

Homework EDA

Final Project -Stage 1

by Kelompok 4, Byte Blazer:

- Muhamad Faiz Widagdo
- Robiatul Adawiyah
- Chianti Ridhwan
- Lulu Safira
 - Retno Debbi Yulisya
- Imam Luthfi
 - Melliza Nastasia Izazi



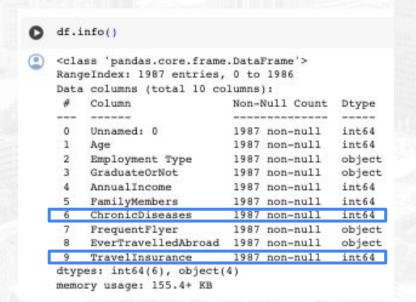


Data Cleansing

Data cleansing dilakukan untuk mendeteksi kesalahan pada data. Pada tahap ini kami melakukan pengecekan tipe data sesuai dengan kebutuhan, dan mengecek apakah ada data yang kosong dan duplicate.

A. Pengecekan Type Data

Untuk mengecek tipe data digunakan .info(), dari data tersebut kami mengubah type data pada kolom 'ChronicDiseas' dan 'Travellnsurance' dari int64 menjadi object (Yes/No).



Int6	ss 'pandas.core.frame 4Index: 1249 entries,	0 to 1985	
#	columns (total 10 co Column	t Dtype	
	A	1240 11	
0	Age	1249 non-null	int64
1	Employment Type	1249 non-null	object
2	GraduateOrNot	1249 non-null	object
3	AnnualIncome	1249 non-null	int64
4	FamilyMembers	1249 non-null	int64
5	ChronicDiseases	1249 non-null	obiect
6	FrequentFlyer	1249 non-null	object
7	EverTravelledAbroad	1249 non-null	object
8	TravelInsurance	1249 non-null	obiect
9	CatAnIncome	1249 non-null	category



Data Cleansing

B. Pengecekan Data Kosong

```
Age 0
Employment Type 0
GraduateOrNot 0
AnnualIncome 0
FamilyMembers 0
ChronicDiseases 0
FrequentFlyer 0
EverTravelledAbroad 0
TravelInsurance 0
dtype: int64
```

Selanjutnya untuk mengecek data yang kosong, menggunakan df.isna().sum() .Dari hasil tersebut ditemukan bahwa tidak ada data yang null.



C. Descriptive Statistics - Tidak ada kolom yang memiliki nilai summary yang aneh

Kami mengelompokkan kolom menjadi Categorical dan Numeric

```
[ ] # pengelompokan berdasar jenis untuk melihat sari sisi numeric dan kategori
cat = ['Employment Type', 'GraduateOrNot', 'FrequentFlyer', 'EverTravelledAbroad', 'TravelInsurance', 'ChronicDiseases']
num = ['Age', 'AnnualIncome', 'FamilyMembers']
```

	1.22 101 1201
f 1	df.describe()
	ur.uescribe

	Age	AnnualIncome	FamilyMembers
count	1249.000000	1.249000e+03	1249.000000
mean	29.755805	9.345476e+05	4.890312
std	2.921039	3.607293e+05	1.762313
min	25.000000	3.000000e+05	2.000000
25%	28.000000	6.000000e+05	4.000000
50%	29.000000	9.000000e+05	5.000000
75%	32.000000	1.200000e+06	6.000000
max	35.000000	1.800000e+06	9.000000

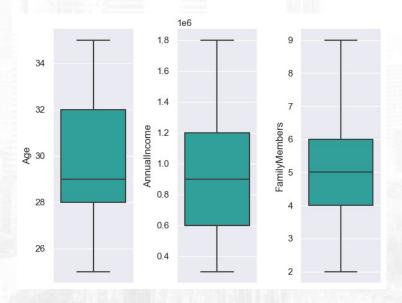
Pengamatan Numerical:

Ada perbedaan antara nilai rata-rata dengan median dari ketiga kolom, yaitu `Age`, `AnnualIncome`, dan `FamilyMembers` namun tidak begitu signifikan

	Employment Type	GraduateOrNot	FrequentFlyer	EverTravelledAbroad	TravelInsurance	ChronicDiseases
count	1249	1249	1249	1249	1249	1249
unique	2	2	2	2	2	2
top	Private Sector/Self Employed	Yes	No	No	No	No
freq	876	1047	954	1005	766	833

