

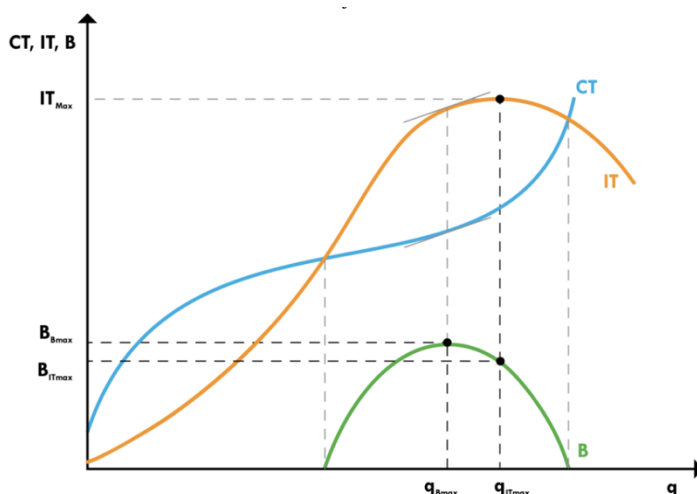


RESULTADOS TRABAJO PRÁCTICO N° 8

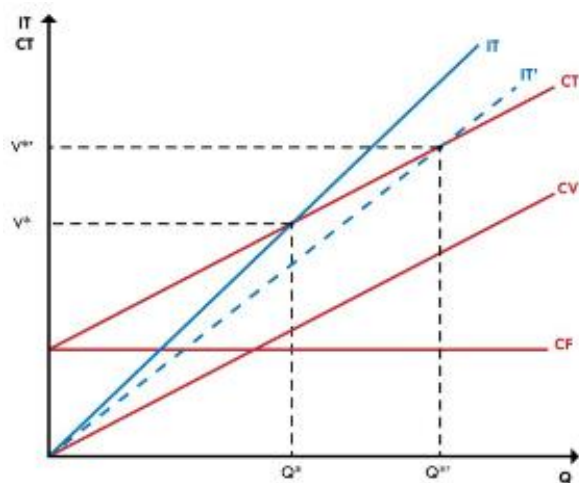
Aclaración: las soluciones que se presentan a continuación son sólo una colección de valores para chequear resultados finales. En todo caso el alumno deberá, a su vez, interpretar dichos valores y acompañarlos con las justificaciones y demostraciones que sean necesarias. En algún caso puede existir más de una solución. En ningún caso las respuestas aquí presentadas pretenden servir de ejemplo para los exámenes parciales. En los exámenes se solicitará que la solución sea acompañada del procedimiento realizado y las proposiciones teóricas necesarias para una completa justificación, sean ejercicios prácticos o enunciados con opciones múltiples.

I - Indique si las siguientes afirmaciones son verdaderas o falsas y justifique:

- 1) FALSO: no es necesario que se venda una cantidad menor a la que maximiza los ingresos totales, si la restricción no es operativa, se puede superar el nivel de beneficios requerido maximizando los ingresos totales. El siguiente gráfico compara la maximización de ventas con la maximización de beneficios (Baumol).

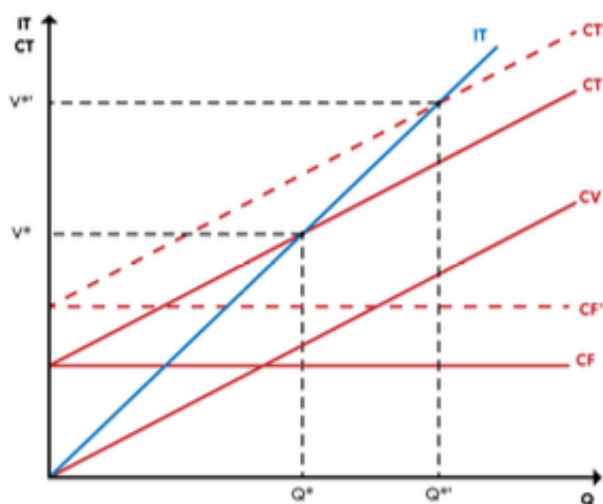


- 2) FALSO: cuando los precios bajan, la cantidad de equilibrio de punto muerto (como también las ventas) se incrementa. $Q^* = \frac{CF}{(P - CVMe)}$.



- 3) VERDADERO: Si fijan precios de acuerdo a la teoría del costo pleno tienen en cuenta la evolución de sus costos.
- 4) FALSO: Las empresas fijan precios que cubran sus costos variables. Si $P < CVMe$ deberían cerrar, ya que $CVMe$ es el precio umbral o punto de cierre.
- 5) FALSO: si los costos fijos aumentan, la empresa debería vender más para alcanzar el punto muerto.

