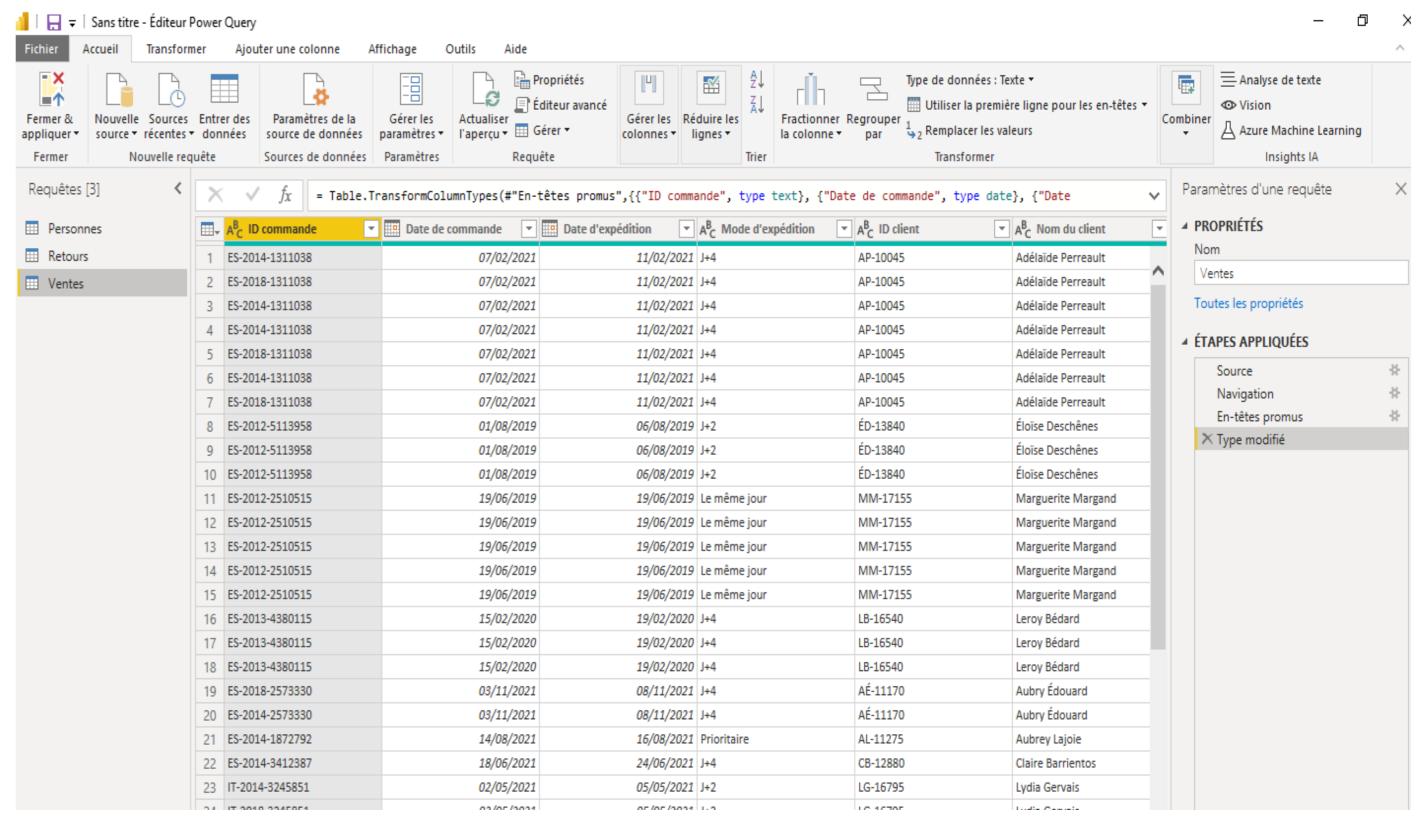
DDD Préparer les données

Contrôle de la qualité des données

La qualité des données est une étape importante pour une analyse efficace.







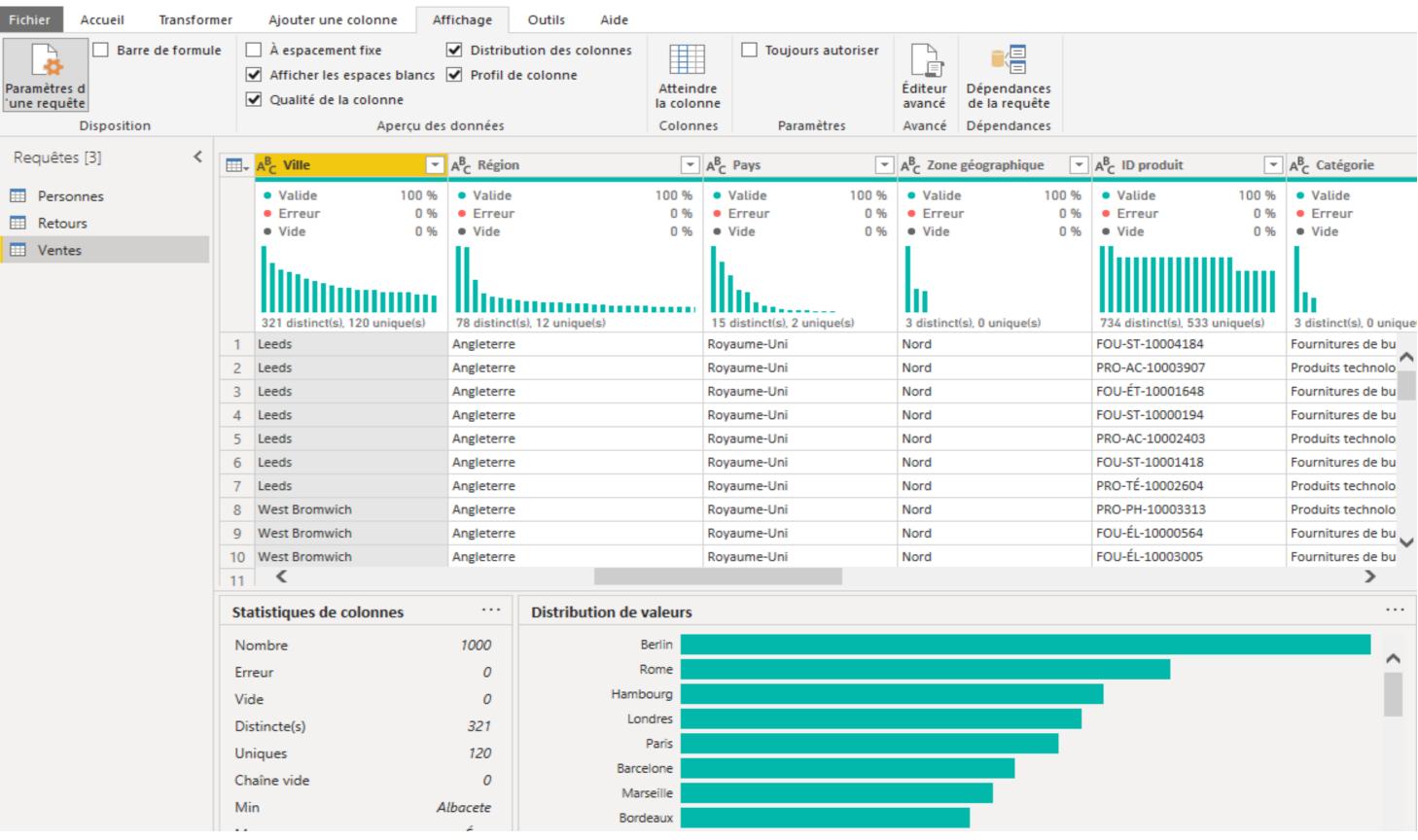
DDD Préparer les données Optimiser la performance

Contrôle de la qualité des données

La qualité des données est une étape importante pour une analyse efficace.

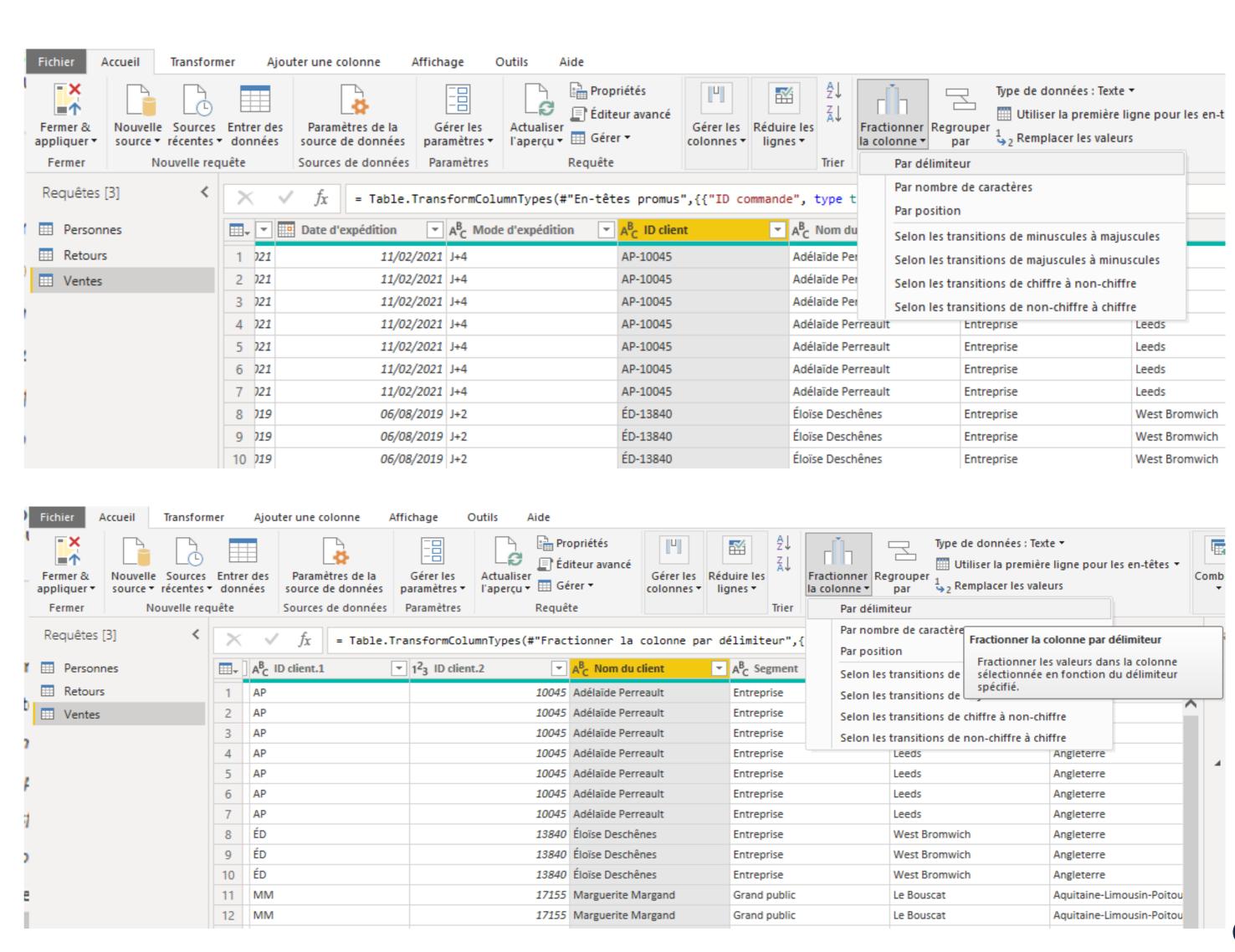
- Vérifier la validité des données
- Vérifier les types de données
- Données manquantes
- Données aberrantes
- Vérifier la cohérence des données.
- •



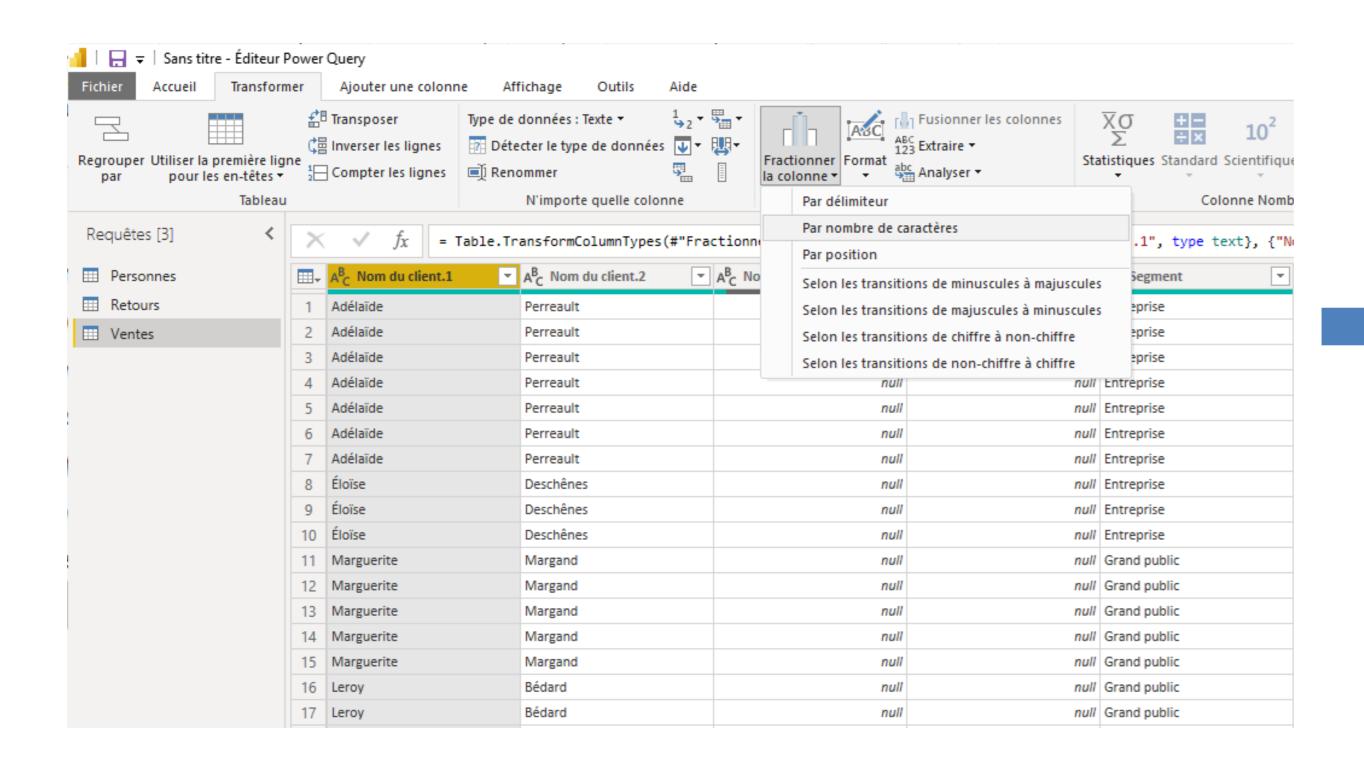


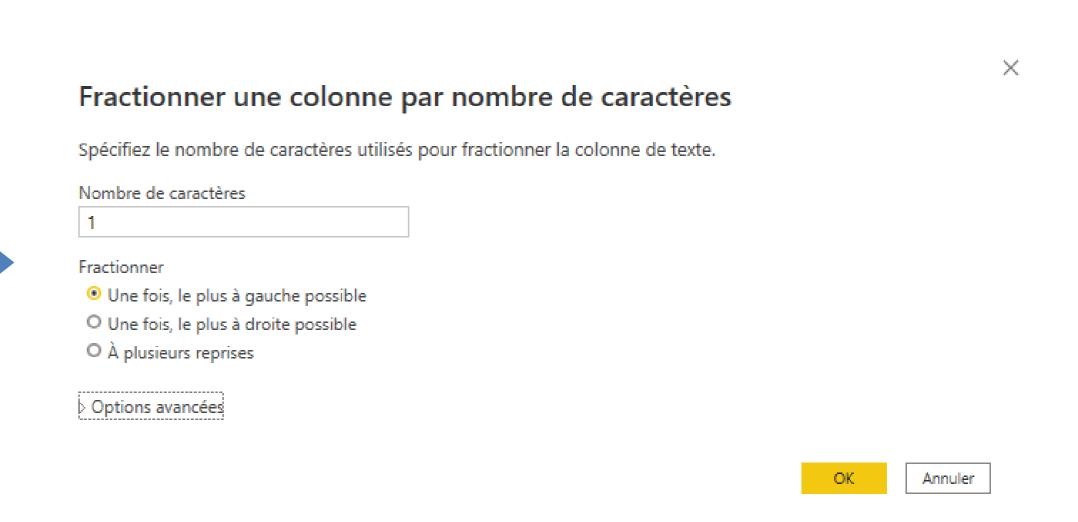
Manipuler une colonne (1/4)

