## ัสมุป Enterpreneuship บทที่ 12 To Write Business Plan

แผนธุรกิจคือ เอกสารที่ผู้ประกอบการได้จัดทำขึ้นมาเพื่อแสดงถึงแนวคิดในการประกอบการกิจการ ในเรื่องภาพรวมของธรุกิจ การวิเคราะห์ความเสี่ยง การวางแผนการเงิน เพื่อนำไปสู่ความสำเร็จ ผู้ประกอบจะต้องให้ความสำคัญของแผนธุรกิจ 3 ประการดังนี้

- 1. แผนธุรกิจที่ให้รายละเอียดของการเริ่มธุรกิจ ทำให้มีเป้าหมายชัดเจน
- 2. แผรธุรกิจจะช่วยหาเงินทุนจากผู้ร่วมลงทุน และสถาบันการเงินต่างๆ
- 3. แผนธรุกิจเปรียบเสมือนคู่มือกิจกรรมต่างๆ เช่นกิจกรรมจัดหาเงินทุน กิจกรรมพัฒนา ผลิตภัณฑ์ เป็นต้น นอกจากนั้นแผนธรุกิจยังใช้กำหนดการปฏิบัติการในอนาคตได้ด้วย

#### การจัดทำแผนธรุกิจมี 3 ระยะคือ

- 1. ระยะเตรียมการลงทุน (Pre-investment Stage)
- 2. ระยะการลงทุน (Investment Stage)
- 3. ระยะดำเนินการ (Operational Srage)

#### กำหนดวัตถุประสงค์ของแผนธรุกิจ

- 1. วัตถุประสงค์ต้องเป็นไปได้ คือต้องสามาถรู้วิธีการ ปฏิบัติได้จริง
- 2. วัตถุประสงค์ที่กำหนดขึ้น ต้องพิจารณาถึงทรัพยากรที่มีอยู่
- วัตถุประสงค์ที่ดีต้องสามารถวัดได้ คือ ยอดขายต่อปี ปริมาณการผลิต เป็นต้น
- วัตถุประสงค์ที่ดีต้องเป็นที่ยอมรับของสังคม
- 5. วัตถุประสงค์ของโครงการต้องเป็นสิ่งจูงใจ
- 6. วัตถุประสงค์ไม่ควรมีมากเกินไป
- 7. วัตถุประสงค์ที่ดีต้องยืดหยุ่นได้

### แผนธุรกิจที่ดีควรมีลักษณะคังนี้

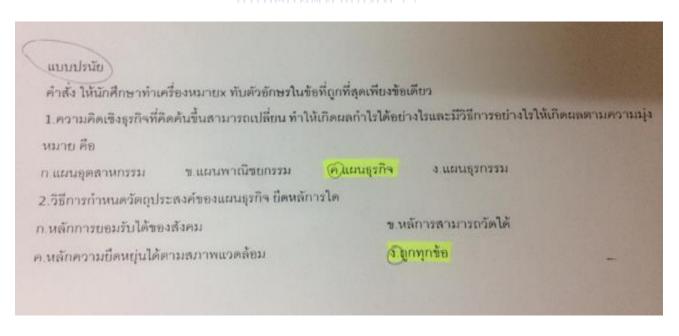
- 1. มีความเป็นไปได้ในการลงทุน และมีโอกาสคืนทุนในระยะเวลาที่กำหนดได้
- 2. มีเค้าโครงการจัดตั้งธุรกิจมีรูปแบบที่ชัดเจน
- 3. ประเภทและชนิดของธุรกิจที่จะดำเนินการอยู่ในกระแสนิยม
- 4. สินค้าและบริการมีการบริหารจัดการค้านการตลาด มีช่องทางการจำหน่ายที่มี
  ประสิทธิภาพ นอกจากนั้นมีการบริหารจัดการ เช่นการผลิต การจำหน่าย รวมไปถึงการ
  วางระบบทรัพยากรได้ดี เหมาะสมเพียงใด

