一、半结构化访谈(共3主题15问)

对象筛选条件:

- 过去2年内至少经历过1次十一假期国内或出境旅行
- 年龄 18-55 岁,覆盖学生/上班族/自由职业三类主流人群
- 混合使用线上与线下渠道做旅行决策

时长控制: 30-40min

环境:线上Zoom/腾讯会议,全程录音+屏幕共享(提前请求许可)

受访者 1:

主题 A: 旅行动机与决策链(5问)

- 1. 能否带我们走一遍你最近一次十一假期的完整决策时间线? 从产生念头到真正出发都发生了什么?
- 9月初看到朋友圈晒秋景,萌生念头 → 9月10日查机票发现涨价,犹豫 → 9月15日伴侣催促,开始认真规划 → 9月18日订机票酒店 → 9月28日收拾行李,10月1日出发。
- 2. 当时你最核心的旅行动机是什么? (放松/打卡/陪伴/逃离/奖励自己)请用 3 个关键词总结。

放松、打卡、奖励。

- 3. 这个动机最早是谁或什么触发的? (朋友圈/短视频/伴侣/公司放假通知) 朋友圈的西北胡杨林照片。
- 4. 你在哪些阶段会犹豫或搁置? 通常是什么让你重新启动?

查价格时因成本犹豫,被伴侣"再不定更贵"说服;行程规划阶段因繁琐想放弃,最终靠"假期不能浪费"自我激励推进。

5. 如果给做决定的难度打分 1-5, 你会给几分? 原因是什么?

4分。原因:协调同伴时间、规避人流高峰、控制预算需多重权衡。

主题 B: 信息获取与工具使用(5问)

6. 请打开你手机,指出去年十一假期你最常用的 3 个 App,并演示一下当时你是怎么搜票的。

携程、小红书、高德地图。搜票演示: 打开携程→输入"上海-西安"→ 选择 10 月 1 日→按价格排序→筛选直飞航班。

- 7. 有没有遇到过同一个酒店不同平台价差>20%的情况? 你是怎么处理的? 遇过同一酒店携程比美团贵 30%。对策:用低价截图联系携程客服要求补 差价,成功匹配。
- 8. 当你发现小红书攻略与携程评论互相矛盾时,你更信谁?为什么? 更信携程评论。理由:小红书攻略可能含广告,携程评论需真实入住才能
- 9. 描述一次"因为信息不及时导致行程变更"的真实例子,对你造成了哪些实际损失?

没注意到某古镇需预约,现场扑空,被迫包车转去备用景点,多花费60元。

10. 假如有一个"一键比价+库存锁价 15 分钟"的功能, 你愿意为此付多少钱/次?

愿意付5元/次,尤其对热门航班酒店。

主题 C: 情绪曲线与痛点(5问)

发布, 更贴近实际体验。

11. 请回忆出发当天你的情绪曲线(唤醒-高峰-低谷),哪个瞬间最焦虑? 具体身体/心理表现?

早起兴奋(唤醒)→机场高速堵车焦虑(低谷)→登机后放松(高峰)。 最焦虑瞬间:堵车时担心误机,手心出汗反复看表。

12. 旅途中有没有临时起意的变动? (多玩一天/改目的地/取消酒店) 你是如何跟同伴达成一致的?

在成都多留一天吃火锅。说服同伴方式:承诺承担当晚酒店差价+请客火锅。

13. 请举一个排队/堵车/景区关闭等突发状况, 你当时第一步做了什么? 结果如何?

景区因暴雨关闭,第一步用小红书搜"雨天备选方案",改道室内博物馆,结果意外满意。

- 14. 返程后你发朋友圈了吗?发与不发的考虑是什么? 没有,不喜欢发朋友圈。
- 15. 如果给整个十一旅行体验打分,你会打几分?要再加1分需要解决的最关

键一件事是什么?

