**TIẾNG ANH GIAO TIẾP THƯƠNG MẠI**

**Tình huống 1: Giới thiệu bản thân**

[**1. Glad to meet you.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/gioithieubanthan/1.mp3)

Rất vui được gặp ông.

[**2. May I introduce myself.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/gioithieubanthan/2.mp3)

Tôi có thể giới thiệu về bản thân mình được chứ.

[**3. My name is Lilin, I’m from China.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/gioithieubanthan/3.mp3)

Tôi là Lilin, tôi đến từ Trung Quốc.

[**4. This is Claire speaking.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/gioithieubanthan/4.mp3)

Claire đang nói.

[**5. I’m the sales reps of the company.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/gioithieubanthan/5.mp3)

Tôi là nhân viên bán hàng của công ty.

[**6. I’m Jackson’s secrectary, I’m calling from International Trade Center.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/gioithieubanthan/6.mp3)

Tôi là thư ký của ông Jackson, tôi đang gọi điện từ Trung tâm Thương mại Quốc tế.

[**7. How do you do! I am in charge for the sales in Beijing.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/gioithieubanthan/7.mp3)

Chào ông! Tôi là người phụ trách bán hàng ở Bắc Kinh.

[**8. This is our sale manager, Mr. Wang.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/gioithieubanthan/8.mp3)

Đây là giám đốc bán hàng của chúng tôi, ông Wang.

[**9. May I introduce Mr. Wang, the director?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/gioithieubanthan/9.mp3)

Xin cho tôi được hân hạnh giới thiệu giám đốc Wang với mọi người?

[**10. Let me introduce my colleages to you.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/gioithieubanthan/10.mp3)

Chi phép tôi được giới thiệu các đồng nghiệp với ông.

**Tình huống 2. Công tác nước ngoài**

[**11. How do you think of Beijing?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/congtacnuocngoai/1.mp3)

Ông nghĩ thế nào về Bắc Kinh?

[**12. How long will you be staying here?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/congtacnuocngoai/2.mp3)

Ông sẽ ở lại Bắc Kinh bao lâu?

[**13. I hope I’ll be able to show you around here.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/congtacnuocngoai/3.mp3)

Tôi hy vọng sẽ có dịp chỉ cho ông thấy quang cảnh xung quanh đây.

[**14. Are you going to visit other cities besides Beijing?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/congtacnuocngoai/4.mp3)

Ngoài Bắc Kinh, ông sẽ tham quan các thành phố khác chứ?

[**15. I will stay with you when you go sight-seeing.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/congtacnuocngoai/5.mp3)

Tôi sẽ ở lại với ông khi ông đi tham quan.

[**16. My secretary will give you a guilded tour tomorrow.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/congtacnuocngoai/6.mp3)

Ngày mai thư ký của tôi sẽ dẫn ông đi tham quan.

[**17. I hope you will have time to go to the Great Wall.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/congtacnuocngoai/7.mp3)

Tôi hy vọng ông sẽ dành thời gian đi tham quan Vạn Lý Trường Thành.

[**18. You can give me a call.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/congtacnuocngoai/8.mp3)

Ông có thể gọi điện cho tôi.

[**19. How can I get in touch with you?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/congtacnuocngoai/9.mp3)

Tôi có thể liên lạc với ông cách nào?

[**20. We’ll visit our company first tomorrow.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/congtacnuocngoai/10.mp3)

Ngày mai chúng tôi sẽ tham quan công ty.

**Tình huống 3: Tìm hiểu thị trường**

[**21. They sent us several inquiries for chinaware last year.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/timhieuthitruong/1.mp3)

Năm ngoái họ đã hỏi chúng tôi về đồ sứ.

[**22. Mr Brow inquired for 100 tons of peanuts last month.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/timhieuthitruong/2.mp3)

Tháng trước ông Brown đã hỏi mua 100 tấn lạc.

[**23. He inquired about the possibility of importing directly from China.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/timhieuthitruong/3.mp3)

Anh ta tìm hiểu về khả năng nhập khẩu hàng hóa ở Trung Quốc.

[**24. They promised to inquire into the case.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/timhieuthitruong/4.mp3)

Họ hứa sẽ điều tra vụ việc.

[**25. They inquired after our health this morning.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/timhieuthitruong/5.mp3)

Sáng nay họ đã hỏi thăm sức khỏe của bạn.

[**26. Right now, supply exceeds demand in the market.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/timhieuthitruong/6.mp3)

Ngay bây giờ, trên thị trường cung đã vượt cầu.

[**27. We will receive new supply of nuts in a week.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/timhieuthitruong/7.mp3)

Một tuần nữa chúng tôi sẽ nhận toa hàng đậu mới.

[**28. The article is in short supply now.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/timhieuthitruong/8.mp3)

Bài báo chốt lại việc cung cấp hàng hóa ngày nay.

[**29. What quantity can you supply?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/timhieuthitruong/9.mp3)

Bạn có thể cung cấp số lượng bao nhiêu?

[**30. Large quantities of food grain have arrived.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/timhieuthitruong/10.mp3)

Một lượng thóc lớn đã được nhập về.

**Tình huống 4: Giới thiệu sản phẩm**

[**31. We have various selections of mobile makers.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/gioithieusanpham/1.mp3)

Chúng tôi lựa chọn nhiều hãng sản xuất điện thoại di động khác nhau.

[**32. The quality of the product is guaranteed.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/gioithieusanpham/2.mp3)

Chất lượng hàng hóa được đảm bảo.

[**33. You can have a look at the brochure.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/gioithieusanpham/3.mp3)

Ông có thể nhìn vào sách quảng cáo này.

[**34. This brochure gives you a detail introduction of our company and products.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/gioithieusanpham/4.mp3)

Quyển sách này giới thiệu cho ông biết chi tiết về sản phẩm và công ty của chúng tôi.

[**35. We’ll send a salesman with some demonstrations.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/gioithieusanpham/5.mp3)

Chúng tôi sẽ cử nhân viên bán hàng lên thuyết minh giới thiệu sản phẩm.

[**36. I’m sure you’ll interest in them.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/gioithieusanpham/6.mp3)

Tôi chắc chắn ông sẽ thích chúng.

[**37. We offer excellent after-sale service.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/gioithieusanpham/7.mp3)

Chúng tôi đưa ra dịch vụ ưu đã sau khi bán.

[**38. When would be a convenient time for me to call you back?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/gioithieusanpham/8.mp3)

Khi nào thuận tiện cho tôi gọi điện lại.

[**39. I am not available now.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/gioithieusanpham/9.mp3)

Bây giờ tôi bận.

[**40. I don’t trust the telephone promotion.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/gioithieusanpham/10.mp3)

Tôi không tin vào điện thoại quảng cáo.

**Tình huống 5: Dịch vụ khách hàng**

[**41. We offer after-sale services.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dichvukhachhang/1.mp3)

Chúng tôi có những dịch vụ hậu mãi.

[**42. We offer free repairing service within the period.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dichvukhachhang/2.mp3)

Chúng tôi cung cấp dịch vụ sửa chữa có thời hạn.

[**43. The reparing period is 3 months.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dichvukhachhang/3.mp3)

Thời hạn sửa chữa là 3 tháng.

[**44. Please contact the service department if you have any problems with the products.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dichvukhachhang/4.mp3)

Xin ông vui lòng liên hệ phòng dịch vụ nếu hàng hóa có vấn đề.

[**45. The service department locates on the third floor.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dichvukhachhang/5.mp3)

Phòng dịch vụ nằm ở tầng 3.

[**46. The telephone number of our after-sale service is …**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dichvukhachhang/6.mp3)

Số điện thoại dịch vụ bảo hành của chúng tôi là …

[**47. I can guarantee you there’s no quality problem with our products.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dichvukhachhang/7.mp3)

Chúng tôi đảm bảo với ông chất lượng hàng hóa của chúng tôi rất tốt.