### องค์ประกอบการขียนแผนธุรกิจ 10 ประการดังนี้

- บทสรุปผู้บริหาร (Executive Summary) บอกถึงภาพรวม ธุรกิจทำอะไร สินค้าและ
  บริการชนิดใด มีความเป็นไปได้ใหม มีจุดแข็งได้เปรียบคู่แข่ง ตลอดจนแผนการลงทุนที่
  ชัดเจน ว่าจะทำกิจการอะไร ใช้เงินเท่าไหร่ ผลตอบแทนเป็นอย่างไร ซึ่งผู้ประกอบการ
  ต้องเขียนให้กระชับใจความ และประทันใจแก่ผู้ประเมิน โดยทั่วไปยาวไม่เกิน 3 หน้าA4
- 2. ประวัติการประกอบธรุกิจ (History of Business) เช่น การก่อตั้ง การคำเนินการ แนวคิด การวิจัยและการพัฒนาผลิตภัณฑ์ที่นำเสนอไปสู่ผู้บริโภค
- 3. การวิเคราะห์สถานการณ์ (Situation Analysis) วิเคราะห์แบบ "รู้เขา รู้เรา" แบ่งได้ 2 องค์ประกอบดังนี้
  - 3.1 การวิเคราะห์ปัจจัยภายใน 3.1.1 จุดแข็งหรือจุดเด่น 3.1.2 จุดอ่อนหรือข้อเสียเปรียบ3.2 การวิเคราะห์ปัจจัยภายนอก 3.2.1 โอกาส 3.2.2 อุปสรรค
- 4. วัตถุประสงค์ของธุรกิจ (Objective of Business)
- 5. แผนการตลาดและการวิจัย (Marketing Plan and Research)

- 6. แผนองค์การและการจัดการ (Organization and Management Plan)
- 7. แผนการผลิตและแผนปฏิบัติการ (Production Plan and Operation Plan)
- 8. แผนการเงิน (Financial Plan)
- 9. แผนฉุกเฉิน
- 10. ภาคผนวก จะมีหรือไม่มีก็ได้

# แบบฝึกหัดท้ายบทที่ 12



3.แผนธุรกิจที่ดีควรมีองค์ประกอบที่สำคัญกี่ประการ (1.) 10 4.ภาพรวมและสรุปประเด็นสำคัญของโครงการในแผนธุรกิจคือองค์ประกอบใดของแผนธุรกิจ **D**บทสรุปผู้บริหาร ข.ประวัติขอองแผนธุรกิจ ค.การวิเคราะห์สถานการณ์ ง.วัตถุประสงค์ของแผนธุรกิจ 5.การส่งเสริมการขายที่ลุกค้าพอใจและสามารถสร้างอรรถประโยชน์ให้แก่ผู้บริโภค เป็นการวิเคราะห์สถานการณ์ธุรกิจใน ข้อใด กาจุดแข็ง ข.จุดอ่อน ค.โอกาส ง.อุปสรรค 6.การวิเคราะห์ปัจจัยภายนอกของธุรกิจที่ผู้ประกอบการควบคุมไม่ได้ คือ ก.จุดแข็งและจุดอ่อน ขโอกาสและอุปสรรค ค.จุดแข็งและโอกาส ง.จุดอ่อนและอุปสรรค 7.ข้อใดเป็นหลักการแบ่งส่วนตลาด(Market Segmentation) ข.หลักประวัติศาสตร์ ก.หลักภูมิศาสตร์ ง หลักสถิติศาสตร์ ค.หลักมนุษยศาสตร์ 8.การกำหนดทำเลที่ตั้งบริษัทจำกัดในห้างสรรพสินค้า เป็นประเด็นดำเนินการที่อยู่ในองค์ประกอบในข้อใดของแผนธุรกิ ข.แผนการผลิตและการควบคุม ก แผนการตลาดและการวิจัย ปิ แผนองค์การและการจัดการ ค.แผนการเงิน 9.การประมาณการงบการเงินและการวิเคราะห์อัตราส่วนการเงิน องค์การไม่จำเป็นต้องจัดท้ำงบการเงินใด ข.งบกระแสเงินสด ก.งบกำไรขาดทุน (ง.งบรายรับรายจ่าย ค.งบดล 10.ผู้ประกอบการไม่ต้องประเมินผลแผนธุรกิจด้านใด ขการควบคุม ก.การตลาด งการเงิน ค.การผลิต