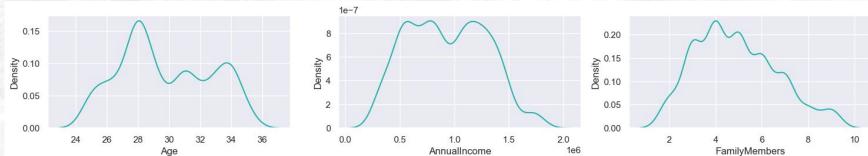


2.) Univariate Analysis (1/3)



Feature Numerical kami menggunakan boxplot dan displot. Berikut hasil pengamatan kami:

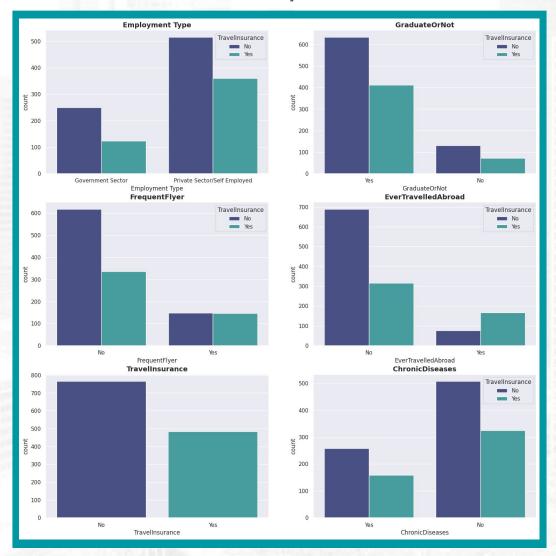
- Dapat dilihat dari boxplot disamping, ketiga kolom (`Age`, `AnnualIncome`, dan `FamilyMembers`) tidak terdapat outliers
- Pada displot dapat dilihat kolom `Age`,
 `AnnualIncome`, dan `FamilyMembers`
 menunjukkan distribusi hampir normal,
 tidak ada skewness.



^{*}Univariate Analysis : Cara untuk memahami satu variabel pada satu waktu. Analisis ini merupakan cara awal yang baik untuk menggali data dan mengidentifikasi pola atau abnormalitas



2.) Univariate Analysis (2/3)

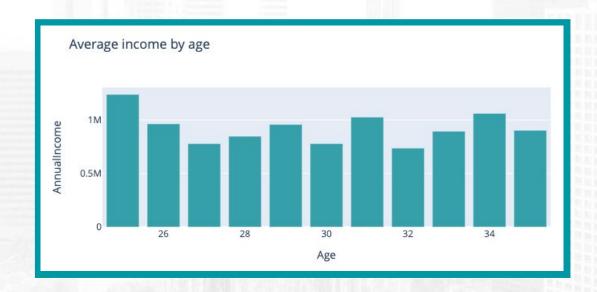


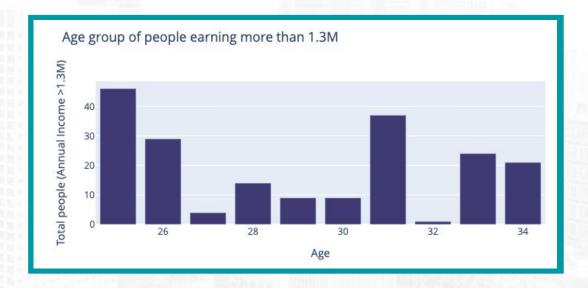
Feature Categorical kami coba untuk melihat pengaruh masing-masing feature terhadap pembelian Travel Insurance, berikut hasil interpretasinya:

- Baik customer yang bekerja di **Pemerintahan** maupun **Swasta** cenderung **tidak membeli Asuransi perjalanan**. Namun rasio pembelian Asuransi di **Sektor Swasta lebih tinggi** (876 orang) dibandingkan **Pemerintah** (373 orang).
- Tidak terdapat perbedaan yang signifikan dalam keputusan pembelian Asuransi Perjalanan antara customer yang tamat sarjana atau yang tidak.
- Customer yang mengidap Penyakit Kronis atau tidak tampaknya tidak memiliki pengaruh yang signifikan terhadap kecenderungan untuk membeli Asuransi.
- Not Frequent Flyer, memiliki potensi yang lebih tinggi untuk membeli Asuransi.
- Pelanggan yang **pernah bepergian ke Luar Negeri cenderung membeli Asuransi.**



2.) Univariate Analysis (3/3)





