



## 桂符田

离职（一周内到岗）

男 | 24岁 | 现居·重庆 | 3年工作经验

✉ 984144653@qq.com

☎ 18875285225

ID: 275713427

### 最近工作 (1年7个月)

外贸销售 | 厦门金鹭硬质合金有限公司

### 最高学历/学位

德语 | 重庆大学 | 本科

### 求职意向

采购助理 1-1.2万/月

南京 | 广州 | 重庆 | 全职 | 政府/公共事业,制药/生物工程,日化/化妆品

采购员 1.2-1.5万/月

南京 | 广州 | 重庆 | 全职 | 烟草/酒业,制药/生物工程,日化/化妆品

销售业务助理 1-1.2万/月

重庆 | 广州 | 南京 | 全职 | 烟草/酒业,日化/化妆品,制药/生物工程

### 个人优势

- 销售与供应管理：熟悉公司内部采销管理制度，流程与工作重点，熟悉国际贸易物流；擅长与客户就产品需求，询单价格，订单折扣等销售全过程谈判与管理，拥有较强的客户开发，维护与管理能力。
- 跨文化沟通能力：具备优秀的英语和德语听说读写能力，曾多次接待欧洲客户，组织技术交流会，完成公司产品介绍的翻译工作。
- 项目管理与执行力：主导德国子公司网上商城项目，从需求分析到上线推广，展现了较强的项目管理能力和执行力。
- 团队合作与抗压能力：注重团队协作，多次组织销售会议，分享市场信息，制定客户开发策略；具备较强的适应力和抗压能力，能够独立解决问题。

### 工作经历

主要负责公司欧洲片区客户的询单，订单，客诉处理；跟进客户需求（邮件，出差等）并协调公司内部资源满足客户需求；协助协调德国分公司团队与总部的运营与合作。

#### ● 销售管理与支持：

1. 负责公司欧洲经销商大客户关系维护，通过ERP系统跟踪订单进度，协调生产、仓储和物流，确保按时交付，24年实现该大客户销量61t，占比欧洲销量20%。
2. 负责欧洲片区（英国、荷兰、匈牙利、瑞典、斯洛文尼亚）客户的订单处理与生产协调，确保供应链顺畅。3. 处理客户投诉，安排产品质量检测并反馈报告，24年完成10次客诉测试，7次检测反馈报告，提升客户满意度。

#### ● 市场开发：

1. 负责英国市场的新客户开发，完成3家重要客户的产品送样测试服务，提升客户对产品的信任度，并实现销量同比增加700%。
2. 成功开发匈牙利市场，激活一家非活跃客户，并新增一家经销商，增加该市场的活跃度。

#### ● 跨部门协作与项目管理：

1. 主导德国子公司网上商城项目，负责需求分析、测试和上线，25年初累计开通25家客户账号，客户活跃度达40%。
2. 协调德国子公司与总部的运营合作，优化仓储管理流程，提升供应链效率。

#### ● 国际商务沟通：

1. 24年累计海外出差2个月，拜访匈牙利、瑞士等重要客户，参与德国子公司销售沙龙会议，推动客户关系维护；参加斯图加特AMB展会。
2. 驻点德国子公司，协助子公司团队完成仓储调整项目，提升子公司物流服务。

## 猪八戒股份有限公司 行政专员/助理

实习

2023.01 - 2023.05 (4个月)

● 负责公司合同档案的整理、分类、编号和归档，确保文件管理的规范性和可追溯性。

● 协助印章管理、公文处理和会议组织等行政工作，提升部门运营效率。

## 项目经验

### 德国子公司网上商城项目

2024.06 - 2025.01

项目描述：

项目介绍：通过建立网上商城提升德国子公司的属地化服务能力，对标我司在欧洲与硬质合金行业头部竞争对手森拉天时Ceratizit的服务效率，增强客户黏性，提升市场竞争力。

● 项目目标：实现德国子公司网上商城内部测试以功能完整并成功上线，向欧洲市场推广。

● 项目业绩：截至25年1月，网上商城功能完善，运行流畅，数据准确，符合推广标准。

## 教育经历



重庆大学

985

211

双一流学校

本科·德语

2019.09 - 2023.06

## 技能/语言

德语

听说读写流利

英语

听说读写流利

## 证书

### 德语专业四级

2021.06

### 大学英语六级

2021.06

大学英语四级

2019.12

英语专业四级

1900.01

大学英语六级

1900.01

大学英语四级

1900.01

声明：以上人才信息仅供南京久驰机电实业有限公司招聘使用，禁止用于其他任何用途。

一经发现我司有权采取一切必要措施，包括但不限于暂停或终止服务。

操作时间：2026年02月24日，用户ID：21046554