[**48. I’m sorry to hear that you’re not satisfied with our products.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dichvukhachhang/8.mp3)

Tôi lấy làm tiếc khi nghe thấy ông không hài lòng với hàng hóa của chúng tôi.

[**49. Thanks for your suggestions.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dichvukhachhang/9.mp3)

Cảm ơn lời đề nghị của ông.

[**50. We’ll give you a reply tomorrow.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dichvukhachhang/10.mp3)

Ngày mai chúng tôi sẽ trả lời ông.

**Tình huống 6: Báo giá**

[**51. If you are interested, we will offer as soon as possible.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/baogia/1.mp3)

Nếu ông quan tâm, chúng tôi sẽ cung cấp hàng sớm nhất có thể.

[**52. We put forward for your consideration and offer for new products.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/baogia/2.mp3)

Chúng tôi đưa ra xem xét lời đề nghị sản phẩm mới của ông.

[**53. Could you tell something about your price?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/baogia/3.mp3)

Ông có thể nói về giá cả?

[**54. We can offer you various kind of Chinese Cotton Piece Goods at attractive prices.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/baogia/4.mp3)

Chúng tôi có thể cung cấp cho ông nhiều loại vải Trung Quốc với giá hấp dẫn.

[**55. We are prepared to give you a quotation based upon the prevailing international market price.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/baogia/5.mp3)

Chúng tôi chuẩn bị đưa cho ông bản báo giá dựa trên giá thị trường quốc tế.

[**56. The price we quoted is firm for 24 hours only.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/baogia/6.mp3)

Giá chúng tôi đưa ra chỉ có hiệu lực trong vòng 24 giờ.

[**57. We get another lower offer.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/baogia/7.mp3)

Chúng tôi nhận lời đề nghị giá thấp hơn.

[**58. I assure you that our price is the most favourable.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/baogia/8.mp3)

Tôi cam đoan giá chúng tôi đưa ra là phù hợp nhất.

[**59. According to the quantity of your order, the price could be negotiable.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/baogia/9.mp3)

Giá cả có thể thương lượng theo số lượng hàng hóa trong đơn đặt hàng.

[**60. I hope you will have a second thought of it.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/baogia/10.mp3)

Tôi hy vọng ông sẽ suy nghĩ lại điều đó.

**Tình huống 7: So sánh giá cả**

[**61. Unfortunately, we cannot accept your offer for your price are too high.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/sosanhgiaca/1.mp3)

Thật không may, chúng tôi không thể chấp nhận lời đề nghị vì giá quá cao.

[**62. I am amazed at the prices you have given us.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/sosanhgiaca/2.mp3)

Tôi ngạc nhiên với giá cả các ông đưa ra.

[**63. The prices are just not within striking range.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/sosanhgiaca/3.mp3)

Giá cả nằm ngoài phạm vi thương lượng.

[**64. If you quality is considerably large, we can offer you 3% off.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/sosanhgiaca/4.mp3)

Nếu ông mua số lượng hàng hóa lớn, chúng tôi có thể giảm giá 3%.

[**65. The price of it is a little higher than the the market price.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/sosanhgiaca/5.mp3)

Giá bán đó cao hơn giá thị trường.

[**66. What is the fixed price for this article?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/sosanhgiaca/6.mp3)

Theo điều khoản này, giá cố định là gì?

[**67. We ask you to discount by 10% off the list price.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/sosanhgiaca/7.mp3)

Chúng tôi yêu cầu ông giảm 10% trên bảng giá.

[**68. How much is check price for this item?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/sosanhgiaca/8.mp3)

Giá tờ séc trong đơn hàng này bao nhiêu?

[**69. Please offer discount price for this article.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/sosanhgiaca/9.mp3)

Xin ông vui lòng giảm giá mặt hàng này.

[**70. I would live you to break the price down as low as possible.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/sosanhgiaca/10.mp3)

Tôi muốn ông hạ giá xuống mức thấp nhất có thể.

**Tình huống 8: Giảm giá**

[**71. We will accept the price reduction on 2% as in introductory line.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/giamgia/1.mp3)

Chúng tôi chấp nhận giảm giá 2% như ban đầu.

[**72. I am glad we have come to an agreement on price.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/giamgia/2.mp3)

Tôi vui mừng vì chúng ta đã thỏa thuận được giá cả.

[**73. Finally, we agreed on the contract terms.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/giamgia/3.mp3)

Tóm lại, chúng tôi đã thống nhất các điều khoản trong hợp đồng.

[**74. We agree the price is workable.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/giamgia/4.mp3)

Chúng tôi thống nhất giá này là khả thi.

[**75. We order 500 sets now.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/giamgia/5.mp3)

Bây giờ chúng tôi đặt 500 bộ.

[**76. We’ll pay cash in 2 weeks.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/giamgia/6.mp3)

Hai tuần nữa chúng tôi sẽ thanh toán tiền mặt.

[**77. Shall I fill an order list?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/giamgia/7.mp3)

Tôi sẽ điền vào danh sách đơn đặt hàng?

[**78. Your price is suitable, we accept it.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/giamgia/8.mp3)

Giá ông đưa ra là phù hợp, chúng tôi chấp nhận.

[**79. We offer delivering service for free.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/giamgia/9.mp3)

Chúng tôi cung cấp dịch vụ giao hàng miễn phí.

[**80. It must be delivered within 30 days.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/giamgia/10.mp3)

Hàng hóa được giao trong vòng 30 ngày.

**Tình huống 9: Điều khoản thanh toán**

[**81. Please tell us about your payment terms.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dieukhoanthanhtoan/1.mp3)

Xin vui lòng cho chúng tôi biết điều khoản thanh toán của ông.

[**82. Our terms of payment are by confirmed irrevocable letter of credit or by draft at sight.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dieukhoanthanhtoan/2.mp3)

Điều khoản thanh toán của chúng tôi là bằng thư tín dụng không hủy ngang xác nhận hoặc bằng hối phiếu trả tiền ngay.

[**83. We have not received an advice of L/C even today.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dieukhoanthanhtoan/3.mp3)

Hôm nay chúng tôi vẫn chưa nhận được giấy báo thư tín dụng.

[**84. Please let us know the L/C number.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dieukhoanthanhtoan/4.mp3)

Xin ông vui lòng cho chúng tôi biết số thư tín dụng.

[**85. Our credit is valid until September 10.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dieukhoanthanhtoan/5.mp3)

Tín dụng của chúng tôi có giá trị đến ngày 10 tháng chín.

[**86. We are prepared to accept payment by D/P at sight.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dieukhoanthanhtoan/6.mp3)

Chúng tôi chấp nhận thanh toán bằng thương phiếu trực tiếp.

[**87. The only way to do this business is to afffect payment by T/T at the time of loading.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dieukhoanthanhtoan/7.mp3)

Thực hiện chi trả bằng điện tín chuyển tiền vào thời điểm giao hàng là cách kinh doanh hiệu quả.

[**88. To avoid having our fund tied up, can we make the payment by L/C after sight.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dieukhoanthanhtoan/8.mp3)

Để tránh việc thiếu kinh phí, chúng tôi có thể thanh toán bằng lẻ tín dụng sau khi xuất trình.

[**89. I think we can make payment for this order by documentary collection.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dieukhoanthanhtoan/9.mp3)

Tôi nghĩ chúng ta có thể thanh toán đơn hàng này nhờ thu kèm chứng từ.

[**90. We would ask you to amend the L/C immediately to enable us to effect shipment.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dieukhoanthanhtoan/10.mp3)

Chúng tôi yêu cầu anh bổ sung thư tín dụng ngay để giúp chúng tôi thực hiện việc giao hàng lên tàu.

**Tình huống 10: Cung và cầu**

[**91. We have to pay a higher price.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/cungvacau/1.mp3)

Chúng tôi phải thanh toán giá cao hơn.

