FORME JURIDIQUE DE RECYCAP

Tout d'abord sachez que les status sont un document essentiel pour n'importe quelle entreprise on a choisi la statut **SARL** parce que :

La SARL offre un cadre juridique sécurisant à ses associés.

Les gérants majoritaires de SARL ont un régime social particulier.

La SARL offre la possibilité d'utiliser le statut de conjoint collaborateur.

PLAN MARKETING: 4P

1. Produit

Dans cette partie on va définit l'ensemble des caractéristiques de nos produits. Ça veut dire on va définir le choix et l'étendue des gammes de produits que nous fabriquions ou que nous distribuons. Elle définit la qualité, les formats, les couleurs, les caractéristiques, les gammes, les styles, les tailles etc.

Notre entreprise RECYCAP est la plus vaste dans l'industrie des produits artisanaux. Nos produits se divisent en plusieurs gammes et ils ciblent tous les gens y compris les enfants, les femmes et les touristes etc. Les produits artisanaux traditionnel de RECYCAP sont des superbes accessoires de mode parfait pour les vacances à la plage ou les vacances en ville, Voici quelques produits que RECYCAP vous offre :

Produits:

- ✓ Panier paillettes
- ✓ Panier à pain Tbika
- ✓ Panier multicolore
- ✓ Panier plage enfants
- ✓ Panier osier rond
- ✓ Panier de rangement
- ✓ Couffin Marocain
- ✓ Sac à main de plage
- ✓ Sac ovale
- ✓ Grand panier turquoise
- ✓ Grand panier naturel
- Matériaux : feuilles de palmier et le plastique
- **Provenance**: Maroc

• Dimension:

- ✓ Les paniers et les grands paniers turquoise :
 - L: Diamètre 40 cm x Hauteur 36 cm
 - M: Diamètre 30 cm x Hauteur 22 cm
 - S: Diamètre 25 cm x Hauteur 17 cm
- ✓ Les sacs ronds
 - L: Diamètre approximatif 45 cm x 45 cm
 - M : Diamètre approximatif 35 cm x 35 cm
- ✓ Les sacs ovales :
 - XL: Hauteur 35 cm x Largeur 50 cm
 - L: Hauteur 28 cm x Largeur 42 cm
 - M: Hauteur 20 cm x Largeur 35 cm

En RECYCAP, vous pouvez retrouver toutes les caractéristiques y compris les couleurs, les gammes, les formats et le plus important et l'affaire attrayante c'est les produits artisanaux personnalisés, si vous le demandez, vous allez l'obtenir, comme vous le souhaitez, il vous suffit d'aller dans notre magasin et de leur écrire tous les détails que vous désirez et notre magasin vous contactera lorsque le produit sera prêt pour vous, vous pouvez aussi demander au magasin d'écrire quelque mots sur le produit artisanat que vous voulez et ça va vous permet de donner des cadeaux Avec une touche magique et un look inégalé sur le marché

Et il ne faut pas oublier que chaque pièce est faite à la main ce qui la rend unique. Il peut donc y avoir des variations de quelques centimètres.

2. Promotion

MOYENS PUBLICITAIRES:

• Flyers:

Cette méthode classique nous permet de couvrir tout une zone géographique particulière avec un coût bas.

Le prix commence à moins de 14 centimes hors taxe pour les grosses quantités. Par exemple 5000 flyers ça va coûter environ 700dh.

En parallèle la distribution de ces derniers coûte entre 100 et 150dh par distributeur.

Réseaux sociaux :

Les annonces sur les réseaux sociaux nous aident à cibler directement un grand nombre de personnes, donc la sponsorisation de nos pages est une chose essentielle pour avoir un grand public le plus vite possible.

Généralement le prix de sponsorisation que ce soit dans *Facebook* ou bien *Instagram* est environ 100dh pour atteindre entre 1000 et 3000 personnes.

