



Тришин Евгений Дмитриевич

Мужчина, 32 года, родился 8 января 1993

+7 (950) 0063124 — предпочитаемый способ связи • Telegram, WhatsApp
evgentrishin1993@gmail.com

Проживает: Санкт-Петербург

Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия, Казахстан

Готов к переезду, готов к командировкам

Желаемая должность и зарплата

Менеджер по продажам

200 000

₽

Специализации:

— Менеджер по продажам, менеджер по работе с клиентами

Занятость: полная занятость

График работы: полный день, удаленная работа

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

Опыт работы — 8 лет 4 месяца

Ноябрь 2022 —
Август 2024
1 год 10 месяцев

Paloma365

Алматы

Информационные технологии, системная интеграция, интернет

- Интернет-компания (поисковики, платежные системы, соц.сети, информационно-познавательные и развлекательные ресурсы, продвижение сайтов и прочее)
- Разработка программного обеспечения
- Системная интеграция, автоматизации технологических и бизнес-процессов предприятия, ИТ-консалтинг

Менеджер по продажам B2B

- Продажа услуг и оборудования для автоматизации учета в бизнесе (B2B сегмент)
- Полный цикл сделки. Сопровождение клиента от получения лида до внедрения в систему автоматизации
- Проведение онлайн и оффлайн встреч с первыми лицами компании
- Развитие клиента, кросс сейл, ап сейл
- Работа в CRM (Амо, Битрикс24)
- Выстраивание долгосрочных отношений с партнерами

В том числе участие во внутренних проектах компании:

- Наставничество
- Участие в разработке идей по оптимизации внутренних бизнес-процессов компании

Достижения:

- через четыре месяца с момента трудоустройства стабильно выполнял план продаж
- на восьмой месяц поставил рекорд по продажам (по размеру месячной выручки)

Декабрь 2021 —
Октябрь 2022
11 месяцев

Силовые машины, Управляющая компания

Санкт-Петербург, power-m.ru/

Тяжелое машиностроение

- Двигатели (производство)

Промышленное оборудование, техника, станки и комплектующие

- Оборудование и станки для добывающей, энергетической, нефтегазовой и химической отрасли (продвижение, оптовая торговля)
- Оборудование и станки для добывающей, энергетической, нефтегазовой и химической отрасли (производство)

Менеджер по продажам металлолома и неликвидов

Продажа металлолома и неликвидов

Учет отгрузок в системе SAP

Соблюдение правил оформления и сдачи приходно-расходных документов

Ведение установленной отчетности

Февраль 2021 —
Октябрь 2021
9 месяцев

LEGENDA

Санкт-Петербург, www.legenda-dom.ru

Строительство, недвижимость, эксплуатация, проектирование

- Строительство жилищное
- Девелопмент

Кладовщик - комендант

Зона ответственности:

- Склад
- Соблюдение правил ТБ и ПБ
- Культура производства
- Выполнение функций менеджера по логистике и менеджера по снабжению

Сентябрь 2018 —
Сентябрь 2020
2 года 1 месяц

Арсенал-Недвижимость, Группа компаний

Санкт-Петербург, 9kino.ru

Строительство, недвижимость, эксплуатация, проектирование

- Строительство жилищное
- Управление и эксплуатация недвижимости
- Архитектура, проектирование
- Девелопмент

Кладовщик/Производитель работ

- приемка ТМЦ
- оформление документации
- учет и бережное размещение на складе (с соблюдением условий и сроков хранения)
- проведение инвентаризаций
- ведение отчетности в программах 1С склад, Excel
- руководство бригадой разнорабочих (постановка задач, сроков исполнения, контроль выполняемых работ)
- взаимодействие со смежными организациями
- взаимодействие с отделами: ПТО, ОЗ, Бухгалтерия
- ведение АХО в бытовом городке
- соблюдение правил пожарной безопасности
- поддержание порядка в бытовом городке
- организация и обеспечение производства работ
- планирование и контроль производственного процесса
- своевременный заказ строительных инструментов и материалов
- руководство сотрудниками и контроль исполнения поставленных задач
- выполнение контроля производства строительно-монтажных работ в соответствии с проектно – сметной документацией, СНиП, СП, ГОСТ, ТУ и другими нормативными документами

- ведение учета выполнения работ, контроль (подсчёт) объёма выполненных работ
- ведение общего журнала работ
- ответственный контроль за соблюдением работниками правил и норм охраны труда и техники безопасности, производственной и трудовой дисциплины, правил внутреннего трудового распорядка
- взаимодействие со смежными организациями
- взаимодействие с отделами: ПТО, ОЗ
- сдача работ техническому надзору заказчика

Январь 2018 —
Июль 2018
7 месяцев

Балтэкском, Группа компаний

Москва, www.baltexcom.net

Металлургия, металлообработка

- Черная металлургия (производство чугуна, стали, проката)
- Цветная металлургия (выплавка, металлопрокат)
- Металлические изделия, металлоконструкции (производство)

Менеджер по заготовке металлолома

- Заготовка черного и цветного металлолома
- Поиск и привлечение поставщиков, развитие клиентской базы
- Поддержание благоприятных взаимоотношений с поставщиками
- Работа в программах 1С и Microsoft Office
- Подготовка коммерческих предложений
- Контроль дебиторской задолженности
- Организация демонтажа и вывоза металлолома с объектов ломосдатчиков
- Расчет поставщиков

Декабрь 2016 —
Декабрь 2017
1 год 1 месяц

Комиссионный магазин "Победа"

Москва, победа-63.рф

Розничная торговля

- Розничная сеть (ювелирные изделия)
- Розничная сеть (электроника, бытовая техника)
- Интернет-магазин

Менеджер по продажам

- Оценка бытовой техники, электроники, электроинструмента, часов и т.д.
- Прямые продажи
- Административная деятельность и развитие филиалов
- Поддержание порядка на рабочем месте
- Учет ТМЦ, материальная ответственность
- Обучение персонала
- Ведение отчетности
- Выполнение плана продаж

Сентябрь 2015 —
Сентябрь 2016
1 год 1 месяц

ООО "САМАРАВТОРМЕТ"

Тольятти, www.gk-meta.ru/

Металлургия, металлообработка

- Продукция черной металлургии (продвижение, оптовая торговля)

Мастер-приемщик

- Прием черного и цветного металлолома
- Контроль лома на радиацию и взрывобезопасность
- Организация переработки металлолома на заготовительном участке
- Работа в программах 1С и Microsoft Office
- Работа с кассой и денежными средствами
- Оформление документов

- Ведение отчетности
- Взаимодействие с поставщиками лома, поддержание благоприятных взаимоотношений
- Расчет поставщиков

Образование

Среднее специальное

2012

ТСЭК

Дизайн по отраслям, Дизайн архитектурной среды

Навыки

Знание языков

Русский — Родной
Английский — A2 — Элементарный

Навыки

B2B Продажи Организаторские навыки Телефонные переговоры
Проведение презентаций

Опыт вождения

Права категории B

Дополнительная информация

Обо мне

- Энергичный, внимательный, стрессоустойчивый.
- Способен работать в режиме многозадачности и дефицита времени
- Нацелен на результат.
- Без вредных привычек.
- Занимаюсь спортом.
- Готов повышать свой профессиональный уровень

История общения с кандидатом

Отклики

Ведущий менеджер отдела продаж (входящие заявки)
23 апреля 2025