V.a. productions

MANUEL D'UTILISATION



DE SOUSA GUEDES Raphae BAMAS Mathias BENDJEDDOU Rayan

Sommaire

.Présentation du crm	.1
.Prise en main du logiciel	.3
.Rapports Statistiques	.6
.Gestion des contacts	9
.Gestion des rendez-vous	.12
.Gestion de la facturation	16
.Gestion Bon de commande	18
.Gestion des utilisateurs	24

Présentation du CRM

1. Présentation général du CRM

Découvrez un outil conçu pour simplifier votre travail.
Optimisez vos démarches commerciales avec une interface intuitive.

2. Gestion des contacts

Créez, modifiez et organisez vos fiches clients en quelques clics.

Ajoutez des notes pour un suivi personnalisé et efficace.

3. Gestion des rendez-vous

Planifiez vos rendez-vous directement dans le CRM.

Consultez et gérez votre emploi du temps avec un calendrier interactif.

4. Gestion de la facturation et Bon de commande

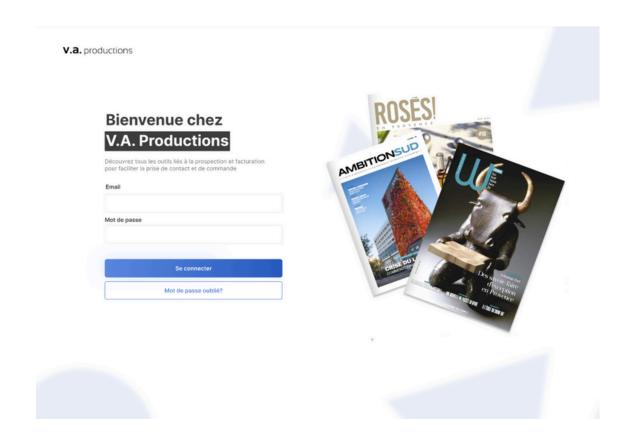
Génération automatique de factures adaptées à vos besoins.
Envoi instantané des factures aux clients et commerciaux.

5. Rapports Statistiques

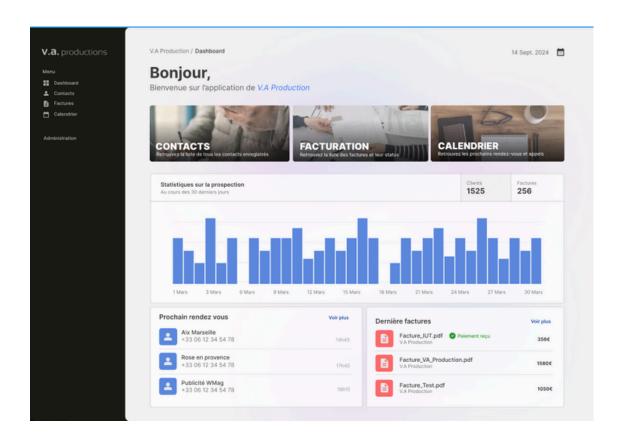
Analysez vos prospects et clients pour mieux cibler vos efforts.
Suivez les résultats de votre activité en temps réel.

Prise en main du logiciel

Nous allons commencer cette prise en main par la page d'accueil, où nous arriverons sur l'écran présenté ci-dessous :



Pour la première connexion, un compte de test sera mis à votre disposition. Par la suite, vous pourrez créer vos propres comptes avec des accès adaptés à vos besoins.



Une fois connecté avec succès, vous accéderez à la page d'accueil, communément appelée "dashboard".

Si vous avez oublié votre mot de passe, pas de panique ! Cliquez simplement sur le bouton "Mot

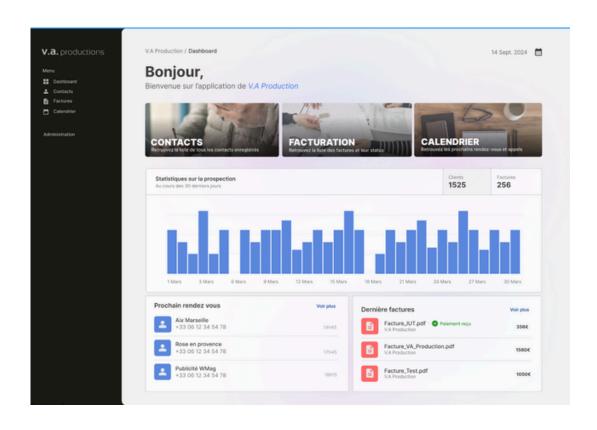
de passe oublié ?" pour le réinitialiser.