A ^B _C ID client	▼ A ^B _C Nom du client
AP-10045	Adélaïde Perreault
ÉD-13840	Éloïse Deschênes
ÉD-13840	Éloïse Deschênes
ÉD-13840	Éloïse Deschênes
MM-17155	Marguerite Margand
LB-16540	Leroy Bédard
LB-16540	Leroy Bédard
LB-16540	Leroy Bédard
AÉ-11170	Aubry Édouard
AÉ-11170	Aubry Édouard
AL-11275	Aubrey Lajoie
CB-12880	Claire Barrientos
LG-16795	Lydia Gervais

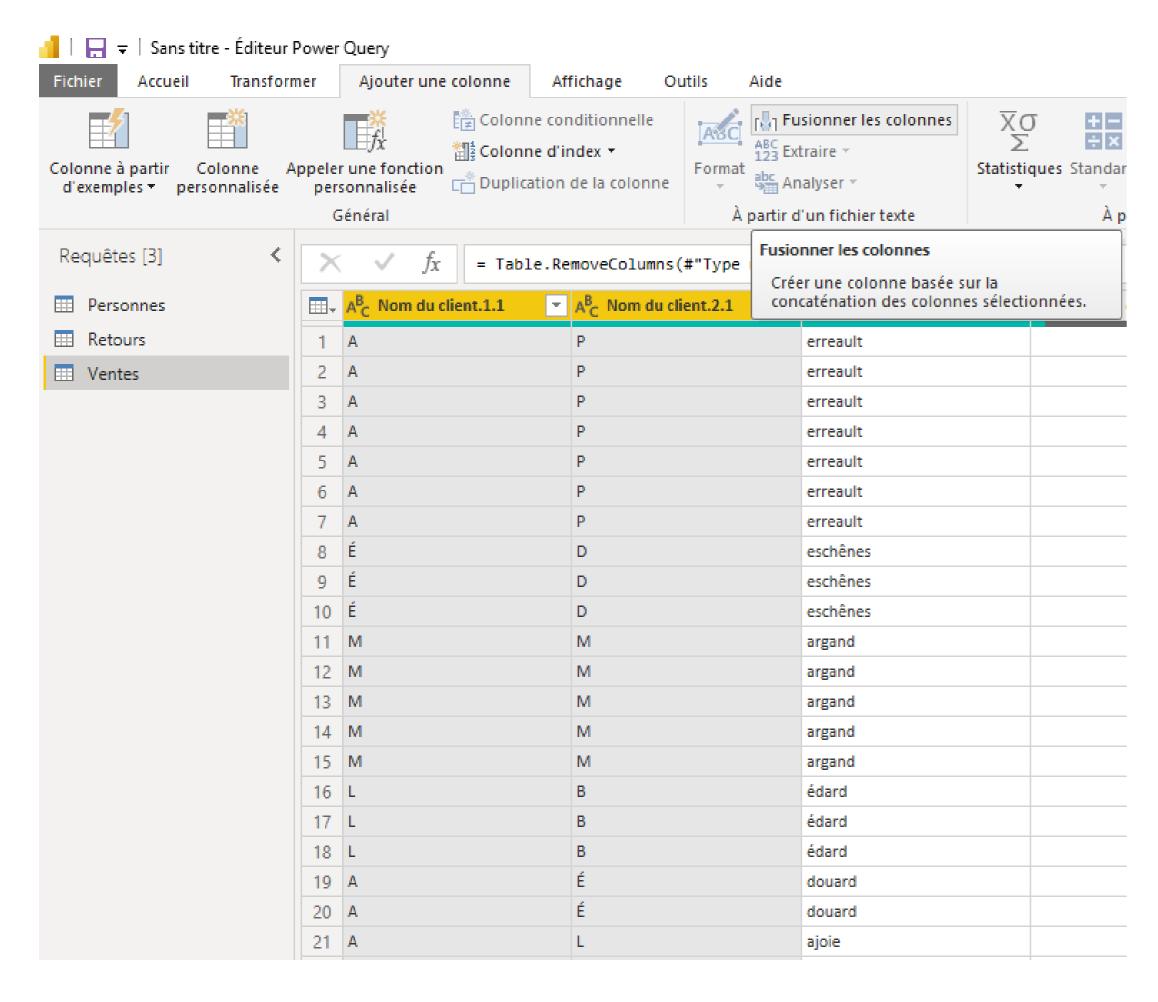


Manipuler une colonne (2/4)



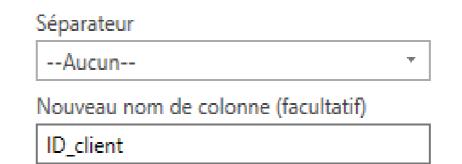


Manipuler une colonne (3/4)



Fusionner les colonnes

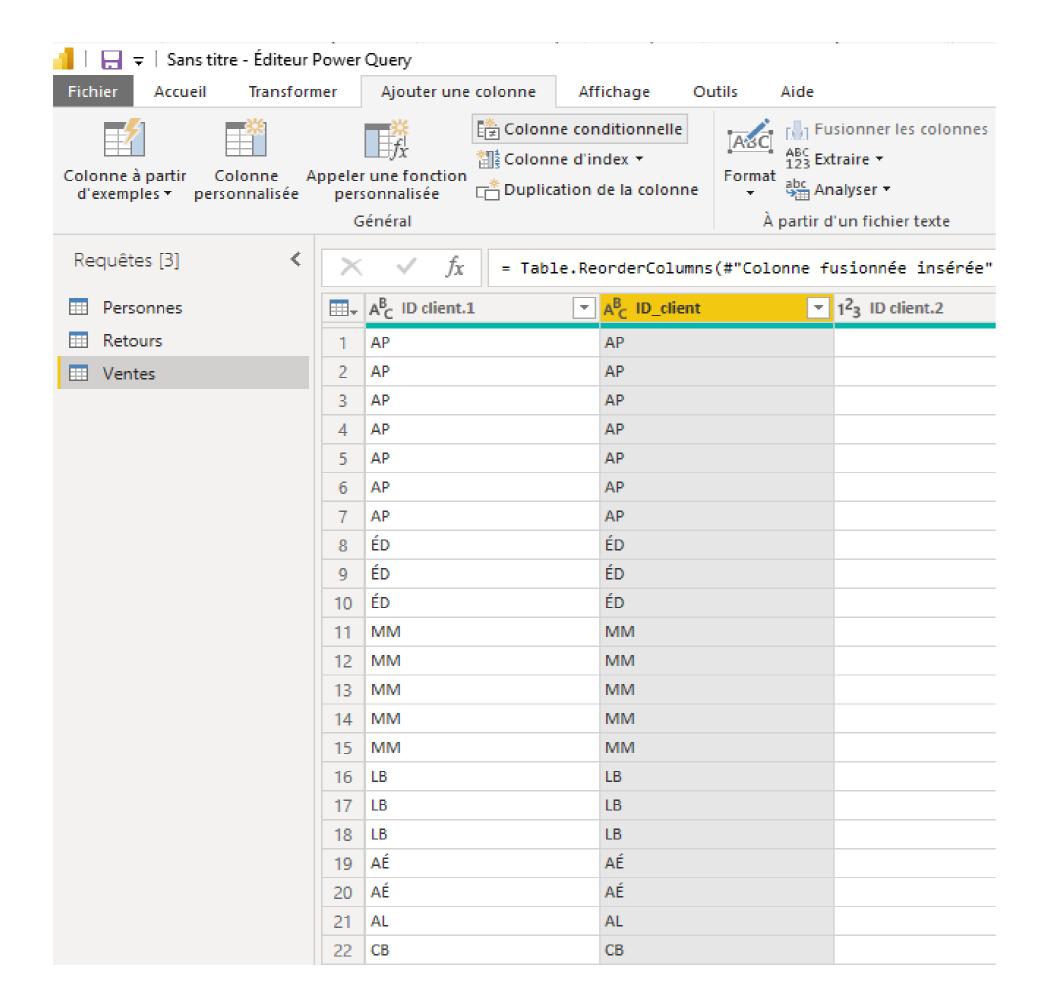
Choisissez comment fusionner les colonnes sélectionnées.

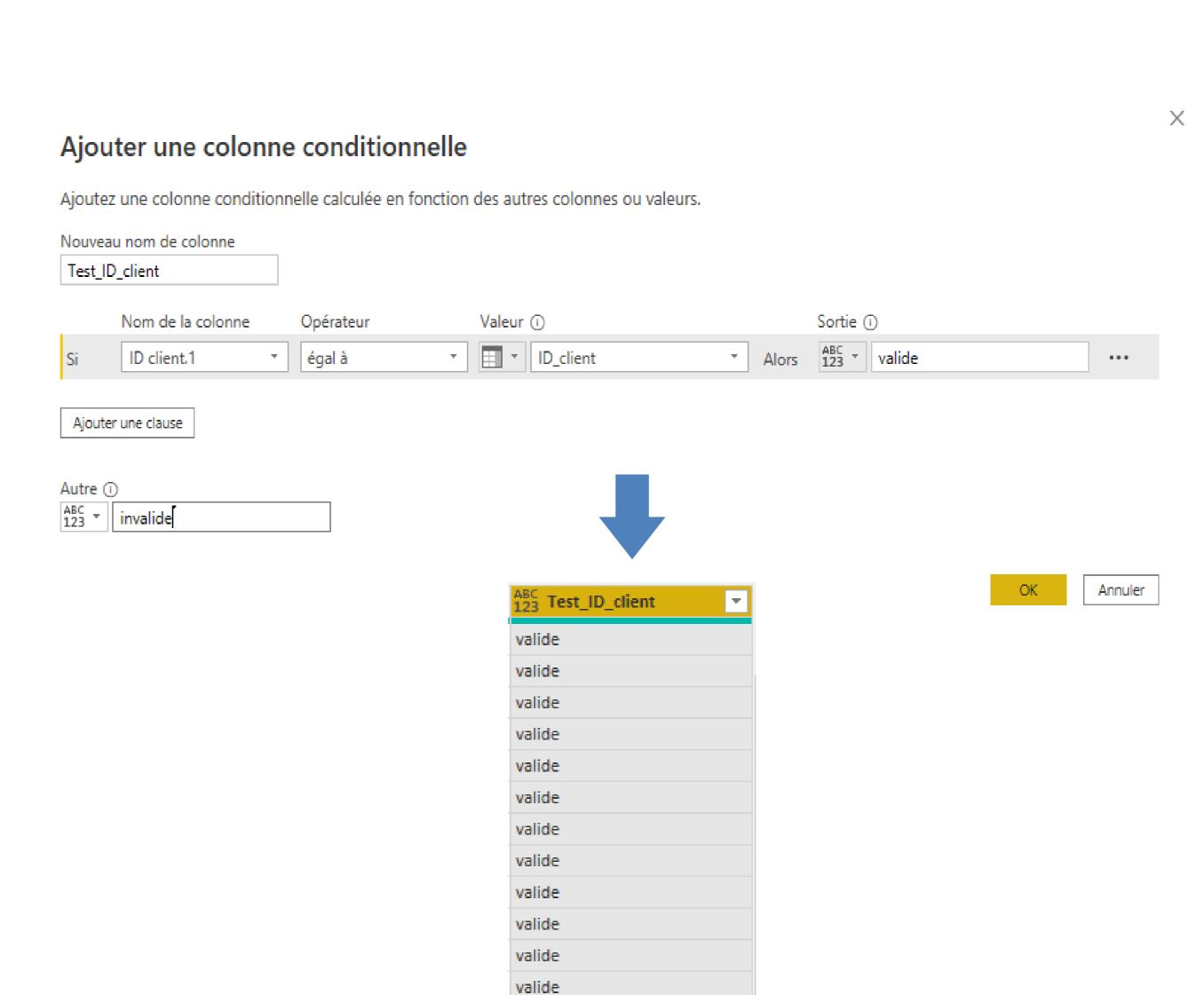






Manipuler une colonne (4/4)





valide

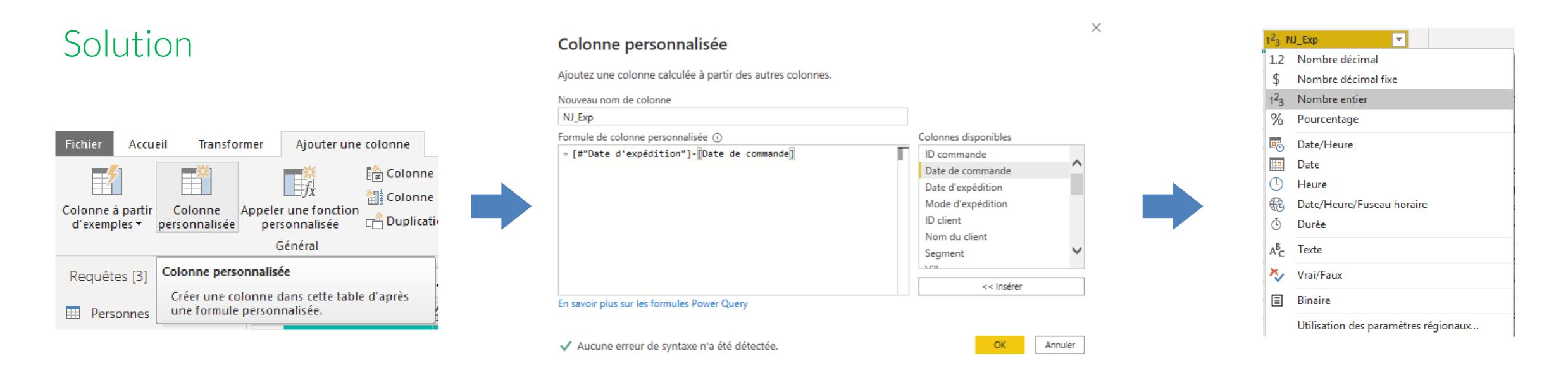


Transformer une colonne Date (Mode assistant) (1/3)

Créer une nouvelle colonne de type date nommée « Date_Exp_valide » (date d'expédition valide) :

```
    SI «Mode d'expédition» = "Prioritaire" → «Date_Exp_valide» = «Date de commande»
    SI «Mode d'expédition» = "j+2" → «Date_Exp_valide» = «Date de commande» + 2 jours
    SI «Mode d'expédition» = "j+3" → «Date_Exp_valide» = «Date de commande» + 3 jours
    SI «Mode d'expédition» = "j+4" → «Date_Exp_valide» = «Date de commande» + 4 jours
```

Puis comparer les deux champs dates «Date d'expédition» et « Date_Exp_valide »

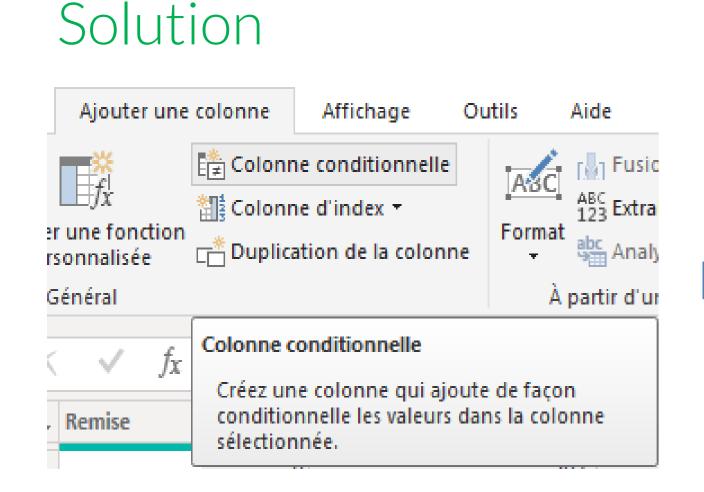


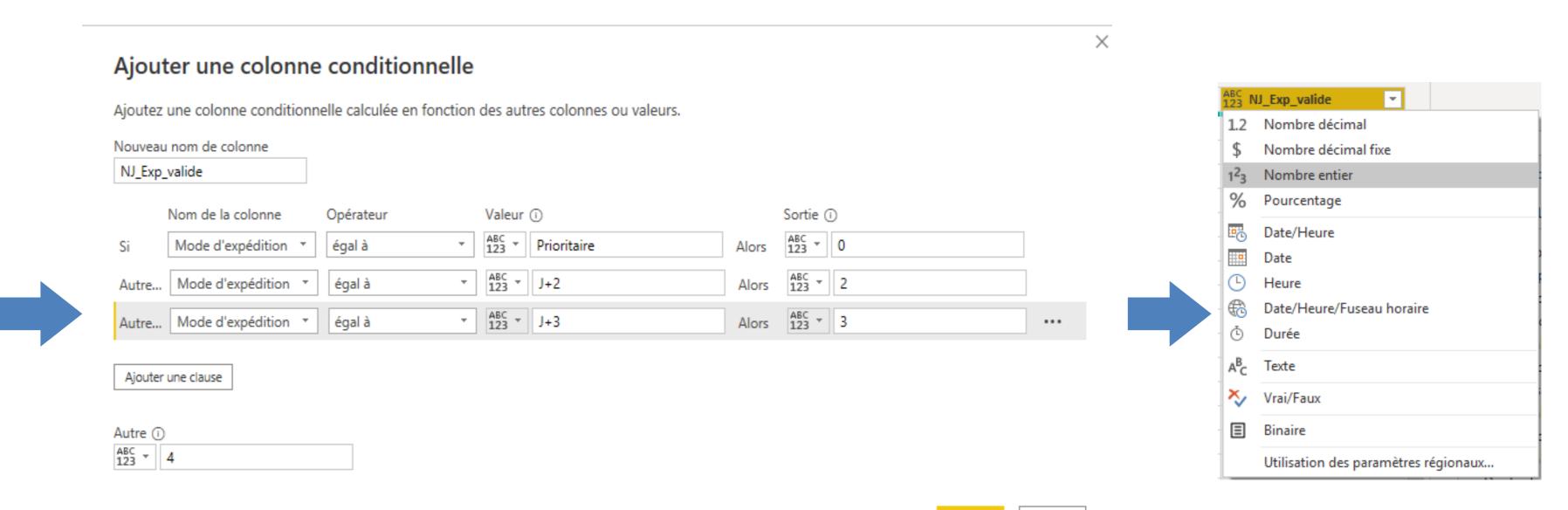
Transformer une colonne Date (Mode assistant) (2/3)

