Санкт-Петербургский государственный университет

Программная инженерия

Группа 24.М71-мм

Технико-коммерческое предложение

Juniors

Отчёт по командному заданию

Преподаватель: Тимохин Д. В.

Задание

Сделайте технико-коммерческое предложение (ТКП) на выполнение вашего проекта (вы - подрядчик). Примерный состав:

- Информация о компании
- Рамки проекта
- Описание решения
- Процедуры управления проектом
- Команда
- Оценка проекта
- Стоимость и условия оплаты

1. Информация о компании

1.1. Общие сведения

Полное наименование компании. Общество с ограниченной ответственностью «Gym Tech»

Юридический адрес. 123456, г. Москва, ул. Примерная, д. 10, офис 101

Контактная информация. Телефон: +7 (495) 123-45-67

Email: contact@gym.tech

Beб-сайт: https://gym.tech

Основной вид деятельности. Разработка программного обеспечения для автоматизации бизнес-процессов в сфере фитнеса и здравоохранения. Основные направления включают:

- Создание цифровых платформ для управления фитнес-клубами;
- Разработка клиентских и администраторских интерфейсов;
- Интеграция с платёжными и аналитическими сервисами;
- Разработка мобильных приложений.

1.2. Структура собственности

Компания зарегистрирована в форме общества с ограниченной ответственностью (OOO). Учредителем и генеральным директором является Кисельков Денис Андреевич.

Структура собственности — 100% частная.

1.3. Финансово-экономические показатели

По состоянию на 2024 год:

Годовой оборот: 12 000 000 руб.

- Чистая прибыль: 3 000 000 руб.
- Среднегодовая численность персонала: 15 человек
- Устойчивый рост: 15–20% в год

1.4. Система менеджмента качества

Компания внедрила внутреннюю систему контроля качества, основанную на принципах ISO 9001:

- Чек-листы код-ревью и тестирования;
- CI/CD процессы с автоматизированной сборкой и тестированием;
- Документирование требований и технических решений;
- Обратная связь от заказчиков после завершения этапов.

1.5. Процедуры управления проектами

Проекты ведутся по гибкой методологии Scrum. Основные практики:

- Планирование спринтов длительностью 2 недели
- Ежедневные стендапы
- Промежуточные демонстрации результатов
- Использование Jira для трекинга задач

1.6. Квалификация и численность персонала

В компании трудятся 4 специалистов:

- ullet Руководители проектов 1
- ullet Разработчики (backend/frontend) 2
- ullet Маркетинг/аналитика 1

Средний стаж в ИТ — 4 года. Все сотрудники прошли профильное обучение и имеют опыт работы с крупными ИТ-системами.

1.7. Квалификация по рынкам

Основной рынок компании — цифровизация и автоматизация фитнес-индустрии

Компания адаптирует решения под российский рынок с учётом локальных требований по безопасности и законодательству.

1.8. Ключевые заказчики

- ullet Сеть фитнес-клубов ${f Fit Line}-{f CRM}$
- Онлайн-платформа **TrainMe** разработка мобильного приложения
- ullet Частные клиенты \mathbf{MVP} -проекты и консалтинг

2. Рамки проекта

- **Проект:** Разработка и внедрение системы управления фитнесклубом «МуGym»
- **Цель:** Повышение эффективности работы клуба за счёт цифровизации процессов, в том числе расписаний, подписок, аналитики и взаимодействия с клиентами.
- Срок выполнения: 2 месяца
- Форма сдачи: Веб-приложение + мобильное приложение, документация, Первоначальный маркетинг

3. Описание решения

Будет реализована платформа, включающая:

- Клиентский портал: регистрация, расписание, оплата, онлайнзанятия
- Админ-панель: управление залом, тренерами, расписаниями, клиентами
- Модуль аналитики: загрузка и анализ метрик посещаемости, доходов, занятости
- Интеграция с платёжными системами
- Мобильное приложение (PWA или нативное)

3.1. Технологии

- Backend: PHP / Laravel
- Frontend: Vue.js / Nuxt.js
- База данных: PostgreSQL
- СІ/СД, облачный хостинг

4. Процедуры управления проектом

- Методология: Agile / Scrum
- Спринты: каждые 2 недели
- Отчётность: еженедельные демо и отчёты
- GitHub с системой код-ревью
- Инструменты управления: Jira, Notion
- Управление рисками и изменениями через Change Request

5. Команда проекта

Роль	Имя	Опыт
Руководитель проекта	Кисельков Денис Андреевич	5+ лет в ИТ-проектах - ИП
Разработчик Backend	Альшаеб Басель	2+ г Django, API, Docker - ИП
Разработчик Frontend	Малыгин Даниил Александрович	2+ г Vue.js, UI/UX - ИП
Маркетолог	Макаров Павел Михайлович	6 лет - МДА

6. Оценка проекта

6.1. Экспертная оценка

Этап	Оценка (чел-
	часов)
Планирование	70
Технические задачи	150
Размещение	80
Организационные задачи	160
Поддержка и поддержка	100
Маркетинговые задачи	260
Итого	820 чел-часов

7. Стоимость и условия оплаты

Общая стоимость проекта: 1,640,000

(расчёт: 2000руб /чел-часов $\times 820$ чел-дней)

Условия оплаты:

- 30% предоплата (492 000 руб)
- \bullet 40% после завершения основного функционала
- \bullet 30% после сдачи и развёртывания проекта

Возможна поэтапная сдача по актам приёмки.