## Minha página inicial / Meus cursos / Graduação / 2021/1 / Comput Not (N) / 8ª Fase / 10891.1 EMPREEND - 21/1 / Semana 16 - Avaliação Online / Avaliação Online Iniciado em sábado, 19 jun 2021, 17:06

Estado Finalizada Concluída em sábado, 19 jun 2021, 17:30 Tempo 24 minutos 39 segundos empregado

Os autores se empenham em encontrar características semelhantes aos mais diversos empreendedores com o objetivo de definir o perfil psicológico desses

indivíduos. Dentre os mais diversos estudos, chegam a um consenso de que os empreendedores apresentam características semelhantes que os diferem das

demais pessoas. Neste sentido, ser empreendedor significa:

Avaliar 10,00 de um máximo de 10,00(100%)

Questão 1

Completo

Marcar questão

Questão 2

Completo

Marcar

Questão 3

Completo

Marcar

Questão 4

Completo

Marcar

questão

Questão 5

Completo

Marcar Marcar questão

1,00

Atingiu 1,00 de

1,00

Atingiu 1,00 de

questão

1,00

Atingiu 1,00 de

questão

1,00

Atingiu 1,00 de

1,00

Atingiu 1,00 de

 Somente iniciar um negócio quando tem capital de terceiros, pois o risco é de quem fez o investimento. É fazer apostas, não levando em consideração os riscos.

III. Conhecer e compreender as necessidades dos clientes, criando e adaptando produtos e serviços para satisfazê-los.

IV. É ser motivado, é gostar de fazer, é identificar necessidades e propor soluções. V. Transformar ideias em negócios.

Com relação às características do empreendedor, assinale a opção correta.

 a. Apenas as alternativas III, IV e V estão corretas. b. Todas as alternativas estão corretas. c. Apenas as alternativas I e III estão corretas.

Escolha uma opção:

 d. Apenas as alternativas II, III e V estão corretas. e. Todas as alternativas estão erradas.

No Demonstrativo de Resultado (DRE), são calculados:

Investimentos físicos

II. Rentabilidade III. Investimento inicial

IV. Ponto de equilibrio V. Retorno do investimento VI. Custo fixos e variáveis

Escolha uma opção:

a. As opções II, IV e V estão corretas.

c. As opções II, III e IV estão corretas.

b. As opções II e VII estão corretas.

VII. Mão de obra

 d. As opções I e II estão corretas. e. As opções I, II, III e VI estão corretas.

Analise o trecho a seguir:

Uma pequena empresa é viável quando oferece retorno financeiro ao empreendedor. Portanto uma das partes mais importantes do plano de negócios é o plano financeiro. Essa etapa transforma em números as estratégias de mercado e concorrência, localização, investimentos. Enfim, é a quantificação das demais peças do plano de

negócios em relatórios que demonstrem a viabilidade econômica do empreendimento.

No Plano de Negócio – Viabilidade Financeira, são calculados:

O custo de m\u00e3o de obra.

Cálculo do capital de giro.

Assinale a alternativa correta.

Exame, 22 out. 2014.

IV. Preço praticado pelos concorrentes. V. Cálculo do custo de produção.

Levantamento das informações sobre o mercado.

Escolha uma opção: a. Apenas as alternativas II e V estão corretas. b. Apenas as alternativas II e IV estão corretas.

Cada vez mais se percebe a importância do empreendedorismo nos cursos de graduação.

c. Apenas as alternativas I e V estão corretas.

d. Apenas as alternativas I e III estão corretas.

e. Apenas as alternativas IV e V estão corretas.

os problemas da sociedade com visão mais ampla e aumentar a competitividade das empresas, sem prejudicar a qualidade de vida das pessoas. Com relação ao empreendedorismo, assinale a opção correta.

Escolha uma opção:

PARCERIAS PRINCIPAIS

**ESTRUTURA** 

© c. Para se preparar um novo empreendimento, é necessário identificar e avaliar a oportunidade, desenvolver um plano de negócios e determinar os recursos necessários. d. Todo empreendedor é um administrador nato, sabe administrar.