Créer une nouvelle colonne de type date nommée « Date_Exp_valide » (date d'expédition valide) :

```
- SI «Mode d'expédition» = "Prioritaire" → «Date_Exp_valide» = «Date de commande»
- SI «Mode d'expédition» = "j+2" → «Date_Exp_valide» = «Date de commande» + 2 jours
- SI «Mode d'expédition» = "j+3" → «Date_Exp_valide» = «Date de commande» + 3 jours
- SI «Mode d'expédition» = "j+4" → «Date_Exp_valide» = «Date de commande» + 4 jours
```

Puis comparer les deux champs dates «Date d'expédition» et « Date_Exp_valide »





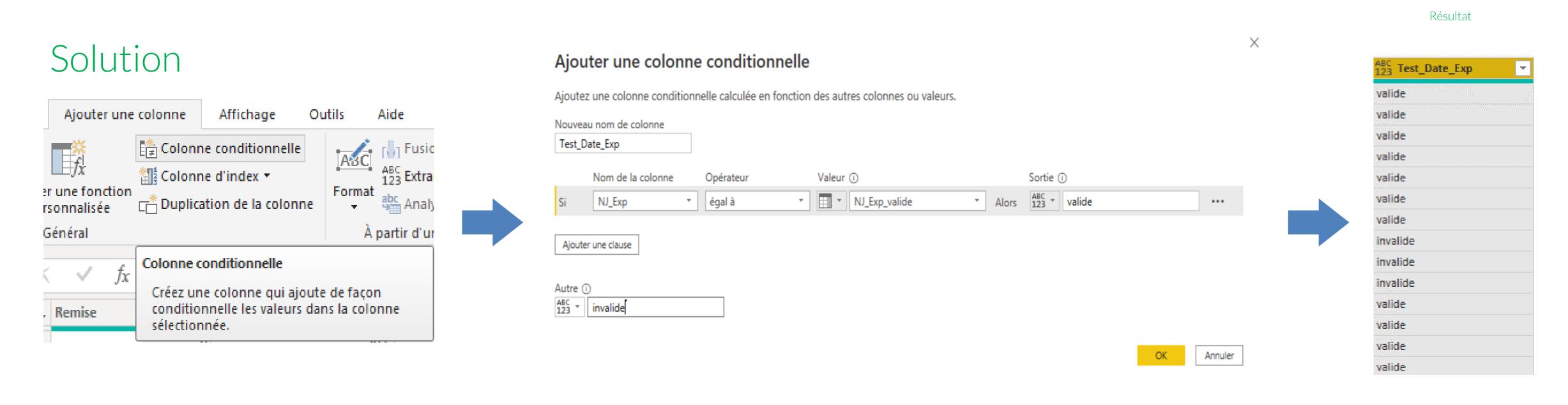
Annuler

Transformer une colonne Date (Mode assistant) (3/3)

Créer une nouvelle colonne de type date nommée « Date_Exp_valide » (date d'expédition valide) :

```
- SI «Mode d'expédition» = "Prioritaire" → «Date_Exp_valide» = «Date de commande»
- SI «Mode d'expédition» = "j+2" → «Date_Exp_valide» = «Date de commande» + 2 jours
- SI «Mode d'expédition» = "j+3" → «Date_Exp_valide» = «Date de commande» + 3 jours
- SI «Mode d'expédition» = "j+4" → «Date_Exp_valide» = «Date de commande» + 4 jours
```

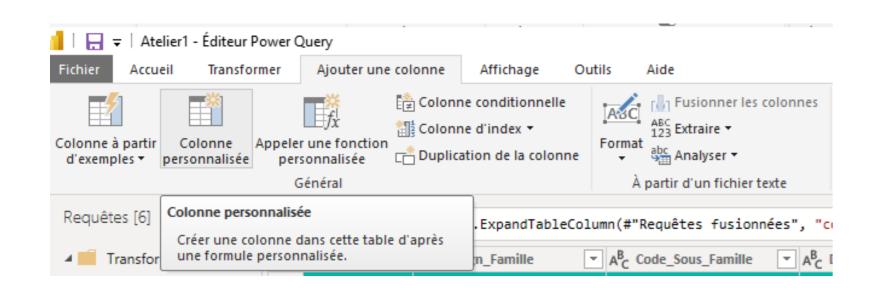
Puis comparer les deux champs dates «Date d'expédition» et « Date_Exp_valide »

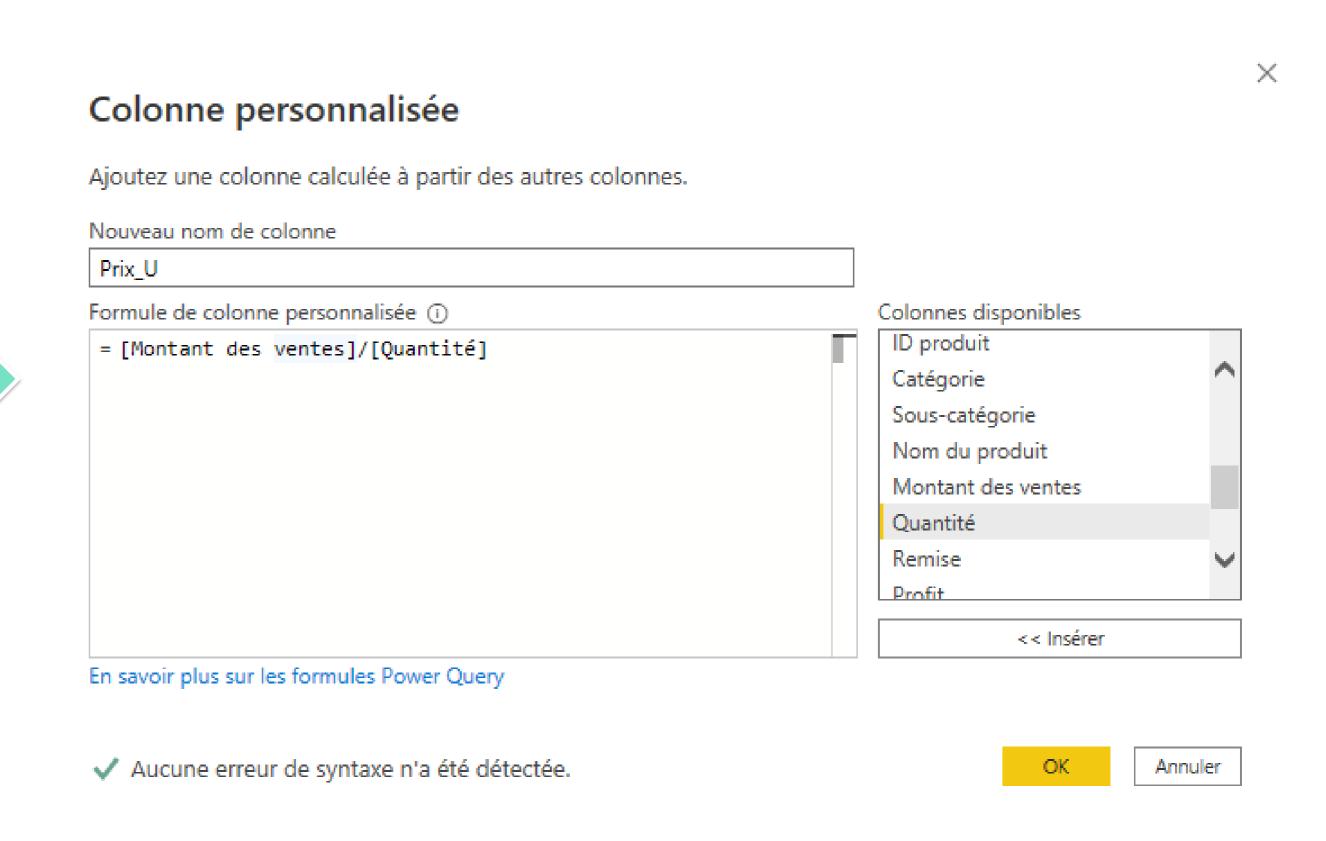


Créer une colonne calculée

Créer une colonne calculée nommée « Prix_U » qui est égale au montant des ventes divisé par la quantité

Solution





Créer une colonne à partir d'exemples

Vérification de la cohérence des années de commandes

Dans cette activité, vous allez utiliser Power Query pour vérifier la cohérence entre l'année de l'**ID commande** et l'année de la **date de commande**.

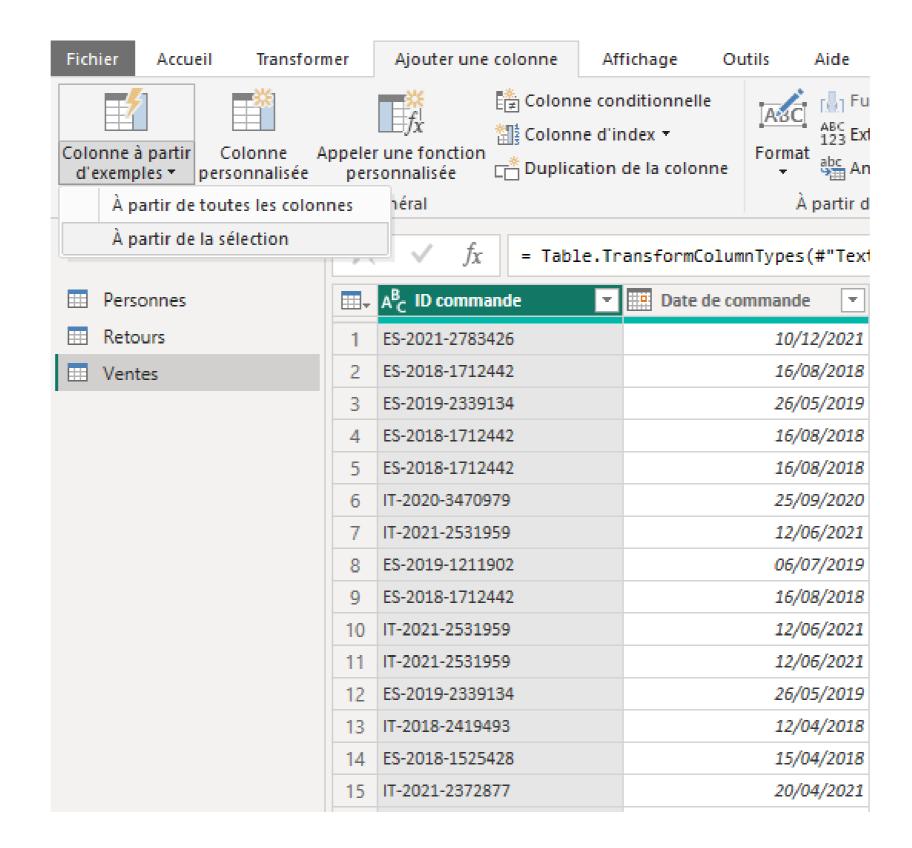
- 1- Extraction de l'année de l'**ID de commande** et la stocker dans une nouvelle colonne "Année ID"
- 2- Extraction de l'année de date de commande et la stocker dans une nouvelle colonne "Année Date"
- 3- Comparer l'année extraite de "ID commande" avec l'année de la colonne "Date de commande" en créant une nouvelle colonne intitulée "Test Année"

Créer une colonne à partir d'exemples

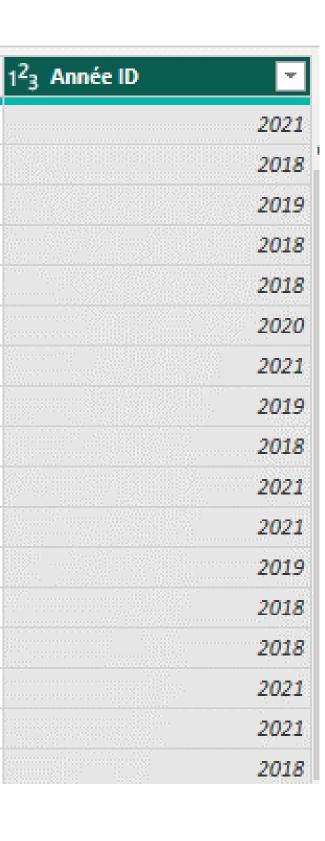
Vérification de la cohérence des années de commandes

Solution

Extraction de l'année de l'**ID de commande** et la stocker dans une nouvelle colonne "Année ID"







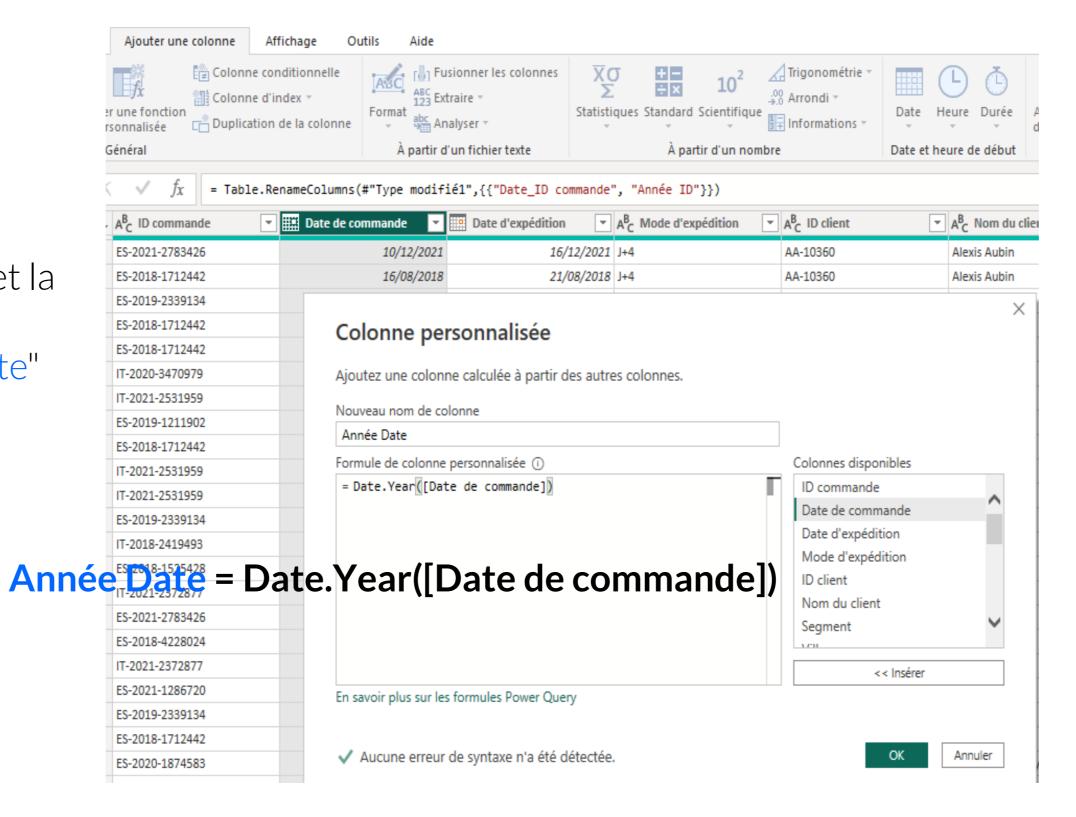
Créer une colonne à partir d'exemples

Vérification de la cohérence des années de commandes

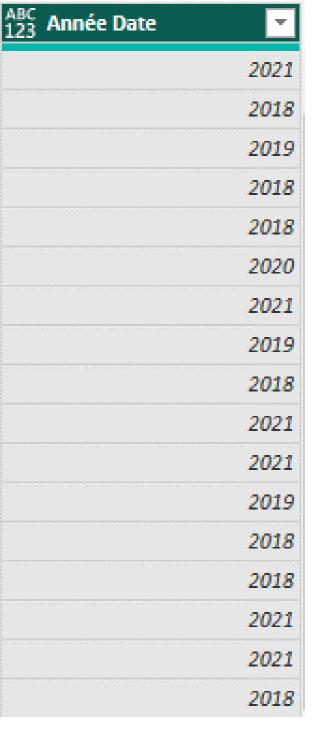
Solution

Extraction de l'année de **date de commande** et la

stocker dans une nouvelle colonne "Année Date"