[**92. It doesn’t pay to open an L/C for such a small order.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/cungvacau/2.mp3)

Thanh toán tiền đơn đặt hàng nhỏ thì không cần mở thư tín dụng.

[**93. Shipment in June may involve damage by heat.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/cungvacau/3.mp3)

Nắng nóng có thể gây thiệt hại đến hàng hóa khi chất lên tàu vào tháng 6.

[**94. I hope this will not involve you and others inconvenience.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/cungvacau/4.mp3)

Tôi hy vọng điều này không làm ông và người khác cảm thất bất tiện.

[**95. To airmail the parcel may involve a lot of expenses.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/cungvacau/5.mp3)

Gửi bưu phẩm bằng đường hàng không tốn kém nhiều chi phí.

[**96. The supply falls short of the demand.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/cungvacau/6.mp3)

Cung giảm thấp hơn cầu.

[**97. There is a great demand for vegetable here.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/cungvacau/7.mp3)

Ở đây nhu cầu tiêu thụ rau xanh rất lớn.

[**98. The product is much in demand in this area.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/cungvacau/8.mp3)

Trong khu vực này nhu cầu tiêu thụ hàng hóa rất nhiều.

[**99. This will be send to you on demand.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/cungvacau/9.mp3)

Hàng hóa sẽ được gửi theo đơn đặt hàng.

[**100. Now, shall we go on to discuss the terms of payment?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/cungvacau/10.mp3)

Bây giờ , chúng ta sẽ tiếp tục thương lượng về điều khoản thanh toán chứ?

**Tình huống 11: Thư tín dụng**

[**101. Please tell us about your collecting terms.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thutindung/1.mp3)

Xin ông vui lòng cho chúng tôi biết các điều khoản chung.

[**102. What are your usually terms of payment?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thutindung/2.mp3)

Ông thường sử dụng điều khoản thanh toán gì?

[**103. Our terms of payment are by confirmed irrevocable letter of credit or by draft at sight.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thutindung/3.mp3)

Chúng tôi sử dụng điều khoản thanh toán bằng thư tín dụng không hủy ngang xác nhận và hối phiếu trả tiền ngay.

[**104. Please let us know the L/C number.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thutindung/4.mp3)

Xin ông vui lòng cho chúng tôi biết số thư tín dụng.

[**105. Our credit is valid until December 15.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thutindung/5.mp3)

Thẻ tín dụng của chúng tôi được sử dụng đến ngày 15 tháng 12.

[**106. I’ll put it in the L/C that goods shall be delivered 30 days upon your receipt of L/C.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thutindung/6.mp3)

Ông sẽ nhận hàng trong 30 ngày khi mở thư tín dụng đối khai.

[**107. I’m glad we’re likely to conclude the first transaction with you soon.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thutindung/7.mp3)

Tôi vui mừng khi chúng tôi có thể thực hiện xong giao dịch làm ăn thứ nhất với ông.

[**108. We also pay by L/C for our imports.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thutindung/8.mp3)

Chúng tôi cũng thanh toán hàng nhập khẩu bằng thư tín dụng.

[**109. That’s the usual practice adopted internationally.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thutindung/9.mp3)

Đó là tập quán thông thường được quốc tế chấp nhận.

[**110. If you don’t open the L/C on time, you will be responsible for any loss.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thutindung/10.mp3)

Nếu ông không mở thư tín dụng kịp thời, ông sẽ chịu trách nhiệp về những thiệt hại xảy ra.

**Tình huống 12: Đổi tiền**

[**111. I’d like to change some money.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/doitien/1.mp3)

Tôi muốn đổi tiền.

[**112. What money would you like to change?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/doitien/2.mp3)

Ông muốn đổi tiền gì?

[**113. What’s is the exchange rate of US dollar agains RMB Yuan?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/doitien/3.mp3)

Tỷ suất trao đổi của đồng đô là Mỹ so với đồng nhân dân tệ là bao nhiêu?

[**114. I wonder what the selling rate is today.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/doitien/4.mp3)

Tôi tự hỏi hôm nay tỷ giá bán thế nào.

[**115. Fill in your name on this cheque.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/doitien/5.mp3)

Hãy điền tên ông vào tờ séc này.

[**116. The US dollar is convertible currency.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/doitien/6.mp3)

Đồng Đô la Mỹ là đồng tiền chuyển đổi được.

[**117. Please give me a receipt for the money I am paying you.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/doitien/7.mp3)

Xin ông vui lòng đưa cho tôi giấy biên nhận tiền đã thanh toán.

[**118. I want to change Japanese yen back to Pound sterling.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/doitien/8.mp3)

Tôi muốn đổi đồng yên Nhật lấy đồng bảng Anh.

[**119. This is my tax memo and my passport.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/doitien/9.mp3)

Đây là sổ thuế và hộ chiếu của tôi.

[**120. He converted his Francs into dollars.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/doitien/10.mp3)

Ông ta muốn đổi đồng Francs Pháp lấy đồng Đô la.

**Tình huống 13: Mở tài khoản tiếng Anh thương mại**

[**121. I'd like to open an account here.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/motaikhoan/1.mp3)

Tôi muốn mở tài khoản ở đây.

[**122. We have the current account and fixed account of different client.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/motaikhoan/2.mp3)

Chúng tôi có tài khoản vãng lai và tài khoản cố định của các khách hàng khác nhau.

[**123. I decided to close the account in that bank.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/motaikhoan/3.mp3)

Tôi quyết định đóng tài khoản ở ngân hàng đó.

[**124. The account show that they have spent more than they received.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/motaikhoan/4.mp3)

Tài khoản cho thấy họ chi nhiều hơn thu.

[**125. This bank charges 6% interest on all money borrowed from it.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/motaikhoan/5.mp3)

Ngân hàng này tính lãi suất 6% tiền vay.

[**126. The interest rate for borrowing money was raised from 6.5% to 7.5%.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/motaikhoan/6.mp3)

Tỷ lệ lãi suất tiền vay tằng từ 6,5% lên 7.5%.

[**127. You’d better not withdraw the funds before maturity date of certificates.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/motaikhoan/7.mp3)

Tốt hơn hết ông không nên rút tiền trước hạn.

[**128. The insurance policy has matured.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/motaikhoan/8.mp3)

Chính sách bảo hiểm đã xem xét kỹ càng.

[**129. He was robbed shortly after he drew some money from his account.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/motaikhoan/9.mp3)

Sau khi rút ít tiền ở tài khoản, ai ta đã bị cướp.

[**130. They drew their savings out before they went on holiday.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/motaikhoan/10.mp3)

Trước khi đi nghỉ mát, họ rút tiền tiết kiệm.

**Tình huống 14: Đóng hàng**

[**131. When packing the red wine, please be more careful.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/donghang/1.mp3)

Khi đóng hàng rượu vang đỏ, xin vui lòng cẩn thận.

[**132. You must pack in accordance with the contract.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/donghang/2.mp3)

Ông phải đóng hàng theo hợp đồng.

[**133. For these items, packed with cardboard is enough.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/donghang/3.mp3)

Những mặt hàng này được gói bằng giấy cứng là tốt rồi.

[**134. The weight of the boxes is light and the expenses can also be saved.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/donghang/4.mp3)

Những hộp này có trọng lượng nhẹ và cũng tiết kiệm chi phí đóng gói.

[**135. We need to concern about the possibility of collision and squeezing when boxes are moved about.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/donghang/5.mp3)

Chúng tôi quan tâm đến khả năng va chạm và chèn ép khi di chuyển những cái thùng.

[**136. All the boxes are wrapped up with polyethylene sheet in case of rain.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/donghang/6.mp3)

Tất cả những cái thùng này được bao bọc bằng nhựa trong trường hợp mưa.

[**137. All these boxes need shockproof cardboard inside.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/donghang/7.mp3)

Tất cả những cái thùng này cần giấy cứng chịu lực va đập ở bên trong.

