มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีพระจอมเกล้าธนบุรี คณะครุศาสตร์อุตสาหกรรมและเทคโนโลยี สาขาวิชาลอมพิวเตอร์และเทคโนโลยีสารสนเทศ

แบบทคสอบปลายภาค	ประจำปีการศึกษาที่ 2/2550
รายวิชา CMM 486 Presentation Methods in Multimedia Technology	
สอบวันพฤหัสบดีที่ 6 มีนาคม 2551	เวลา 9.00-11.00 น.

คำชี้แจง

- 1. แบบทคสอบชุคนี้มี 3 ตอน
- 2. ให้ทำข้อสอบลงในกระคาษคำตอบและทำในข้อสอบตามคำสั่ง
- 3. ให้นักศึกษาเขียนชื่อ และรหัสนักศึกษาลงไปในข้อสอบทุกหน้า
- 4. ข้อสอบชุคนี้มี 5 หน้ารวมใบปะหน้า
- 5. ไม่อนุญาตให้นักศึกษานำเครื่องคำนวณเข้ามาในห้องสอบได้
- 6. ห้ามนำเอกสารอื่นใดเข้ามาในห้องสอบ

อาจารย์ วรงค์ ถาวระ ผู้ออกแบบทคสอบ

d	a)	ä
ชื่อ-สกุล	รห์ส	เลขทสอบ
20 014	••••••	

ตอนที่ 1 จงจับคู่คำที่มีความสัมพันธ์กันในเชิงหลักการและทฤษฎี หรือความหมาย คำสั่ง ให้นักศึกษาจับคู่คำที่มีความสัมพันธ์กันในเชิงหลักการและทฤษฎี หรือความหมายตามที่ ได้บรรยายในชั้นเรียน โดยเขียนตัวอัการของข้อที่พิจารณาว่าตรงกันลงในส่วนของ

	กระคาษค้าตอบ		
1.	กำพูด	a)	การสื่อสาร
2.	การนำเสนอ	b)	7 เปอร์เซนต์
3.	น้ำเสียงของตนเอง	c)	ช้า หรือ เร็ว
4.	จังหวะการพูด	d)	ทุ้ม หรือ แหลม
5.	กำหนดเป้าหมาย	e)	Audience
6.	วิเคราะห์ผู้ฟัง	f)	Purpose
7.	เสนออะไร เพื่ออะไร	g)	อยากได้ยินอะไร
8.	ศึกษากลุ่มเป้าหมาย	h)	วัตถุประสงค์
9.	Need	i)	Information
10.	ปริมาณในการนำเสนอ	j)	ระคับของความต้องการรับรู้ในข้อมูล
11.	นำเสนอที่ใหน	k)	Fine-tuning
12.	กุณสมบัติที่คึงองผู้นำเสนอ	1)	Communication
13.	มีความยืดหยุ่น	m)	เสื้อผ้าต้องคูคี
14.	ความพร้อมในการนำเสนอ	n)	เนื้อหาการนำเสนอเปลี่ยนแปลงคัวยได้
15.	มีความศรัทธาในเนื้อหา	0)	มีเทคนิคในการนำเสนอ
16.	เครียมHard copy	p)	สร้างความมั่นใจ
17.	Kiss	q)	วางโครงสร้าง
18.	Keep It Short and Simple	r)	ทำให้การนำเสนอกระชับและง่าย
19.	กิริยาไม่ชี้เฉพาะ	s)	สร้างแรงจูงใจ
20.	เริ่มต้นการนำเสนอ	t)	ภาษาพูคไม่คลุมเครือ
		u)	แม่นยำในเนื้อหา
		v)	เสียงสูง เสียงต่ำ
		x)	การรับรู้จากการได้ยิน
		z)	อ้างอิงมีที่มา