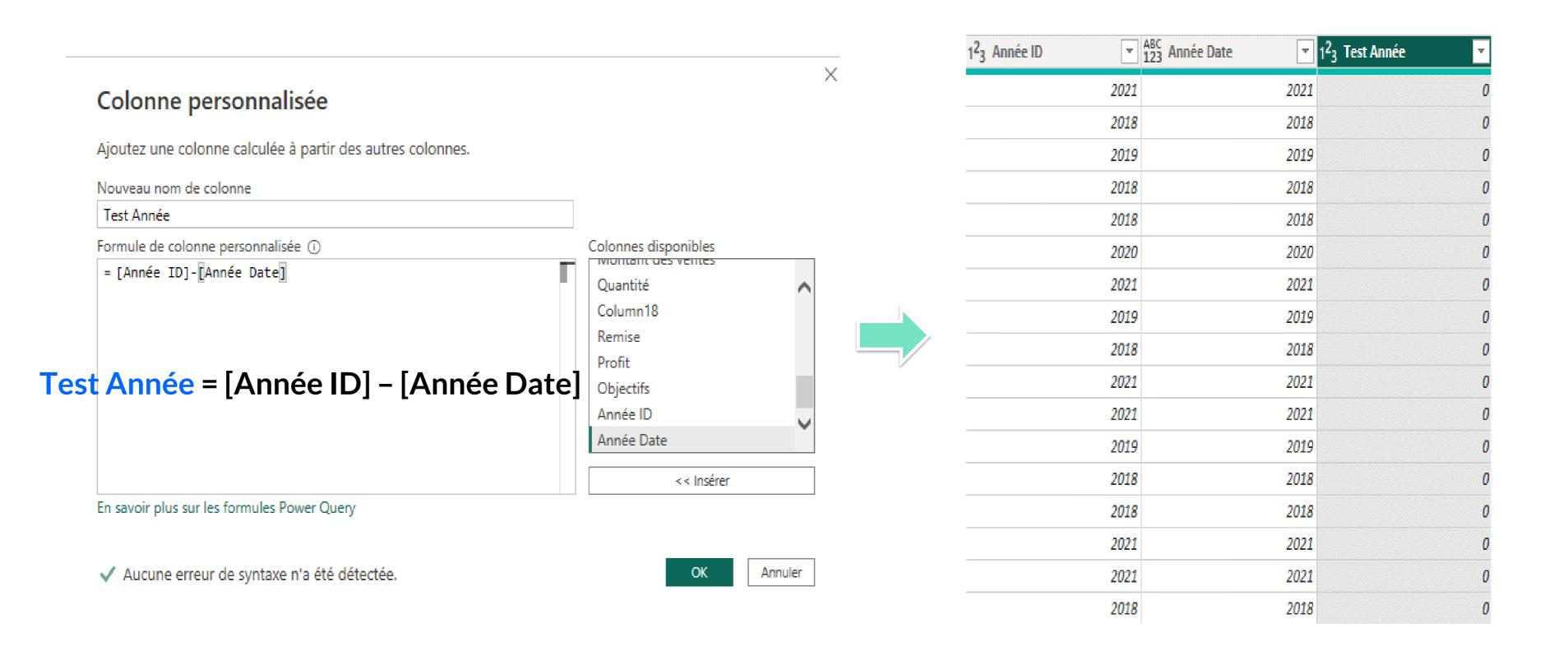


Créer une colonne à partir d'exemples

Vérification de la cohérence des années de commandes

Solution

Comparer l'année extraite de "ID commande" avec l'année de la colonne "Date de commande" en créant une nouvelle colonne intitulée "Test Année"



Création de la table « Date »

En utilisant les commandes CALENDAR(), créer une nouvelle table nommée « Date » avec 4 champs

- 1- Date: la date
- 2- Annee
- 3- Mois Numero: numéro du mois
- 4- Mois

Solution

```
Date = CALENDAR(date(2018,1,1),date(2021,12,31))
Ajouter des colonnes
Année = FORMAT([Date],"YYYY") ou bien Année = YEAR([Date])
MoisNumero = MONTH([Date])
Mois = FORMAT([Date],"MMM")
```

Création de la table « Date »

En utilisant les commandes CALENDARAUTO(), créer une nouvelle table nommée « Date » avec 4 champs

- 1- Date: la date
- 2- Annee
- 3- MoisNumero: numéro du mois
- 4- Mois

Solution

```
Date = CALENDARAUTO()
Ajouter des colonnes
Année = FORMAT([Date], "YYYY") ou bien Année = YEAR([Date])
MoisNumero = MONTH([Date])
Mois = FORMAT([Date], "MMM")
```

Créer une table : Client

En utilisant la fonction « GROUPBY », créer une nouvelle table nommée « Clients » contenant L'identifiant du client et son nom.

Solution

Clients = GROUPBY(Ventes, Ventes[ID client], Ventes[Nom du client])

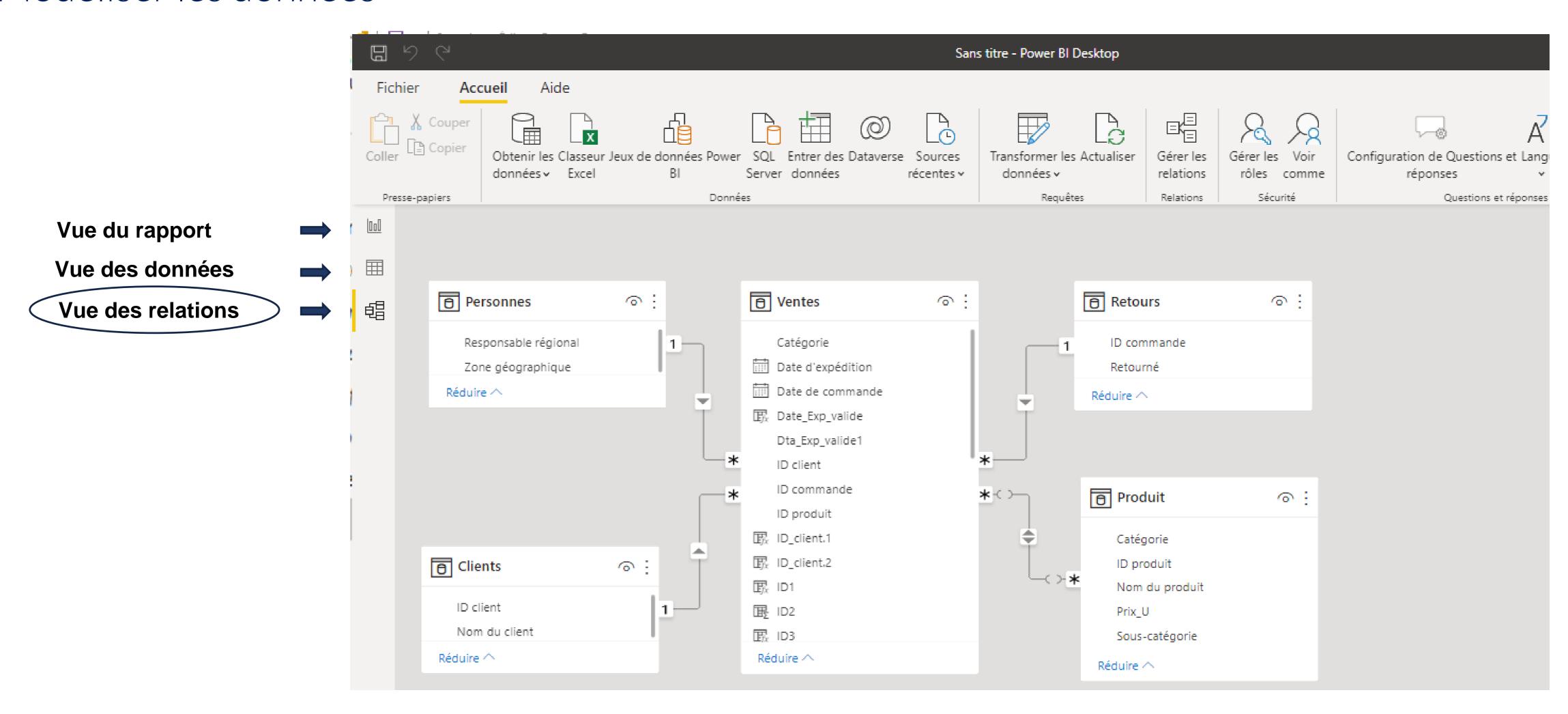
Créer une table : Produit

En utilisant la fonction « GROUPBY », créer une nouvelle table nommée « Produit » contenant L'identifiant du produit, son nom, sa catégorie et sous-catégorie et son Prix unitaire.

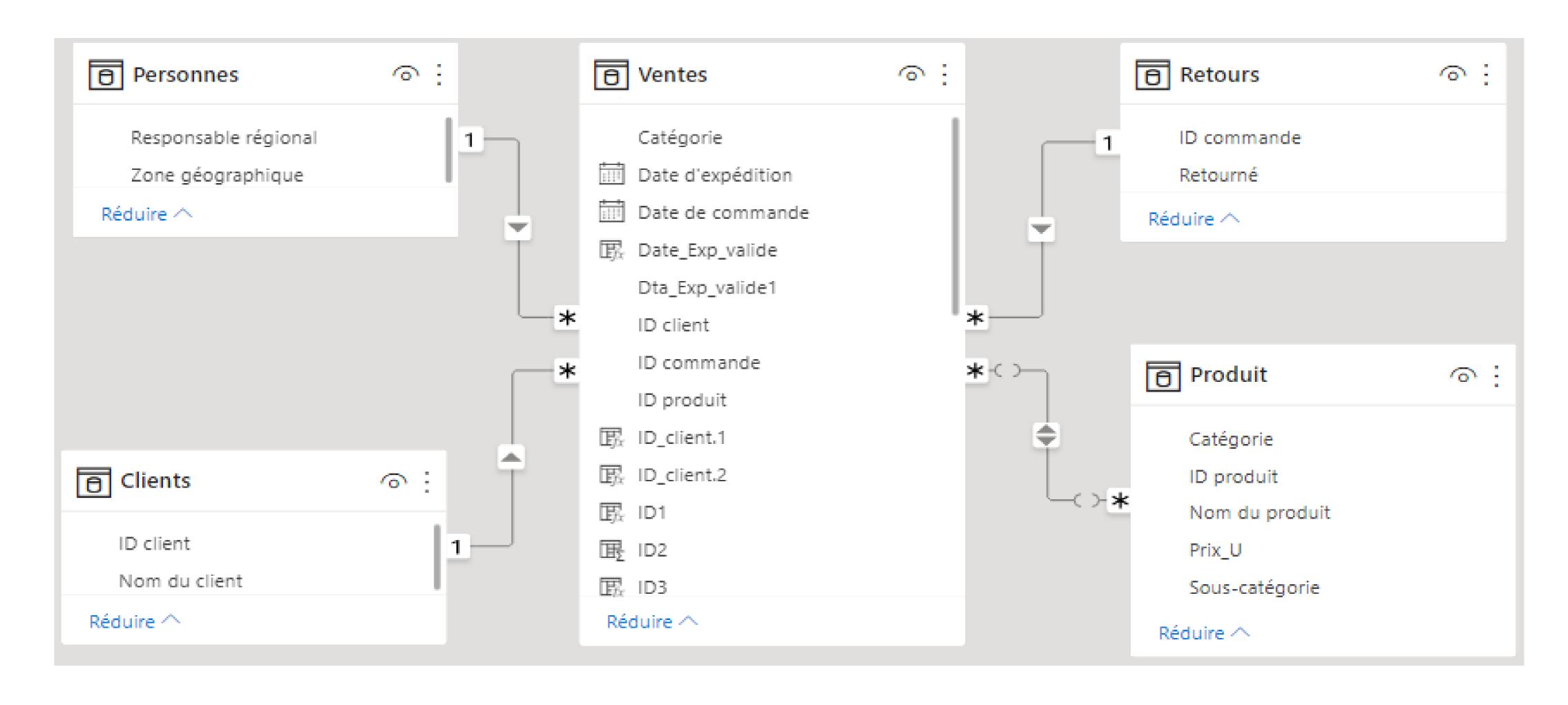
Solution

```
Produit = GROUPBY(Ventes, Ventes[ID produit], Ventes[Nom du Produit],
Ventes[Catégorie], Ventes[Sous-catégorie], Ventes[Prix_U])
```

Modéliser les données



Modéliser les données



Créer un indicateur

Créer un indicateur nommé « Montant_vente » dans la table « Client » qui détermine la somme des montants de ventes pour chaque client.

Remarque: Utiliser la fonction « SUMX » pour faire la somme et la fonction « RELATEDTABLE » pour effectuer les relations entre les tables

Solution Montant_Vente = SUMX(RELATEDTABLE(Ventes), Ventes[Montant des ventes])

	× ✓	1 Montant_Vente	= SUMX(RELATEDTA
	ID client	Nom du client	Montant_Vente ▼
	RC-20020	Renée Charpie	1645,083
48	TA-21175	Trinité Arpin	4662,567
唱	HF-15715	Hortense Fongemie	3164,367
	FB-14350	Ferréol Bellefeuille	4000,2795
	LC-16870	Lucille Corbin	1392,84
	AV-11155	Astrid Varieur	7588,551
	AR-11395	Auguste Rocher	5227,527
	GC-15175	Germaine Collin	3893,142
	CC-12370	Cécile Chatigny	5453,61
	SS-20680	Stéphane Sacré	1672,632
	CA-12895	Clarice Artois	2532,633
	FD-14410	Florent Deschênes	6755,5485
	ÉB-13795	Élodie Bellemare	2758,296
	DR-13585	Dounia Rodrigue	1488,66
	PF-19360	Prince Flamand	3512,364
	SA-20605	Sophie Angélil	1133,466
	HA-15430	Halanisse Aubé	1851,9975

Créer un indicateur

Créer un indicateur nommé « Quantité_produit » dans la table « Client » qui détermine la somme des quantités de produits commandés par client.

Remarque: Utiliser la fonction « SUMX » pour faire la somme et la fonction « RELATEDTABLE » pour effectuer les relations entre les tables

Solution Quantité_produit = SUMX(RELATEDTABLE(Ventes), Ventes[Quantité])

[000]	× ✓	1 Quantité_produ	it = SUMX(RELATE	OTABLE(Ventes),Vent
	ID client	Nom du client	Montant_Vente	Quantité_produit 👻
) 	RC-20020	Renée Charpie	1645,083	46
	TA-21175	Trinité Arpin	4662,567	60
唱	HF-15715	Hortense Fongemie	3164,367	73
	FB-14350	Ferréol Bellefeuille	4000,2795	40
	LC-16870	Lucille Corbin	1392,84	42
1	AV-11155	Astrid Varieur	7588,551	77
	AR-11395	Auguste Rocher	5227,527	77
	GC-15175	Germaine Collin	3893,142	38
	CC-12370	Cécile Chatigny	5453,61	56
	SS-20680	Stéphane Sacré	1672,632	51
	CA-12895	Clarice Artois	2532,633	40
	FD-14410	Florent Deschênes	6755,5485	102
	ÉB-13795	Élodie Bellemare	2758,296	51
	DR-13585	Dounia Rodrigue	1488,66	54

Créer un indicateur

Créer un indicateur nommé « Nbre_vente » dans la table « Client » qui détermine le nombre des ventes pour chaque client.