ACTIONS DE PROMOTIONS:

Bons de réduction :

Pour encourager nos chers clients pour nous choisi toujours, nous les offres un bon de réduction de 60% sur n'importe quel produit acheté après 500dh d'achats.

• Carte de fidélité :

Les clients collectent un nombre de points sur chaque achat effectué, et après 200 points collectés, ils sont invités de nous rejoindre à une visite sur terrain à nos ateliers pour voir comment nos produits sont réalisé.

Nous sommes responsables pour le transport de ces visiteurs, ça nous coûte environ 100dh pour chaque personne.

BUDGET PUBLICITAIRE:

- Flyers: 10.000 pièces / 5 distributeurs → 1.400 + 600 = 2000dh.
- Facebook et Instagram sponsoring: 4 fois pour chacune → 800dh.
- **Visite sur terrain**: 10 personnes → 1000dh.
- TOTAL : ≃ 4000dh.

3. Prix

✓ Panier plastique pailleté :160

✓ Panier multicoloré :145

✓ Panier de plage

- enfant :60 DH panier de plage

- adulte: 90 DH

✓ Panier de rangement M :150 DH

✓ Panier de pain : 40 DH

✓ Sac ovale taille

- M:160 DH

- L: 190 DH

- XL: 210 DH

✓ Grand panier naturel:

- L: 160 DH / coloré: 179.95

- ✓ Produits personnalisés
 - 40dh pour l'écriture
 - 25dh pour le choix de couleur

(Voici un fichier Excel ci-joint pour une meilleure vue sur le calcul de cout de revient)

NB: On a choisi le prix moyen qui se trouve dans le marché (le maximum va jusqu'à 400 DH le minimum va jusqu'à 50 DH et il y'a le prix moyen qui varie entre 130 et 160 DH pour la taille normale; taille M), Selon les sites Ali baba et Amazon.

4. Place

- ✓ Les ventes seront destinées surtout au particulier via des magasins qu'on va faire une franchise avec eux.
- ✓ Lieux des magasins Saidia/ M'diq /Tanger, que des villes côtières mais surtout des destinations purement touristiques car nos clients cibles sont des touristes.
- ✓ Il s'agira de ventes au détail / en demi-gros.
- ✓ Les ventes seront possibles par internet (e-commerce) après quelque mois du lancement du projet.
- ✓ Les contraintes logistiques :

- ✓ La gestion du stock qui va dépondre primordialement de la quantité des produits réalise et la quantité demandée par les magasins.
- ✓ Les produits seront transportés par un van de notre société.

Conclusion

Cette analyse du marketing mix 4P de RECYCAP vous donne une meilleure idée de comment la marque se positionne sur ses marchés. Quel enseignement en retirez-vous pour votre propre business II existe des concurrents.

ORGANISATION ET PERSONNEL

1. Table des associées

| Nom associée | Qualifications | Profil | Qualité |
|-----------------------------|---|--|--|
| Nada EL WAHIDI EL ALAOUI | Technicienne : Diplôme Universitaire de Technologie | Présidente | GRH Enactus ESTO (Bien accueillir et intégrer les nouvelles recrues, construire la charte de son équipe) |
| Lamie CHEKKABA | Technicienne : Diplôme Universitaire de Technologie | Responsable de communication et marketing | Très bonne communication, maitrise des langues (Français, Anglais) |
| Ismail JABRI | Technicien : Diplôme Universitaire de Technologie | Connaisseur en matière de plastique et capteur | Très bonne connaissance en matière technique |
| Ayman MAKHOUKHI | Technicien : Diplôme Universitaire de Technologie | Designer, Community manager | Expérience impressionnante sur les logiciels de UI/UX design (Adobe ps,ai,xd) |
| Mohammed Jabri | Technicien : Diplôme Universitaire de Technologie | Responsable de développement informatique | Très bonne expérience en développement et système informatique |