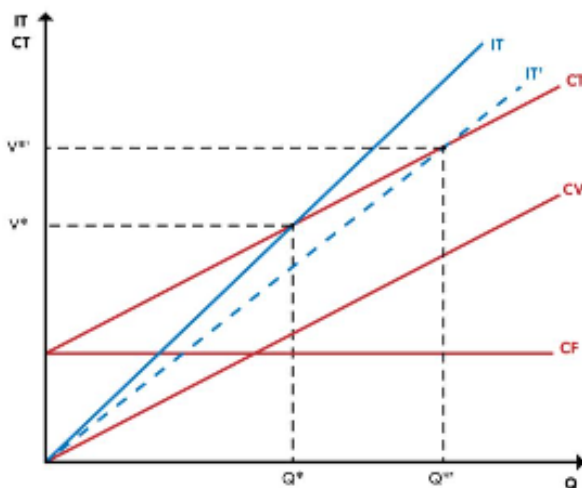
$$Q^* = \frac{CF}{(P - CVMe)}$$



II - Resuelva los siguientes ejercicios:

1)

- a) Al reducirse el precio pivotea la curva de ingreso total hacia la derecha, reduciéndose su pendiente. Esto hace que intersecte con la curva de costo total para una cantidad y nivel de ventas mayor.



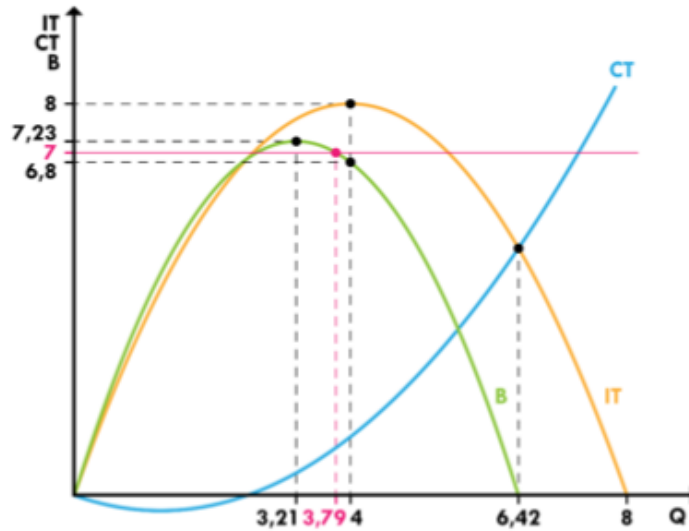
-

-

-

2)

- a) $x \cong 3,21; B \cong 7,23$
- b) $x = 4; B = 6,8; |\eta| = 1$
- c) *La restricción es operativa, porque el nivel de beneficios deseado por los accionistas es mayor al beneficio obtenido al maximizar IT y menor al B máximo. Producirá $x \cong 3,79$.*
- d)