SEGMENTOS DE

CLIENTES

b. Os empreendedores são visionários, sabem tomar decisões, são determinados e dinâmicos, são dedicados, acham tudo simples, planejam e não

Os currículos dos cursos de graduação contemplam o perfil empreendedor dos acadêmicos, que devem ter uma visão holística de mundo, ser capazes de enxergar

Fonte: ZUINI, Priscila. Como montar a parte financeira do plano de negócios: uma das partes mais importantes do plano de negócios é o plano financeiro. Revista

O Business Model Canvas, mais conhecido como Canvas, é uma ferramenta de planejamento estratégico, que permite desenvolver e esboçar modelos de negócio novos ou existentes. As ideias representadas nos nove blocos formam a conceitualização do seu negócio, ou seja, a forma como você irá operar e gerar valor ao mercado, definindo seus principais fluxos e processos, permitindo uma análise e visualização do seu modelo de atuação no mercado (SEBRAE).

ATIVIDADES PRINCIPAIS

PRINCIPAIS

Todos os empreendedores s\u00e3o natos.

a. Os empreendedores n\u00e3o assumem riscos. O risco \u00e9 do investidor.

O modelo de negócio Canvas é composto por etapas, as quais são apresentadas abaixo:

FONTES DE

Considerando as etapas do Modelo Canvas de Negócios, é função da Proposta de Valor:

COM CLIENTES

DE VALOR

assumem riscos, os riscos são dos investidores.

IV. Quais problemas dos clientes serão resolvidos. V. Identificar e estudar os clientes. Assinale a alternativa correta.

a. Apenas as alternativas I e III estão corretas.

c. Apenas as alternativas II e IV estão corretas.

e. Apenas as alternativas I e V estão corretas.

Apenas as alternativas II e V estão corretas.

b. Apenas as alternativas IV e V estão corretas.

Que recursos-chave requerem as propostas de valor.

Estudar os valores que s\u00e3o oferecidos aos clientes.

Que atividades-chave as propostas de valor exigem.

Leia o texto abaixo: Como exemplo do surgimento do empreendedorismo no mundo, cita-se o navegador Marco Pólo, que procurou estabelecer uma rota comercial para o Oriente. Por

Questão 6

Completo

Marcar

Questão 7

Completo

Marcar Marcar

Questão 8

Completo

Marcar

Questão 9

Completo

Marcar

Questão 10

Atingiu 1,00 de

Completo

Marcar questão

1,00

questão

1,00

questão

1,00

Atingiu 1,00 de

questão

1,00

Atingiu 1,00 de

questão

1,00

Atingiu 1,00 de

Escolha uma opção:

grandes riscos e apenas gerenciava os projetos, utilizando os recursos disponíveis, geralmente provenientes do governo do país. Século XVII – Os primeiros indícios de relação entre assumir riscos e empreendedorismo ocorreram nessa época, em que o empreendedor estabelecia, então, um

volta de 1755, o empreendedor passa a ser considerado um capitalista.

as ações desenvolvidas na organização, mas sempre a serviço do capitalista.

acordo contratual com o governo para realizar algum serviço ou fornecer produtos. Como, em muitas situações, os preços eram prefixados, qualquer lucro ou prejuízo era exclusivo do empreendedor. Século XVIII – Nesse século, o capitalista e o empreendedor foram finalmente diferenciados, dada a industrialização que ocorria em todo o mundo.

Fonte: adaptado de Portal da Educação. Análise histórica do surgimento do empreendedorismo, jan. 2013.

Nesse sentido, o futuro negócio será o resultado de:

e. uma oportunidade que se transformou em uma ideia, que gerou um empreendimento. Dessa forma, nasce o empreendedor.

Considere os seguintes custos de mão de obra:

Salário do setor administrativo = R\$ 5.000,00

c. nenhuma das anteriores.

