

Bastian Bührmann

Persönliche Daten: geb. am 07.05.1991 in Oldenburg
Nationalität: deutsch
Adresse: Rua de Peres, St. Cruz, 9215-14 Madeira
E-mail: bastian.buehrmann@googlemail.com
Website: www.makingautomations.com
Github: <https://github.com/Bastey1024/>



BERUFSERFAHRUNG

- 06/2024 – Aktuell **Freelancer und Gründer, Makingautomations, Buehrmann International LLC**
- Gründung von Makingautomations als innovatives Unternehmen, spezialisiert auf maßgeschneiderte Automatisierungslösungen für Unternehmen verschiedener Größen. Der Fokus liegt auf Prozessoptimierung, Datenanalyse und digitaler Transformation.
 - www.makingautomations.com

Aufgaben:

- Entwicklung der Unternehmensvision und –strategie
- Leitung des Produktentwicklungsprozesses
- Aufbau strategischer Partnerschaften
- Aufbau des Vertriebs
- Hauptverantwortlicher für Innovation und technologische Ausrichtung
- Repräsentation des Unternehmens

- 04/2023 – 10/2023 **Senior IT Consultant / Business Development Manager, Wahler HR GmbH, München**
- Als HR Management-/Softwareberatung mit frischem Relaunch im Jahr 2020, hat dieses Beratungsunternehmen 2023 ein schnelles Wachstum von 4 Mitarbeitern auf mittlerweile 13 Mitarbeitern hingelegt. Der Fokus liegt auf HR-Managementberatung, Softwareauswahl sowie Softwareimplementierung.
<https://www.wahler-hr.com/>

Aufgaben:

- IT Consultant für HR-Themen, eingesetzt zur Softwareimplementierung von Cegid Talentsoft und UKG
- Verantwortlich für Partnermanagement
- Entwicklung an einem internen Datenprodukt für die Auswahl geeigneter HR-Software
- Eingesetzt für Geschäftsfeldentwicklung

Erfolge:

- Konzipierung eines Leadmanagement-Prozesses für die Business Unit Softwareimplementierung
- Webscraping Getapp, g2.com und Capterra
- Erstellung einer Streamlitapp für ein Datenprodukt
- Entwicklung einer intern genutzten Automatisierungsstrategie sowie Aufbau eines automatisierten LinkedIn Outreach-Prozesses
- Entwicklung eines digitalen Reifegradmodells für Akquisierzwecke

Wechselmotivation: Für mich wichtige Absprachen wurden seitens der Geschäftsleitung nicht eingehalten.

07/2021 – 03/2023 **IT Consultant / IKOR GmbH, Hamburg**

- Als europaweit aufgestellte Technologieberatung, Plattformintegrator und Software-Hersteller digitalisiert IKOR mit Hauptsitz in Hamburg die Geschäftsmodelle von Versicherern, Banken und des Public Sector — mit Fokus auf automatisierte End-to-End-Prozesse sowie zukunftsfähige Systemlandschaften. <https://ikor.one/>

Aufgaben:

- IT Consultant für CRM-Themen, eingesetzt als Business Analyst und QA Engineer
- Verantwortlich in Schnittstellenfunktionen für BI und SAP FS CD
- Workflowoptimierung in verschiedenen Teamkonstellationen mit Jira
- Intern eingesetzt für Geschäftsbereichentwicklung und für Salesforce Themen
- Teamlead auf einem Implementierungsprojekt für ein CRM-System
- In regelmäßigen Austausch mit diversen Stakeholdern und Testern

Erfolge:

- Umfassendes Analyseprojekt für eine Münchener Versicherung
- Business Analyse für die Einführung eines SAP ICM Systems
- Entwicklung einer intern genutzten Automatisierungsstrategie sowie Aufbau einer externen Kundenbeziehungen in diesem Bereich
- Konzeptionelle Mitwirkung bei der Erschließung eines neuen Geschäftsbereichs für ein SAP Produkt

Wechselmotivation: Attraktives Wechselangebot.

01/2021 - 03/2021 **Contractor / NDA, Oldenburg**

- Unterstützung eines Beratungsunternehmens bei der Erstellung einer Go-To-Marketstrategie für eine Softwareintegrationsplattform

Aufgaben:

- Research zu am Markt vorhandenen Technologien
- Entwicklung eines Umsetzungskonzeptes
- Etablierung und Ausarbeitung des Staffings zur Umsetzung des Projektes
- Entwicklung einer aktiven Sourcing Strategie

Erfolge:

- Präsentation vor dem Steeringcommittee
- Ausgründung eines Start Ups

Wechselmotivation: Projektabschluss sowie Beginn einer tiefergehenden Weiterbildung in diesem Bereich

07/2020 - 12/2020 **Contractor / CRM Systeme, Oldenburg**

- Beratung zu Vertriebs- und CRM-Systemen
- Einführung einer Absatzstrategien
- Schulung von Mitarbeitern im Telefonvertrieb

Aufgaben:

- Konzeption einer Absatzstrategie für
- Implementierung eines CRM-Systems inkl. Datenmigration und Anbindung
- Schulung der Mitarbeiter im Telefonvertrieb und der Nutzung des CRM-Systems

Erfolge:

- Nutzung des Systems und Steigerung des Vertriebs Erfolges
- Erfolgreiche Umsetzung der vorgegebenen Sortiments- und Volumenstrategien

Wechselmotivation: Abschluss der Projekte

12/2019 - 03/2020 **Contractor / diverse Onlineshops**

- Beratung von Onlineshops zu SEO, SEA und Conversion
- Erstellung von Webshopaudits

Aufgaben:

- Beratung zu verschiedenem Webshop betreffenden Themen wie CustomerJourney, Sichtbarkeit im Internet, Reichweite und Webshopdesign
- Umsetzung von weiteren Maßnahmen

Erfolge:

- Implementierung verschiedener Maßnahmen zur Reichweitensteigerung
- Erfolgreiche Umsetzung der vorgegebenen Sortiments- und Volumenstrategien

Wechselmotivation: Beginn einer Data Science Ausbildung

04/2019 – 07/2019 **Account Manager / XING E-Recruiting Hamburg**

- Die E-Recruiting Business Unit des bekanntesten Karrierenetzwerk Deutschlands. <https://www.xing.com/>

Aufgaben:

- Betreuung von SME bei der Konzeption von E-Recruiting Strategien sowie deren Umsetzung mit XING-Produkten
- Selbstständiger Ausbau von Kunden und Geschäftsbeziehungen

Erfolge:

- Erfolgreiche Akquise und Umsetzung einer XING 360° implementation

Wechselmotivation: Arbeitskultur von XING ist mir zu „New Workish“

08/2018 - 04/2019 **Sales Manager / „Wer liefert was?“, Hamburg**

- Die Plattform wurde 1932 als unabhängiges und branchenübergreifendes Nachschlagewerk für gewerbliche [Einkäufer](#) gegründet und bietet heute

im Internet Personen, die beruflich einkaufen oder Einkaufsentscheidungen vorbereiten, eine kostenlose [Anbietersuche](#) sowie Produktsuche.

Aufgaben:

- Kaltakquise von B2B Kunden für WLW Produkte und SEA
- Beratung von Unternehmen hinsichtlich Reichweite im Internet

Erfolge:

- Erfolgreiche Umsetzung der vorgegebenen Sortiments- und Volumenstrategien

Wechselmotivation: Interessantes Wechselangebot

08/2011 - 09/2015 **Kaufmann für Versicherungen und Finanzen / ÖVO, Oldenburg**
- Die **Öffentlichen Versicherungen Oldenburg**, bestehend aus Oldenburgischer Landesbrandkasse und Öffentlicher Lebensversicherungsanstalt Oldenburg, sind eine [öffentliche Versicherung](#) mit Sitz in [Oldenburg \(Oldenburg\)](#).

Aufgaben:

- Beratung und Betreuung von Bestandskunden
- Neukundenakquise
- Aufbau einer Versicherungsagentur

Erfolge:

- Erfolgreiche Umsetzung eines Telefonkonzeptes für eine Versicherungsagentur
- Ausbau und Gestaltung neuer Kundenbeziehungen

Wechselmotivation: Studienbeginn

AUSBILDUNG

2021

AlfaTraining, CRM-Analyst

- CRM, Datenbankenentwicklung, Online Marketing und Big Data Analytics
- Schwerpunkte: CRM-Strategien im Kontext der technischen Umsetzung
- Abschluss: Certified CRM-Analyst, iSQI SEM-Manager
- Abschlussarbeit: Erstellung einer CRM Strategie für ein Bauunternehmen, inkl. Errichtung einer Datenbank. Erstellung von Webshopaudits zu einem Floristenbetrieb, Big Data NLP Projekt

2020

SPICED Academy, Data Science Bootcamp

- Python, SQL, HTML, CSS und JS
- Schwerpunkte: Algorithmen und Datenstrukturen, Machinelearning, Datenbanken
- Abschluss: Certified DataScientist

	➤ Abschlussarbeit: Speech Emotion Recognition
2015-2108	Jura Studium, Universität Osnabrück ➤ Kein Abschluss
2011-2014	Ausbildung Kaufmann f. Vers. U. Finanzen, Fachrichtung Außendienst Abschluss 2014
2007-2011	Wirtschaftsgymnasium Oldenburg, Abitur Note 2,8

SPRACH-KENNTNISSE

Deutsch: Muttersprache	Englisch: verhandlungssicher
Russisch: Grundkenntnisse	

IT-KENNTNISSE

Grundkenntnisse SAP ICM, SAP FS-CD, DevOps und WebDesign mit Figma, Blockchain, Solidity, EVM und Cardano

Expertenkenntnisse: Machinelearning, Webscraping, Automatisierung, RPA, Algorithmen und Datenstrukturen, QA Engineering, Big Data Analytics, MS-Office, versch. Programme zum Vertriebsreporting, Vers. CRM-Systeme wie Hubspot, Pipedrive, Sugar, BSI, Atlassian-Suite

Über 4 Jahre aktiv in Python, Erfahrung im Datenbankendesign und SQL sowie NoSQL, Tableau UiPath-Developer und Erfahrung in diversen Automatisierungstools und -frameworks wie Make und UiPath

SONSTIGES

Verfügbar ab sofort