Remarque: Utiliser la fonction « COUNTX » pour faire la somme et la fonction « RELATEDTABLE » pour effectuer les relations entre les tables

Solution

Nbre_Vente = COUNTX(RELATEDTABLE(Ventes), Ventes[Montant des ventes])

<u> 100</u>	× <	1 Nbre_Vente = 0	COUNTX	LE(Ventes),Ventes[Montant des ve
	ID client	Nom du client	Montant_Vente	Quantité_produit 🔻	Nbre_Vente
	RC-20020	Renée Charpie	1645,083	46	14
, ==	TA-21175	Trinité Arpin	4662,567	60	14
唱	HF-15715	Hortense Fongemie	3164,367	73	20
	FB-14350	Ferréol Bellefeuille	4000,2795	40	12
	LC-16870	Lucille Corbin	1392,84	42	9
	AV-11155	Astrid Varieur	7588,551	77	19
	AR-11395	Auguste Rocher	5227,527	77	20
	GC-15175	Germaine Collin	3893,142	38	10
	CC-12370	Cécile Chatigny	5453,61	56	12
	SS-20680	Stéphane Sacré	1672,632	51	14
	CA-12895	Clarice Artois	2532,633	40	10
	FD-14410	Florent Deschênes	6755,5485	102	25
	ÉB-13795	Élodie Bellemare	2758,296	51	10
	DR-13585	Dounia Rodrigue	1488,66	54	13
	PF-19360	Prince Flamand	3512,364	43	13
	SA-20605	Sophie Angélil	1133,466	29	9
	HA-15430	Halanisse Aubé	1851,9975	32	13
	CP-12490	Chantal Pelletier	1505,61	46	14

Créer un indicateur

Créer un indicateur nommé « Nbre_vente_Sup » dans la table « Client » qui détermine le nombre des ventes pour chaque client sous condition que la variable « Montant _vente » est supérieur à « Objectifs » .

Remarque: Utiliser la fonction « CALCULATE »

Solution

Nbre_ventes_Sup = CALCULATE(COUNTX(RELATEDTABLE(Ventes), Ventes[Montant des ventes]), Ventes[Montant des ventes]>Ventes[Objectifs])

X V	1 Nbre_ventes	_Sı	up = CALCULATE(CO	UNTX(RELATEDTABLE(Ventes),Ven	tes	[Montant des vente
ID client	Nom du client	-	Montant_Vente	Quantité_produit 🔻	Nbre_Vente	Ŧ	Nbre_ventes_Sup 🔻
RC-20020	Renée Charpie		1645,083	46		14	2
TA-21175	Trinité Arpin		4662,567	60		14	7
HF-15715	Hortense Fongemie		3164,367	73		20	3
FB-14350	Ferréol Bellefeuille		4000,2795	40		12	9
LC-16870	Lucille Corbin		1392,84	42		9	2
AV-11155	Astrid Varieur		7588,551	77		19	10
AR-11395	Auguste Rocher		5227,527	77		20	14
GC-15175	Germaine Collin		3893,142	38		10	6
CC-12370	Cécile Chatigny		5453,61	56		12	8
SS-20680	Stéphane Sacré		1672,632	51		14	8
CA-12895	Clarice Artois		2532,633	40		10	4
FD-14410	Florent Deschênes		6755,5485	102		25	14
ÉB-13795	Élodie Bellemare		2758,296	51		10	1
DR-13585	Dounia Rodrigue		1488,66	54		13	5
PF-19360	Prince Flamand		3512,364	43		13	7
SA-20605	Sophie Angélil		1133,466	29		9	7
HA-15430	Halanisse Aubé		1851,9975	32		13	4

Création de la mesure des montants ventes cumulés

```
Solution

Total_vente = SUM(Ventes[Montant des ventes])

Total_vente_Cumul = TOTALYTD( [Total_vente], 'Date' [Date])
```

Remarques

```
Cumul mensuel : VAR Cumul mensuel = CALCULATE([Total_vente] , DATESMTD('Date'[Date]))
Cumul trimestriel : VAR Cumul trimestriel = CALCULATE([Total_vente] , DATESQTD('Date'[Date]))
Cumul annuel : VAR Cumul annuel = CALCULATE([Total_vente] , DATESYTD('Date'[Date]))
```

Création de la mesure du mois précédent (M-1)

```
Solution 1
```

```
Total_vente = SUM(Ventes[Montant des ventes])
Total_vente_M-1 = CALCULATE([Total_vente], PREVIOUSMONTH('Date'[Date]))
```

```
Solution 2
```

```
Total_vente = SUM(Ventes[Montant des ventes])
Total_vente_M-1- = CALCULATE([Total_vente], DATEADD('Date'[Date], -1, Month))
```

Création de la mesure de l'année précédente(A-1)

```
Solution 1
```

```
Total_vente = SUM(Ventes[Montant des ventes])
Total_vente_A-1 = CALCULATE([Total_vente], PREVIOUSYEAR('Date'[Date]))
```

```
Solution 2
```

```
Total_vente = SUM(Ventes[Montant des ventes])
Total_vente_A-1 = CALCULATE([Total_vente], DATEADD('Date'[Date], -1, YEAR))
```

DDD Visualiser et analyser les données

Créer une mesure

2,94M Total vente=SUM(Ventes[Montant des ventes])

Total_vente

293,88 Moyenne vente=AVERAGE(Ventes[Montant des ventes])

Moyenne_vente

Min Vente=MIN(Ventes[Montant des ventes])

2,96 Min_Vente

Max Vente = MAX(Ventes[Montant des ventes])

7,96K Max_Vente

🗖 🗖 Visualiser et analyser les données

Créer une Table

Créer une table contenant les principaux mesures

Year Mont	h Total_vente	Total_vente_Cumul	Total_vente_Cumul_mois	Total_vente_M-1	Total_vente_A-1	%AC_Total v₁ 🍞 ş
2018 January	18 603,71	18 603,71	18 603,71			
2018 February	y 22 635,91	41 239,62	22 635,91	18 603,71		
2018 March	21 178,35	62 417,97	21 178,35	22 635,91		
2018 April	26 880,81	89 298,78	26 880,81	21 178,35		
2018 May	31 127,66	120 426,44	31 127,66	26 880,81		
2018 June	53 730,81	174 157,25	53 730,81	31 127,66		
2018 July	18 639,87	192 797,12	18 639,87	53 730,81		
2018 August	56 483,18	249 280,30	56 483,18	18 639,87		
2018 Septemi	ber 72 300,46	321 580,76	72 300,46	56 483,18		
2018 October	19 902,89	341 483,64	19 902,89	72 300,46		
2018 Novemb	per 59 751,91	401 235,55	59 751,91	19 902,89		
2018 Decemb	er 77 507,73	478 743,28	77 507,73	59 751,91		
2019 January	36 002,23	36 002,23	36 002,23	77 507,73	478 743,28	-0,92
2019 February	23 285,10	59 287,33	23 285,10	36 002,23	478 743,28	-0,95
2019 March	48 195,43	107 482,76	48 195,43	23 285,10	478 743,28	-0,90
2019 April	34 238,48	141 721,24	34 238,48	48 195,43	478 743,28	-0,93
2019 May	39 367,21	181 088,45	39 367,21	34 238,48	478 743,28	-0,92
2019 June	70 335,08	251 423,54	70 335,08	39 367,21	478 743,28	-0,85
2019 July	48 325,90	299 749,44	48 325,90	70 335,08	478 743,28	-0,90
2019 August	97 654,60	397 404,04	97 654,60	48 325,90	478 743,28	-0,80
2019 Septemi	ber 72 780,57	470 184,61	72 780,57	97 654,60	478 743,28	-0,85
2019 October	39 460,47	509 645,07	39 460,47	72 780,57	478 743,28	-0,92
Total	2 937 943,89	1 042 203,73	123 990,48			

🗖 🗖 Visualiser et analyser les données

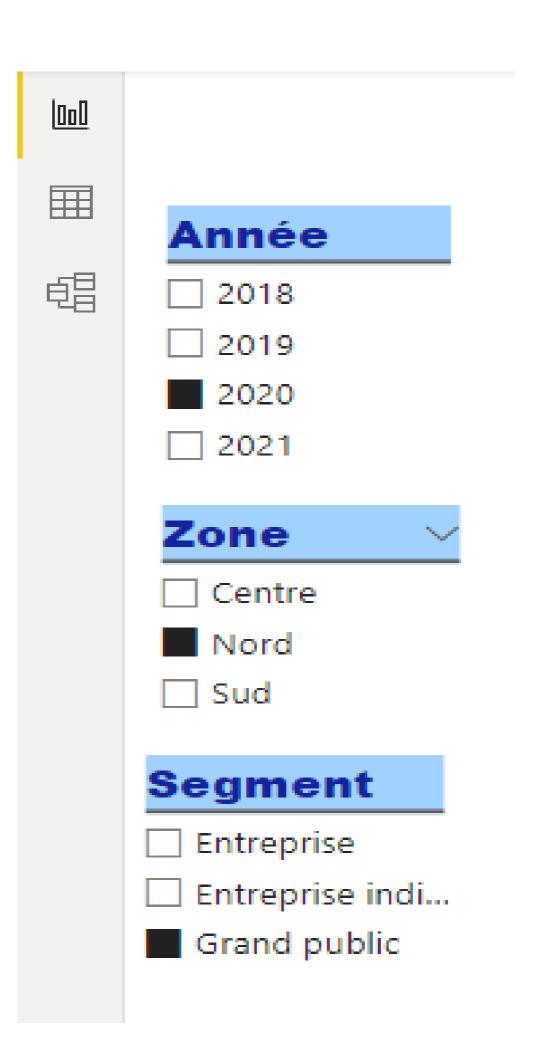
Créer un segment

Créer les segments filtres de visuel pour les champs :

Date en année

Zone géographique

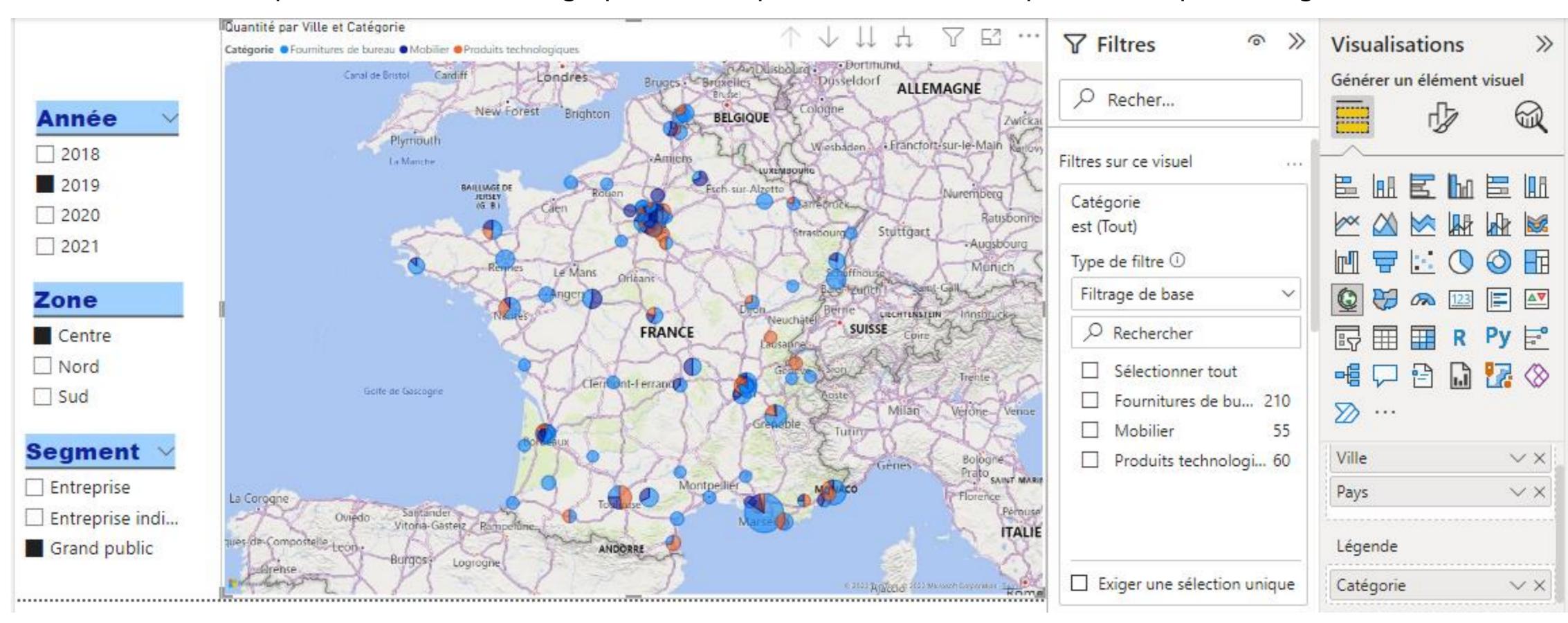
Segment



🗆 🗅 Visualiser et analyser les données

Créer une Cartographie

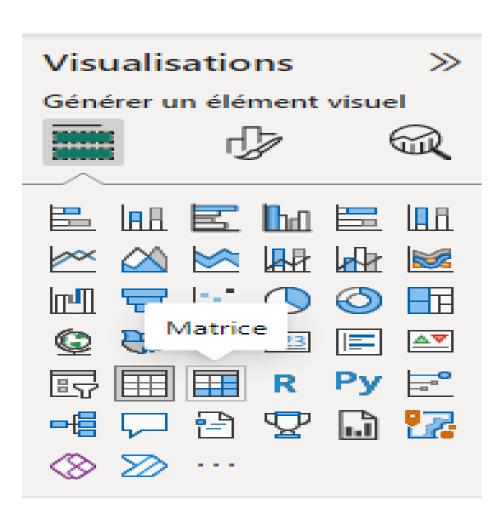
• Faites le nécessaire pour créer une Cartographie de la quantité des ventes par Ville et par Catégorie