[**138. I think the cartons are lack of thick and sturdy.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/donghang/8.mp3)

Tôi nghĩ giấy carton thiếu độ dày và chắc chắn.

[**139. Please get our company trademark printed on the plastic bag.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/donghang/9.mp3)

Hãy in thương hiệu của công ty lên túi nhựa.

[**140. We could load once the manufacturer is done.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/donghang/10.mp3)

Chúng tôi có thể bốc dỡ khi nhà sản xuất làm xong.

**Tình huống 15: Bốc hàng**

[**141. Is the insurance company liable for this kind of damage?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/bochang/1.mp3)

Có phải công ty bảo hiểm có trách nhiệm bồi thường loại thiệt hại này?

[**142. After loading the goods on board the ship, you must go to PICC to have them insured.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/bochang/2.mp3)

Sau khi hàng hóa được bốc dỡ lên bong tàu, ông phải mua bảo hiểm hàng hóa.

[**143. Don’t you think it is necessary to insure these goods with PICC?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/bochang/3.mp3)

Ông nghĩ là mua bảo hiểm hàng hóa cần thiết sao?

[**144. If you desired us to insure against special risk, an extra premium will have to be charged.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/bochang/4.mp3)

Nếu ông muốn chúng tôi bảo hiểm hàng hóa đề phòng những rủi ro đặt biệt, chúng tôi sẽ thu phí bảo hiểm bổ sung.

[**145. I’d like to have the insurance of the goods in cost covered at 120% of the invoice amount.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/bochang/5.mp3)

Tôi muốn mua bảo hiểm hàng hóa trên 120% số tiền trên hóa đơn.

[**146. We’ll have the goods insured as soon as they are shipped.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/bochang/6.mp3)

Chúng tôi sẽ mua bảo hiểm hàng hóa ngay khi chúng được chuyển đi.

[**147. Please cover FPA and WPA risks for my goods.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/bochang/7.mp3)

Vui lòng mua bảo hiểm đầu tư hàng hóa và bảo hiểm thấm nước cho hàng của tôi.

[**148. What insurance do you generally provided?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/bochang/8.mp3)

Nói chung ông cung cấp loại hình bảo hiểm gì?

[**149. How about the premium to be charged?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/bochang/9.mp3)

Còn phí bảo hiểm thì sao?

[**150. What kind of insurance should my cargoes take out?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/bochang/10.mp3)

Hàng hóa của tôi cần mua loại bảo hiểm nào?

**Tình huống 16: Kiểm tra hàng**

[**151. We demanded that before delivering, the goods should be tested and inspected.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/kiemtrahang/1.mp3)

Trước khi giao hàng, chúng tôi yêu cầu kiểm tra hàng hóa.

[**152. Shall we discuss the question of inspection?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/kiemtrahang/2.mp3)

Chúng ta sẽ thảo luận vấn đề kiểm tra?

[**153. It’s not easy to do the commodity inspection.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/kiemtrahang/3.mp3)

Rất khó khăn để kiểm tra hàng hóa.

[**154. We only inspect the cargo with to be discharged here.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/kiemtrahang/4.mp3)

Chúng tôi chỉ kiểm tra hàng hóa bốc dỡ trên tàu.

[**155. The commodities which are judged substandard after shall not be permitted to be exported.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/kiemtrahang/5.mp3)

Hàng hóa không đạt tiêu chuẩn sẽ không được xuất khẩu.

[**156. The samples should meet the requirements of the criteria.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/kiemtrahang/6.mp3)

Hàng mẫu nên đáp ứng các yêu cầu tiêu chuẩn.

[**157. The method of ship is basically visual.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/kiemtrahang/7.mp3)

Quan sát là phương pháp chủ yếu kiểm tra hàng hóa trên tàu.

[**158. How do we define the inspection rights?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/kiemtrahang/8.mp3)

Chúng ta định nghĩa các quyền kiểm tra hàng hóa ra sao?

[**159. I’m afraid there may have been some disputes over the result of the inspection.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/kiemtrahang/9.mp3)

Tôi e rằng kết quả kiểm tra hàng hóa có vài sự tranh cãi.

[**160. Where do you want to re-inspect the goods?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/kiemtrahang/10.mp3)

Ông muốn kiểm tra lại hàng hóa ở đâu?

**Tình huống 17: Chuyển hàng tiếng Anh thương mại**

[**161. Do you want the goods to go by sea or by air?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/vanchuyenhang/1.mp3)

Ông muốn vận chuyển hàng bằng đường thủy hay đường hàng không?

[**162. How fast could we have this order if shipped by air?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/vanchuyenhang/2.mp3)

Nếu vận chuyển bằng đường hàng không thì chúng tôi có thể nhận hàng nhanh không?

[**163. Please make sure you mark the shipment for “careful handling”.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/vanchuyenhang/3.mp3)

Xin ông vui lòng ghi “vận chuyển hàng cẩn thận”.

[**164. We will have to cancel if we do not get that order in soon.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/vanchuyenhang/4.mp3)

Chúng tôi sẽ hoãn nếu nhận đơn đặt hàng muộn.

[**165. How would you like this order shipped?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/vanchuyenhang/5.mp3)

Ông muốn đơn hàng này vận chuyển ra sao?.

[**166. But as far as I know, tramps are still available.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/vanchuyenhang/6.mp3)

Nhưng theo tôi biết, tàu không theo tuyến nhất định vẫn còn.

[**167. We request you to do everything possible to ensure punctual shipment.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/vanchuyenhang/7.mp3)

Chúng tôi yêu cầu ông sử dụng mọi biện pháp có thể để bảo đảm bốc hàng lên tàu đúng giờ.

[**168. Shipment should be at or before the end of June 2003.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/vanchuyenhang/8.mp3)

Hàng phải bốc ngay cuối tháng 6 năm 2003.

[**169. Please see to it that the goods are shipped per PEACE sailing.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/vanchuyenhang/9.mp3)

Xin ông vui lòng kiểm tra hàng vận chuyển trên tàu PEACE.

[**170. Now we’d better have a brief talk about the shipment.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/vanchuyenhang/10.mp3)

Bây giờ chúng ta trao đổi ngắn về hàng hóa.

**Tình huống 18: Giao hàng**

[**181. When is the earliest you can deliver?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/giaohang/1.mp3)

Ông có thể giao hàng sớm nhất vào thời gian nào?

[**182. Would next month be convenient?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/giaohang/2.mp3)

Tháng sau sẽ thuận tiện chứ?

[**183. We hope you can deliver the goods by the end of this month.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/giaohang/3.mp3)

Chúng tôi hy vọng ông có thể giao hàng vào cuối tháng này.

[**184. I can’t promise, but I will try my best.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/giaohang/4.mp3)

Tôi không thể hứa, nhưng tôi sẽ cố gắng hết sức mình.

[**185. I think it is impossible.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/giaohang/5.mp3)

Tôi nghĩ điều đó là không thể được.

[**186. Could you deliver the goods as soon as possible?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/giaohang/6.mp3)

Ông sẽ giao hàng sớm nhất có thể chứ?

[**187. We hope you will deliver within 2 months after the contract singning.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/giaohang/7.mp3)

Chúng tôi hy vọng sau khi kí kết hợp đồng các ông sẽ giao hàng trong 2 tháng.

[**188. If the goods has been delayed, you must grant the compensate.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/giaohang/8.mp3)

Nếu hàng hóa giao chậm, ông phải bồi thười theo hợp đồng.

[**189. The date of delivering is still under discussion.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/giaohang/9.mp3)

Ngày giao hàng vẫn còn đang thương lượng.

[**190. That’s the time we can guarantee you.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/giaohang/10.mp3)

Đó là thời gian chúng tôi có thể đảm bảo với ông.

**Tình huống 20: Tiền hoa hồng**

[**191. The price includes the commission.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/tienhoahong/1.mp3)

Giá cả bao gồm tiền hoa hồng.

