

# Latihan Soal Bab 1

Poin total 20/20 ?

Pengantar Bisnis TI

0 dari 0 poin

NPM \*

10120896

Kelas \*

4KA01

Nama \*

Putri Dian Panita

Kelompok Bab \*

1



Soal

20 dari 20 poin



Dalam Mikro bisnis, aspek utama yang berperan penting dalam memastikan efisiensi, kualitas, dan keandalan produk atau layanan yang disuguhkan kepada pelanggan adalah: 2/2

- ☐ Sumber daya manusia
- ☐ Pemasaran
- ☒ Produksi dan Operasi
- ☐ Keuangan

Konsep bisnis terdiri dari empat komponen utama. Visi dan misi bisnis, cakupan produk/pasar dan basis diferensiasi termasuk unsur yang terdapat dalam komponen: 2/2

- ☒ Core Strategy
- ☐ Strategic Resources
- ☐ Customer Interface
- ☐ Value Network

Produk Domestik Bruto (PDB) merupakan 2/2

- ☐ Indikator yang mengukur satuan nilai dari suatu barang atau jasa yang dihasilkan dalam negeri dalam jangka pendek
- ☒ Indikator yang mengukur keseluruhan nilai dari suatu barang atau jasa yang dihasilkan dalam suatu negara dalam jangka waktu tertentu
- ☐ Indikator yang mengukur keseluruhan nilai dari suatu barang atau jasa yang dihasilkan dalam negeri dalam jangka pendek
- ☐ Indikator yang mengukur satuan nilai dari suatu barang atau jasa yang dihasilkan dalam suatu negara dalam jangka waktu tertentu



Salah satu bagian dari kegiatan bisnis diantaranya Analisis. Kegiatan bisnis apa 2/2 yang dilakukan dalam Analisis:

- ☐ Menelaah masa depan untuk melakukan hal-hal yang diperlukan dalam menentukan hasil akhir
- ☐ Membuat struktur dari entitas bisnis dan pembagian tanggung jawab untuk dapat mencapai hasil yang sudah direncanakan
- ☒ Menilai performa bisnis, untung rugi, serta perubahan- perubahan data statistik, akuntansi, serta indikator lainnya yang dapat mempengaruhi performa bisnis.
- ☐ Mengumpulkan data yang diperlukan untuk operasi bisnis yang akan dilakukan oleh entitas bisnis.

Aset apakah dari entitas bisnis yang dapat digunakan untuk kegiatan produksi, membiayai material produksi, biaya tenaga kerja:

2/2

- ☐ Material
- ☐ Tenaga kerja
- ☒ Modal
- ☐ Manajemen

Bagi pelanggan, komponen nilai dalam bisnis diartikan sebagai produk atau layanan yang memberikan manfaat secara konsisten. Hal ini dapat berupa:

2/2

- ☐ kualitas produk yang terjamin
- ☐ harga yang kompetitif
- ☐ layanan pelanggan yang memuaskan
- ☒ harga produk yang terjangkau



Manakah yang berkontribusi bisnis kepada pihak-pihak yang terlibat secara tidak langsung dalam bisnis, seperti para Masyarakat di sekitar Perusahaan, bangsa, dan negara

2/2

- ☐ Mikro Bisnis
- ☒ Makro Bisnis

Bisnis menurut Amirullah dan Imam Hardjanto terdiri dari, KECUALI:

2/2

- ☐ Kegiatan yang dilakukan oleh individu
- ☒ create of product
- ☐ create of goods and service
- ☐ Kegiatan yang dilakukan oleh sekelompok orang / organisasi

Manakah yang berpotensi untuk memberikan layanan keuangan kepada mereka yang sebelumnya tidak terjangkau oleh layanan merupakan tujuan dari

2/2

- ☒ Mikro Bisnis
- ☐ Makro Bisnis



Konsep bisnis terdiri dari empat komponen utama. kompetensi inti, aset-aset strategis dan proses intiterdapat dalam komponen: 2/2

- ☐ Core Strategy
- ☒ Strategic Resources
- ☐ Customer Interface
- ☐ Value Network

Konten ini tidak dibuat atau didukung oleh Google. [Laporkan Penyalahgunaan](#) - [Persyaratan Layanan](#) - [Kebijakan Privasi](#)

Google Formulir





Salah satu hal yang menjadi pertimbangan pelaku bisnis menggunakan e-commerce antara lain : 2/2

- ☒ Aksesibilitas global
- ☐ Ketergantungan pada teknologi
- ☐ Persaingan
- ☐ Sensoris terbatas

Indihome dan First Media merupakan salah satu contoh e-business dengan model 0/2

- ☐ Content Provider
- ☐ Online Service Provider
- ☒ Internet Service Provider
- ☐ Digital Product Delivery

Keahlian yang TIDAK terlalu dibutuhkan oleh seorang IT Consultan antara lain 2/2

- ☐ Manajemen
- ☐ Komputer dan pemrograman
- ☐ Komunikasi
- ☒ Statistik dan Matematika



Manakah model berikut ini TIDAK termasuk dalam model e-business

2/2

- ☐ Marketplace Concentrator
- ☐ Transaction Broker
- ☐ Digital Product Delivery
- ☒ Information Provider

Bentuk transaksi perdagangan melalui internet yang dilakukan oleh dua perusahaan atau beberapa perusahaan.

