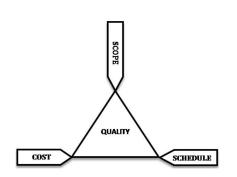
Лекция 5: Управление проектом

Юрий Литвинов y.litvinov@spbu.ru

10.04.2025

Треугольник равновесия





10.04.2025

2/18

Балансирование на уровне проекта

- Повторная оценка задач
- Перераспределение задач критического пути
- Добавление людей в проект
- Привлечение экспертов
 - Внутренние и внешние
 - Создание экспертов внутри проекта
- Аутсорсинг частей проекта
- Сверхурочная работа
- Снижение качества проекта

Балансирование на уровне бизнес-целей

- Изменение границ проекта
- Подстраивание проекта под дедлайны
- Работа на опережение
- Incremental delivery
- Создание прототипа
- Снижение прибыльности проекта

Отслеживание прогресса проекта

- Задачи
 - Небольшой объём
 - ▶ Чёткие критерии завершенности
 - Регулярные обновления статуса
 - Правило 0-50-100
- Люди
 - Регулярные (еженедельные) отчёты
- Дефекты
- Коммиты
- График
 - Диаграмма Гантта
 - Критический путь
 - ▶ Измерение прогресса, а не затрат

Метрики

- Зачем: оценка соответствия плану, использования ресурсов, фактический материал для обсуждений
 - Метрики полезны только если используются при обсуждениях и при принятии решений!
- Что: опережающие и запаздывающие индикаторы
 - Измерять дорого: «SMART»-метрики
 - Типовые метрики:
 - ▶ Технические по уже задеплоенному приложению
 - Метрики хода разработки
 - Метрики стоимости и графика
 - Метрики использования ресурсов
 - Бизнес-метрики
 - Удовлетворённость ключевых участников
 - Прогнозные метрики

Метрики хода разработки

- Работа в процессе сколько задач в статусе Doing
- Время выполнения задачи (Lead time) время от попадания в бэклог (или взятия обязательств) до релиза
- Время цикла (Cycle time) сколько из времени выполнения потрачено собственно на разработку
- Размер очереди сколько задач в статусе То Do
- ► Размер «партии» (Batch size) сколько работы делается за итерацию (Team Velocity в Scrum)
- Эффективность процесса отношение времени, потраченного на полезную работу (создающую value), ко времени, потраченному на вспомогательные активности

Методика освоенного объёма (Earned Value)

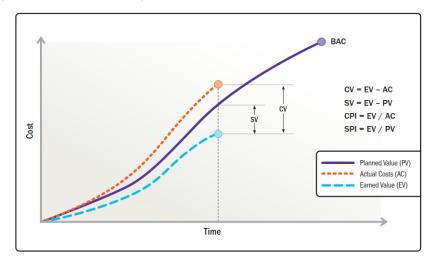
- Совокупная запланированная стоимость (Budget at completion, BAC) — общий бюджет проекта минус резерв
- ▶ Плановый объём (Planned value, PV, он же Budgeted cost of work scheduled, BCWS) — плановая стоимость запланированных на данный момент работ
- Освоенный объём (Earned value, EV, он же Budgeted cost of work performed, BCWP) — плановая стоимость реально выполненного на данный момент объёма работ (EV = процент завершения проекта * BAC)
- Фактическая стоимость (Actual cost, AC, она же Actual cost of work performed, ACWP) — фактическая стоимость реально выполненного на данный момент объёма работ

Производные метрики

- Отклонение по стоимости (Cost variance, CV) разница фактической и расчётной стоимости (CV = EV AC)
- ightharpoonup Отклонение по срокам (SV, Schedule variance) запаздывание или опережение графика (SV = EV PV)
- ▶ Индекс стоимости работ (Cost performance index, CPI) показывает, насколько проект тратит деньги быстрее/медленнее ожидаемого (CPI = EV/AC)
- ▶ Индекс сроков выполнения (Schedule performance index, SPI) показывает, насколько команда работает быстрее/медленнее ожидаемого (SPI = EV/PV)

