BARNABÉ DANIELOU —

Client Engagement & International Business Development Specialist

Professionnel dynamique, passionné par la réussite client, la coordination de projets internationaux et la gestion stratégique des relations. Expérimenté dans l'accompagnement des clients vers la création de valeur mesurable, le développement de partenariats durables et la mobilisation d'équipes multiculturelles. Trilingue en anglais, espagnol et français, avec une expérience internationale en Europe et en Amérique latine.

CONTACT

(+52) 228 138 1535 - (+33) 6 80 10 38 87

danielou1306@gmail.com

barnabedanielou.github.io/Portfolio/

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

DAHER Aerospace - Nantes, France

2023 - 2025

Junior International Project & Tender Coordinator

- Contribution au succès de réponses à appels d'offres et de contrats aéronautiques de long terme sur le marché américain, en soutenant les dossiers internationaux et en alignant les livrables sur les priorités clients.
- Renforcement des relations avec des clients internationaux grâce à une communication claire et une coordination efficace entre équipes multiculturelles.
- Développement et mise en œuvre d'outils de suivi de projets, améliorant la transparence, le pilotage de la performance et la satisfaction client.

Tecnológico de Monterrey, Monterrey, México

2022 - 2023

Applied Academic Projects - International Business Development

- Réalisation d'études de marché et de profils d'acheteurs afin de soutenir les stratégies d'expansion internationale d'entreprises mexicaines et américaines.
- Pilotage d'initiatives marketing et d'engagement, renforçant la visibilité des marques et contribuant à l'acquisition de nouveaux clients dans des contextes multiculturels.
- Développement de compétences en communication interculturelle et en planification stratégique, avec des livrables en anglais et en espagnol pour soutenir la croissance internationale.

EDUCATION

Université de Nantes, Francia

2023 - 2025

Master Logistique Internationale, Achats & Supply Chain Management

Spécialisation en Gestion de Projets Internationaux et Réponses à Appels d'Offres

Tecnológico de Monterrey, México

2022 - 2023

Programme d'échange universitaire, Business International & Management

Formation centrée sur le Commerce International en environnements multiculturels

Aix Marseille Université, Francia

2021 - 2023

Licence Droit, Économie & Gestion

Spécialisation en Économie, Finance et Administration des Affaires Internationales

CERTIFICATIONS

Certifications académiques et professionnelles obtenues auprès du Tecnológico de Monterrey (ITESM) – CS50x Harvard Computer Science (en cours). Résident permanent au Mexique, autorisé à travailler sans restriction

OBJECTIF PROFESSIONNEL

Recherche des opportunités dans le domaine du Client Success et du International Business Development, avec un intérêt particulier pour les ventes et le marketing stratégiques sur les marchés nord-américains. Fortement motivé à contribuer à la croissance et à la fidélisation des clients. Entièrement disposé à me déplacer à l'international pour la bonne opportunité professionnelle.