

Fiche de Poste

Responsable Commercial

Type de contrat: CDI	Temps de Travail : Plein	Lieu: Besançon	Prise de poste:
-------------------------	-----------------------------	-------------------	-----------------

Mission principale	Le Responsable Commercial doit définir et mettre en œuvre la stratégie commerciale de l'entreprise afin de développer le chiffre d'affaires, fidéliser la clientèle et conquérir de nouveaux marchés. Encadrer et animer l'équipe commerciale pour atteindre les objectifs fixés par la direction.
Responsabilités principales	<ul style="list-style-type: none">● Définition de la stratégie commerciale● Développement du portefeuille clients● Pilotage de la performance● Management d'équipe● Négociation et grands comptes● Analyse du marché● Collaboration interservices● Reporting● Représentation de l'entreprise
Compétences requises	<ul style="list-style-type: none">● Excellente maîtrise des techniques de vente, de négociation et de fidélisation.● Solides compétences en management et en pilotage d'équipe.● Capacité d'analyse et de planification stratégique.● Sens du leadership, de la communication et de la persuasion.● Orientation résultats et goût du challenge.● Bonne connaissance des outils CRM et des logiciels de gestion commerciale.● Esprit d'équipe, rigueur et autonomie.● Maîtrise de l'anglais professionnel, notamment pour les échanges internationaux.

Formation & expérience	<ul style="list-style-type: none"> • Diplôme Bac +3 à Bac +5 en commerce, management, marketing ou école de commerce. • Expérience confirmée (5 à 10 ans) dans la vente, dont plusieurs années en management d'équipe commerciale.
Rémunération	<ul style="list-style-type: none"> • Début de carrière (3 à 5 ans d'expérience) : entre 45 000 € et 55 000 € brut/an • Expérimenté (5 à 10 ans d'expérience) : entre 55 000 € et 70 000 € brut/an • Senior ou poste dans une grande entreprise : entre 70 000 € et 100 000 € brut/an
Candidature	Merci d'envoyer votre CV + lettre de motivation à : hello@reallygreatsite.com