[**192. We can grant you a 4% commission.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/tienhoahong/2.mp3)

Chúng tôi có thể cấp cho ông 4% tiền hoa hồng.

[**193. We give a very favourable commission.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/tienhoahong/3.mp3)

Chúng tôi trả tiền hoa hồng rất ưu đãi.

[**194. The bigger the order, the higher the commission.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/tienhoahong/4.mp3)

Đơn đặt hàng lớn hơn thì phí hoa hồng cao hơn.

[**195. A 3% commission is to low for us to accept.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/tienhoahong/5.mp3)

Chúng tôi không thể chấp nhận phí hoa hồng 3%.

[**196. We hope you can give some concession in commission.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/tienhoahong/6.mp3)

Chúng tôi hy vọng ông có thể nhượng bộ phí hoa hồng.

[**197. It doesn’t comfort to the international trade practice not to allow a commission.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/tienhoahong/7.mp3)

Điều đó không phù hợp với mậu dịch thương mại quốc tế về phí hoa hồng.

[**198. The higher commission would mean a rise in price.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/tienhoahong/8.mp3)

Phí hoa hồng cao hơn dẫn đến giá cả tăng.

[**199. We wonder whether you would increase our commission by 3%.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/tienhoahong/9.mp3)

Chúng tôi tự hỏi liệu ông có tăng phí hoa hồng 3%.

[**200. The quotation is subject to a 5% commission.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/tienhoahong/10.mp3)

Bảng báo giá là đối tượng áp dụng 5% phí hoa hồng.

**Tình huống 21: Hợp đồng vận chuyển**

[**201. We’ll ship our products in accordance with the terms of the contract stipulation.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/hopdongvanchuyen/1.mp3)

Chúng tôi sẽ vận chuyển hàng hóa đúng với các điều khoản đã quy định trong hợp đồng.

[**202. You can be assured the shipment will be affected according to the contract.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/hopdongvanchuyen/2.mp3)

Ông có thể cam đoan hàng hóa sẽ được vận chuyển theo như hợp đồng.

[**203. We are sure the contact can be carried out smoothly.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/hopdongvanchuyen/3.mp3)

Chúng tôi cam đoan hợp đồng có thể thực hiện một cách thuận lơi nhất.

[**204. Both sides have the obligation to execute the contract.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/hopdongvanchuyen/4.mp3)

Hai bên có nghĩa vụ thực hiện hợp đồng.

[**205. Any deviation from the contract will be unfavourable.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/hopdongvanchuyen/5.mp3)

Bất cứ sai sót nào trong hợp đồng sẽ không có lợi.

[**206. The buyers have the option of canceling the contract.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/hopdongvanchuyen/6.mp3)

Bên mua có quyền hủy hợp đồng.

[**207. We want to cancel the contract because of your delay in delivering.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/hopdongvanchuyen/7.mp3)

Chúng tôi muốn hủy hợp đồng vì ông đã vi phạm điều kiện giao hàng.

[**208. Generally speaking, a contract cannot be changed once it has been signed by both sides.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/hopdongvanchuyen/8.mp3)

Nói chung, khi đôi bên đã ký hợp đồng thì họ không thể thay đổi nội dung trong đó.

[**209. No side should amend the contract unilaterally without the other side.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/hopdongvanchuyen/9.mp3)

Một bên không thể đơn phương sửa đổi hợp đồng mà không có sự đồng ý của bên kia.

[**210. Since the contract is about to expires, shall we discuss a new one.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/hopdongvanchuyen/10.mp3)

Vì hợp đồng sắp hết hiệu lực, chúng ta có nên thảo luận ký hợp đồng mới?

**Tình huống 22: Thăm công ty đối tác**

[**211. I hope to visit your factory.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thamcongtydoitac/1.mp3)

Tôi hy vọng được tham quan nhà máy của ông.

[**212. You are welcomed to visit our company.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thamcongtydoitac/2.mp3)

Chúng tôi đón chào ông đến thăm công ty.

[**213. How far it is from the hotel to your factory?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thamcongtydoitac/3.mp3)

Từ khách sạn đến nhà máy bao xa?

[**214. How many departments do you have?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thamcongtydoitac/4.mp3)

Công ty ông có bao nhiêu phòng ban?

[**215. How much is the depreciation cost of machinery each year?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thamcongtydoitac/5.mp3)

Mỗi năm ông chi bao nhiêu tiền mua sắm máy móc?

[**216. Can I have a look at the production line?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thamcongtydoitac/6.mp3)

Ông có thể cho tôi xem dây chuyển sản xuất?

[**217. Do you have to update your products each year?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thamcongtydoitac/7.mp3)

Mỗi năm ông có đổi mới sản phẩm?

[**218. How long have your company been established?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thamcongtydoitac/8.mp3)

Công ty ông được thành lập bao lâu?

[**219. How many employees do you have?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thamcongtydoitac/9.mp3)

Ông thuê bao nhiêu nhân viên?

[**220. Who is in charge of workers’ fare?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thamcongtydoitac/10.mp3)

Ai phụ trách chế độ ăn uống của công nhân?

**Tình huống 23: Thăm quan nhà máy**

[**221. Let me show you around the factory.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thamquannhamay/1.mp3)

Cho phép tôi dẫn ông đi một vòng quanh nhà máy.

[**222. This is our Purchasing Department.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thamquannhamay/2.mp3)

Đây là phòng mua hàng của chúng tôi.

[**223. Here’s the Administration and Management.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thamquannhamay/3.mp3)

Bộ phận quản lý hành chính là ở đây.

[**224. The Quality Control Department locates on the first floor.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thamquannhamay/4.mp3)

Phòng kiểm tra chất lượng ở tầng 1.

[**225. On your right hand is Packing Department and our Warehouse.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thamquannhamay/5.mp3)

Bên tay phải ông là bộ phận bao bì và nhà kho.

[**226. We do both import and export business.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thamquannhamay/6.mp3)

Chúng tôi là công ty xuất nhập khẩu.

[**227. The workshores are highly automatic.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thamquannhamay/7.mp3)

Hệ thống nhà xưởng rất tự động.

[**228. Our staffs work 3 eight - hour shifts.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thamquannhamay/8.mp3)

Chúng tôi làm việc 3 ca 8 giờ.

[**229. We have just launched a new model.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thamquannhamay/9.mp3)

Chúng tôi vừa khai trương một mô hình mới.

[**230. We have sale outlets throughout China.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thamquannhamay/10.mp3)

Chúng tôi có nhiều cửa hàng bán lẻ trên khắp Trung Quốc.

**Tình huống 24: Xem xét đơn đặt hàng**

[**231. We’d like to order 1000 boxes of toys.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/xemxetdondathang/1.mp3)

Chúng tôi đặt 1000 thùng đồ chơi.

[**232. I’m afraid we can’t meet your demand.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/xemxetdondathang/2.mp3)

Tôi e rằng chúng tôi không thể đáp ứng được đơn đặt hàng của ông.

[**233. We’re your old customers, please give us some priority on supply.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/xemxetdondathang/3.mp3)

Chúng tôi là khách hàng quen, xin ông vui lòng ưu tiên cung cấp hàng cho chúng tôi.

[**224. How many sets of this styles do you intend to order?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/xemxetdondathang/4.mp3)

Ông dự định đặt bao nhiêu thùng hàng loại này?

[**225. Our minimum quatity of an order for this toy is 300 boxes.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/xemxetdondathang/5.mp3)

Đơn đặt hàng cho loại đồ chơi này tối thiểu là 300 thùng.

[**226. We’d live to place an order of following items.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/xemxetdondathang/6.mp3)

Chúng tôi muốn mua các mặt hàng sau.

[**227. I’m interested in your cups, so I’s like to order of 500.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/xemxetdondathang/7.mp3)

Tôi thích những cái tách của ông, tôi muốn đặt 500 cái.

