

ID: 275713427



桂符田

离职（一周内到岗）

男 | 24岁 | 现居:重庆 | 3年工作经验

✉ 984144653@qq.com

☎ 18875285225

最近工作（1年7个月）

外贸销售 | 厦门金鹭硬质合金有限公司

最高学历/学位

德语 | 重庆大学 | 本科

求职意向

采购助理 1-1.2万/月

南京 | 广州 | 重庆 | 全职 | 政府/公共事业,制药/生物工程,日化/化妆品

采购员 1.2-1.5万/月

南京 | 广州 | 重庆 | 全职 | 烟草/酒业,制药/生物工程,日化/化妆品

销售业务助理 1-1.2万/月

重庆 | 广州 | 南京 | 全职 | 烟草/酒业,日化/化妆品,制药/生物工程

个人优势

- 销售与供应管理: 熟悉公司内部采销管理制度, 流程与工作重点, 熟悉国际贸易物流; 擅长与客户就产品需求, 询单价格, 订单折扣等销售全过程谈判与管理, 拥有较强的客户开发, 维护与管理能力。
- 跨文化沟通能力: 具备优秀的英语和德语听说读写能力, 曾多次接待欧洲客户, 组织技术交流会, 完成公司产品介绍的翻译工作。
- 项目管理与执行力: 主导德国子公司网上商城项目, 从需求分析到上线推广, 展现了较强的项目管理能力和执行力。
- 团队合作与抗压能力: 注重团队协作, 多次组织销售会议, 分享市场信息, 制定客户开发策略; 具备较强的适应力和抗压能力, 能够独立解决问题。

工作经历

主要负责公司欧洲片区客户的询单, 订单, 客诉处理; 跟进客户需求 (邮件, 出差等) 并协调公司内部资源满足客户需求; 协助协调德国分公司团队与总部的运营与合作。

● 销售管理与支持:

- 负责公司欧洲经销商大客户关系维护, 通过 ERP 系统跟踪订单进度, 协调生产、仓储和物流, 确保按时交付, 24 年实现该大客户销量 61t, 占比欧洲销量 20%。
- 负责欧洲片区 (英国、荷兰、匈牙利、瑞典、斯洛文尼亚) 客户的订单处理与生产协调, 确保供应链顺畅。
- 处理客户投诉, 安排产品质量检测并反馈报告, 24 年完成 10 次客诉测试, 7 次检测反馈报告, 提升客户满意度。

● 市场开发:

- 负责英国市场的新客户开发, 完成 3 家重要客户的产品送样测试服务, 提升客户对产品的信任度, 并实现销量同比增加 700%。
- 成功开发匈牙利市场, 激活一家非活跃客户, 并新增一家经销商, 增加该市场的活跃度。

● 跨部门协作与项目管理:

- 主导德国子公司网上商城项目, 负责需求分析、测试和上线, 25 年初累计开通 25 家客户账号, 客户活跃度达 40%。
- 协调德国子公司与总部的运营合作, 优化仓储管理流程, 提升供应链效率。

● 国际商务沟通:

- 24 年累计海外出差 2 个月, 拜访匈牙利、瑞士等重要客户, 参与德国子公司销售沙龙会议, 推动客户关系维护; 参加斯图加特 AMB 展会。
- 驻点德国子公司, 协助子公司团队完成仓储调整项目, 提升子公司物流服务。

猪八戒股份有限公司 行政专员/助理 实习

2023.01 - 2023.05 (4个月)

- 负责公司合同档案的整理、分类、编号和归档, 确保文件管理的规范性和可追溯性。
- 协助印章管理、公文处理和会议组织等行政工作, 提升部门运营效率。

项目经验

德国子公司网上商城项目

2024.06 - 2025.01

项目描述:

项目介绍:通过建立网上商城提升德国子公司的属地化服务能力,对标我司在欧洲与硬质合金行业头部竞争对手森拉天时Ceratizit的服务效率,增强客户黏性,提升市场竞争力。

- 项目目标:实现德国子公司网上商城内部测试以功能完整并成功上线,向欧洲市场推广。
- 项目业绩:截至25年1月,网上商城功能完善,运行流畅,数据准确,符合推广标准。

教育经历



重庆大学

985

211

双一流学校

本科·德语

2019.09 - 2023.06

技能/语言

德语

英语

听说读写流利

听说读写流利

证书

德语专业四级

2021.06

大学英语六级

2021.06

大学英语四级

2019.12

英语专业四级

1900.01

大学英语六级

1900.01

大学英语四级

1900.01

声明：以上人才信息仅供南京久驰机电实业有限公司招聘使用，禁止用于其他任何用途。
一经发现我司有权采取一切必要措施，包括但不限于暂停或终止服务。

操作时间：2026年02月24日，用户ID：21046554