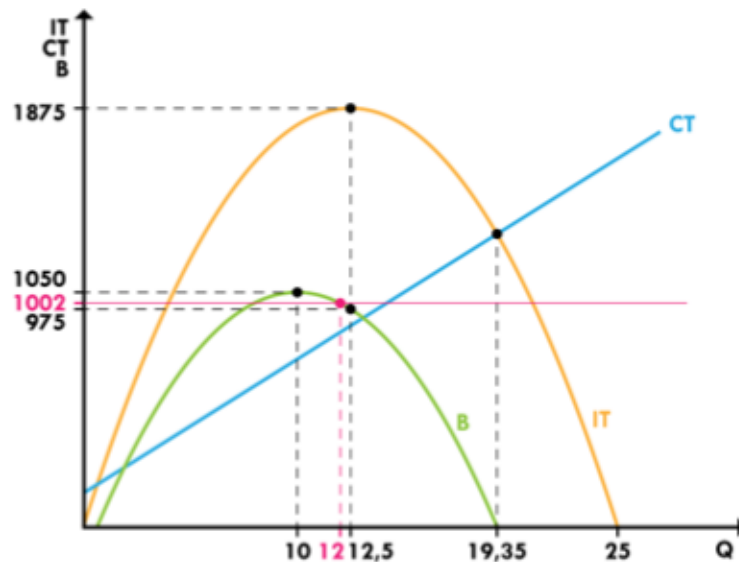


3) $Q_{BE} = 12; P = 156; BE = 1002$

$$Q_{MaxIT} = 12.5; B_{MaxIT} = 975$$

$$Q_{MaxB} = 10; B_{MaxB} = 1050$$

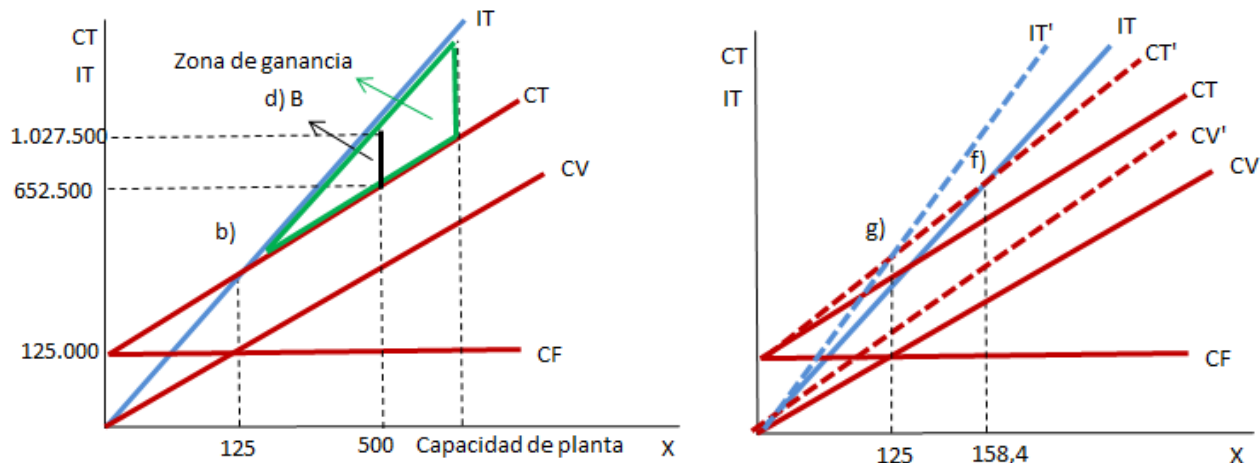
La restricción es operativa.



4)

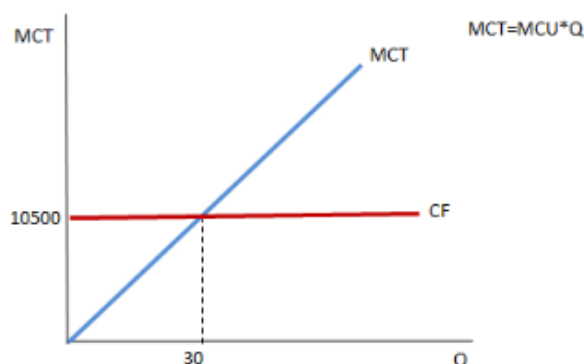
- a) *Costos fijos:* no dependen del volumen de producción. Alquiler, sueldo + cargas sociales, costos administrativos, sistema de seguridad, impuestos, seguros, publicidad. *Costos variables:* dependen del volumen de producción. Materia prima, materiales descartables, cadetería, luz, costo de almacenaje.
- b) *Punto de equilibrio:* 125 unidades para no tener pérdidas. Si tiene dudas con el gráfico consulte con la cátedra.
- c) Si el alquiler aumenta un 10% $\rightarrow x = 130$

- d) $B(500) = 375.000$ con el alquiler inicial.
e) Con $x = 500$, el margen bruto es del 94.7% ($h \cong 0,947$) y el margen neto es del 57.4% ($n \cong 0,574$).
f) Si los costos variables aumentan un 20% y no se trasladan al precio: $x = 158.4$ con el alquiler inicial.
g) Si traslada el aumento de los costos al precio del producto: $x = 125$ con el alquiler inicial.



5)

- a) $Q_e = 30$. $MCU = 350$.



- b) $B = 42.000$. El margen bruto es del 233% ($h \cong 2,33$) y el margen neto del 127% ($n \cong 1,27$)

- c) $P_{min} = CVMe$; es decir $P = 150$. Para que decida salir del mercado, los costos variables deberían aumentar hasta $CVMe = 500$.

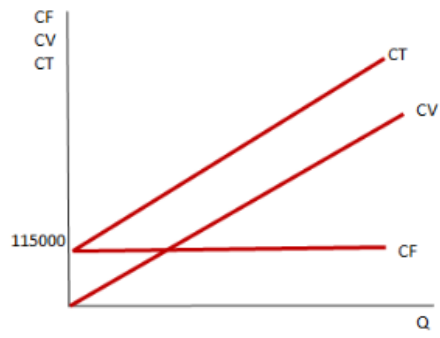
6)

Industria	Elasticidad precio	Margen bruto
Deportes y Fitness	3,5	40%
Cosmética y belleza	5	25%
Indumentaria y calzado	4,3	30,30%
Muebles, Hogar y Deco	2,5	66,66%

III - Ejercicio Adicional:

7)

- a) $CF = 115.000$; $CV = 1850q$.



- b) $P = 2454,83$ (suponemos que la empresa se encuentra produciendo en su máxima capacidad)
- c) *Margen bruto*: 32,69%
- d) *Punto Muerto*: $Q \cong 190$.