[**228. We hope this will be the first of order we placed with you.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/xemxetdondathang/8.mp3)

Chúng tôi hy vọng đơn đặt hàng đầu tiên ký kết với ông.

[**229. We’ll submit for the orders if this one is completed to our satisfaction.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/xemxetdondathang/9.mp3)

Chúng tôi sẽ xem xét đơn đặt hàng nếu đáp ứng yêu cầu.

[**230. I look forward to receiving your acknowledgement as early as possible.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/xemxetdondathang/10.mp3)

Tôi mong nhận được giấy báo của ông sớm nhất có thể.

**Tình huống 25: Thời hạn giao hàng**

[**241. What’s the time of delivering about our order?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thoihangiaohang/1.mp3)

Thời gian giao hàng trong hợp đồng ra sao?

[**242. It’s essential that the delivery should be made before October.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thoihangiaohang/2.mp3)

Giao hàng trước tháng 10 là cần thiết.

[**243. Delivery before September is a necessary condition of this order.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thoihangiaohang/3.mp3)

Giao hàng trước tháng 9 là điều kiện quan trọng trong đơn đặt hàng.

[**244. Please be attention that only air freight can ensure prompt delivery.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thoihangiaohang/4.mp3)

Vui lòng chú ý vận chuyển hàng hóa đường không là cách nhanh nhất.

[**245. Please send goods by express which we need them urgently.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thoihangiaohang/5.mp3)

Vui lòng gửi hàng cho chúng tôi bằng tàu hỏa tốc hành.

[**246. Your order is receiving our immediate attention and you can rely on us to deliver as schedule.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thoihangiaohang/6.mp3)

Chúng tôi đang xem xét kỹ đơn đặt hàng và ông có thể nhận hàng theo đúng kế hoạch.

[**247. You may expect delivery within 15 days.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thoihangiaohang/7.mp3)

Ông có thể chờ giao hàng trong vòng 15 ngày.

[**248. Can’t you find some way to get round your manufacturers for an early delivery?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thoihangiaohang/8.mp3)

Ông không thể tìm cách nào đó để giao hàng sớm hơn à.

[**249. I hope you could give a special consideration for our request.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thoihangiaohang/9.mp3)

Chúng tôi hy vọng ông quan tâm đặc biệt đến lời đề nghị.

[**250. I think goods will reach yoy by the end of September.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thoihangiaohang/10.mp3)

Ông sẽ nhận hàng vào cuối tháng 9.

**Tình huống 26: Mậu dịch bù trừ**

[**252. What I mean is you buy machine for us and we'll give you products as compensation.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/maudichbutru/2.mp3)

Tôi muốn nói rằng ông mua máy móc của chúng tôi và chúng tôi sẽ gửi ông những sản phẩm khác như một sự bù trừ.

[**253. Both sides have expressed interest in the compensation trade.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/maudichbutru/3.mp3)

Đôi bên đều bày tỏ sự quan tâm đến việc buôn bán bù trừ.

[**254. That is what compensation trade is all about.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/maudichbutru/4.mp3)

Đó là tất cả những gì thuộc về mậu dịch bù trừ.

[**255. Compesation trade is, in fact, a kind of loan.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/maudichbutru/5.mp3)

Thực tế mậu dịch bù trừ là hình thức vay nợ.

[**256. Both sides have come to a compensation trade agreement after long negotiation.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/maudichbutru/6.mp3)

Sau khi thương lượng, đôi bên đi đến việc kí kết hiệp định mậu dịch bù trừ.

[**257. We do compensation trade in order to import advanced equipment and technology.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/maudichbutru/7.mp3)

Chúng tôi kỳ kết hiệp định mậu dịch bù trừ để nhập thiết bị và kỹ thuật tiên tiến.

[**258. We’re very active in compensation trade.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/maudichbutru/8.mp3)

Chúng tôi chủ động thực hiện mậu dịch bù trừ.

[**259. The compensation trade plays a very important role in the international trade.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/maudichbutru/9.mp3)

Mậu dịch bù trừ giữ vai trò rất quan trọng trong mậu dịch quốc tế.

[**260. Our compensation trade products may be delivered ahead of time.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/maudichbutru/10.mp3)

Hàng hóa mậu dịch bù trừ được phân phối trước thời hạn.

**Tình huống 27: Mở chi nhánh**

[**261. How would you like to be our agent?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/mochinhanh/1.mp3)

Ông muốn mở chi nhánh ra sao?

[**262. We’d like to introduce our produces to Japan.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/mochinhanh/2.mp3)

Chúng tôi muốn giới thiệu hàng hóa đến thị trường Nhật Bản.

[**263. Our experienced with Japan market is too limited.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/mochinhanh/3.mp3)

Chúng tôi chưa biết nhiều về thị trường Nhật Bản.

[**264. We’re considering appointing an agent in China.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/mochinhanh/4.mp3)

Chúng tôi đang xem xét mở chi nhánh ở Trung Quốc.

[**265. Let me assure you that we will do our best for you.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/mochinhanh/5.mp3)

Chúng tôi cam đoan sẽ làm hết sức mình.

[**266. We have confident that this produces will get popularity among Japan.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/mochinhanh/6.mp3)

Chúng tôi muốn giới thiệu hàng hóa đến thị trường Nhật Bản.

[**267. Shall we go over the details?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/mochinhanh/7.mp3)

Chúng ta sẽ đi vào kiểm tra chi tiết chứ?

[**268. You have the experience that we need.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/mochinhanh/8.mp3)

Ông có kinh nghiệm mà chúng tôi cần.

[**269. You have the best quality products.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/mochinhanh/9.mp3)

Sản phẩm của ông có chất lượng tốt.

[**270. What terms of payment would you offer buyers?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/mochinhanh/10.mp3)

Ông sẽ đề nghị bên mua những điều khoản thanh toán nào?

**Tình huống 28: Đại lý bán hàng**

[**271. We have no doubt we can do better this year if you appoint us your sale agent.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dailybanhang/1.mp3)

Năm nay chắc chắn chúng tôi kinh doanh hiệu quả hơn nếu ông chọn chúng tôi làm đại lý bán hàng.

[**272. You need a good agent.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dailybanhang/2.mp3)

Ông cần một đại lý tốt.

[**273. If we are your appointed agent, it can make your export viable.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dailybanhang/3.mp3)

Nếu chúng tôi trở thành đại lý của các anh thì kế hoạch xuất khẩu của các anh có thể được thực hiện.

[**274. We will consider your proposal.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dailybanhang/4.mp3)

Tôi sẽ xem xét lời đề nghị của ông.

[**275. I’d like to act as the agent in your city.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dailybanhang/5.mp3)

Tôi thích làm đại lý trong thành phố của ông.

[**276. I propose to be your sale agent in this area.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dailybanhang/6.mp3)

Tôi đề nghị trở thành chi nhánh bán hàng ở khu vực này.

[**277. We’d need a 5-years contract.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dailybanhang/7.mp3)

Chúng tôi ký hợp đồng 5 năm.

[**278. You will pay 65% of marketing costs.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dailybanhang/8.mp3)

Ông sẽ thanh toán 65% phí tổn tiếp thị.

[**279. That’s more than I expected.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dailybanhang/9.mp3)

Phí tổn này nhiều hơn tôi mong chờ.

[**280. We’re only your distributor, and should not be held liable.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dailybanhang/10.mp3)

Là nhà phân phối bán hàng, chúng tôi không chịu trách nhiệm.

**Tình huống 29: Lời quyết toán**

[**281. My company is please with the deal I’ve been able to negotiate.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/banquyettoan/1.mp3)

Công ty đồng ý với hợp đồng mà tôi thương lượng.

[**282. You could have the goods delivered on consigns.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/banquyettoan/2.mp3)

Ông có thể giao hàng gửi bán.