2. Table des personnels

| Profil | Qualification | Responsabilité | Rémunération |
|-------------------------|--|---|--------------|
| Femmes rurales | Longue expérience dans ce domaine, créativité, passion. | Réalisation des produits artisanaux | 1500 DH |
| Livreur | Permis de conduite type X. Une grande concertation et une bonne attention. Fiable. | Chargé de toute sorte de transportation. | 2500 DH |
| Assistante Marketing | Diplôme en Marketing. Maîtrisant les langues internationales. | Responsable de télécommunication entre entreprise et clients. | 3000 DH |

PLAN FINANCIER

Les investissements initiaux :

- ✓ Achat d'une table de réunion avec chaises :3000 DH
- ✓ Achat d'un tableau magnétique : 200 DH
- ✓ Trépied :100 DH
- ✓ Achat de 5 capteurs intelligents : le prix unitaire est de 2 500 DH (le capteur va sur une étendue de 2 km dans des conditions normales et peut aller jusqu'à 3 km dans une météo agitée, la capacité unitaire du capteur va jusqu'à 1 tonne)
- ✓ Payement de la paille : 5dh/Kg on a choisi d'en acheter pendant la saison morte pour préparer la haute saison, on opte pour l'achat de 70 KG soit 350 DH pendant le mois d'octobre
- ✓ NB : Un kg de paille fabrique 10 sacs, la fabrication d'un sac décoré en plastique prend 4 jours (selon une femme issue de Café mort qui fabrique ce genre de produit)
- ✓ Payement de la société de recyclage pour rendre le plastique utilisable et coloré en 7 couleurs (blanc/noir/rouge/vert/bleu/rose/jaune) : 11dh/KG (prix de la société Valorplast)



NB: On colore 11 kg de plastique par couleur pour avoir un large choix de marchandise donc le prix s'élève à 121 DH pour un achat qui s'effectue une seule fois pendant le mois d'octobre début de saison de morte pour préparer la haute saison.

(On a choisi 11 kg pour ne pas être en pénurie de stock le surplus sera utiliser lors de la prochaine saison rien n'est perdu)

✓ Budget de promotion : 3200 DH

Le total s'élève à : 19 471DH

PS:

On n'a pas besoin d'un local car un l'associé Lamia CHEKKABA participe dans ce projet en offrant un garage qui fait office de bureau de notre activité (garage en bonne état déjà peint et aménagé de trois fenêtres insolentes avec une petite cuisine de 5 m²)

On n'a pas besoin de local pour stocker la marchandise car l'associé Ismail JABRI participe dans cette activité commerciale en offrant un grand garage de taille 100 m² (adresse : Oujda Isly golf) qui fait office de dépôt de marchandise.

Les Besoins de Fond de roulement et fond de roulement :

- ✓ Payement de l'eau : le maximum de la facture peut aller jusqu'à 250 DH/mois
- ✓ Payement de l'électricité : le maximum de la facture peut aller jusqu'à 400 DH/mois
- ✓ Payement de la connexion Internet : abonnement option illimité opérateur INWI 200 DH/mois
- ✓ Payement des 7 femmes des milieux ruraux qui fabriquent la marchandise 600 DH/pers
- ✓ Location de bateau :1000 DH /journée (on a besoin du bateau une seule journée pour ramener du plastique et le vendre lors de la basse saison).

Un total qui s'élève à :1 550 DH/mois

Capital de départ :

Nature:

Garage de stock fourni par l'associé JABRI Ismail.

Garage qui fait fonction de bureau fourni par l'associé Lamia CHEKKABA.

Mercedes 207 fourni par l'associé JABRI Mohammed.

Numéraire :

Chaque associé donne un montant de 20 000 DH.

NB: on a mis dans le tableau de prix 4500dh /mois pour la vente de plastique dans la basse et haute saison. On a 5 capteurs chaque capteur a une capacité de 1 tonnes D'après le marché une tonne de plastique vaut 900 DH, Donc 900*5=4500dh