



BEEBI HAJRAH

Je suis à la recherche un stage de 6 mois en tant que développeur web Full Stack, débutant en janvier. Passionné par des expériences significatives, la confiance, et l'intelligence collective, je souhaite mettre à profit mes compétences en Salesforce sur des projets alignés avec une vision responsable et durable. Mon objectif est de contribuer à des solutions web innovantes tout en favorisant un impact positif sur la société et l'environnement.

CONTACT

06 01 74 18 06



beebikhan4@gmail.com



Ile de France, France



LinkedIn.com/BeebiHajrah



github.com/BEEBIKHAN



COMPÉTENCES DE PROGRAMMATION

- HTML5 / CSS 3
- Javascript
- React
- Node.js / Express
- MySQL

COMPÉTENCES TECHNIQUES

- Créativité
- Curiosité
- Esprit d'équipe
- Méthode agile
- Autonomie

ÉDUCATION

Salesforce Certifications

Associate
Administration
Platform App Builder

Masters en Physics et Electronics

Osmania Université ,INDE

Bacheliers en Informatique

Kakatiya Université ,INDE

LANGUES

- Anglais
- Français
- Hindi

WILD CODE SCHOOL

2023-Present

Formation intensive de 5 mois axée sur les projets en tant que développeur web et mobile. Programme d'études React et Node.js et méthode agile. Développement de plusieurs sites web à l'aide d'une pile technologique comprenant : React, Express, MySQL et CSS pour diverses entreprises. Les sites web incluaient des fonctionnalités telles que la gestion des travailleurs temporaires et la gestion de projets.

- Stack : React, Express, MySQL, CSS, DB API
- Projet 1 : Site vitrine Wild végétal (HTML, CSS, Javascript)
- Projet 2: Free-Go Application (React, API, CSS)
- Projet 3: Site Emploi pour des femmes en tech(React, Node.js, API, MySQL, CSS)

CLICKED - SALESFORCE BUSINESS ANALYST ET ADMINISTRATEUR SPRINT

2022-2023

Travaillé en équipe pour résoudre un défi.

- Agile Méthodologie des services professionnels Salesforce
- Création d'objets personnalisés, d'onglets, de modèles de données entité-relation, de règles de validation sur les objets, les onglets, les composants et les liens personnalisés.
- Configuration de l'automatisation des ventes Salesforce (SFA) pour la gestion de campagnes, la gestion des opportunités, la gestion des comptes et des contacts, la gestion de la qualité des données.

TEQUMA - SALESFORCE ADMINISTRATEUR

2022-2023

Au cours de cette session de 8 semaines avec Tequma AG, j'ai appris à connaître la plateforme Salesforce et j'ai obtenu les plusieurs Salesforce SuperBadges

MC DONALD'S - MANAGER ET FORMATRICE

2017-2022

- Intégrer les nouveaux collaborateurs, organiser leur formation et assurer le suivi de l'équipe sur le terrain.
- Établir les plannings, être proactive lors des absences, et évaluer les performances du personnel.