Création de votre compte Finaliser la création de votre compte en rentrant vos informations
Email
Mot de passe
Confirmer le mot de passe
Valider l'inscription

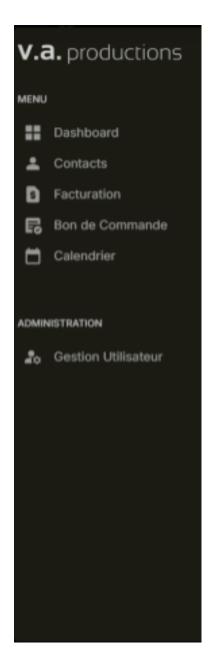
Vous arriverez sur cette page où il faudra renseigner votre adresse e-mail, saisir un nouveau mot de passe, le confirmer, puis valider. Une fois cela fait, votre mot de passe sera réinitialisé.

Rapports Statistiques

Voici la page d'accueil où seront mises à disposition toutes les sections du CRM.



La première section que nous voyons en haut présente les trois sous-parties les plus importantes du CRM, accompagnées d'une image décorative. La deuxième section se trouve à gauche : il s'agit du menu permettant d'accéder aux différentes parties du CRM (Dashboard, Contacts, Calendrier, Bon de commande, Facturation).

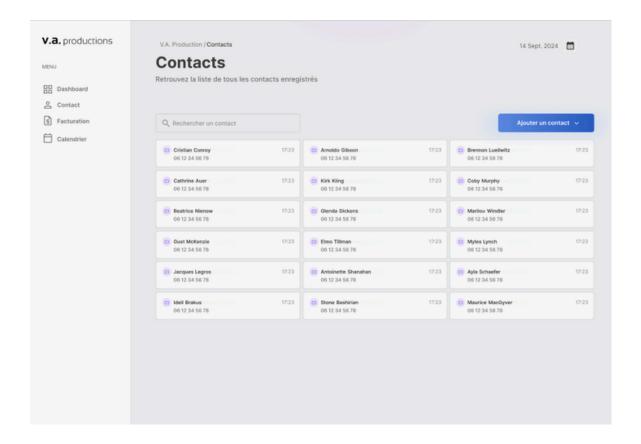


Et pour finir, la troisième partie, située au centre de la page, présente les rapports statistiques sur la prospection.



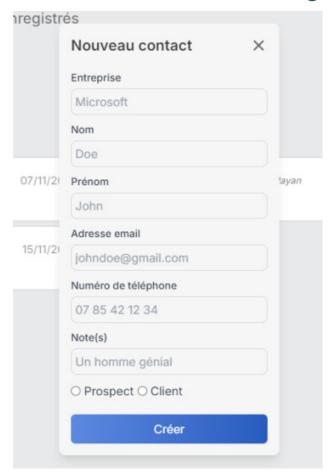
Elle inclut également des fenêtres affichant les prochains rendez-vous et les dernières factures émises.

Gestion des contacts

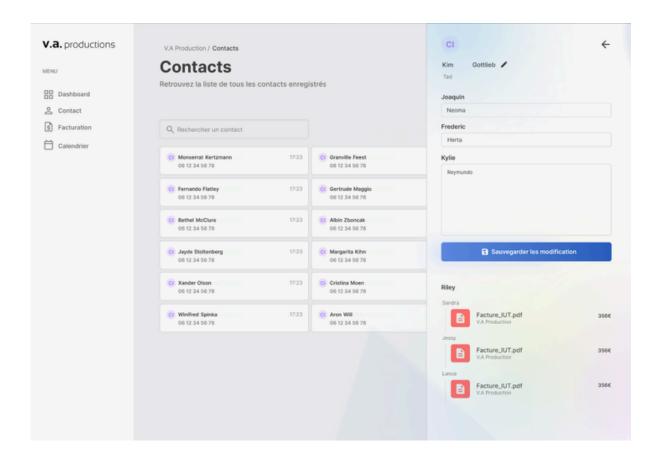


La page "Contacts" permet d'accéder à la liste des contacts enregistrés par les utilisateurs.