3.5分。解决景区排队问题。

结束阶段:

- 您还有什么我们没聊到、但觉得对产品特别重要的点? 没有了。
- 是否愿意参加后续原型测试? (留联系方式) 愿意的,联系方式为 xxx。

受访者 2:

主题A

A1:9.2 刷到亚丁雪山视频→9.5 查机票→9.8 做徒步攻略→9.12 约到 3 位驴 友→9.25 抢到限量登山票→9.30 通宵收拾装备

A2:探索、挑战、放空

A3:徒步博主发布的"稻城秋色"航拍视频

A4:约伴阶段容易搁置,靠"独行也可"自我说服重启

A5:3 分, 住宿和交通需精确衔接增加决策复杂度

主题 B

A6: 马蜂窝/12306/两步路

演示: 打开 12306→设置"北京西-成都东"抢票提醒→同时预约多个车次

A7: 在青旅遇到平台价差 28%, 立即用新手机号注册享受新用户优惠

A8: 更信马蜂窝游记: 内容更垂直, 作者需持续更新行程可信度高

A9: 没及时查到折多山交通管制,被迫夜宿车上,高原反应损失半天行程

A10: 15 元/次, 尤其对需要多设备比价的境外酒店

主题 C

A11: 赶早班地铁兴奋→发现忘带登山杖焦虑→看到雪山云海时释然 最焦虑: 机场安检被要求丢弃气罐时手抖冒冷汗

A12: 在康定临时增加木格措行程,通过群投票+分摊包车费达成一致

A13: 折多山堵车3小时,第一步用无人机探路,发现可绕行的小路成功

脱困

A14: 不发朋友圈,用 GoPro 剪辑私密视频发给父母,避免社交压力

A15: 4分,加1分需解决高原地区网络信号问题。

受访者 3:

主题 A

A1: 8. 28 家长群讨论研学游→9. 1 比较多个亲子酒店→9. 7 下单防走丢手环→9. 14 取消重订(发现更优套餐)→9. 25 准备儿童常备药

A2: 育儿、省心、教育

A3: 孩子同学家长分享的科技馆攻略

A4: 选择目的地时反复比较, 最终由"哪个有室内游乐场"决定

A5: 5分, 需要协调老人作息+孩子兴趣+教育意义

主题 B

A6: 美团/小红书/童游。演示: 打开美团→定位青岛→筛选"亲子餐厅+4.8 分以上"

A7: 发现别墅民宿美团比携程便宜 25%, 立即用老公账号下单

A8: 更信小红书: 有大量实拍视频可判断卫生状况,携程评论很少提及儿童细节

A9: 没注意到海洋馆周一闭馆,孩子哭闹导致临时包车改去沙滩,多花400元

A10: 8元/次,对需要快速决策的特价票尤其重要

主题C

A11: 出发前夜失眠→孩子晕车呕吐时烦躁→看到孩子在海滩大笑时治愈 最焦虑: 孩子在高铁上发烧 38.5℃, 疯狂杳附近医院

A12: 取消网红餐厅行程,用"带你去挖沙"说服孩子,准备沙滩玩具作为补偿

A13:. 景区小火车停运,第一步用童游查找替代方案,改坐观光船反而更 受欢迎

A14: 发九宫格但屏蔽孩子同学家长,避免攀比

A15: 3分,加1分需要提供实时更新的室内备选方案

受访者 4:

主題 A

A1: 9.15 接到成都商务会议通知→9.18 让助理延住 2 天→9.22 秘书订好景点门票→9.28 会议结束后直接开启旅行

A2: 效率、品质、随机

A3: 客户随口推荐的都江堰夜游

A4: 担心工作消息干扰, 最终设置自动回复后彻底放松

A5: 2分, 有本地合作方提供标准化解决方案

主题 B

A6: 航旅纵横/滴滴企业版/大众点评. 演示: 打开航旅纵横→值机选座→ 同步行程给地接人员

A7: 遇过协议酒店比前台价贵 30%, 通过公司行政部重新谈判协议价

A8: 更信大众点评黑珍珠榜单: 有专业评审机制, 信息结构化程度高

A9: 没及时收到航班取消提醒, 错过客户晚宴影响第二年订单

A10: 20 元/次,对需要快速响应的商务场景很有价值

主题C

A11: 结束会议时解脱→专车接驾时舒适→被临时工作电话打断时恼怒.

