



Столяров Максим

Мужчина, 46 лет, родился 14 января 1979

+7 (962) 6829822 — предпочитаемый способ связи • WA, либо звонок

mtape@ya.ru

Другой сайт: <https://t.me/Maskinmind>

Проживает: Тихвин

Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия

Не готов к переезду, готов к командировкам

Сопроводительное письмо

Здравствуйте!

Прошу рассмотреть мою кандидатуру на позицию менеджера по продажам.

Мой профессиональный опыт включает работу в сфере сетевого партнерского маркетинга 2017-2019 гг. и в активных удаленных продажах.

С 2019 по 2024 год я занимал позиции менеджера по продажам в таких компаниях, как:

SkyEng/SkySmart, это продажа курсов по изучению английского языка на презентативном вводном видеоуроке для взрослых и детей с разным уровнем знания английского и разными запросами).

Action-Press (Action Group), где работал менеджером по холодным B2B продажам бухгалтерской системы учета и аудита, внедрения аутсорса для комм. директоров и юристов с полным сопровождением сделки и заключением договора.

Шоу-Школа Останкино, где работал Менеджером по продажам через проведение вводного квалификационного урока для поступления на курсы обучения на профессию актер озвучки и дубляжа, курсы по вокалу, постановке голоса и дальнейшей монетизации этих навыков.

В целом, все то, что я делал, это работа с теплыми и холодными клиентами, ведение сделок и заключение договоров, что позволило мне развить сильные навыки коммуникации и понимания потребностей клиентов.

С начала 2024 года я успешно занимаюсь заработком на партнерских программах различных онлайн-школ.

Я свободно работаю с такими CRM-системами, как Amo, ГетКурс и Bitrix 24.

Кроме того, я постоянно стремлюсь к личностному росту и развитию своих профессиональных компетенций. Меня интересуют такие направления, как трансформационная психология, переговорный процесс, а также прикладные и интеллектуальные методы улучшения качества жизни и обучения людей новым профессиональным навыкам.

С уважением, Столяров Максим

Контактные данные:

WA: +79213801753

TG: @MaskinMind

Желаемая должность и зарплата

Менеджер по продажам, менеджер по работе с клиентами

80 000
₽

Специализации:

— Менеджер по продажам, менеджер по работе с клиентами

Занятость: полная занятость, частичная занятость

График работы: удаленная работа

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

Опыт работы — 12 лет 11 месяцев

Февраль 2008 —
Август 2012
4 года 7 месяцев

ООО "Краски Текс"

Санкт-Петербург

Менеджер оптового отдела продаж

консультирование и оптовая продажа ЛКМ, заключение сделок, сопровождение сделок и поставок

Февраль 2006 —
Февраль 2008
2 года 1 месяц

ООО "Краски Текс"

Санкт-Петербург

Розничная торговля

- Несетевая розница, мелкий опт

Продавец-консультант

Консультирование и продажа лакокрасочных материалов, старший промоутер-колеровщик ооо"Краски Текс" по строительным супермаркетам Санкт-Петербурга

Сентябрь 1999 —
Декабрь 2005
6 лет 4 месяца

ДКН "Шай-ба", дискотеклуб "20"

ди-джей

Проведение дискотек, клубных вечеринок
шоу-программ

Подбор необходимой свето- и музыкальной аппаратуры, музыкального сопровождения

Образование

Высшее

1999

Российский химико-технологический университет им. Д.И. Менделеева, Москва

Высший химический колледж Академии Наук

Навыки

Знание языков

Русский — Родной

Английский — B1 — Средний

Эсперанто — B1 — Средний

Навыки

Активные продажи

Копирайтинг

Консультирование

Консультативные продажи

Работа в команде

Пользователь ПК

Грамотная речь

Дополнительная информация

Обо мне

Столяров Максим Валентинович, образование высшее: РХТУ им. Менделеева, Высший химический колледж РАН, химик-исследователь.

В активных продажах начинал свою деятельность как продавец-консультант в 2003 году в ООО Краски Текс, затем с 2006 г. - менеджер оптового отдела продаж (оптовая продажа ЛКМ, заключение сделок, сопровождение сделок) в одном из филиалов "Краски Текс" по Северо-Западному округу.
Завершил работу в компании в 2012 г. в связи с переездом по семейным обстоятельствам.

С 2017 по 2019 г. работал в сфере сетевого партнерского маркетинга, имею отличные навыки копирайтинга, построения сетевой бизнес-команды, безупречно грамотная речь. В команде отвечал за обучение новых партнеров работе с возражениями, владению речи. Командный спикер.

Начало 2019- начало 2020 г - менеджер вводных уроков SkyEng (продажа курсов по изучению английского языка на презентативном видеоуроке для людей с разным уровнем знания английского и разными запросами)

С 2020 по декабрь 2021 гг. - менеджер по продажам, работе с клиентами и сопровождению сделок в компании Action-Press (B2B)

С начала 2022 г. по окончание 2023 г. - менеджер по продажам через проведение вводного квалификационного урока в компании Шоу-Школа Останкино (курсы обучения на профессию актер озвучки и дубляжа, курсы по вокалу, постановке голоса)

С начала 2024 года - самостоятельный заработок на партнерских программах онлайн-школ психологии, английского языка и обучения новым профессиям.

С начала 2024 года я успешно занимаюсь заработком на партнерских программах различных онлайн-школ.

Я свободно работаю с такими CRM-системами, как Amo, ГетКурс и Bitrix 24.

Кроме того, я постоянно стремлюсь к личностному росту и развитию своих профессиональных компетенций.

Меня интересуют такие направления, как трансформационная психология, переговорный процесс, а также прикладные и интеллектуальные методы улучшения качества жизни и обучения людей новым профессиональным навыкам.

История общения с кандидатом

Отклики

Ведущий менеджер по продажам в учебный центр (теплые заявки)
20 мая 2025