

# Bastien PESENTI

Business Analyst



Portable

07 78 68 41 69



Email

bastien.pesenti@gmail.com



Mon Site CV

<https://bastien-pesenti.github.io/cv/>



## Informations personnelles

Né le 26 juin 1998 - 25 ans

Titulaire du Permis B - Véhiculé

34080 MONTPELLIER

## Mon profil



Spécialiste dynamique du marketing et de la data, passionné par la gestion de CRM et l'analyse de données.

Mon expérience en projets digitaux et innovation CRM, combinée à ma compétence en études de marché en tant qu'analyste indépendant, témoigne de ma capacité à transformer les données en stratégies efficaces. Je m'épanouis dans des environnements autonomes et collaboratifs, où mon expertise crée une réelle valeur ajoutée.

## Fonction Actuelle

Septembre 2023

Consultant Indépendant

Montpellier

## Analyste Indépendant

Analyste junior indépendant en études de marché et analyse de données. J'apporte des insights stratégiques pour la prise de décisions. Expert en collecte et analyse de données, rédaction de rapports, recommandations stratégiques, et veille concurrentielle. Compétences clés en analyse de marché, consulting en marketing stratégique et gestion de projet.

## Diplômes

2021 - 2023

ESDES, Ecole de commerce  
Lyon

### Master Marketing and Digital Business, en Alternance

Une formation qui a pour objectif d'acquérir les compétences indispensables dans tous les métiers du marketing et pour tous types de structures d'entreprises, maîtriser les outils et techniques du marketing et de la communication numérique, comprendre et appréhender les enjeux de la transformation digitale et développer des aptitudes à travailler avec tous les métiers transverses du marketing

2020 - 2021

ESDES, Ecole de commerce  
Lyon

### Bachelor Marketing et Communication Digitale, en Alternance

Durant cette formation j'ai appris à définir et mettre en œuvre une stratégie marketing, concevoir un plan de communication dans sa dimension stratégique et opérationnelle, piloter et gérer des projets marketing et communication et mesurer, analyser et optimiser l'efficacité de ses dispositifs marketing et communication.

2016 - 2018

Eklya, CCI de Lyon

### BTS GUC, Gestionnaire d'Unité Commerciale, en alternance

Développement et gestion de la relation client, animation et la dynamisation de l'offre commerciale et la gestion opérationnelle et manageriale d'une équipe commerciale.

## Compétences

### Professionnelles

Communication



Marketing



Pensée critique



Organisation



Créativité & innovation



Analyse de données



### Techniques

Salesforce



Account Engagement



Python et R



Langage HTML



Power BI



Excel Avancé





## Expériences antérieures

2022 - 2023

GSE

Avignon

### Assistant Marketing, en Alternance

Spécialiste Data CRM, j'ai optimisé les bases de données et développé la stratégie commerciale. Actif en innovation CRM, j'ai produit des analyses et rapports clés. Leader en animation commerciale, j'ai créé des supports pédagogiques pour CRM et maximisé l'utilisation des outils en veille et prospection.

2020 - 2022

CSE du Centre

Psychothérapique de l'Ain

Bourg-en-Bresse

### Chargé de Projet Digital, en Alternance

Mon rôle c'est focalisé sur deux domaines clés : diriger le projet de développement web et renforcer la communication du Comité avec les employés du CPA. Mes responsabilités incluaient la gestion du lancement d'un site web, l'évaluation de la satisfaction des employés, et l'amélioration des opérations du CSE.

2019 - 2020

Espace JL 1055

Bourg-en-Bresse

### Employé Polyvalent en CDI

Impliqué dans la préparation pré-ouverture, gestion efficace du bar, service et accueil. Expert animation loisirs, œuvrant à perfectionner l'organisation de la structure pour une meilleure expérience client.

2018 - 2019

Carrier Charpente

Brénod

### Ouvrier Charpentier en CDD

Maîtrise du vocabulaire technique et compétences solides en menuiserie bois, charpente et couverture. Excellentes aptitudes au travail en équipe, garantissant la réalisation de projets avec efficacité et qualité.

2016 - 2018

Mise au Green

Bourg-en-Bresse

### Conseiller de vente en prêt-à-porter Homme et Femme, en Alternance

Responsable de l'accueil et du conseil clientèle, avec gestion de la caisse et des réseaux sociaux. Responsabilité du stock et des inventaires, ainsi que dans la mise en place des collections. Actif dans l'organisation de ventes en braderies et la conception d'événements d'animation sous forme de stands.

2013 - 2016

Stages alternés dans le cadre  
de mon Bac Professionnel

Croc'Nature - Manager Polyvalent en magasin / 25 semaines

My Shoes - Conseiller de Vente / 15 semaines

Acta Micro - Vendeur Multimédia / 6 semaines

Cultura - Conseiller de Vente au rayon « Loisirs Créatifs » / 3 semaines

Jules - Vendeur en prêt-à-porter masculin / 12 semaines

Goyet - Vendeur en Boulangerie / 12 semaine

## Références

Joël CANONI

Secrétaire du CSE / Psychologue au CPA

+33 4 74 52 29 90

joel.canoni@orsac-cpa01.fr

Kilian BEHEREC

Business Analyst Marketing Sales chez GSE

+33 6 71 18 99 07

kbeherec@gsegroup.com

## Centres d'intérêts



Technologie



Voyage



Musique



Skateboard



Basket-Ball



[www.linkedin.com/in/bastienpesenti](https://www.linkedin.com/in/bastienpesenti)



<https://bastien-pesenti.github.io/cv/>