🗆 🗆 Visualiser et analyser les données

Créer une matrice

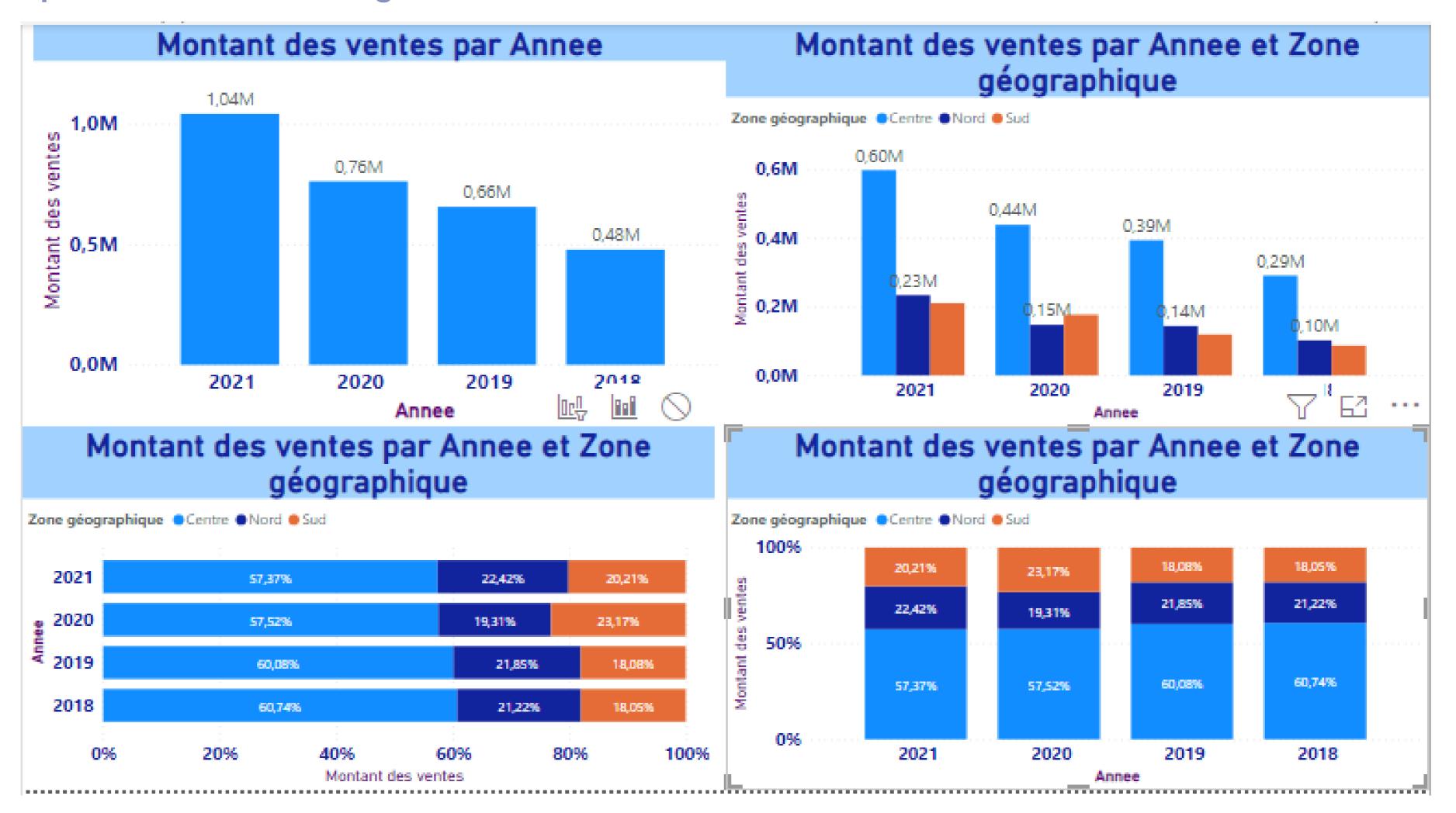
Pays * Segment





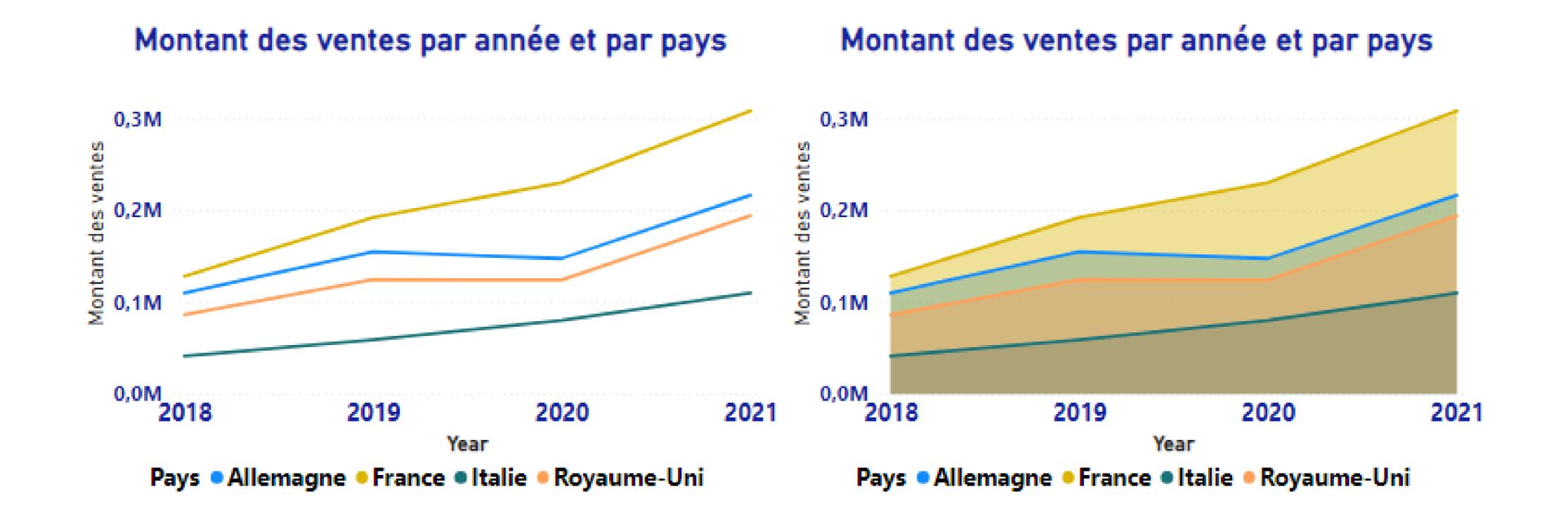
Les montants des ventes par pays et par segment							
Pays	Entreprise	Entreprise individuelle	Grand public	Total			
Allemagne	174 895,10	110 387,78	343 494,87	628 777,75			
Autriche	22 306,98	15 332,22	43 522,80	81 162,00			
Belgique	15 800,88	8 508,99	24 916,83	49 226,70			
Danemark	2 016,16	152,30	6 469,60	8 638,05			
Espagne	99 649,62	45 595,77	141 901,28	287 146,68			
Finlande	3 020,76	2 410,11	15 273,48	20 704,35			
France	282 105,92	142 431,07	434 394,09	858 931,08			
Irlande	3 185,05	3 585,98	9 868,48	16 639,51			
Italie	100 022,24	42 983,60	146 703,81	289 709,66			
Norvège	10 763,82	1 739,43	8 022,12	20 525,37			
Pays-Bas	12 633,81	13 592,35	51 288,79	77 514,95			
Portugal	7 963,17	68,79	7 073,16	15 105,12			
Royaume-Uni	166 460,80	91 923,48	270 109,13	528 493,41			
Suède	9 909,74	7 468,56	13 113,11	30 491,40			
Suisse	9 191,34	2 121,84	13 564,68	24 877,86			
Total	919 925,39	488 302,26	1 529 716,24	2 937 943,89			

Créer un graphiques à barres et histogrammes



Créer des graphiques en courbes et en aires

Créer des visualisations **Graphique en courbes** et **Graphique en aires** afin de présenter présenter des tendances dans le temps de la variable montant des ventes



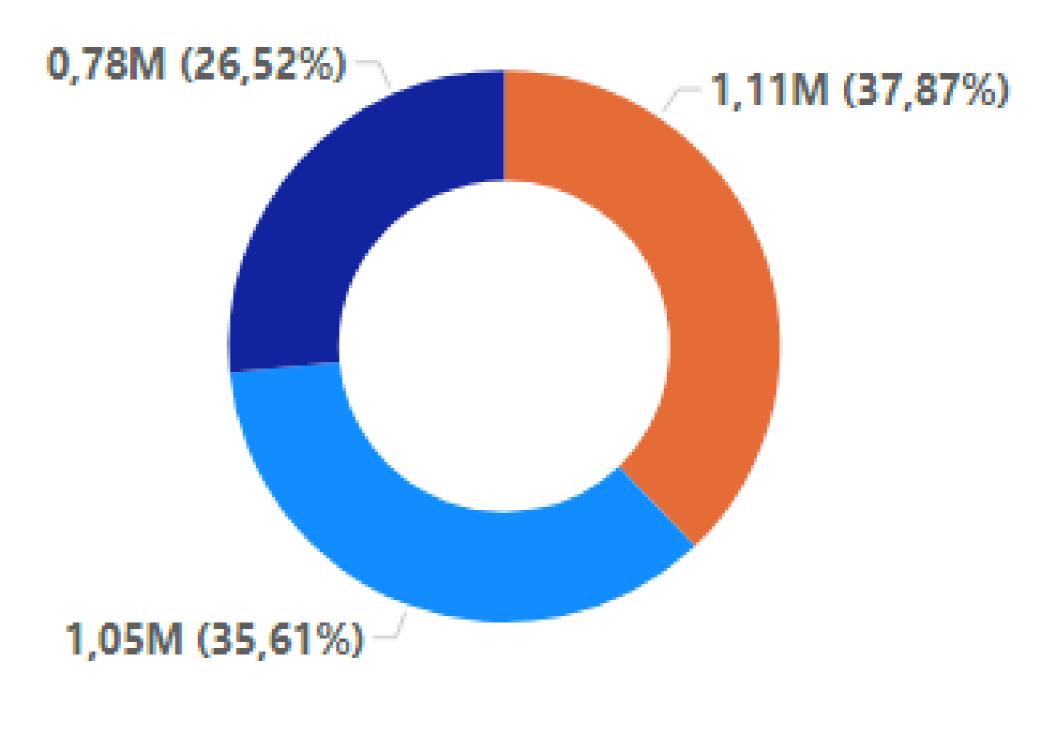
Créer un graphique à secteurs, graphique en anneau

Montant des ventes par Catégorie

0,78M (26,52%) 1,05M (35,61%)

Catégorie Produits technologiques Fournitures de bureau Mobilier

Montant des ventes par Catégorie

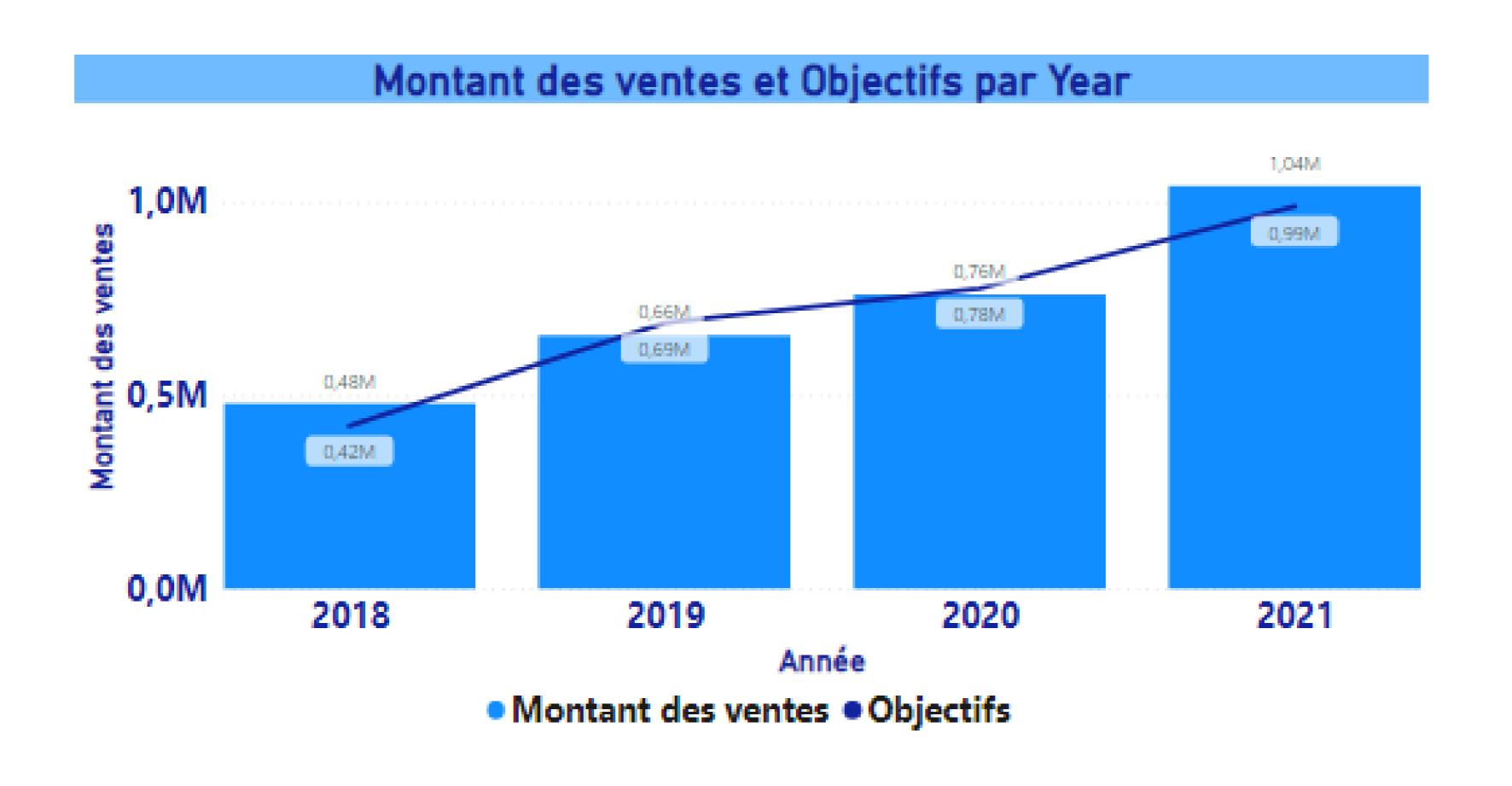


Créer un Treemap

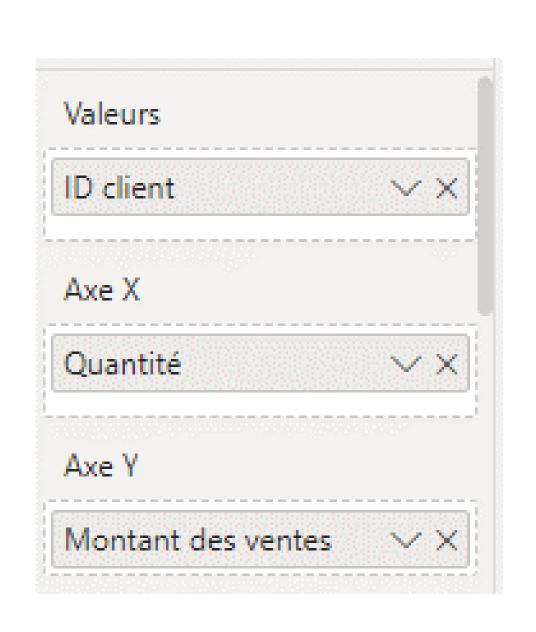
Montant des ventes par Catégorie et Segment

Catégorie Produits technologiques Fournitures de bureau Mobilier Mobilier Produits technologiques Grand public Entreprise Entreprise in... Grand public Fournitures de bureau Grand public Entreprise Entreprise in... Entreprise Entrepri...