最焦虑: 在青城山收到合同修改邮件, 用手机艰难处理半小时

A12: 增加蜀绣博物馆行程,以"给客户选礼品"为由让司机配合调整路线

A13: 遇到机场高速事故,第一步联系秘书改签机票,成功延后2小时

A14: 发会议室窗外风景配行业黑话,同时满足商务形象与旅行展示

A15: 3.5分,加1分需解决差旅系统与旅行 APP 的数据互通

二、调查问卷(共20题,线上自填,预计3分钟)

投放渠道:问卷星+微博超话"十一旅行"+公司/学校社群

样本目标: N=300, 有效回收>250, 置信度 95%, 误差±5%

逻辑设置: Q3=[不旅行]→ 跳至 Q18 结束, 缩短非目标用户时间

A. 甄别与人口属性(4题)

A1. 您的年龄段:

 \Box 18-24 \Box 25-34 \Box 35-44 \Box 45-55 \Box 55+

A2. 职业状态:

□ 学生 □ 全职工作 □ 自由职业 □ 退休 □ 其他

| A3. 2023/2024 十一假期您是否进行了离开常住地≥100 km 的旅行? |
|---|
| □ 是 □ 否 (跳结束) |
| A4. 本次旅行同行人: |
| □ 独自 □ 伴侣 □ 朋友 □ 亲子 □ 父母 □ 同事/团建 |
| B. 决策行为 (6 题) |
| B1. 您提前多久开始规划? |
| □≤3 天 □ 4-7 天 □ 8-14 天 □ 15-30 天 □≥1 个月 |
| B2. 您使用哪些渠道搜集攻略? (多选) |
| □ 小红书 □ 抖音/快手 □ 马蜂窝 □ 携程/去哪儿 □ 微信公众号 □ 线下 |
| 旅行社 🗆 亲友推荐 🗆 其他 |
| B3. 影响您最终目的地的 TOP3 因素是? (拖拽排序) |
| ①价格 ②交通便利 ③景点热度 ④住宿条件 ⑤同伴意见 ⑥签证/政策 ⑦季 |
| 节天气 |
| B4. 您是否对比≥2 个平台预订同一产品? |
| □是□否 |
| B5. 您平均每天在多少个 App/网站间来回切换查信息? |
| □ 1-2 □ 3-4 □ 5-6 □ 7+ |
| B6. 请用 1-5 打分: "做攻略"这件事的麻烦程度 |
| 1=非常轻松 5=非常麻烦 |
| C. 产品使用与痛点(6题) |
| C1. 您在本次十一旅行使用哪些 App? (多选) |
| □ 携程 □ 去哪儿 □ 飞猪 □ 美团 □ 马蜂窝 □ 高德/百度地图 □ 航旅 |
| 纵横 口 小红书 口 其他 |
| C2. 遇到过订完就降价吗? |
| □是□否 |
| C3. 遇到过酒店/景区临时关闭吗? |

| □是□否 |
|--|
| C4. 请用 1-5 打分: 您对目前旅游 App 的整体信任度 |
| 1=完全不信任 5=完全信任 |
| C5. 您愿意为一键锁价 15 分钟功能付多少溢价? |
| □ 免费才用 □≤1% □ 1-3% □ 3-5% □>5% |
| C6. 您最希望 App 解决的 1 件事是 (开放题,限 30 字) |
| D. 情绪与满意度(3 题) |
| D1. 用 1-5 打分: 您对今年十一旅行的整体满意度 |
| D2. 您是否愿意向朋友推荐自己使用的旅游 App? |
| □ 非常愿意 □ 愿意 □ 一般 □ 不愿意 □ 非常不愿意 |
| D3. 返程后您是否发了旅行相关内容到社交媒体? |
| □ 是 □ 否 □ 计划发 |
| E. 技术接受度(1题) |
| E1. 如果有一款 AI 助手可根据您的偏好自动生成行程并支持一键预订, 您会: |
| □ 立即尝试 □ 观望看评价 □ 不会使用 |