ชื่อ	รหัส
ตอนที่	2 จงเติมคำในช่องว่าง
คำสั่ง	ให้นักศึกษาอ่านข้อความที่กำหนดให้และจงเติมคำ (ไม่เกิน 3 พยางค์) ลงในช่องว่างที่เว้น
	ว่างไว้ ลงในกระดาษคำตอบ
 เมื่อร 	คุณต้องการชักจูงผู้อื่นด้วยการสื่อสาร คุณเคยรู้ใหมว่าตนเองแสคงออกด้วย
	งไร น้ำเสียงของคุณเป็นแบบไหน เพราะการรับรู้ของคนเรามักจะรับรู้ผ่านการมอง และการ
	ก้วยประสาทสัมผัสทางทูและทางตา
	รุ้จักน้ำเสียงของตัวเองคืมากน้อยแค่ไหน ในอังกฤษและอเมริกา ผู้ที่พูคช้าและมีเสียงค่อนข้าง
	้ว่ามาตรฐานจะได้รับการยอมรับอย่างกว้างขวางว่าทรงอำนาจและน่าเชื่อถือ ส่วนผู้ที่พูคด้วย
	ง จะถูกมองว่าเป็นคนกระตือรื่อร้น
	 เรกของการนำเสนอคือการศึกษาข้อมูลเกี่ยวกับให้มากที่สุด และหลังจากนั้นจึงมุ่ง
	ใปที่การนำเสนอ
4. ผู้นำ	าเสนอที่ดีควรปรับเนื้อหาของการนำเสนอให้เหมาะสมกับผู้ฟัง ผู้นำเสนอควร
ะ ย้ำห	เลายๆครั้งเพื่อมั่นใจว่าการนำเสนอเป็นไปในทิศทางที่ถูกต้อง
5. การ	เรียงลำคับเป็นทักษะสำคัญหมายถึง การเรียบเรียงข้อมูลที่นำเสนออย่างเป็น
ผู้นำ	าเสนอบางคนชอบเริ่มต้นการนำเสนอค้วยการอธิบายภาพรวม แล้วลงรายละเอียคภายหลังใน
	ะที่บางคนนำรายละเอียคขึ้นก่อนแล้วจึงต่อค้วยภาพรวม
6. สิ่งที่	ที่แฝงมากับการนำเสนอคือการให้ผู้รับสารมีความเชื่อถือในสิ่งที่นำเสนอ
	เรียบเรียงการนำเสนออย่างเป็นขั้นตอน หรือมีการนำเสนอเพื่อตอบสนองต่อปฏิกิริยา หรือ
ควา	มต้องการของผู้ฟังซึ่งเกิดจากการสังเกตุ ของผู้นำเสนอระหว่างการนำเสนอ หรือจากการ
	มาล่วงหน้า
8. "อา	หารแบบนี้มักจะทำให้ผมท้องเสีย" ประโยคดังกล่าวมีความบกพร่องเพราะเป็น
ปัญ	หาไม่ชี้เฉพาะ
9. "ภา	พที่พิมพ์ออกมานี้ไม่ค่อยสวย" ประ โยคคังกล่าว มีความบกพร่องเพราะเป็น
ปัญ	หาไม่ชี้เฉพาะ
	อชอบลงข่าวนายกสมัคร" ประ โยคคั้งกล่าว มีความบกพร่องเพราะเป็น
ปัญ	หาไม่ชี้เฉพาะ
	มีเวลานำเสนองานเพียง 10 นาทีการเตรียม power point มากถึง 80 หน้าอาจทำให้เกิดปัญหา
	ไม่เพียงพอ
12. ขึ้	อมูลที่มากมายจะถูกน้ำมาเรียงลำคับเป็นแผนภูมิภาพที่โยงใยถึงลำคับละรายละเอียคของการ
9°	าเสบอ สิ่งที่จะบาล่อนและหลัง การกระทำดังกล่าวเราบักจะรัจักกับ ใบพื่อว่า การ

ตอนที่ 3 จงหาข้อความหรือคำที่ผิดแล้วขีดเส้นใต้

คำสั่ง ให้นักศึกษาอ่านข้อความที่ให้ต่อไปนี้แล้วให้ขีดเส้นใต้ในส่วนที่ผิดลงในกระคาษคำถาม

- 1. ในเรื่องของความมั่นใจ การซ้อมเป็นการเตรียมตัวเพื่อความมั่นใจที่ดีที่สุด โดยต้องมีความพร้อม ในเรื่องต่างๆดังต่อไปนี้
 - 1. แม่นยำในผู้ฟัง
 - 2. มีความศรัทธาในเนื้อหา
 - 3. มีประสบการณ์ในเนื้อหา
 - 4. พร้อมในการนำเสนอ
 - 5. พร้อมในเทคนิคการนำเสนอ (อุปกรณ์ในการนำเสนอต้องมีความพร้อม)
- 2. ขั้นตอนของการนำเสนอในแต่ละครั้งมีรูปแบบที่มักจะนิยมใช้คังต่อไปนี้
 - 1. เริ่มค้นแนะนำการนำเสนอ เพื่อสร้างความคุ้นเคยระหว่างผู้นำเสนอกับผู้ฟัง
 - 2. อธิบายประเด็นที่จะอภิปราย
 - 3. เปิดประเด็นการอภิปราย
 - 4. สรุปผลการอภิปราย
 - 5. หากจำเป็นให้ผู้ฟังสะท้อนความคิดหรือตั้งคำถาม
- 3. คุณสมบัติ 5 ประการของผู้นำเสนอที่ดี
 - 1. การปรับ
 - 2. เน้นกระบวนการ
 - 3. การเรียงลำคับ
 - 4. มีมุมมองรอบค้าน
 - 5. การรับประกันความสำเร็จ