CV и SV должны быть больше нуля, CPI и SPI больше 1

Производные метрики

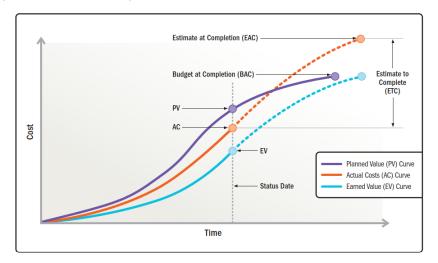


© PMBOK 7

Прогнозные метрики

- Прогноз для завершения (Estimate to complete, ETC) ожидаемая стоимость окончания всех оставшихся работ (обычно считается как ETC = (BAC – EV)/CPI)
- ▶ Прогноз по завершении (Estimate at completion, EAC) ожидаемая стоимость всех работ в целом («настоящий» BAC)
- Отклонение при завершении (Variance at completion, VAC) прогноз разницы между фактическим и запланированным бюджетом (VAC = EAC – BAC)
- ightharpoonup Индекс производительности до завершения (To-complete Performance Index, TCPI) показывает эффективность трат для достижения цели проекта (TCPI = ETC/(BAC AC))

Прогнозные метрики



© PMBOK 7

Бизнес-метрики

- Соотношение затрат и выгод отношение ожидаемой ценности для бизнеса к стоимости проекта (может быть меньше 1, если есть законодательные, социальные или другие причины браться за проект)
- Запланированная ценность относительно актуальной ценности
- ▶ Возврат инвестиций (Return of investment, ROI) отношение текущей стоимости проекта к затратам (в деньгах)
- Чистая приведенная стоимость (Net Present Value, NPV) разница между инвестициями и прибылью (если она меньше нуля, то проект, скажем так, пока только подаёт надежды)
 - Есть некоторые бухгалтерские тонкости, связанные с понятием «приведённая» (т.е. с учётом инфляции)

Метрики заинтересованных сторон

- Чистый балл промоутера (Net promoter score, NPS) балл от -100 до 100, показывающий, насколько пользователь готов рекомендовать продукт другим
- Диаграмма настроения отслеживает настроение команды
- Мораль команды
 - «Я чувствую, что моя работа вносит свой вклад в достижение общих результатов»
 - «Я чувствую, что меня ценят»
 - «Я доволен тем, как моя проектная команда работает вместе»
- Текучка кадров

	Воскресенье	Понедельник	Вторник	Среда	Четверг	Пятница	Суббота
Tom	\odot	··	\odot				
Lucy		\odot	\bigcirc				

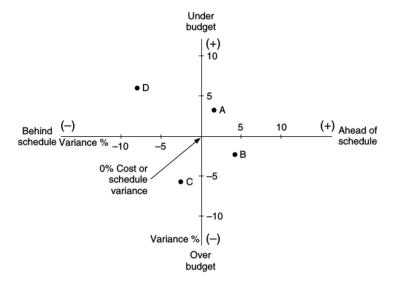




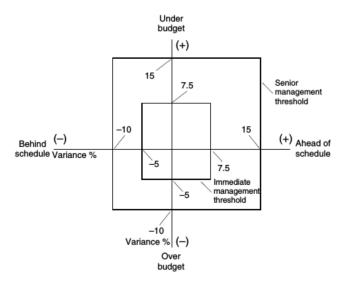


15/18

Отслеживание затрат и времени



Пороги эскалации



Трудности в измерении

- Эффект Хоторна (Hawthorne effect) сам факт измерения меняет поведение измеряемой системы
- Пустые метрики
- Деморализация из-за недостижимых целевых показателей
- ▶ Неправильное использование метрик
 - Фокусирование на неважных метриках
 - Фокусирование на достижении кратковременных целевых показателях в ущерб долгосрочным
 - ▶ «Достигательство»
- ▶ Предвзятость подтверждения (Confirmation bias)
- Корреляция не влечёт причинность