2/2

- ☐ Business-to-Consumer
- ☐ Consumer to Business
- ☒ Business-to-Business
- ☐ Consumer to Consumer

Manakah contoh e-business model Content Provider yang menghasilkan pendapatan dari produksi konten dan biasanya mendapatkan pendapatan dari biaya berlangganan atau penggunaan

2/2

- ☐ Lazada, Shopee
- ☒ Netflix, Spotify.
- ☐ Indihome, First Media
- ☐ Traveloka, Booking





E-business memiliki jangkauan yang lebih luas dari e-commerce karena..

2/2

- ☒ meliputi modal, SDM, proses pemasaran, dan resiko
- ☐ Terbatas pada proses jual-beli jasa atau produk melalui jaringan internet
- ☐ sebagai media transaksi jual-beli secara online
- ☐ berfokus pada analisis kinerja pembelian dan penjualan selama periode yang telah ditentukan

Yang membedakan e-commerce dan e-business adalah

0/2

- ☒ e-business bertujuan mengurangi biaya dan meningkatkan efisiensi.
- ☐ e-commerce berfokus pada efisiensi, efektivitas, jangkauan, struktur, dan peluang.
- ☐ e-commerce lebih berfokus pada perdagangan barang secara langsung,
- ☐ e-business melibatkan semua aspek bisnis online yang dilakukan secara offline

Seseorang yang menjembatani programmer dengan client

0/2

- ☐ System Analyst
- ☐ Product Owner
- ☒ Project Manager
- ☐ Tester



Shopee sebagai salah satu platform e-commerce terbesar saat ini merupakan e-commerce yang menerapkan konsep :

- ☐ Business-to-Consumer
- ☐ Consumer to Business
- ☐ Business-to-Business
- ☒ Consumer to Consumer

Konten ini tidak dibuat atau didukung oleh Google. [Laporkan Penyalahgunaan](#) - [Persyaratan Layanan](#) - [Kebijakan Privasi](#)

Google Formulir



# Latihan Soal Bab 4

Total points 20/20 ?

Pengantar Bisnis TI

0 of 0 points

Pembahasan Bab : \*

4 ▼

NPM \*

10120941

Kelas \*

4KA01

Nama \*

Raissa Agya

Soal

20 of 20 points



Pendiri sebuah bisnis startup umumnya adalah ...

2/2

- ☐ Mahasiswa yang baru lulus dari perguruan tinggi
- ☒ Individu atau kelompok yang memiliki ide inovatif dan semangat kewirausahaan
- ☐ Pengusaha yang sudah sukses dalam bisnis lain dan mencari kesempatan baru
- ☐ Pekerja korporat yang telah bekerja di industri yang sama selama bertahun-tahun

Status "unicorns" dalam dunia startup artinya ?

2/2

- ☐ Perusahaan yang hanya memiliki satu produk unggulan
- ☐ Perusahaan yang berbasis di Silicon Valley
- ☐ Perusahaan yang fokus pada inovasi teknologi baru
- ☒ Perusahaan yang nilainya mencapai satu miliar dolar atau lebih

Ciri utama peluang bisnis startup adalah

2/2

- ☐ Stabilitas keuangan yang tinggi
- ☐ Risiko yang rendah
- ☒ Potensi pertumbuhan dan inovasi
- ☐ Fokus pada keuntungan segera



Start-up teknologi merupakan :

2/2

- ☒ Perusahaan yang baru didirikan dengan fokus pada teknologi
- ☐ Perusahaan yang sudah mapan dalam industri teknologi
- ☐ Layanan konsultasi bisnis yang menggunakan teknologi terbaru
- ☐ Perusahaan yang mengkhususkan diri dalam pengembangan perangkat keras

Apa yang menjadi salah satu tantangan utama bagi sebagian besar startup?

2/2

- ☐ Keterbatasan ide
- ☐ Terlalu banyak modal
- ☐ Terlalu banyak pelanggan
- ☒ Keterbatasan sumber daya

Peluang bisnis bagi startup bersumber dari :

2/2

- ☐ Model bisnis yang telah mapan
- ☒ Permintaan pasar yang tidak terpenuhi atau masalah yang perlu dipecahkan
- ☐ Kondisi ekonomi yang stabil
- ☐ Kepuasan pelanggan yang sudah tinggi



Selain modal keuangan, apa yang angel investor seringkali berikan ?