Escolha uma opção:

- Salário de gerente = R\$ 3.000,00 Salário das costureiras = R\$ 5.000,00 Salário das revisoras (controle de qualidade) = R\$ 4.000,00

Se aplicarmos 50% de encargos sobre o valor total dos salários, qual valor será recolhido?

d. um empreendimento que se transformou em uma oportunidade, que gerou uma ideia. Dessa forma, nasce o empreendedor.

Idade Média – Na Idade Média, o termo "empreendedor" foi utilizado para definir aquele que gerenciava grandes projetos de produção. Esse indivíduo não assumia

c. R\$1.000,00 d. R\$ 7.000,00 e. R\$ 500,00

Escolha uma opção:

a. R\$8.000,00

b. R\$ 8.500,00

No que se refere à estrutura do Plano Negócio, enumere a segunda coluna de acordo com a primeira. Sumário Executivo

II Análise de Mercado

III Avaliação Estratégica IV Plano de Marketing Plano Operacional

VI Plano Financeiro

VII Avaliação do Plano de Negócio

A sequência correta é:

Escolha uma opção:

a. II, VI, V, III, I, IV e VII.

b. III, VI, II, V, I, IV e VII.

c. V, I, VII, III, IV, II e VI.

d. III, V, I, VII, IV, II e VI.

 e. IV, VI, V, II, VII, I e III. As incubadoras de empresas são entidades sem fins lucrativos, destinadas a amparar o estágio inicial de empresas nascentes. São mantidas por entidades

III. Serviços compartilhados como laboratórios, telefone, internet, copiadoras, segurança, aluguel de área física, salas de reuniões, auditórios e outros. IV. Recursos financeiros para a empresa incubada. V. Assessoria na gestão técnica e empresarial da organização.

Negociação na compra de matéria-prima para a empresa incubada.

governamentais e universidades. A incubadora oferece:

II. Estrutura de vendas para a empresa incubada.

Com base nas alternativas acima, escolha a alternativa correta. Escolha uma opção:

 c. Apenas as alternativas III e V estão corretas. d. Todas as alternativas estão corretas.

b. Apenas as alternativas III e IV estão corretas.

a. Todas as alternativas estão erradas.

e. Apenas as alternativas I, II e IV estão corretas.

Em qualquer definição de empreendedorismo encontram-se, pelo menos, os seguintes aspectos referentes ao empreendedor: Iniciativa para criar um negócio e paixão pelo que faz.

Escolha uma opção: a. Todas as alternativas estão corretas.

e. Apenas a alternativa I está correta.

Escolha a opção correta.

■ E-book Empreendedorismo

 b. Apenas a alternativa II está correta. c. Apenas a alternativa III está correta. d. As alternativas I e II estão corretas.

10 Mostrar uma página por vez Terminar revisão

Navegação do questionário



Séculos XIX e XX – No final do século XIX e início do século XX, os empreendedores eram frequentemente confundidos com os gerentes ou administradores, sendo analisados meramente de um ponto de vista econômico, como aqueles que organizam a empresas, pagam os empregados, planejam, dirigem e controlam

 a. um empreendedor que se transformou em uma oportunidade, que gerou uma ideia. Dessa forma, nasce o empreendimento. b. uma ideia que se transformou em uma oportunidade, que gerou um empreendimento. Dessa forma, nasce o empreendedor.

Análise das oportunidades e ameaça, forças e fraquezas.

Resumo dos principais pontos do Plano de Negócio e deve ser elaborado por último.

Parecer sobre a viabilidade ou inviabilidade de implementação do empreendimento.

Criação de layout e capacidade produtiva e comercial.

Descrição dos principais produtos e serviços.

Fluxo de Caixa, DRE e Estimativa de Custos.

Estudo dos clientes e fornecedores.

O empreendedor é aquele indivíduo que detecta uma oportunidade de negócio e cria um negócio para capitalizar sobre ela, assumindo riscos calculados.

 Utiliza os recursos disponíveis de forma criativa. Aceita a possibilidade de assumir riscos e a possibilidades de fracasso.

Terminar revisão

Seguir para... ф