Il est possible de cliquer sur un contact pour obtenir davantage d'informations sur le client, ainsi que les derniers commentaires laissés par les prospecteurs, afin de suivre la situation des échanges.



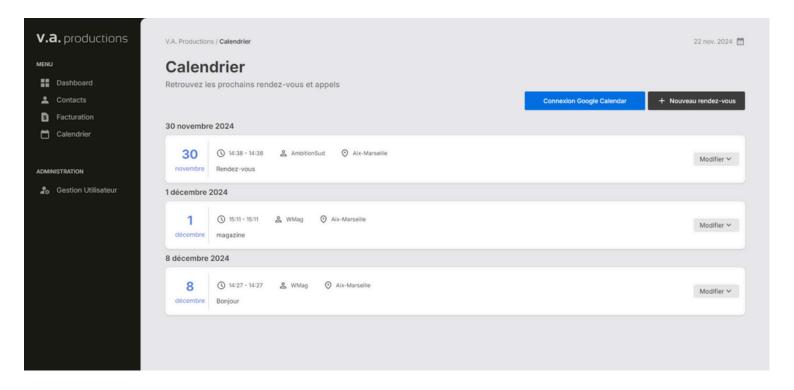
Il est également possible de créer un contact en cliquant sur le bouton dédié. Il suffit de remplir tous les champs obligatoires pour que le contact soit correctement enregistré dans la liste. Si vous avez commis une erreur, pas de panique! En sélectionnant le contact, vous pouvez modifier ses informations en temps réel. Une fois la modification sauvegardée, une notification de confirmation apparaîtra.



Toutes les opérations seront accompagnées d'une notification pour vous informer de leur réussite ou d'une éventuelle erreur.

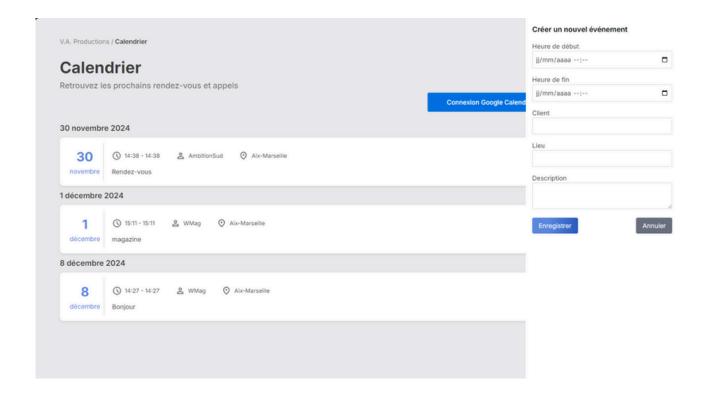
11.

Gestion des rendez-vous



La page des rendez-vous est un calendrier directement intégré dans le CRM, évitant ainsi d'avoir à utiliser plusieurs plateformes. Il vous suffit de renseigner un événement avec une date, une heure précise, le lieu, le nom du client et un commentaire.

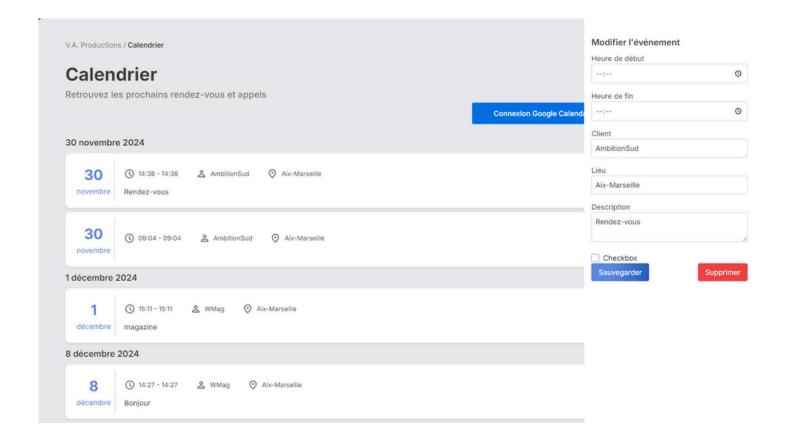
La création se fera dans cet onglet :



Une notification vous sera émise une fois la création effectuée avec succès, et le rendez-vous s'affichera dans le calendrier.

