

CAHIER DES CHARGES

Réalisé par : Samlali Nouhaila et Bakadir Imane

Sommaire

Presentation de l'entreprise

- 1. Secteur et marche d'activité
- 2. cœur de métier
- 3. Ses produit
- 4. Sa vision à court, moyen et long terme

presentation du projet

- 1. Contexte
- 2. Les objectifs
- 3. Cible
- 4. Concurrence
- 5. Spécifications fonctionnelle
- 6. Spécifications techniques

- 7. Charte graphique et ergonomique
- 8.Maquettes graphiques

PRESENTATION DE L'ENTREPRISE

Ce site se spécialise dans la vente de différents types de dattes. Il sert également de plateforme de rencontre entre acheteurs et vendeurs, en particulier les producteurs locaux désireux de s'ouvrir au marché virtuel et de digitaliser leurs activités.

I.Secteur et marche d'activité

Ce site est enregistré dans le secteur commercial, plus précisément dans le domaine du e-commerce, en se concentrant sur l'agriculture à travers la numérisation de la vente des dattes. Il est destiné aux vendeurs et acheteurs de dattes, ainsi qu'à toute personne intéressée par ce produit.

2.cœur de métier

Le cœur de métier de ce site est de faire des dattes un produit puissant et largement vendu sur le marché, en élargissant son bassin d'acheteurs. Il vise à faciliter l'achat de dattes tout en offrant aux vendeurs locaux l'opportunité de se connecter à ce marché virtuel.

3. Ses produits

Le site contient les différents types des dattes tels que :

- Dattes Bousthami
- Dattes Medjool
- Dattes Bouhajla
- Dattes Sukkari
- Dattes Deglet Nour
- Dattes Ajwa...

4. Sa vision à court, moyen et long terme

⇒ A court terme :

La vision du site à court terme est rendre les dattes un produit plus vendu et connu par l'ensemble des acteurs du marché.

\Rightarrow A moyen terme :

La vision à moyen terme du site est d'aider les vendeurs locaux à commercialiser leurs dattes en leur offrant une plateforme de rencontre, facilitant ainsi la vente de leurs produits.

\Rightarrow A long terme :

La vision à long terme du site est de devenir un moteur économique pour la région de Draa Tafilalt, en étant reconnu et soutenu par l'État dans les secteurs agricoles et économiques.

PRESENTATION DU PROJET

I.Contexte:

Afin de digitaliser le secteur agricole, les producteurs locaux cherchent à se connecter à des marchés plus vastes via des canaux numériques. La digitalisation de la vente de dattes permet aux producteurs locaux de contourner les intermédiaires et de mieux atteindre les consommateurs, tant au niveau national qu'international. En garantissant un accès au marché global, même pour les producteurs situés dans des zones reculées, cette digitalisation leur permet de toucher des consommateurs à l'échelle mondiale. Cela ouvre de nouvelles opportunités commerciales pour les agriculteurs locaux et leur permet d'accroître leur visibilité.

2. Les objectifs:

- ⇒ Digitaliser la vente des dattes
- ⇒ Aider les producteurs locaux à accéder aux différents marchés
- ⇒ Assurer le profit pour les différents acteurs du marché
- ⇒ Valoriser les produits naturelles er locaux(dattes)

3. Cible

⇒ Les consommateurs individuels:

- Les personnes ayant des besoins énergétiques élevés : car les dattes sont une source d'énergie rapide et efficace.
 - Par exemple :

Nom et prénom : Mohamed Taji

Age: 27ans

Profession : joueur du football Situation personnelle : célibataire

⇒ Les entreprises:

- Les restaurants et traiteurs : ils peuvent utiliser les dattes dans leurs menus ou recettes...
 - Par exemple :

Nom d'entreprise : Alwaha

Lieu: Errachidia

4. Concurrence

- ⇒ Au niveau du Maroc :
 - Le site "Boujemaa": une plateforme en ligne proposant une variété de dattes, notamment les dattes Bouzekri.
 - Points forts:
 - Qualité des produits
 - Disponibilité en ligne: boutique en ligne
 - Points faibles:
 - Manque d'informations détaillées sur les différents types de dattes disponibles
 - Absence d'avis clients, témoignages ou d'évaluations de clients précédents
- ⇒ Au niveau du monde Arabe :
 - Le site "Dattes Ajwa":
 - Points forts :
 - Qualité et origine
 - Variété de produits
 - Points faibles:
 - Informations insuffisantes sur les produits
 - la navigation sur le site peut être difficile, avec une organisation des produits qui peut ne pas être intuitive.
- ⇒ Ce qui nous caractérise :
 - Informations détaillées sur chaque produit
 - o Opportunité de participation pour les vendeurs locaux dans ce site
 - o Plateforme simple dans l'utilisation
 - Spécialisé dans la vente des différents types de dattes

5. Spécifications fonctionnelles

- a. Première fonctionnalité : digitalisation de la vente des dattes
 - o Objectif:
 - O Transformer l'achat et la vente de dattes en une opération numérique en s'appuyant sur notre site. Dans le but d'élargir la catégorie des consommateurs et des acheteurs.