2/2

- ☐ Teknologi canggih untuk pengembangan produk
- ☒ Nasihat, pengalaman, dan jaringan kontak
- ☐ Persyaratan kontrak yang rumit
- ☐ Bantuan untuk mengelola administrasi perusahaan

Karakteristik utama bisnis startup adalah

2/2

- ☐ Pertumbuhan lambat
- ☐ Transaction Broker
- ☐ Rendahnya tingkat inovasi
- ☒ Potensi pertumbuhan cepat

Apa yang dimaksud dengan "startup"?

2/2

- ☐ Proses memulai bisnis
- ☐ Bisnis yang sudah mapan
- ☒ Perusahaan yang baru didirikan dengan potensi pertumbuhan cepat
- ☐ Perusahaan yang sudah berjalan lebih dari 10 tahun



Perbedaan bisnis konvensional dan bisnis startup yaitu

2/2

- ☒ Fokus pada inovasi dan pertumbuhan
- ☐ Stabilitas keuangan
- ☐ Pendekatan konservatif terhadap risiko
- ☐ Fokus pada diversifikasi produk

This content is neither created nor endorsed by Google. [Report Abuse](#) - [Terms of Service](#) - [Privacy Policy](#).

Google Forms







# Latihan Soal Bab 5

Total points **18/20** ?

Pengantar Bisnis TI

0 of 0 points

Kelas \*

4KA01

NPM \*

11120029

Pembahasan Bab : \*

5



Nama \*

Rizki Andika Setiadi

Soal

18 of 20 points

Memahami hukum dan peraturan yang berlaku sebelum mendirikan bisnis online sangat penting. Tujuannya adalah :

- ☐ Agar bisnis dapat menawarkan harga yang lebih rendah kepada pelanggan.
- ☐ Agar bisnis dapat memperoleh lisensi khusus untuk operasi online
- ☒ Untuk menghindari denda atau sanksi hukum yang mungkin timbul.
- ☐ Untuk mendapatkan akses ke pinjaman modal usaha dari bank.

Apa tujuan utama mendirikan sebuah badan usaha?

- ☒ Menyediakan layanan profesional kepada masyarakat.
- ☐ Menciptakan persaingan yang tidak sehat di pasar.
- ☐ Menjadi perusahaan terbesar di industri tersebut
- ☐ Menghasilkan keuntungan maksimal.

Langkah apa yang pertama diambil jika 2/2  
ingin mendirikan bisnis online?

- ☐ Membuat situs web dan media sosial untuk bisnis tersebut.
- ☒ Menetapkan rencana bisnis yang rinci
- ☐ Memilih nama bisnis dan melakukan pendaftaran merek dagang.
- ☐ Membeli produk atau layanan yang akan dijual secara online

Fokus utama regulasi pendirian usaha 2/2  
secara online adalah

- ☒ Perlindungan konsumen
- ☐ Pengaturan teknologi informasi
- ☐ Pembatasan akses internet
- ☐ Pembatasan persaingan

Karakteristik yang dimiliki badan usaha 2/2  
berikut ini antara lain dijalankan oleh  
dua orang atau lebih dengan tanggung  
jawab bersama disebut sebagai:

- ☐ Perseroan Terbatas (PT)
- ☐ Koperasi
- ☐ Perusahaan Perorangan
- ☒ Persekutuan Komanditer (CV)

Apa yang harus dilakukan konsumen 2/2  
untuk melindungi hak-hak mereka  
ketika melakukan pembelian online

- ☐ Membagikan informasi kartu kredit  
kepada siapa pun yang meminta.
- ☒ Mengonfirmasi keamanan situs web  
dan membaca kebijakan pengembalian  
produk
- ☐ Mengabaikan detail pembayaran dan  
syarat pengiriman.
- ☐ Tidak memperhatikan opsi pembayaran

Dalam memilih bentuk badan usaha, 2/2  
faktor apa yang menjadi pertimbangan utama :

- ☐ Lokasi bisnis
- ☒ Tujuan bisnis dan struktur kepemilikan
- ☐ Ketersediaan modal
- ☐ Waktu pendirian badan usaha

Dalam bisnis online berdasarkan 2/2  
regulasi umum perlindungan konsumen, Apa yang menjadi hak konsumen :

- ☐ Hak untuk menghindari pembayaran pajak atas pembelian online
- ☐ Hak untuk pengembalian dana penuh tanpa alasan yang jelas.
- ☐ Hak untuk menuntut pengembalian produk yang dibeli secara online setelah melewati tanggal pengiriman yang disepakati.
- ☒ Hak untuk mendapatkan informasi yang jelas dan akurat tentang produk atau layanan

Manakah jawaban yang BENAR 2/2  
tentang pendirian usaha secara online?