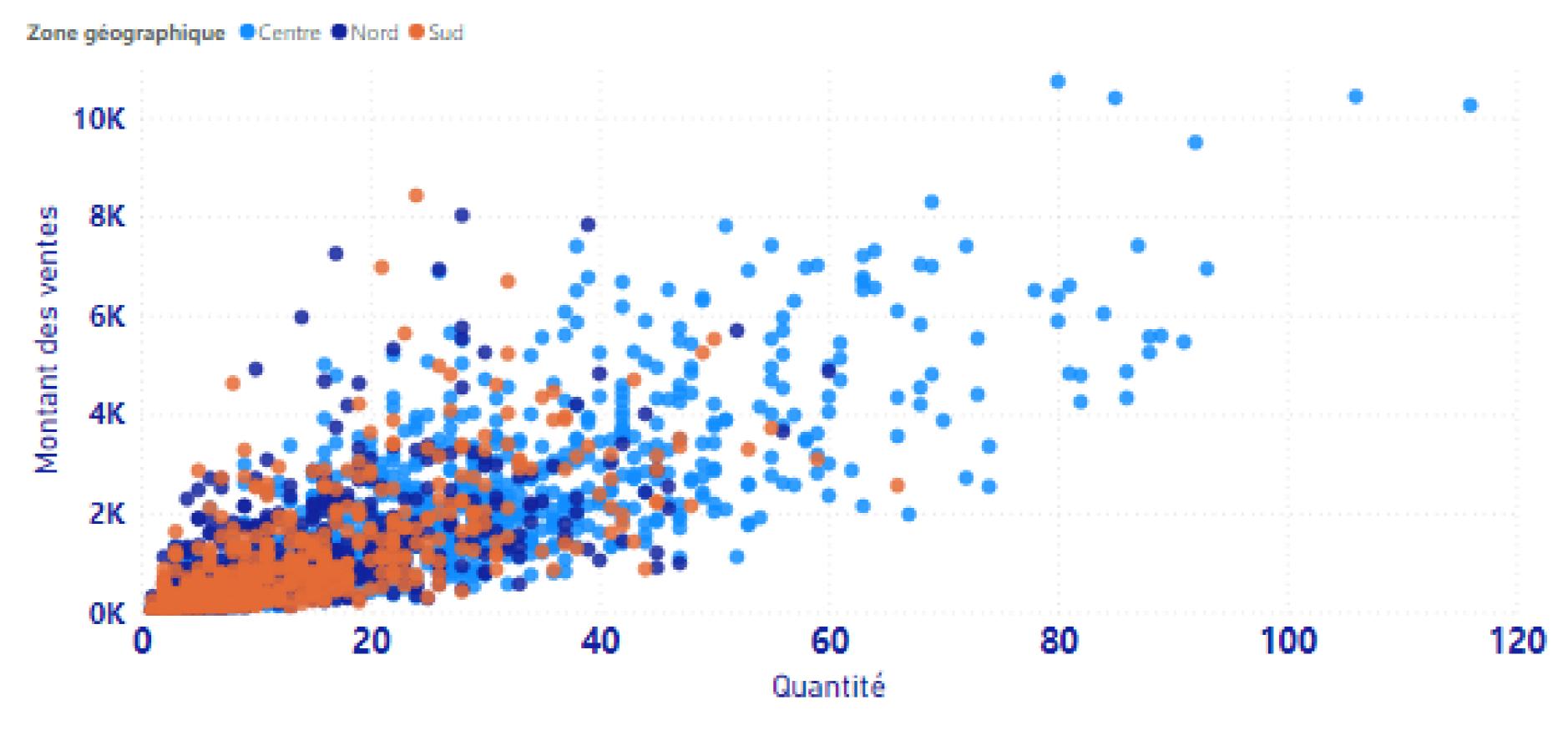
Créer un Graphiques combinés



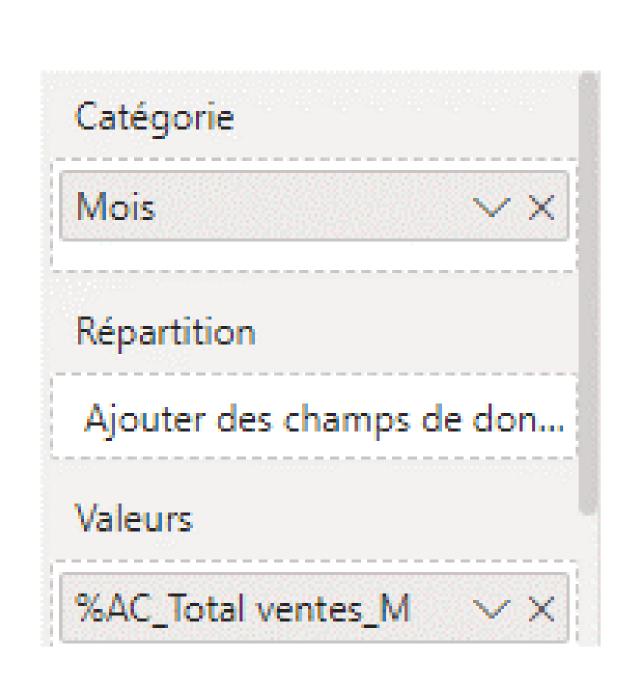
Créer des graphiques à nuages de points



Quantité et Montant des ventes par ID client et Zone géographique

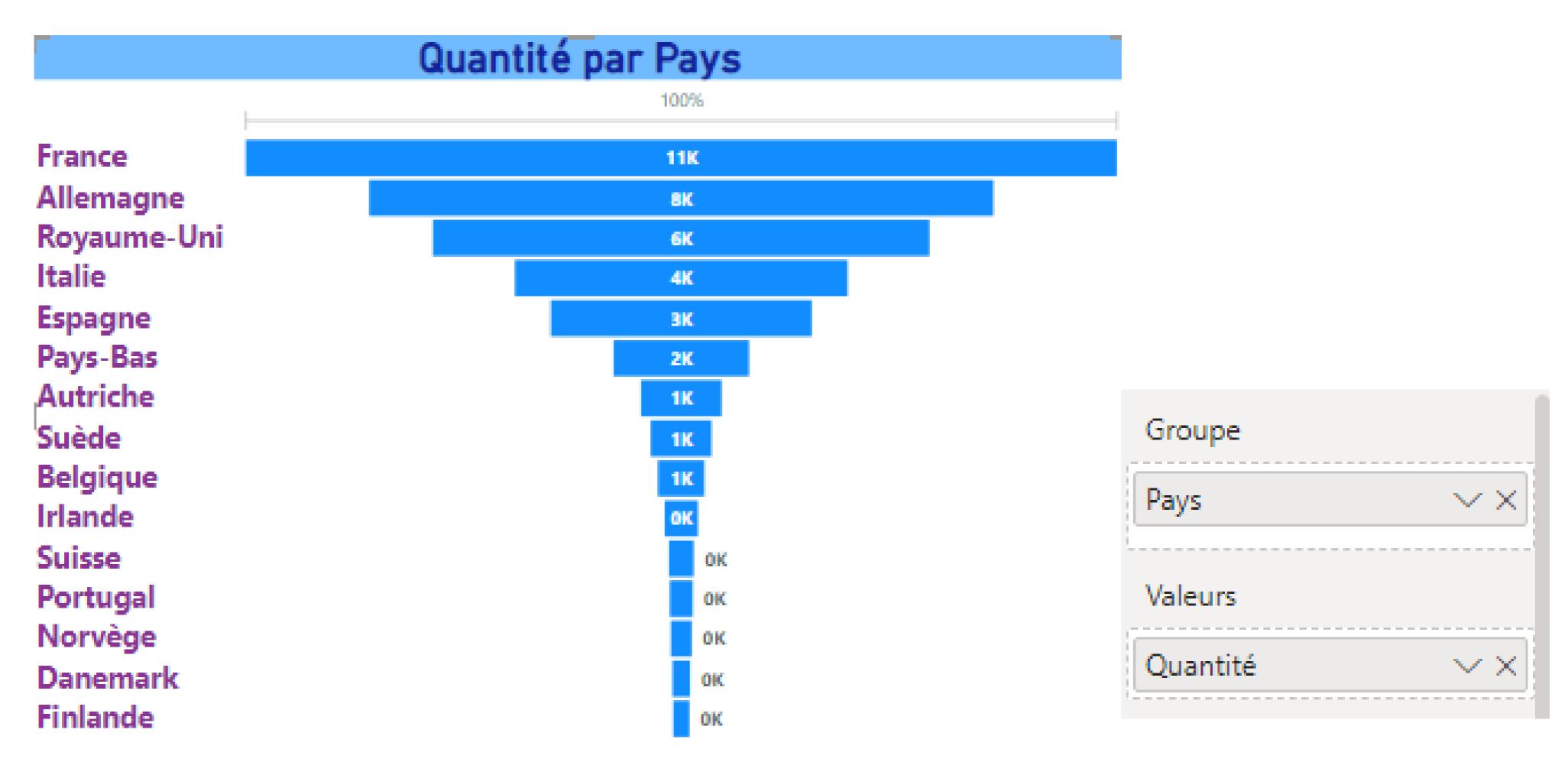


Créer des graphiques en cascade

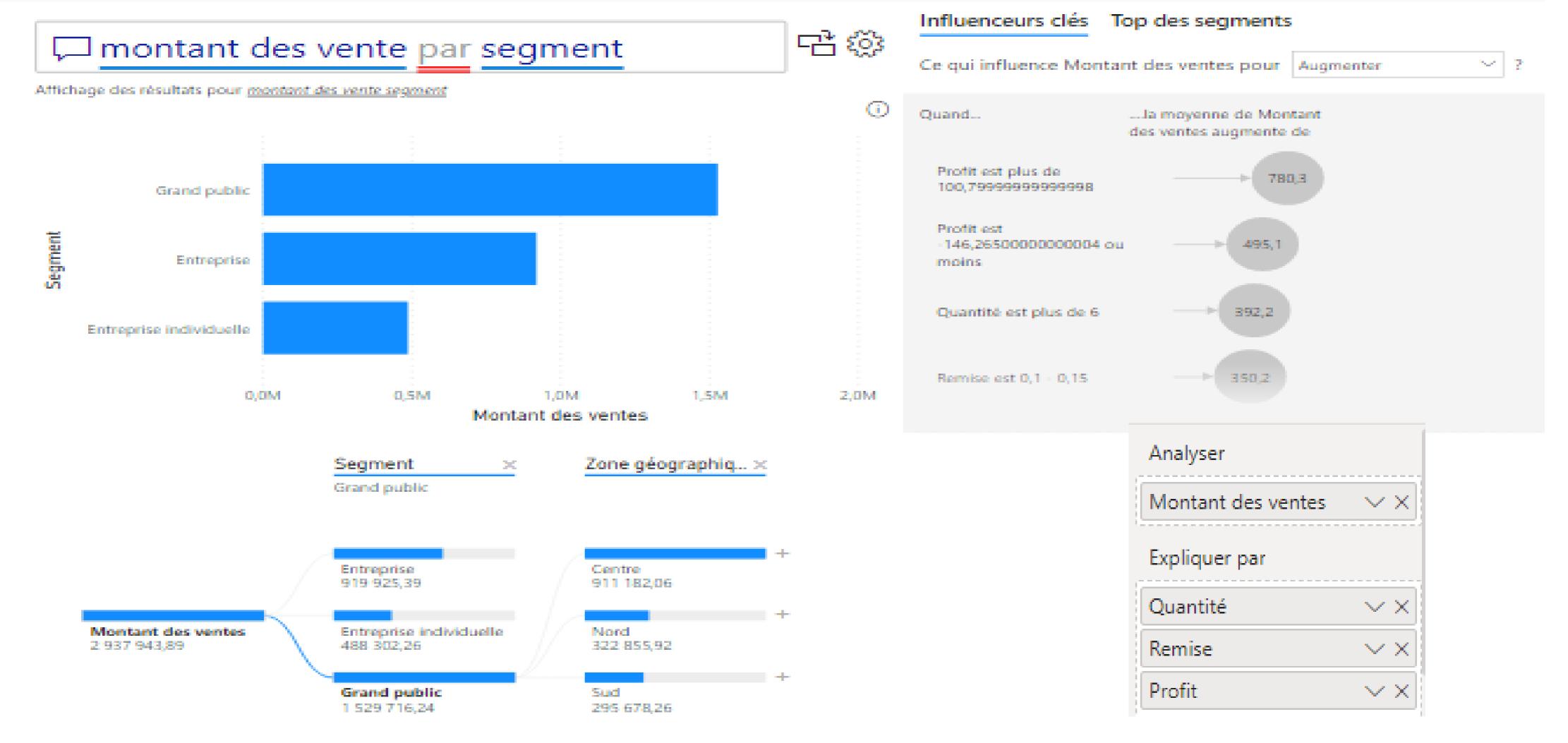




Créer des graphiques en entonnoir



Utiliser des visuels IA dans Power BI – Ouestions réponses



Titres Dynamiques

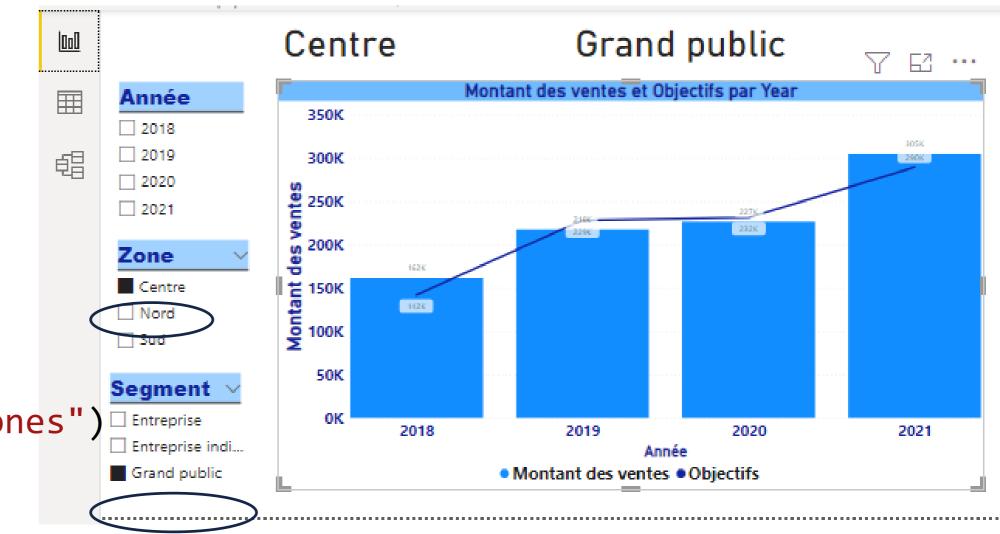
Titres basés sur des expressions dans Power BI Desktop

Vous pouvez créer des titres dynamiques et personnalisés pour vos visuels Power BI. En créant des expressions DAX (Data Analysis Expressions) basées sur des champs, des variables ou d'autres éléments de programmation, les titres de vos visuels peuvent s'ajuster automatiquement si nécessaire.

```
titre_zone = SELECTEDVALUE(Ventes[Zone géographique])
titre_segment = SELECTEDVALUE(Ventes[Segment])
```

titre_zone = SELECTEDVALUE(Ventes[Zone géographique],"toutes les zones")

titre_segment = SELECTEDVALUE(Ventes[Segment],"tous les segments")



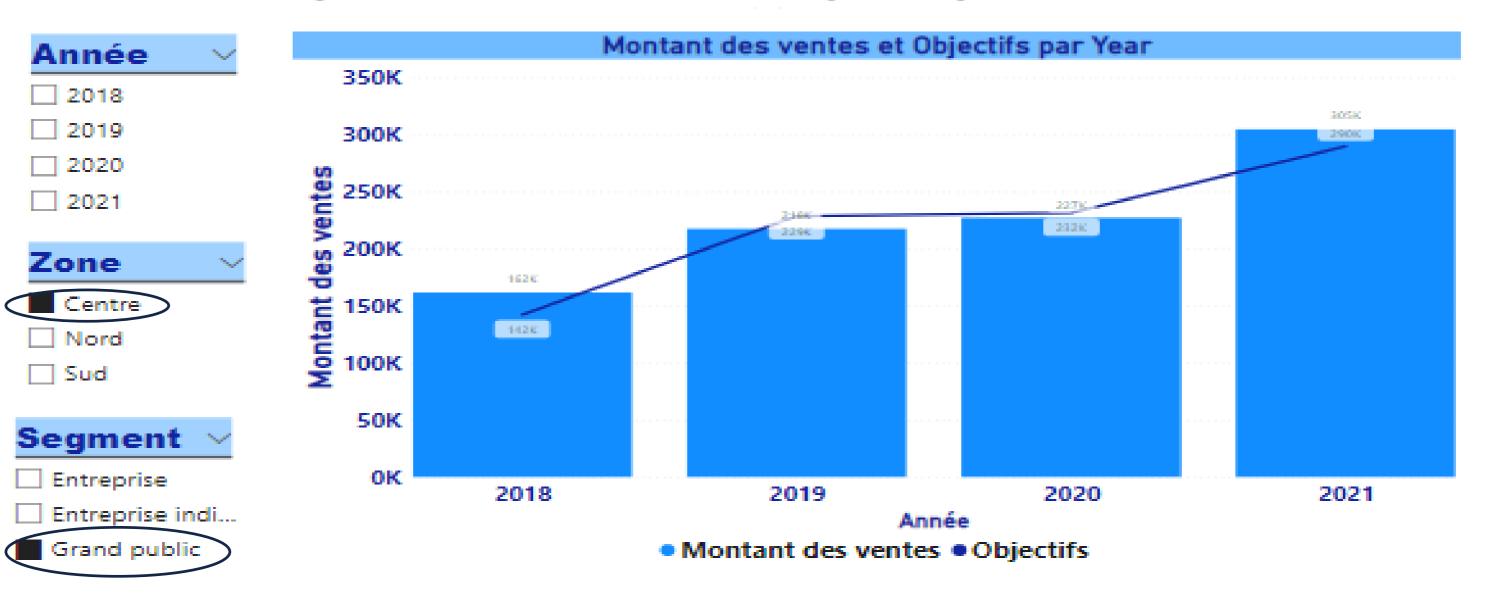
Titres Dynamiques

```
titre_segment = "Analyse des ventes" & SELECTEDVALUE(Ventes[Segment], "tous les segments")

titre_segment = COMBINEVALUES("-", "Analyse des ventes", SELECTEDVALUE(Ventes[Segment], "tous les segments"))

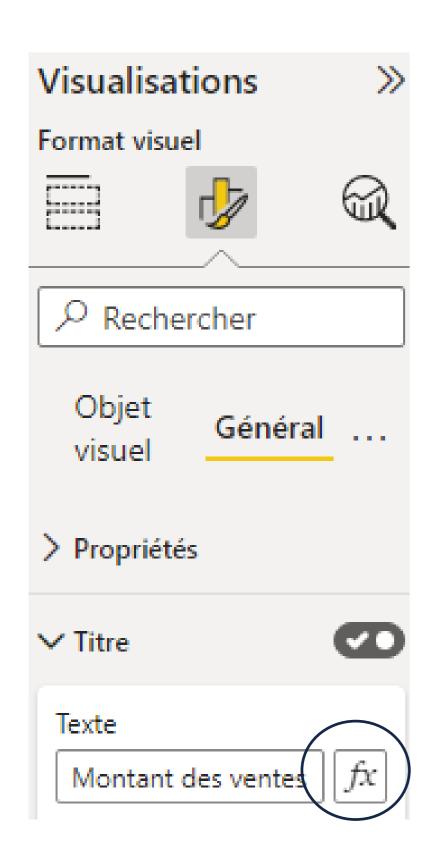
titre_multiple = COMBINEVALUES(" ", "Analyse des ventes du ", SELECTEDVALUE(Ventes[Segment], "tous les segments"), "pour le ", SELECTEDVALUE(Ventes[Zone géographique], "tous les zones"))
```

