

### **Schulungen nur noch bei Kunden oder Firmenumzug?**

Da der Mietvertrag für unsere Seminarräume nicht verlängert wurde, müssen wir nach einer anderen Lösung suchen, um weiterhin unsere Seminare anbieten zu können.

Eine Möglichkeit wäre, Seminare zukünftig nur noch intern bei den Kunden durchzuführen. Diese Möglichkeit hat den Vorteil, dass wir nicht für leerstehende Seminarräume zahlen müssen und zukünftig nur noch Lager und Büroräume anmieten müssen. Außerdem können wir die Kunden wahrscheinlich enger an uns binden, wenn wir regelmäßig bei Ihnen in der Firma zu Gast sind. Nicht zuletzt können wir dort auch gezielter auf die individuellen Bedürfnisse eingehen, zum Beispiel Gegebenheiten vor Ort berücksichtigen und uns selbst ein Bild von den Firmenstrukturen machen.

Allerdings haben nicht alle Kunden entsprechende Räumlichkeiten zur Verfügung, sodass wir möglicherweise Kunden verlieren. Außerdem kann es für die Kunden abschreckend sein, dass sie die Verantwortung für die Organisation und Durchführung der Veranstaltung übernehmen müssen.

Eine Alternative wäre es, Seminarräume in einem anderen Stadtteil anzumieten, wo die Mieten niedriger sind. Das würde den Umstand kompensieren, dass die Seminarräume wieder leerstehen, weil wir keine hundertprozentige Auslastung über das ganze Jahr erreichen können.

Wenn die neuen Räumlichkeiten alle Kriterien erfüllen würden, hätte diese Möglichkeit meines Erachtens keine Nachteile für uns. Unser Weiterbildungsbetrieb könnte reibungslos weitergeführt werden. Daher würde ich empfehlen, neue Seminarräume in einem anderen Stadtteil anzumieten.