- ☐ Pendirian usaha secara online tidak diatur oleh hukum.
- ☐ Pendirian usaha secara online hanya diatur oleh hukum internasional.
- ☒ Pendirian usaha secara online tunduk pada regulasi yang sama seperti pendirian usaha konvensional
- ☐ Pendirian usaha secara online tidak memerlukan izin dari otoritas yang berwenang

Dalam pendirian sebuah badan usaha 2/2  
yang menjadi proses utama adalah :

- ☒ Pembentukan dan registrasi badan usaha ke badan pemerintahan yang berwenang
- ☐ Pembayaran pajak awal kepada pemerintah
- ☐ Penetapan struktur organisasi internal.
- ☐ Pengajuan permohonan izin usaha.

This content is neither created nor endorsed by Google.  
[Report Abuse](#) - [Terms of Service](#) - [Privacy Policy](#)

Google Forms

# Latihan Soal Bab 6

Poin total 14/20 ?

Pengantar Bisnis TI

0 dari 0 poin

Nama \*

Khairunnisa Mazaya Raihana

NPM \*

10120579

Kelas \*

4KA01

Pembahasan Bab : \*

6



Soal

14 dari 20 poin



Tujuan utama dari mutasi tenaga kerja adalah: \*

2/2

- ☒ Mencocokkan karyawan dengan posisi yang sesuai dengan keterampilan dan minat mereka
- ☐ Menyediakan promosi kepada karyawan yang berprestasi
- ☐ Mengurangi biaya operasional perusahaan
- ☐ Mengurangi turnover karyawan

Manakah dari berikut ini yang BUKAN merupakan Pengembangan kinerja karyawan?

\*2/2

- ☐ Perekrutan
- ☐ Pengelolaan kinerja
- ☐ Pelatihan
- ☒ Pengembangan karir

Struktur organisasi divisional biasanya dibagi berdasarkan: \*

2/2

- ☐ Fungsi-fungsi pekerjaan yang berbeda
- ☒ Produk atau layanan yang dihasilkan
- ☐ Proyek-proyek khusus yang sedang berlangsung
- ☐ Wilayah geografis atau pasar yang dilayani





Manajemen SDM bertanggung jawab atas: \*

0/2

- ☐ Menjaga kepatuhan hukum dalam hal ketenagakerjaan
- ☐ Memimpin tim penjualan
- ☐ Mengatur logistik perusahaan
- ☒ Membuat keputusan strategis perusahaan

Apa yang dimaksud dengan struktur organisasi matriks? \*

0/2

- ☐ Struktur di mana pekerja dikelompokkan berdasarkan fungsi atau spesialisasi pekerjaan
- ☒ Struktur di mana perusahaan memiliki beberapa divisi berdasarkan produk atau wilayah geografis
- ☐ Struktur di mana perusahaan dibagi menjadi unit bisnis yang beroperasi secara mandiri
- ☐ Struktur di mana pekerjaan dibagi berdasarkan proyek-proyek khusus

Manakah dari berikut ini yang BUKAN bagian dari ruang lingkup MSDM dalam pengelolaan kinerja karyawan \*2/2

- ☐ Pembuatan tata cara kinerja
- ☒ Pengelolaan hubungan antara karyawan dan perusahaan
- ☐ Pengendalian kinerja karyawan
- ☐ Pengawasan kinerja



Tujuan utama dari analisis jabatan (job analysis) adalah: \*

2/2

- ☐ Mengukur produktivitas karyawan
- ☒ Mendapatkan pemahaman yang jelas tentang pekerjaan yang harus dilakukan
- ☐ Menentukan gaji dan tunjangan karyawan
- ☐ Meningkatkan kepuasan karyawan

Manakah dari berikut ini yang BUKAN merupakan metode rekrutmen tenaga kerja eksternal? \*0/2

- ☐ Iklan lowongan kerja
- ☒ Rekomendasi dari karyawan internal
- ☐ Promosi dari dalam perusahaan
- ☐ Penggunaan agen perekrut

Salah satu tugas penting manajemen SDM adalah: \*

2/2

- ☐ Menyusun anggaran operasional
- ☐ Membuat keputusan keuangan perusahaan
- ☐ Menentukan harga jual produk
- ☒ Menyusun kebijakan dan prosedur HR



Manakah dari berikut ini yang bukan merupakan tujuan dari manajemen sumber daya manusia?

\*2/2

- ☐ Meningkatkan produktivitas karyawan
- ☐ Meningkatkan keuntungan perusahaan
- ☒ Memastikan keberlanjutan lingkungan hidup
- ☐ Menciptakan lingkungan kerja yang sehat dan aman

Konten ini tidak dibuat atau didukung oleh Google. [Laporkan Penyalahgunaan](#) - [Persyaratan Layanan](#) - [Kebijakan Privasi](#)

Google Formulir



