

Bastien PESENTI

Assistant Marketing



Portable

07 78 68 41 69



Email

bastien.pesenti@gmail.com



Mon Site CV

<https://bastien-pesenti.github.io/cv/>



Informations personnelles

Né le 26 juin 1998 - 25 ans

Titulaire du Permis B - Véhiculé

34080 MONTPELLIER

Mon profil



Spécialiste dynamique du marketing et de la data, passionné par la gestion de CRM et l'analyse de données.

Mon expérience en projets digitaux et innovation CRM, combinée à ma compétence en études de marché en tant qu'analyste indépendant, témoigne de ma capacité à transformer les données en stratégies efficaces. Je m'épanouis dans des environnements autonomes et collaboratifs, où mon expertise crée une réelle valeur ajoutée.

Fonction Actuelle

Septembre 2023

Consultant Indépendant
Montpellier

Analyste Indépendant

Analyste junior indépendant en études de marché et analyse de données. J'apporte des insights stratégiques pour la prise de décisions. Expert en collecte et analyse de données, rédaction de rapports, recommandations stratégiques, et veille concurrentielle. Compétences clés en analyse de marché, consulting en marketing stratégique et gestion de projet.

Diplômes

2021 - 2023

ESDES, Ecole de commerce
Lyon

Master Marketing and Digital Business, en Alternance

Une formation qui a pour objectif d'acquérir les compétences indispensables dans tous les métiers du marketing et pour tous types de structures d'entreprises, maîtriser les outils et techniques du marketing et de la communication numérique, comprendre et appréhender les enjeux de la transformation digitale et développer des aptitudes à travailler avec tous les métiers transverses du marketing

2020 - 2021

ESDES, Ecole de commerce
Lyon

Bachelor Marketing et Communication Digitale, en Alternance

Durant cette formation j'ai appris à définir et mettre en œuvre une stratégie marketing, concevoir un plan de communication dans sa dimension stratégique et opérationnelle, piloter et gérer des projets marketing et communication et mesurer, analyser et optimiser l'efficacité de ses dispositifs marketing et communication.

2016 - 2018

Eklya, CCI de Lyon

BTS GUC, Gestionnaire d'Unité Commerciale, en alternance

Développement et gestion de la relation client, animation et la dynamisation de l'offre commerciale et la gestion opérationnelle et manageriale d'une équipe commerciale.

Compétences

Professionnelles

Communication	<div><div></div></div>
Marketing	<div><div></div></div>
Pensée critique	<div><div></div></div>
Organisation	<div><div></div></div>
Créativité & innovation	<div><div></div></div>
Analyse de données	<div><div></div></div>

Outils

Salesforce	<div><div></div></div>
Account Engagement	<div><div></div></div>
Adobe Creative Cloud	<div><div></div></div>
Langage HTML	<div><div></div></div>
Wordpress	<div><div></div></div>
Excel Avancé	<div><div></div></div>



Expériences antérieures

2022 - 2023

GSE

Avignon

Assistant Marketing, en Alternance

Spécialiste Data CRM, j'optimise les bases de données et développe la stratégie commerciale. Actif en innovation CRM, je produis des analyses et rapports clés. Leader en animation commerciale, je crée des supports pédagogiques pour CRM et maximise l'utilisation des outils en veille et prospection.

2020 - 2022

CSE du Centre

Psychothérapique de l'Ain

Bourg-en-Bresse

Chargé de Projet Digital, en Alternance

Mon rôle c'est focalisé sur deux domaines clés : diriger le projet de développement web et renforcer la communication du Comité avec les employés du CPA. Mes responsabilités incluaient la gestion du lancement d'un site web, l'évaluation de la satisfaction des employés, et l'amélioration des opérations du CSE.

10/19 - 08/20

Espace JL 1055

Bourg-en-Bresse

Employé Polyvalent en CDI

Participation à l'ouverture de l'établissement, gestion du Bar, assurer l'accueil, animer les activités, service en salle, améliorer l'organisation de la structure.

10/18 - 01/19

Carrier Charpente

Brénod

Ouvrier Charpentier en CDD

Vocabulaire technique, travail en équipe, menuiserie bois, charpente et couverture.

2016 - 2018

Mise au Green

Bourg-en-Bresse

Conseiller de vente en prêt-à-porter Homme et Femme, en Alternance

Accueillir et conseiller les clients, tenue de la caisse et des réseaux sociaux, gestion du stock et inventaire, mise en place des collections, vente en braderies, mise en place d'un événement d'animation sous forme de stand.

2013 - 2016

Stages alternés dans le cadre
de mon Bac Professionnel

Croc'Nature - Manager Polyvalent en magasin / 25 semaines

My Shoes - Stage de Conseiller de Vente / 15 semaines

Acta Micro - Stage de Vendeur Multimédia / 6 semaines

Cultura - Stage de Conseiller de Vente au rayon « Loisirs Créatifs » / 3 se-

Jules - Stage Vendeur en prêt-à-porter masculin / 12 semaines

Goyet - Stage de Vendeur en Boulangerie / 12 semaine

Références

Joël CANONI

Secrétaire du CSE / Psychologue au CPA

+33 4 74 52 29 90

joel.canoni@orsac-cpa01.fr

Kilian BEHEREC

Business Analyst Marketing Sales chez GSE

+33 6 71 18 99 07

kbeherec@gsegroup.com

Centres d'intérêts



Technologie



Voyage



Musique



Skateboard



Basket-Ball



www.linkedin.com/in/bastienpesenti



<https://bastien-pesenti.github.io/cv/>