(i) Événement enregistré avec succès!

Bien sûr, comme pour la page "Contacts", la modification est possible. En cliquant sur le même bouton, vous pourrez ajuster les informations en temps réel.



La particularité de ce calendrier est que vous pouvez le synchroniser avec Google Calendar en cliquant sur le bouton vert ci-dessous :

Connexion Google Calendar

+ Nouveau rendez-vous

Grâce à cette fonctionnalité, vous serez informé de votre connexion à Google Calendar. Si vous ajoutez un rendez-vous, celui-ci sera automatiquement synchronisé sur le CRM ainsi que sur votre Google Calendar, grâce à la connexion avec votre compte Google.

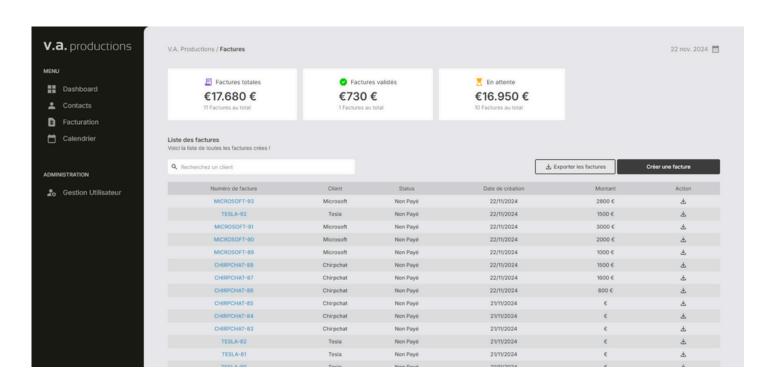
Une fois terminé, vous pouvez cliquer sur "Déconnexion", ce qui vous permettra de vous déconnecter de Google et d'enregistrer vos rendez-vous uniquement sur le CRM.

Déconnexion

+ Nouveau rendez-vous

Gestion de la facturation

Cette page permet de visualiser et de gérer toutes les factures créée. Affichage des statistiques, telles que le total des factures, celles validées, et celles en attente.



Une table récapitulative qui affiche les numéros de facture, clients, statut (payé ou en attente), date de création et montant.

16.

V.a. productions

FACTURE

22/11/2024

DATE:

N° FACTURE: 00396

130 rue du Vallon de la Vierge bât. C La Duranne 13100 AIX-EN-PROVENCE

Téléphone : 04 42 53 10 22 / E-Mail : direction@vaproductions.fr

RCS: 442 242 763 TVA Intracommunautaire: FR 18443242763 POUR:

CLIENT

MICROSOFT

13000 Marseille

Description	Qté		Montant
Wmag	1	12,00	12,00 €
		SOUS-TOTAL	12,00 €
	TA	AUX DE T.V.A.	20,00%
		T.V.A.	2,40
		TOTAL	14,40 €

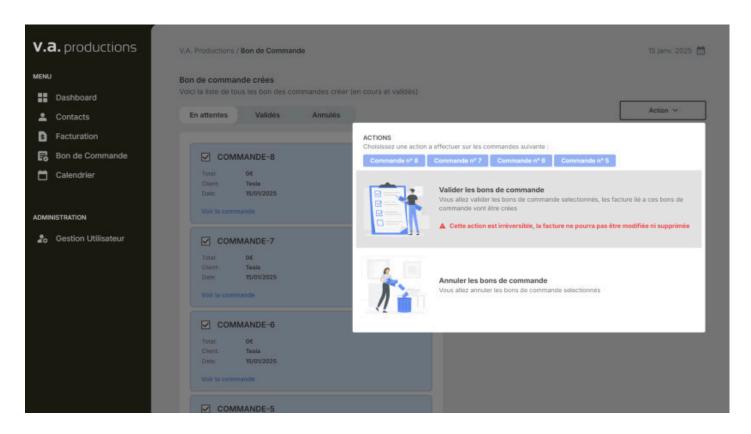
Veuillez rédiger tous les chèques à l'ordre de V.A. PRODUCTIONS. Total dû dans un délai de 15 jours. Comptes en souffrance soumis à des frais de service de 1 % par mois.

MERCI DE VOTRE CONFIANCE!

Un exemple de facture générée en PDF directement par le CRM.