[**283. This way we maintain continuous control over our financial risks.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/banquyettoan/3.mp3)

Chúng tôi có thể tiếp tục kiểm soát những rủi ro tài chính theo cách này.

[**284. The balance would be payable upon receipt of the goods.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/banquyettoan/4.mp3)

Bản quyết toán sẽ được thanh toán trên giấy biên nhận hàng hóa.

[**285. Now that we’ve settled on the price, we need to discuss the term of payment.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/banquyettoan/5.mp3)

Bây giờ chúng tôi đã thống nhất về giá cả, chúng tôi cần thương lượng về điều khoảng thanh toán.

[**286. You will get a discount if you pay today.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/banquyettoan/6.mp3)

Nếu ông thanh toán tiền hôm nay, ông sẽ được giảm giá.

[**287. Can we pay by check?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/banquyettoan/7.mp3)

Chúng tôi có thể thanh toán tiền bằng séc?

[**288. The customary method of payment in international trade is the letter of credit.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/banquyettoan/8.mp3)

Thư tín dụng là phương thức thanh toán thông thường trong mậu dịch thương mại.

[**289. How can I open a letter of credit?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/banquyettoan/9.mp3)

Tôi có thể mở thư tín dụng như thế nào?

[**290. We need you to use an irrevocable letter of credit.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/banquyettoan/10.mp3)

Chúng tôi muốn ông sử dụng thư tín dụng không hủy ngang.

**Tình huống 30: Lời đề nghị**

[**291. I wonder if it is possible for me to join your company.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/loidenghi/1.mp3)

Tôi tự hỏi liệu có thể tham gia vào công ty của ông?

[**292. I want to introduce this product to Japanese.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/loidenghi/2.mp3)

Tôi muốn giới thiệu sản phẩm này đến người dân Nhật Bản.

[**293. If you get the skill, you can make it yourself.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/loidenghi/3.mp3)

Nếu ông có khả năng, ông có thể tự mình làm lấy.

[**294. Are you suggesting to transfer the skill rather than let me join your company.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/loidenghi/4.mp3)

Có phải ông đề nghị chú trọng vào năng lực hơn là cho tôi tham gia vào công ty?

[**295. Which kind of transfer would you suggest?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/loidenghi/5.mp3)

Ông sẽ đề xuất loại hình chuyển giao nào?

[**296. It is easier and more convenient for us.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/loidenghi/6.mp3)

Nó dễ dàng và thuận tiện hơn cho chúng tôi.

[**297. The right to manufacture does not include the skill requested to produce it correctly.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/loidenghi/7.mp3)

Quyền sản xuất không bao gồm kỹ năng sản xuất hàng đúng quy cách.

[**298. How about my selling the brand to you.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/loidenghi/8.mp3)

Còn việc bán nhãn hiệu hàng hóa thì sao?

[**299. We will provide you with the full information about making the product.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/loidenghi/9.mp3)

Chúng tôi sẽ cung cấp cho ông các thông tin về sản xuất hàng hóa.

[**300. We’ll send some specialists to train your staff.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/loidenghi/10.mp3)

Chúng tôi sẽ cử chuyên gia đào tạo nhân viên.

**Tình huống 31: Lời cam kết**

[**301. I am very pleased that my firm has been awarded this contract.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/loicamket/1.mp3)

Tôi rất vui vì công ty tôi đã được hợp đồng này.

[**302. I suggest that we use local building equipment and materials.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/loicamket/2.mp3)

Chúng tôi đề nghị sử dụng vật liệu và thiết bị xây dựng trong nước.

[**303. We intend to use local labor.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/loicamket/3.mp3)

Chúng tôi dự định thuê lao động trong nước.

[**304. We’d like to reserve the right to engage foreign firms as well.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/loicamket/4.mp3)

Chúng tôi muốn giữ quyền hợp tác với các công ty nước ngoài.

[**305. The handling over the construction site will be done on time.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/loicamket/5.mp3)

Tiến độ xây dựng sẽ được thực hiện kịp thời.

[**306. You’ve chosen a competent engineer.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/loicamket/6.mp3)

Ông đã lựa chọn được một kỹ sư giỏi.

[**307. He will represent the customer on the site to decide all technical matters.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/loicamket/7.mp3)

Ông ấy sẽ đại diện cho khách hàng quyết định các vấn đề liên quan tới kỹ thuật.

[**308. We’ll be in strict accordance with the contract stipulations to the letter.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/loicamket/8.mp3)

Chúng tôi sẽ nghiêm túc thực hiện theo các quy định hợp đồng.

[**309. We intend to establish business relation with you.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/loicamket/9.mp3)

Chúng tôi dự định thiết lập mối quan hệ làm ăn với ông.

[**310. We’ll engage to provide the needed capital.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/loicamket/10.mp3)

Tôi cam kết sẽ cấp vốn theo yêu cầu.

**Tình huống 32: TIẾN ĐỘ CÔNG VIỆC**

[**311. You undertake to provide local building materials and equipment in time.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/tiendocongviec/1.mp3)

Ông cam đoan cung cấp thiết bị và vật liệu xây dựng nội địa đúng tiến độ.

[**312. Recommend the best local civil engineering firm as sub-contractor to help the work.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/tiendocongviec/2.mp3)

Hãy giới thiệu cho tôi công ty xây dựng dân dụng tốt nhất trong nước hoạt động với tư cách nhà thầu phụ.

[**313. Otherwise, we won’t be able to complete the construction on time.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/tiendocongviec/3.mp3)

Nếu không, chúng tôi sẽ không thể hoàn thành công việc theo đúng tiến độ.

[**314. I can see we are behind schedule with the work.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/tiendocongviec/4.mp3)

Tiến độ thực hiện công việc chậm với kế hoạch.

[**315. I’m afraid that the firm recommended by you cannot cope with the problems.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/tiendocongviec/5.mp3)

Tôi e rằng công ty ông giới thiệu không thể giải quyết được công việc.

[**316. It’s obivious that the firm is incapable of meeting the contract date.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/tiendocongviec/6.mp3)

Rõ ràng công ty không có khả năng thực hiện hợp đồng.

[**317. If so, we agree to engage another subcontractor.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/tiendocongviec/7.mp3)

Nếu vậy, chúng tôi đồng ý thuê nhà thầu phụ khác.

[**318. I can only hope that the firm will not let you down.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/tiendocongviec/8.mp3)

Tôi hy vọng công ty sẽ không làm ông thất vọng.

[**319. The rates for civil work have gone up lately.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/tiendocongviec/9.mp3)

Gần đây chi phí công trình tăng.

[**320. The contract to provide for unforeseen expense like this.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/tiendocongviec/10.mp3)

Giá cả hợp đồng bao gồm những chi phí ngoài dự tính như vậy.

**Tình huống 33: Đầu tư vốn**

[**321. Which type of joint venture do you have in mind?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dautuvon/1.mp3)

Ông thích loại hình công ty liên doanh nào?

[**322. We’d like an equity joint venture.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dautuvon/2.mp3)

Chúng tôi thích xí nghiệp liên doanh theo phương thức hợp cổ phần.

[**323. Each of the two firm will invest a certain portion of the capital.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dautuvon/3.mp3)

Mỗi công ty sẽ đầu tư 1 phần vốn.

[**324. We share profits of losses in proportion to our respective contributions.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dautuvon/4.mp3)

Chúng tôi chia lợi nhuận và gánh chịu thua lỗ theo phần vốn góp riêng của từng người.

[**325. Are there any regulation on the foreign proportion of investment?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dautuvon/5.mp3)

Có quy định nào về đầu tư vốn nước ngoài không?

[**326. What percentage do you intend to invest?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dautuvon/6.mp3)

Ông dự định đầu tư bao nhiêu phần trăm?

[**327. Doesn’t the Chinese side always want to share a bigger protion?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dautuvon/7.mp3)

Không phải phía Trung Quốc luôn muốn phần lớn sao?

