

Curriculum Vitae



First and family name: **Davor Svilar**

Title: **B. Sci. of Mechanical Engineering**

Date of birth: 13.09.1974.

📍 Place of birth: Belgrade, Republic Serbia

Current address: Jovana Stoisavljevica 25, Zemun

Nationality: Serbian

Marriage status: Married

Native language: Serbian

☎ Tel: +38111 6193-309

📱 Mob: +**38162 851-9622** , +38162 810-1803,

✉ E-mail: svilar@Beotel.rs

🌐 <https://rs.linkedin.com/in/davorsvilar>

🌐 <https://www.facebook.com/davor.svilar>

Davor Svilar

Career History and Experience

Business Development Supervisor position at **ERB LEASING**, Serbia, Belgrade

From **August 2012 – July 2015** (2 years 11 months) (www.erbleasing.rs) with key responsibilities:

- Responsibility for sales and marketing
- Coordination of all activities in the sales process
- Budget planning and providing business goals achievement
- Building sales tools and scenarios
- Client acquisition and presentation organizing, expanding clients base
- Promotion and selling of leasing products
- Reporting to the Group on credit portfolio quality
- Coordination with collection and NPL departments
- Managing lease portfolios and control over leasing portfolio indicators

Deputy General Manager and Sales Director at **KORKOVADO DOO**, Serbia, Belgrade

From **May 2008 – August 2012** (4 years 4 months) (www.korkovado.rs) with key responsibilities:

- Building and managing sales and service teams
- Sales training and coaching, setting and realization of sales goals
- Responsibility for sales and marketing
- Supervising team activities, sales teams and client acquisition
- Reporting to management on teams effectiveness and efficiency
- Client acquisition and presentation organizing
- Promotion and selling of company products, expanding clients base
- Organizing, market and logistic supporting for open day's events, exhibits and fairs
- Negotiating with Vendor suppliers

Sales Manager and Project Manager at **VB LEASING DOO**, Belgrade, Serbia

From **September 2005 – May 2008** (2 years 9 months) (www.vbleasing.rs) with key responsibilities:

- Project management for operative lease
- Responsibility for sales and marketing for financial leasing
- Sales and client acquisition, promotion and selling of company products
- Client acquisition and expanding clients base
- Organizing, market and logistic supporting for fairs
- Responsible for Key Account clients and Vendor partners

Sales and support Manager at ALTOM PLUS DOO, Belgrade, Serbia

From **November 2004 – September 2005 (11 months)**. (www.altomplus.rs) with key responsibilities:

- Sales and after sales support for company products
- Client acquisition and expanding clients base
- Organizing, market and logistic supporting for fairs
- Logistics and technical operations

Education / Qualification /Areas of expertise

I graduated at **Mechanical University in Belgrade**, chair of material handling (1993-2004); chair of material handling is a department for civil and mining construction machines, and overall design and construction.

For more than 30 years I am active in using computers, proficient in knowledge of computers „hardware and software“. I am using Microsoft Windows and Microsoft Office package programs on a daily basis, as well as a basic Linux system. Beside this, I have an excellent knowledge in all graphical, video and audio programs, as well as the programs for „web design“.

- Python coding programming with SQLite, Tkinter, Pandas, Mathplotlib - basic level
- MySQL, Flask, Django - basic level
- HTML, Bootstrap, CSS - basic level
- Git, Github and Bit Bucket - basic level
- Microsoft Project 10, Atlassian JIRA - basic level
- Microsoft Office Word, Excel, Outlook, PowerPoint - advanced level
- Adobe Photoshop and Corel Draw - advanced level

In the past 10 years I actively improve myself in the areas of my work. I successfully finished several seminars and trainings on Sales and Marketing, Communication and Negotiation, Business management process, Relationship management, Basic financial Analysis, Risk Management, Time management, Project management, Agile methodology, SCRUM (Certified Scrum Master).

Other Qualification and My goals

English language – active and proficient knowledge, (reading, writing, speaking)

German language – passive knowledge, basics, II level at Goethe Institute

Ability to motivate subordinates, colleagues and to influence management

Excellent people management skills

Open minded and always ready to help

I am an active driver for more than 20 years (A, B licenses)

To make progress on a personal and professional level,

To acquire new knowledge and skills, as individual and team worker

Computer hardware and software, games, video editing, music

Cars and automotive industries, Moto-sport, Health, Fitness

Julia Davo7

Biografija



Ime i Prezime: **Davor Svilar**

Zvanje: **Dipl.Maš.Inž.**

Datum rođenja: 13.09.1974.

📍 Mesto rođenja: Beograd, Republika Srbija

Adresa stanovanja: Jovana Stoisavljevića 25, Zemun

Nacionalnost: Srpska

Bračni status: Oženjen

Maternji jezik: Srpski

☎ Tel: +38111 6193-309

📱 Mob: **+38162 851-9622** , +38162 810-1803,

✉ E-mail: svilar@Beotel.rs

🌐 <https://rs.linkedin.com/in/davorsvilar>

🌐 <https://www.facebook.com/davor.svilar>

Davor Svilar

Radno Iskustvo:

Zaposlen na poziciji **Supervizor poslovnog razvoja** u **ERB LEASING-u**, Republika Srbija, Beograd od **avgusta 2012 – jula 2015** (2 godine i 11 meseci) sa sledećim odgovornostima:

- Odgovoran za prodaju i marketing
- Koordinacija svih aktivnosti vezanih za prodajni proces
- Planiranje budžeta sa jasnim ciljem kako ga postići
- Izrada svih potrebnih alata i scenarija vezanih za prodajne procese
- Organizovanje prezentacija sa ciljem akvizicije klijenata radi širenja baze klijenata
- Promocija proizvoda kao i prodaja lizinga kao proizvoda
- Izveštavanje članica grupe o kvalitetu kreditnog portfolia
- Koordinisanje akcija naplate sa Odeljenjima za naplatu
- Upravljanje lizing portfolia i kontrola ključnih lizing portfolio indikatora

Zaposlen na poziciji **Zamenik direktora i direktor prodaje** u **KORKOVADO DOO**, Republika Srbija, Beograd od **maja 2008 – avgusta 2012** (4 godine 4 meseca) (www.korkovado.rs) sa sledećim odgovornostima:

- Osnivanje i upravljanje prodajnog i servisnog tima
- Obuka, trening i mentorstvo timova na uspostavljanju i realizovanju zadatih ciljeva
- Odgovornost za marketing i kompletne prodajne ciljeve
- Praćenje svih aktivnosti timova, prodajnog i servisnog tima
- Vođenje pregovora sa svim ključnim kupcima
- Izrada izveštaja menadžmentu o efektivnosti i efikasnosti timova
- Organizovanje prezentacija sa ciljem akvizicije novih klijenata
- Promocija i prodaja proizvoda kompanije sa ciljem širenja baze klijenata
- Organizacija, marketing, celokupna logistika u realizaciji "otvorenih dana", izložbi i sajmova
- Vođenje pregovora sa svim ključnim dobavljačima

Zaposlen na poziciji **Menadžera prodaje i projekt menadžera** u **VB LEASING DOO**, Republika Srbija, Beograd od **septembra 2005 – maja 2008** (2 godine 9 meseci) (www.vbleasing.rs) sa sledećim odgovornostima:

- Menadžer projekta operativnog lizinga za dostavna i teška vozila
- Odgovornost za prodajne ciljeve i marketing za finansijski lizing
- Održavaje dobrih poslovnih veza sa starim klijentima
- Akvizicija novih klijenata sa ciljem uvećanja baze klijenata
- Organizacija, marketing i logistička podrška izložbama i sajmovima
- Odgovornost za ključne klijente i saradnju sa najvažnijim dobavljačima (Key Account clients and Vendor partners)

Zaposlen na poziciji **Menadžer prodaje i servisa** u **ALTOM PLUS DOO**, Republika Srbija, Beograd od **novembra 2004 – septembra 2005** (11 meseci). (www.altomplus.rs) sa sledećim odgovornostima:

- Odgovoran za prodaju i servis proizvoda preduzeća
- Akvizicija klijenata i širenja baze klijenata
- Pomoć u organizaciji, marketingu i logistici potrebnoj radi održavanja izložbi i sajmovi
- Tehničko-logističke operacije

Obrazovanje / Kvalifikacije /Oblasti znanja

Godine 1993. sam završio "X Beogradsku gimnaziju" sa odličnim ocenama. Nakon toga sam diplomirao 2004. godine na Mašinskom fakultetu Univerziteta u Beogradu, na katedri za mašinske konstrukcije i mehanizaciju.

Više od 30 godina se aktivno bavim i služim računarima, napredni sam korisnik mnogobrojnih programa "software", stekao sam i osnovna znanja iz računarskog "hardware"-a. Napredni sam korisnik Microsoft-ovog "Windows" radnog okruženja, kao i celokupnog Microsoft "Office" paketa, koje koristim svaki dan. Takođe sam upoznat sa osnovama pri korišćenju i drugih operativnih sistema, a pre svega Linux-a. I pored ovoga, posedujem zavidno znanje iz većine grafičkih, video i audio programa, kao i programa za web dizajn. Preciznije bih naveo neke od kvalifikacija koje posedujem iz oblasti računara i programiranja:

- Python programski jezik sa modulima SQLite, Tkinter, Pandas, Matplotlib - osnovni nivo
- Flask, Django - osnovni nivo
- MySQL -osnovni nivo
- HTML, Bootstrap, CSS - osnovni nivo
- Git, Github kao i Bit Bucket - osnovni nivo
- Microsoft Project 10, Atlassian JIRA - osnovni nivo
- Microsoft Office Word, Excel, Outlook, PowerPoint - napredni nivo
- Adobe Photoshop and Corel Draw - napredni nivo

U prethodnih 10 godina aktivno sam radio na svom usavršavanju u oblasti poslovanja, te sam uspešno završio niz treninga i seminara vezanih za prodaju i marketing, veštinu komunikacije i pregovaranja, praćenja i upravljanja poslovnim procesima, osnovama finansijske analize, osnovama operativnih rizika, upravljanja projektima, agilnim metodologijama upravljanja, SCRUM (CSM).

Ostale kvalifikacije i ciljevi

Engleski jezik – aktivni korisnik, (čitanje, pisanje, govor)

Nemački jezik – pasivno znanje, osnove, završen II nivo na Goethe Institutu

Odlično poznavanje veštine upravljanja ljudima i procesima

Sposobnost da motiviše kolege i da izvrši uticaj na nadređene

Aktivan sam vozače preko 25 godina (A, B dozvola)

Da se neprestano usavršavam na ličnom i profesionalnom nivou

Da steknem nova znanja i veštine, kao individualna osoba ali i timski igrač