Analyse des ventes du Grand public pour le Centre

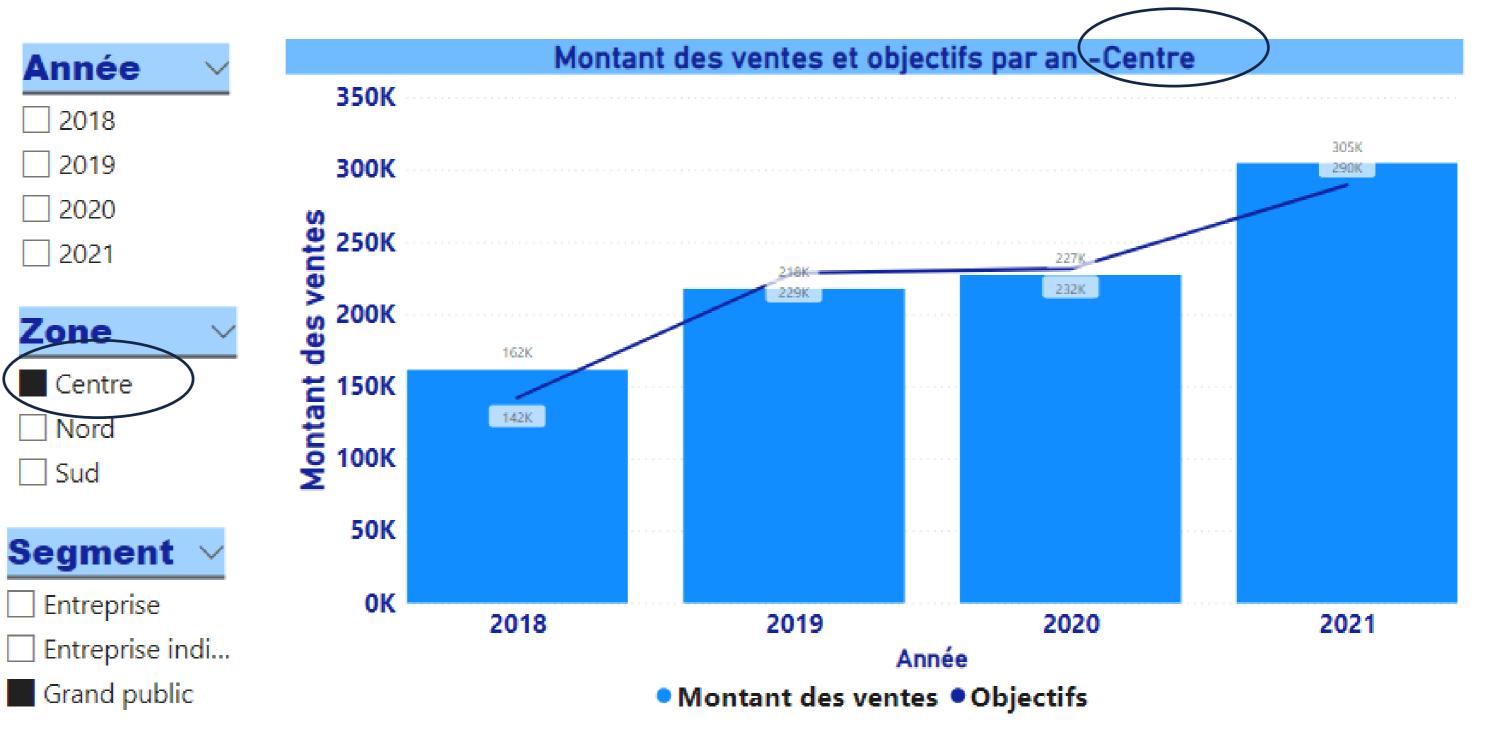


Titres graphique Dynamiques

titre_graphique = COMBINEVALUES("-", "Montant des ventes et objectifs par an ",
SELECTEDVALUE(Ventes[Zone géographique],"tous les zones"))

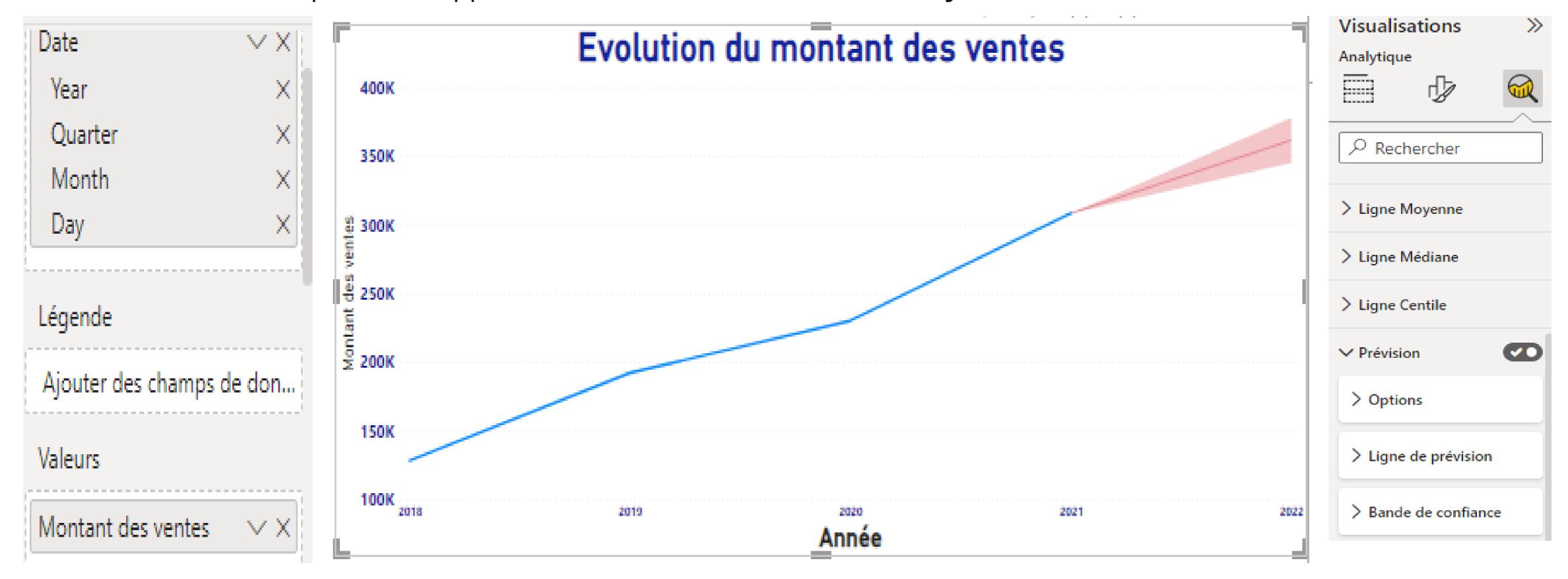


Analyse des ventes du Grand public pour le Centre



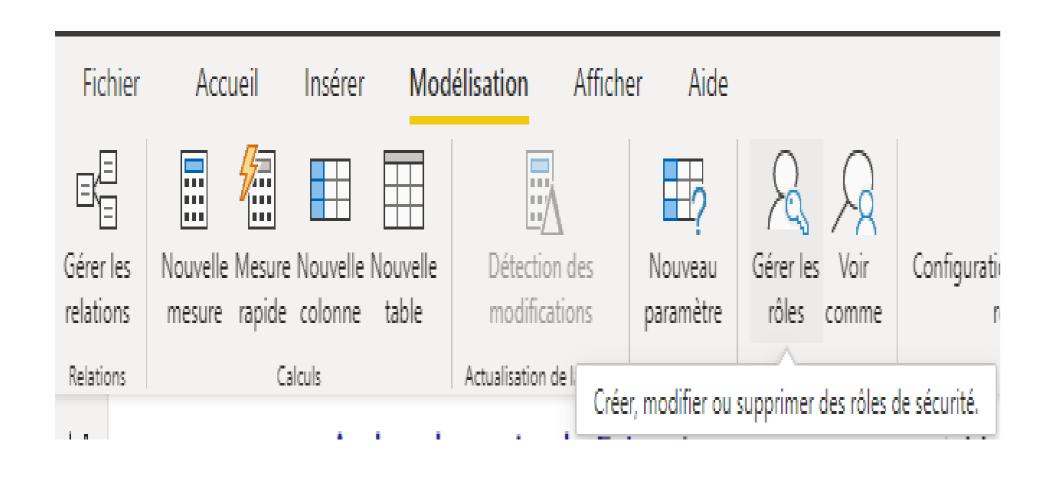
Appliquer des prévisions

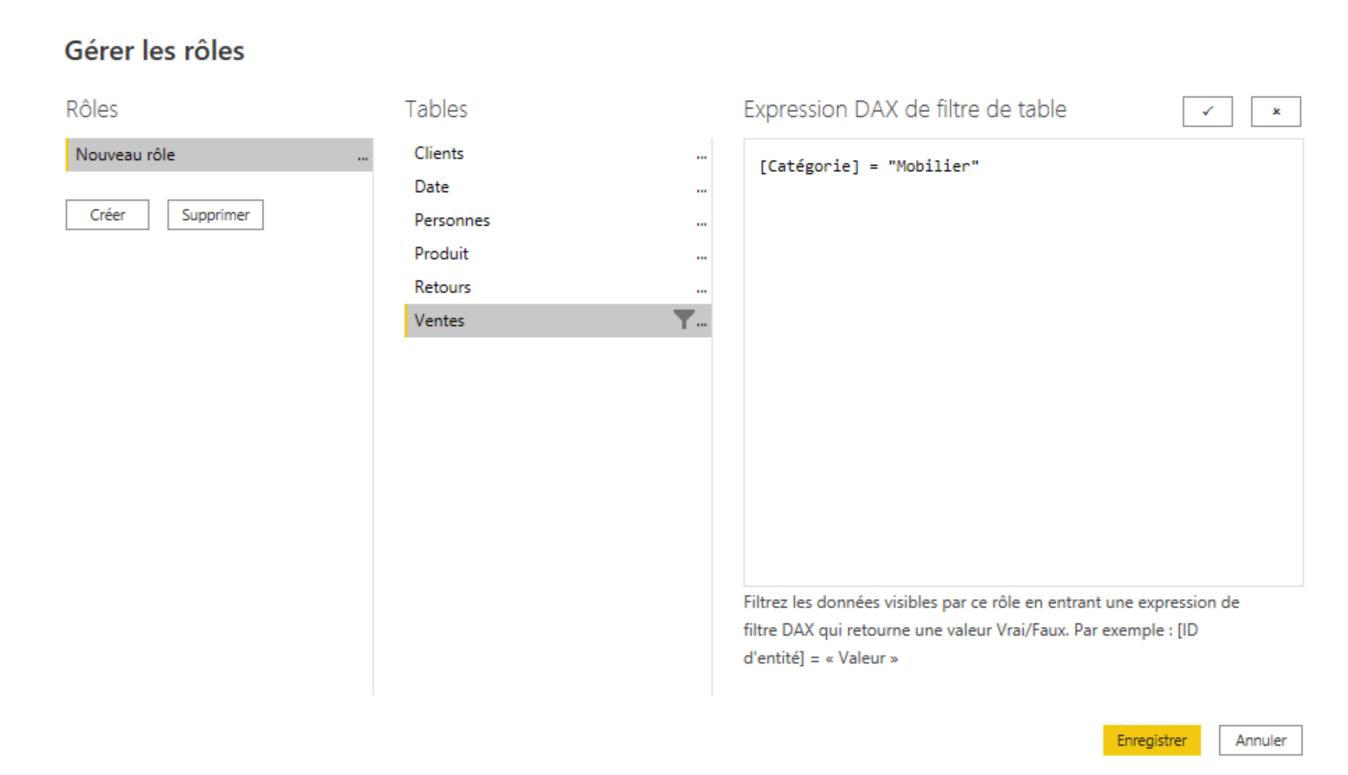
Si vous avez des données de temps dans votre source de données, vous pouvez utiliser la fonctionnalité Prévision. Sélectionnez un visuel, puis développez la section **Prévision** du volet **Analyse**.



Gérer les rôles

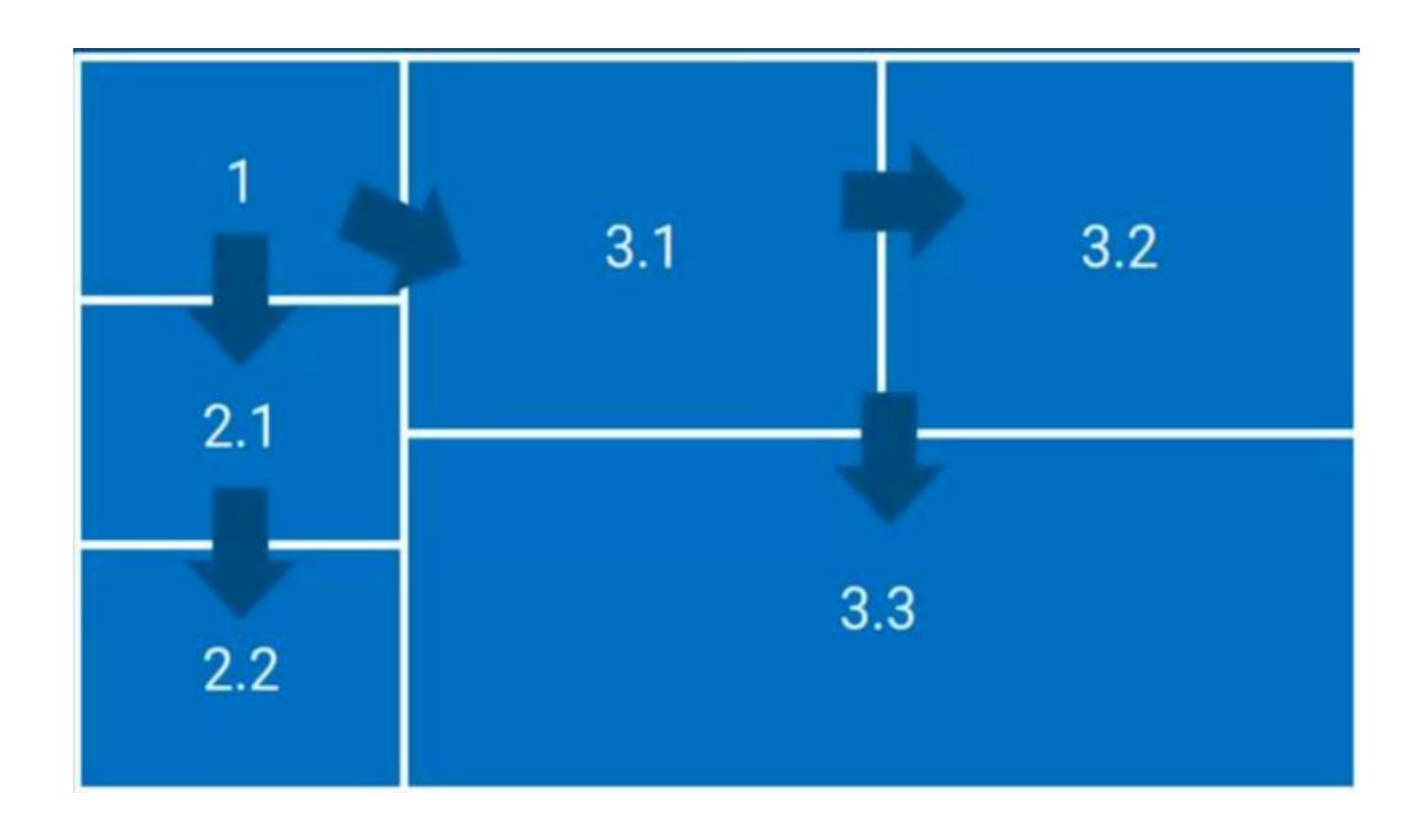
Les rôles vous permettent de gérer qui peut faire quoi dans un espace de travail, ce qui permet aux équipes de collaborer. Les espaces de travail vous permettent d'affecter des rôles à des personnes individuelles ainsi qu'à des groupes d'utilisateurs



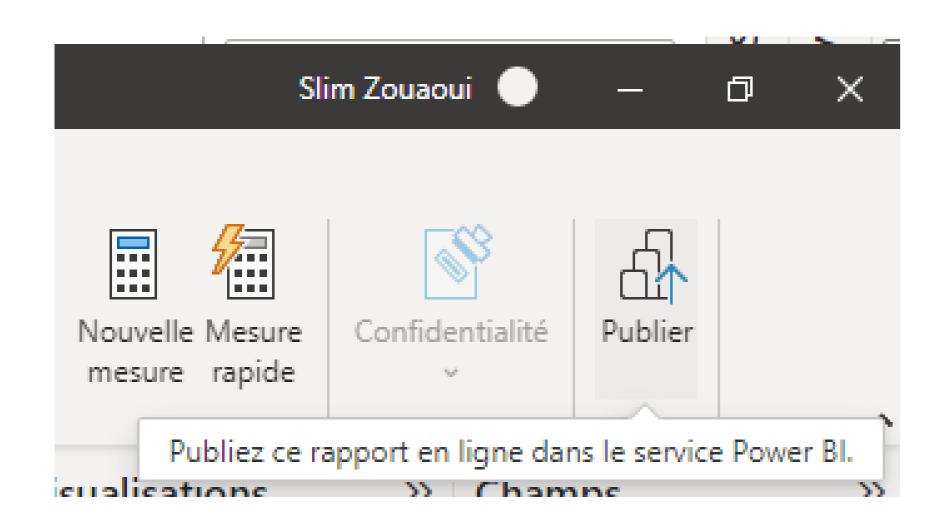


Organisation du tableau de bord

Organiser votre tableau de bord.



Publier le projet dans Service Power Bl



Publication sur Power Bl

✓ Opération réussie!

Ouvrir « Vente final.pbix » dans Power BI

Obtenir Quick Insights



Le saviez-vous?

Vous pouvez créer une vue portrait de votre rapport adaptée aux téléphones mobiles. Sous l'onglet **Vue**, sélectionnez **Disposition pour mobile**. En savoir plus

OK

X