[**328. We’d like to contribute 30%-40% of the total capital.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dautuvon/8.mp3)

Tôi muốn góp 30%-40% trong tổng số vốn.

[**329. I agree in principle to the rough proportion of capital contribution.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dautuvon/9.mp3)

Về nguyên tắc tôi đồng ý tỷ lệ góp vốn ước chừng.

[**330. Now, let’s proceed to the scale of production.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/dautuvon/10.mp3)

Giờ chúng ta chuyển san quy mô sản xuất.

**Tình huống 34: Cử chuyên gia**

[**331. It’s necessary that you send some specialists here.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/cuchuyengia/1.mp3)

Cử các chuyên gia đến đây là cần thiết.

[**332. Can you give me an indication of the number of specialists requirers and their specialities?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/cuchuyengia/2.mp3)

Ông có thể cho tôi biết số lượng và kỹ năng của các chuyên gia?

[**333. How long will they stay here?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/cuchuyengia/3.mp3)

Họ sẽ lưu trú ở đây bao lâu?

[**334. The chief engineer may have to stay until after the completion of the construction.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/cuchuyengia/4.mp3)

Kỹ sư chính phải ở lại đến khi công trình hoàn thành.

[**335. The other two engineers should arrive before the equipment reaches here.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/cuchuyengia/5.mp3)

Hai kỹ sư khác sẽ đến công trình trước khi thiết bị xây dựng được chuyển đến.

[**336. Will the remuneration be on the same level as our last contract?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/cuchuyengia/6.mp3)

Tiền thù lao sẽ tính dựa trên mặt bằng chung như hợp đồng lần trước?

[**337. I suppose leave of absence applies only to experts who stay here over a year.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/cuchuyengia/7.mp3)

Tôi đề nghị thời gian nghỉ có phép chỉ áp dụng với các chuyên gia làm việc ở công trường trên 1 năm.

[**338. The chief engineer made this a condition.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/cuchuyengia/8.mp3)

Kỹ sư chính ra điều kiện này.

[**339. I hope the living quarters for experts are well furnished.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/cuchuyengia/9.mp3)

Tôi hy vọng chổ ở của các chuyên gia có đầy đủ tiện nghi.

[**340. Everything will be provided according to the contract terms.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/cuchuyengia/10.mp3)

Mọi thứ sẽ được cung cấp theo điều khoản hợp đồng.

**Tình huống 35: Tham gia đấu thấu**

[**341. I’m here for the detailed information about participation in the tender.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thamgiadauthau/1.mp3)

Tôi muốn biết thông tin chi tiết tham gia cuộc đấu thầu.

[**342. You can get a set of the tender documents at our business department downstairs.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thamgiadauthau/2.mp3)

Ông có thể xem bộ hồ sơ kinh đấu thầu tại phòng kinh doanh lầu dưới.

[**343. As you know, it’s our line of business to participate in tenders.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thamgiadauthau/3.mp3)

Như ông biết, bộ phận kinh doanh của chúng tôi sẽ tham gia đấu thầu.

[**344. We are interested in this project.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thamgiadauthau/4.mp3)

Chúng tôi quan tâm tới dự án này.

[**345. We would like to know more about the participation requirements.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thamgiadauthau/5.mp3)

Chúng tôi muốn biết thêm về thủ tục tham gia đấu thầu.

[**346. Construction requirement are also given in detail in the tender document.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thamgiadauthau/6.mp3)

Thủ tục xây dựng được ghi chi tiết trong hồ sơ đấu thầu.

[**347. What guarantee do you require covering our participation in the tender?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thamgiadauthau/7.mp3)

Ông đòi hỏi những đảm bảo gì khi tham gia đấu thầu?

[**348. At this is a large project, it is involving a large number of capital.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thamgiadauthau/8.mp3)

Bởi vì đây là dự án lớn, nó liên quan tới nguồn vốn lớn.

[**349. We require a letter of guarantee from an acceptable bank.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thamgiadauthau/9.mp3)

Chúng tôi đòi hỏi thư đảm bảo từ của một ngân hàng uy tín.

[**350. It’s not binding to accept the lowest bid.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/thamgiadauthau/10.mp3)

Giá thầu thấp nhất không có tính ràng buộc.

**Tình huống 36: Chuyển giao kĩ thuật**

[**351. We have won the tender.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/chuyengiaokythuat/1.mp3)

Chúng tôi trúng thầu.

[**352. We will construction project in Africa.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/chuyengiaokythuat/2.mp3)

Chúng tôi sẽ xây dựng công trình ở Châu Phi.

[**353. I wonder if you’d like to be as a subcontractor.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/chuyengiaokythuat/3.mp3)

Tôi tự hỏi liệu ông có muốn trở thành nhà thầu phụ không.

[**354. Are you suggesting transfer of technology instead of supplying the equipment?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/chuyengiaokythuat/4.mp3)

Ông đề nghị chuyển giao kỹ thuật thay vì cung cấp thiết bị?

[**355. Which form of transfer do you think will suit better?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/chuyengiaokythuat/5.mp3)

Ông nghĩ hình thức chuyển giao sẽ phù hợp với chúng tôi hơn?

[**356. I suppose buying technical know-how is better than right to use inventions.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/chuyengiaokythuat/6.mp3)

Tôi cho rằng, sử dụng bí quyết kỹ thuật tốt hơn sử dụng những phát minh.

[**357. In short, all the production secrets are revealed.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/chuyengiaokythuat/7.mp3)

Tóm lại, tất cả bí mật sản xuất kinh doanh đã bị tiết lộ.

[**358. And what about the right to use inventions?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/chuyengiaokythuat/8.mp3)

Quyền sử dụng các phát minh thì sao?

[**359. The right to manufacture doesn’t include the knowledge required to make a product correctly.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/chuyengiaokythuat/9.mp3)

Quyền sản xuất không có bao gồm kiến thức làm ra sản phẩm đúng quy cách.

[**360. Here’s a specimen of our agreement for the transfer of know-how.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/chuyengiaokythuat/10.mp3)

Đây là mẫu hợp đồng chuyển giao bí quyết kỹ thuật.

**Tình huống 37: Hồ sơ dự thầu**

[**361. When must the bidders submit their bids?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/hosoduthau/1.mp3)

Khi nào người đấu thầu nộp hồ sơ dự thầu.

[**362. When and where shall the tender document be sent?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/hosoduthau/2.mp3)

Thời gian và địa điểm nào thích hợp để nộp hồ sơ dự thầu?

[**363. Is your tender opening public?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/hosoduthau/3.mp3)

Việc dự thầu tổ chức công khai phải không?

[**364. When must the bidders submit their bids?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/hosoduthau/4.mp3)

Khi nào người đấu thầu nộp hồ sơ dự thầu?

[**365. We want to know something about the bid opening procedures.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/hosoduthau/5.mp3)

Chúng tôi muốn hiểu biết thêm về thủ tục đấu thầu.

[**366. I wish our bid would fully comply with the requirement.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/hosoduthau/6.mp3)

Tôi hy vọng hồ sơ dự thầu của chúng tôi đáp ứng đầy đủ các yêu cầu.

[**367. Could you tell me what should we do if we send our bid?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/hosoduthau/7.mp3)

Ông có thể cho chúng tôi biết nên làm gì khi nộp hồ sơ dự thầu?

[**368. Do we have to guarantee our participation of tender?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/hosoduthau/8.mp3)

Chúng ta đảm bảo việc tham gia đấu thầu?

[**369. I wonder if you would like to join me for the tender.**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/hosoduthau/9.mp3)

Tôi tự hỏi liệu ông có muốn tham gia đấu thầu.

[**370. When can I get the relevant document?**](http://webhoctienganh.com/mobileapp/tienganhthuongmai/hosoduthau/10.mp3)

Khi nào tôi có thể xem hồ sơ liên quan?