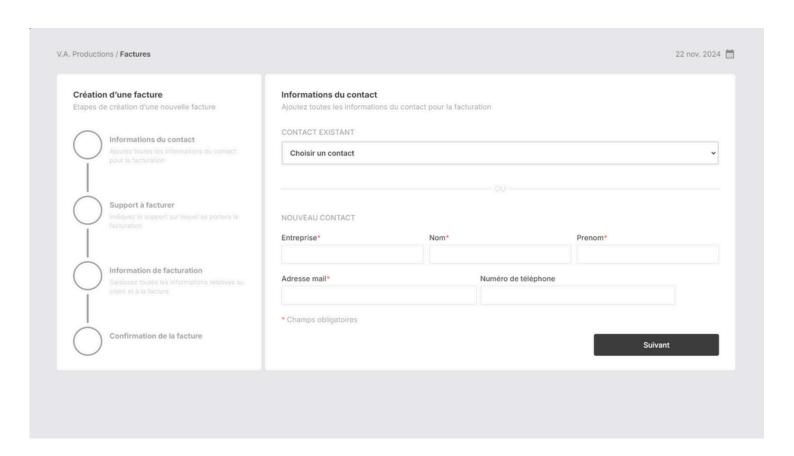
Création d'un Bon de commande

Sur cette page, vous pouvez visualisez tous vos bon de commande creer qui son soit en attente valider ou annuler. Sur cette page vous pourriez sois creer un bon de commande ou valider un bon de commande ce qui effectueras la creation du pdf

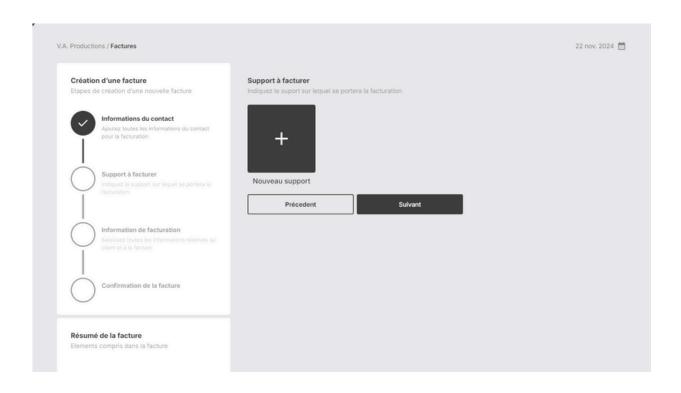


Création d'une Facture

Sur cette page, vous pouvez sélectionner un contact existant ou en créer un nouveau pour le Bon de commande. Pour choisir un contact déjà enregistré, il suffit d'utiliser le menu déroulant et de sélectionner le client souhaité.

