

Awa Coulibaly

Responsable commercial senior



Informations Personnelles

Adresse
70 000 Paris

Téléphone
+33 7 54 84 21 21

e-mail
evecoulibaly324@gmail.com

Linkedin
linkedin;com/in/charles

Langues

Anglais-Bilingue(C2)

Allemand-Courant(C1)

Informatique

Microsoft CRM et Selesforce

Base de données SQL

Certifications

03/2019

Certification **AKOR** en **Performance collective**

10/2014

Certification **AKOR** en **Relation client d'execption**

Responsable commercial B2B avec dix ans d'expérience dans la gestion de comptes clients et d'équipes commerciales dans les domaines de la haute technologie infrastructures reseaux et antennes de télécommunication). Apte à gérer de vastes équipes de commero aux tout en dogiquant mon savoir tare en strates e de marcne et d'acquisition. e suls apte à alder Orange à développer sa clientèle B2B en ile-de-France et dépasser ses objectifs.

Experience Professionnelle

01/2012-05/2020	Responsable commercial B2B Celinex Telecom , Paris <ul style="list-style-type: none">Développer le portefeuille commercial (B2B] et fidéliser la clientèleGérer les grands comptes essentiels.Superviser une équipe de 20 commerciaux sédentaires et nomades.Préparer et négocier les appels d'oftres. Resultats majeurs : <ul style="list-style-type: none">Augmentation du chiffre d'affaires annuel de 25% en moyenne sur les 5 dernières années.Création d'une équipe internationale concentrée sur les marchés frontaliers.
06/2009-12/2011	Commercial B2B Dell EMC France , Paris <ul style="list-style-type: none">Effectuer la prospection dans la France entière.Générer de nouveaux leads par démarchage.Convevoir et négocier les contrats.Poste obtenu suite à un stage de fin d'études. Résultats majeurs: <ul style="list-style-type: none">Acquisition et fidélisation du plus gros client du marché français.Plus faible taux de rabais accordés de l'équipe par contrat signé.

Formation

09/2008-06/2009	Licence professionnelle commerce Akor Alternance Paris
09/2006-06/2008	BTS NRC (Négociation Relation Client) Akor Alternance Paris

Compétences

Gestion d'équipe commerciale d'envergure
Stratégie commerciale et de marché
Négociation et force de proposition
Grand sens du relationnel
Ouverture d'esprit
Passion pour les hautes technologies