

Gross National Product

Gross National Product (GNP) is the value of all final goods and services produced in the economy in a given time period (quarter or year). GNP is the basic measure of economic activity:

Three important distinctions must be made:

- *Nominal* versus *real* GNP
- *Levels* of GNP, nominal or real, versus the *growth* of GNP
- GNP versus GNP *per capita*

We now examine each of these distinctions. Figure 1.1 shows two 10 measures of GNP – *nominal* or *current dollar* GNP, and *real* or *constant dollar* GNP. Nominal GNP measures the value of output at the prices prevailing in the period during which the output is produced, while real GNP measures the output produced in any one period at the prices of same base year. Real GNP, which values the output produced in different years at the *same* prices, implies an estimate of the real or physical change in production or output between any specified years. At present, 1982 serves as the base year for real output measurement, but the base year will be changed to 1987 in 1990.

In Table 1.1, nominal GNP is equal to \$4,864 billion in 1988 and \$1,598 billion in 1975. Thus nominal GNP grew at an average rate of 8.9 percent during the period 1975-1988. Real GNP was \$3,996 billion in 1988 and \$2,695 billion in 1975, implying an average annual growth rate of real GNP of only 3.1 percent per year over the period.

Another measure of real GNP looks at income per capita, adjusting the value of output by the size of the population. If we divide total real GNP by population – 264 million people in 1988 – we obtain per capita real GNP, which was \$ 16,244 per member of population.

تولید ناخالص ملی

تولید ناخالص ملی ارزش کلیه کالاها و خدمات نهایی تولید شده در اقتصاد طی یک بازه زمانی معین (سه ماه یا یک سال) است. تولید ناخالص ملی معیار اصلی فعالیت اقتصادی است:

باید سه تقسیم‌بندی مهم انجام شود:

■ تولید ناخالص ملی اسمی در مقایسه با حقیقی

■ سطوح تولید ناخالص ملی، اسمی یا حقیقی، در مقایسه با رشد تولید ناخالص ملی

■ تولید ناخالص ملی در مقایسه با سرانه تولید ناخالص ملی

اکنون به بررسی هر یک از این تقسیم‌بندی‌ها می‌پردازیم. شکل ۱،۱ دو نوع تولید ناخالص ملی را نشان می‌دهد – تولید ناخالص ملی اسمی یا به قیمت رایج دلار و تولید ناخالص ملی حقیقی یا به قیمت ثابت دلار. تولید ناخالص ملی اسمی ارزش محصول را با قیمت‌های رایج در دوره‌ای که طی آن محصول تولید می‌شود ارزیابی می‌کند؛ در حالی که تولید ناخالص ملی حقیقی ارزش محصول در هر دوره را بر مبنای قیمت‌های همان سال پایه ارزیابی می‌کند. تولید ناخالص ملی حقیقی، که ارزش محصول تولید شده در سال‌های مختلف را با قیمت‌های همان سال بررسی می‌کند، حاکی از برآورد تغییر حقیقی یا عینی تولید یا محصول در بین سال‌های معینی است. در حال حاضر سال ۱۹۸۲، سال پایه اندازه‌گیری محصول حقیقی است اما در سال ۱۹۹۰ سال پایه به ۱۹۸۷ تغییر می‌کند.

در جدول ۱،۱ تولید ناخالص ملی اسمی در سال ۱۹۸۸ برابر با ۴۸۶۴ میلیارد دلار و در سال ۱۹۷۵ برابر با ۱۵۹۸ میلیارد دلار است. بنابراین تولید ناخالص ملی اسمی با نرخ میانگین ۸،۹ درصد از سال ۱۹۷۵ تا ۱۹۸۸ رشد کرده است. تولید ناخالص ملی حقیقی در سال ۱۹۸۸ برابر با ۳۹۹۶ میلیارد دلار و در سال ۱۹۷۵ برابر با ۲۶۵۹ میلیارد دلار بوده است که این مسئله حاکی از آن است که میانگین رشد سالانه‌ی تولید ناخالص ملی حقیقی در طول این مدت تنها سالی ۱،۳ درصد افزایش یافته است.

نوع دیگر اندازه‌گیری تولید ناخالص ملی حقیقی به سرانه درآمد بستگی دارد و ارزش محصول را با جمعیت تطبیق می‌دهد. اگر مجموع تولید ناخالص ملی را بر جمعیت – ۲۶۴ میلیون نفر در سال ۱۹۸۸ – تقسیم کنیم، سرانه تولید ناخالص ملی حقیقی را به دست می‌آوریم که به ازای هر نفر ۱۶۲۴۴ دلار بوده است.