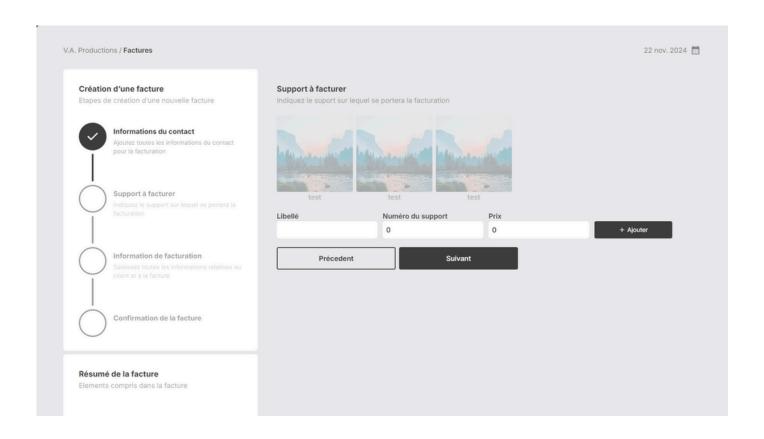


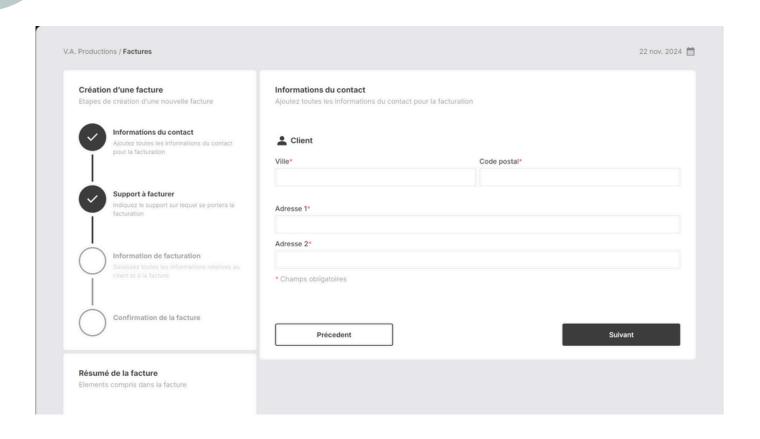
Si vous souhaitez créer un nouveau contact, remplissez les champs obligatoires comme le nom ou l'entreprise, le prénom, l'adresse e-mail et le numéro de téléphone. Vous pouvez également ajouter une description si nécessaire. Une fois toutes les informations saisies, cliquez sur le bouton Suivant pour continuer à l'étape suivante.



Cette étape permet de définir le support qui sera utilisé pour la facturation. Si aucun support n'existe, vous pouvez en ajouter un en cliquant sur le bouton + Nouveau support.

Une fois le support sélectionné, renseignez les détails demandés, comme le libellé du support et, si nécessaire, son numéro. Lorsque toutes les informations sont complétées, vous pouvez cliquer sur Suivant pour avancer ou sur Précédent pour revenir à l'étape précédente.





Dans cette étape, vous devez fournir les informations nécessaires pour finaliser la facture. Il est demandé de renseigner la ville, le code postal et l'adresse du client. Ces champs sont obligatoires pour que le bon de commande soit valide. Une fois toutes les données renseignées, vous pouvez cliquer sur le bouton Suivant pour poursuivre ou sur Précédent pour revenir à l'étape précédente.

Cette dernière étape affiche un récapitulatif complet du Bon de commande avant validation. Vous pourrez vérifier les informations relatives au client, comme son nom, son email, son numéro de téléphone et son adresse.

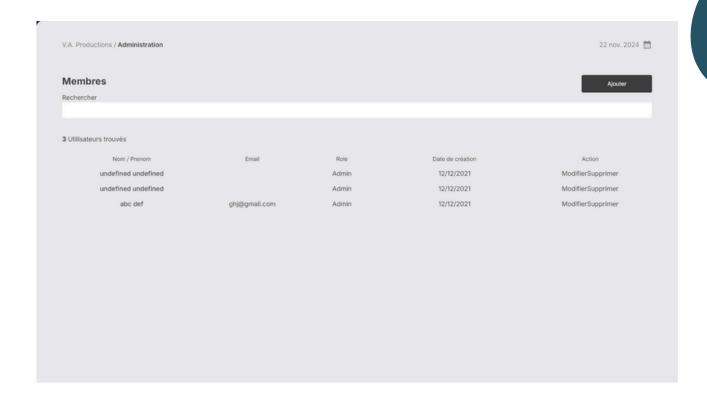


Les informations de l'entreprise seront également visibles, comme sa raison sociale et son adresse. Enfin, un résumé détaillé des éléments facturés est présenté, comprenant le sous-total, la TVA et le montant total.

Si tout est correct, il manque plus qu'a signer et a cliquez sur le bouton Confirmer pour valider. Si des modifications sont nécessaires, vous pouvez cliquer sur Retour.

23.

Gestion des utilisateurs



Cette page affiche une liste complète des utilisateurs enregistrés.

Vous pouvez y retrouver des informations comme le Nom/Prénom, l'Email, le Rôle, et la Date de création.

Une barre de recherche en haut permet de rechercher un utilisateur par son nom ou son email.

En cliquant sur un utilisateur, vous pouvez modifier ses informations en temps réel, notamment son rôle.

Pour ajouter un nouvel utilisateur, cliquez sur le bouton + Ajouter en haut à droite. Cela vous redirigera vers la page de création d'un utilisateur.

Création d'un utilisat Saisissez toutes les infor	eur mations relatives au nouvel utilisateur	
Profil		
Nom*	Prenom*	
Email*		
Valider la création		
	Annuler	

Cette page permet d'ajouter un nouvel utilisateur au système .Pour cela, il faut renseigner les champs obligatoires : Nom, Prénom, Email, et Rôle.



Fin