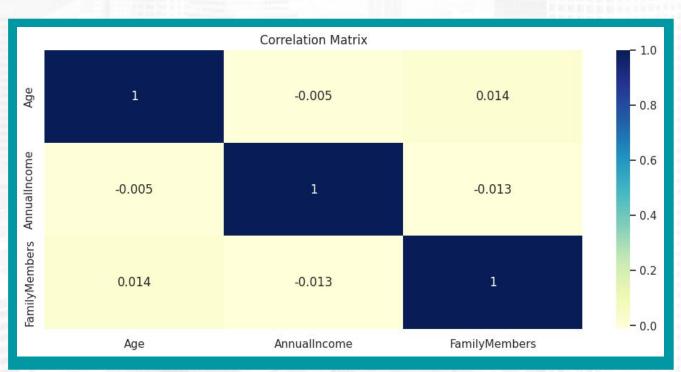
Rata-rata income tertinggi berada di customer dengan umur 25 tahun

Dimana rata-rata tersebut menunjukkan income sebesar lebih dari 1.3M



3.) Multivariate Analysis (1/3)

Analisis Multivariat merupakan metode statistik yang memungkinkan melakukan penelitian terhadap satu atau lebih dari dua variabel secara bersamaan. Untuk melihat korelasi feature kami menggunakan heatmap.



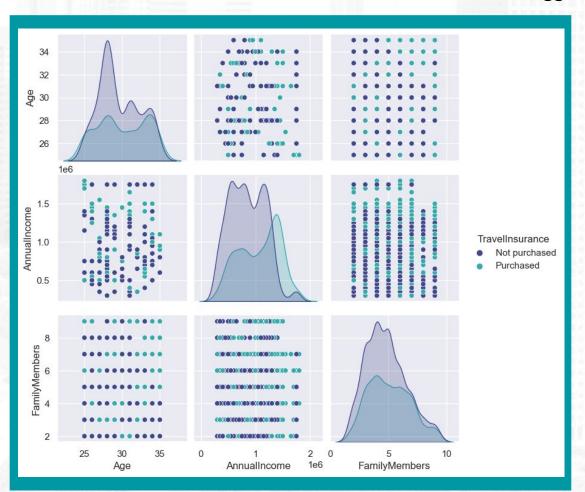
Dari correlation heatmap dapat dilihat bahwa:

- Tidak ada feature numeric yang memiliki korelasi yang kuat satu sama lain.
- Annual Income dan Family Members memiliki korelasi negatif yang sangat rendah.
- Annual Income dan Umur memiliki korelasi negatif yang rendah.



3.) Multivariate Analysis (2/3)

Untuk melihat distribusi dan korelasi feature kami menggunakan pairplot.



Dari pairplot di samping dapat dilihat bahwa:

 Terdapat penurunan jumlah pelanggan di kedua tipe sektor pekerjaan pada kondisi tertentu seperti age, annual income dan jumlah family member. Kita bisa melihat lebih detail mengenai hal ini



3.) Multivariate Analysis (3/3)

Kami pun melihat apakah faktor dari banyaknya Family Members mempengaruhi pembelian Asuransi Perjalanan, dan didaparkan data berikut:



- Jumlah Family Member yang beranggotakan 4 orang mendominasi sebagai group yang membeli Asuransi Perjalanan dibandingkan dengan jumlah anggota yang lain.
- Semakin banyak anggota keluarga (>4 orang), peminat Asuransi Perjalanan semakin menurun.



4.) Business Insight

- Perusahaan dapat mempertimbangkan untuk mengarahkan strategi pemasaran asuransi perjalanan lebih khusus ke pelanggan di sektor swasta, mengingat rasio pembelian yang lebih tinggi di sektor ini.
- Perusahaan tidak perlu mempertimbangkan lebih jauh mengenai tingkat pendidikan, karena tidak ada perbedaan yang signifikan terhadap keputusan pembelian.
- Meskipun penyakit kronis tidak tampak mempengaruhi keputusan pembelian, perusahaan dapat mempertimbangkan penawaran atau manfaat asuransi yang lebih menarik bagi pelanggan dengan kondisi kesehatan tertentu.
- Perusahaan dapat mempertimbangkan strategi pemasaran yang menawarkan berbagai promo untuk paket wisata dengan menargetkan customer yang tidak sering berpergian dan yang belum pernah bepergian ke luar negeri.
- Perusahaan dapat menawarkan paket asuransi keluarga khususnya untuk keluarga beranggotakan 4 orang.
- Perusahaan dapat menawarkan paket member travel insurance dengan segmen annual income.



Git

Website URL: https://github.com/BYTE-BLAZERS/Final-Project-Byte-Blazers.git GITHUB CLI URL: gh repo clone BYTE-BLAZERS/Final-Project-Byte-Blazers