KIT. DECIDE CREA TU PROPIA CAMPAÑA

1	DEFINE TUS OBJETIVOS.	
	¿Qué queremos conseguir?	
	Que tu propuesta se conozca	

Define el número de apoyos
Comunica cómo se puede colabora

Estudia cómo llegar a los

Diseña bien tu llamada a la acción

seguidores de las diferentes RRSS.

RRSS: redes sociales.

2 IDENTIFICA TU PÚBLICO.

¿A quién nos dirigimos?

edad	
género	
lugar de residencia	
ocupación	
perfil socio económico	

Es muy útil definir intereses comunes, preferencias o actitudes. El componente territorial es clave en las propuestas distritales.

3 DEFINE TU IDEA DE FUERZA.

Para que se entienda en una primera lectura rápida tiene que ser:

CLARA LLAMATIVA
PROVOCADORA INSPIRADORA

Para campañas en las redes sociales empleamos un #hashtag

CORTO SUGERENTE QUE DE JUEGO FÁCIL DE IDENTIFICAR AFIRMATIVO

#		
#		
#		
#		

4 ELIGE LOS CANALES APROPIADOS.

Adapta y potencia el concepto.

¿DÓNDE?		¿QUÉ?
espacio público	\longrightarrow	carteles
eventos	\longrightarrow	pegatinas octavillas
RRSS	>	memes gifs / videos
	\longrightarrow	
	\longrightarrow	

5	ESTABLECE
	CALENDARIOS.

AHORA

¿Cómo vas a mantener activa la campaña?

Hay que mantener la campaña activa durante todo el proceso.
Para ello es importante tener varios hitos de campaña, con sus diferentes piezas preparadas.

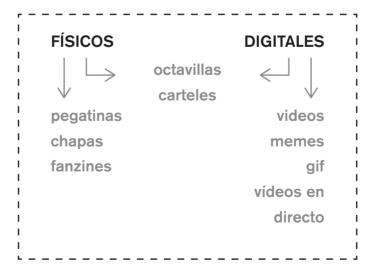
HITO 1

HITO 2

FECHA LÍMITE



¿Qué formatos vas a usar?



¡INVENTA TUS PROPIOS FORMATOS!



Busca aliados naturales

Colectivos que acojan y difundan tu campaña.

Vincularles a tu campaña a partir del diálogo y de la apelación a intereses comunes reforzará tu campaña.

Enrédate en decide.madrid.es y crea comunidad a través de comentarios y mensajes a usuarios.