Description :

- O Cette fonctionnalité permet de partager et d'acheter les différents types de dattes, quel que soit le lieu ou le moment.
- o Cible:
 - o Tous les acheteurs et les vendeurs des dattes
- Sous-fonctionnalités :
 - Partage de produit(dattes)
 - Sélection des bons vendeurs
- Niveau de priorité :
 - o Elevé, car c'est le noyau du site
- b. Deuxième fonctionnalité : espace vendeurs locaux
- Objectif:
 - O Donner une opportunité a ces vendeurs d'accéder au marché virtuel et de participer dans l'opération de la vente et d'achat.
- Obscription :
 - o En offrant un espace dédié aux vendeurs locaux, ceux-ci peuvent créer leur propre compte et participer à la vente de leurs produits (dattes).
- o Cible:
 - Tous les vendeurs locaux de la région Draa Tafilalt qui cherche a améliorer leurs ventes sur internet
- Sous-fonctionnalités :
 - Création d'un propre compte
 - o Protection de la possession du produit par son propriétaire
- o Niveau de priorité :
 - o Elevé, car c'est une valeur ajoute pour le site

6. Spécifications techniques :

- o Base de données : MySQL
- o Backend: PHP
- Frontend: HTML/CSS/JS

7. Charte graphique et ergonomique :

o Logo:



⇒ Ce logo est un mélange entre deux dattes (le produit principal de site) et de feuilles de palmier qui fait référence à l'origine des dattes en les représentant d'une manier esthétique et valorisant les dattes. le texte TOMORI représente le nom du site et avec la désignation de possession on donne à l'utilisateur une sensation que c'est son site ou il peut naviguer et acheter avec aisance et tranquillité.

Typographie:

⇒ La typographie utilisée dans le logo est Algerian, Serif, avec des empattements fins et légèrement décoratifs évoquant la tradition et le prestige.

Couleurs:

- ⇒ La couleur principale du logo est : Doré / Or métallique #D4AF37
- ⇒Et un effet dégradé or, avec des zones claires et sombres qui imitent un effet de brillance métallique. L'utilisation de ce couleur fait référence à la valeur important des dattes et le classer comme un produit de Luxe, qualité.

8. Maquettes graphiques: a. La page d'accueil :











vente et achat des differents type de dattes

creation de votre propre compte

On vous dit tout sur les dattes

















b. La page A propos des dattes:



DATTE MEDJOOL

Les Dattiers Medjool poussent à l'origine dans le Tafilalet au Maroc. Cette variété de datte est désormais si célèbre qu'on la cultive dans la plupart des régions à climat arides

Les dattes Medjool sont appréciées pour leur saveur sucrée et leur goût délicieux,souvent décrit comme ayant des notes de caramel et de miel. La qualité du sol,les méthodes de culture et le climat peuvent influencer le goût des dattes Medjool.

elle est très moelleuse. Sa texture est tendre, légèrement rebondie, et sa chaire se détache facilement du fruit. La chair de la datte Medjool fond presque dans la bouche.

DATTE DEGLET NOUR

La texture des dattes Deglet Nour est souvent décrite comme ferme et tendre. Elles ont une chair qui n'est ni trop sèche ni trop humide, ce qui les rend agréables à manger. Elles se désintégrant facilment lorsque vous les mangez. Elles se conservent très longtemps.

Les dattes Deglet Nour ont un goût délicat et sucré avec des nuances légèrement mielleuses. Contrairement à certaines autres variétés de dattes, elles ne sont pas aussi sucrées. Ce qui peut les rendre appréciée par ceux qui préfèrent une saveur moins intense.

DATTE Ajwa

Originaire de la ville de Médine en Arabie Saoudite et cultivées en quantités limitées, la datte Ajwa est connue sous le nom de « Datte sacrée et elle est vénérée car associée à des siècles de tradition de la foi islamique

Bienfaits des dattes pour la santé :







Améliorent la fonction cérébrale





Apaisent le corps et favorisent un bon sommeil



100% naturelles

















c. La page boutique :





























