

因此，很多人 选择 去 做 带货主播，但是 机会 并 没有 那么 多。

大部分 带货主播 都 赚不到钱，因为 消费者 更 愿意 相信 有名 的 主播；

同时 品牌商 也 不愿意 给 这些 小主播 更低 的 价格，因为 大主播 粉丝 多，价格 低一点 也 可以 让 品牌商 赚到钱 。

总的来说，直播带货 是 一个 快速 发展 的 行业，留给 普通 主播 的 时间 并不多。

而 已经 出名 赚大钱 的主播们，到底 是 因为 个人 能力强 还是 遇到 了 好 机会，是 一个 很有意思 的 问题。

Retrouvez les phrases suivantes dans le texte en vous appuyant sur le vocabulaire que vous connaissez.

1. **Pour résumer**, la vente en direct est une industrie au développement rapide
2. Mais **les occasions/opportunités** ne sont vraiment pas si nombreuses.
3. (cela) ne laisse vraiment pas beaucoup de temps aux présentateurs communs/classiques
4. Ou bien (parce qu'ils) ont **rencontré** une bonne opportunité ?
5. **A cause de ça/c'est pourquoi**, beaucoup de gens choisissent de devenir/faire « placeur de produit ».
6. La majorité des influenceurs **n'arrivent pas à gagner de l'argent**.
7. Mais les présentateurs qui ont percé et qui **gagnent beaucoup d'argent**...
8. **Parallèlement/en même temps** les commerçants ne sont pas enclins à donner **des réductions** à ces petits « influenceurs »
9. C'est une question très intéressante
10. **Au fond** c'est à cause de leurs « puissantes **capacités personnelles**(?) »
11. Car **les consommateurs font confiance** plus volontiers à des présentateurs connus.
12. Car **les fans** des grands présentateurs sont nombreux, si les prix sont un peu plus bas cela peut permettre aux commerçants **d'arriver à gagner de l'argent**.

« Arriver à faire quelque chose/ ne pas arriver à faire quelque chose »

Retrouvez les 2 structures, complétez avec des expressions que vous connaissez.

Faites la liste de tous les connecteurs logiques dans les 3 parties étudiées :