## **Exkurs: Interviews**

Wie kommt man an die Informationen? → Beispiel: Interviews



#### **Interviews**

- Sind die meistgenutzte Methode zur Anforderungserhebung.
- Interviewer müssen für den Input der Benutzer / Kunden offen sein und dürfen hinsichtlich der Anforderungen keine vorgefassten Meinungen haben
- Man muss den Beteiligten einen Startpunkt für die Diskussion bieten
  - eine Frage
  - eine vermutete Anforderung
  - ein bestehendes System
- Interviewer müssen sich der Politik und Machtspielchen in dem auftraggebenden Unternehmen bewusst sein
  - Bestimmte Anforderungen werden eventuell wegen ihrer politischen Implikationen nicht angesprochen
- Interviews mit verschiedenen Interessensvertretern (stakeholder)
  - Verschiedene Standpunkte
  - → übergreifendes Verständnis der Anforderungen



### Interviews: Verschiedene Techniken

- Strukturierte (geschlossene) Interviews
  - Anwender beantwortet einen Fragebogen
  - Einfache Auswertung (+)
  - Gut formulierte Fragen führen zu gut formulierten Antworten (+)
  - Setzt Wissen darüber voraus was und wie man Fragen will (-)
- Unstrukturierte (offene) Interviews
  - Keine vordefinierte Agenda
  - Erzeugt neue Ideen (experimental, Brainstorming) (+)
  - Manchmal problematischer Verlauf (Dynamik der Diskussion) (-)
- In der Praxis ist eine Mischform aus beiden Formen normal.



# Interviews: schriftlich vs. persönliche Interviews, Gruppe- vs. Einzelinterview

- Persönliche Interviews
  - Möglichkeit der Diskussion (+)
  - Interviewer kann den Befragten beeinflussen (-)
- Schriftliche Interviews
  - Verständnisschwierigkeiten (-)
  - Liegt in schriftlicher Form, daher einfach auszuwerten (+)
- Einzelinterview
  - Individuelle Meinungen (+)
- Gruppeninterview
  - Viel verschiedene Ansichten
  - Entwickler braucht Erfahrung im Moderieren (-)
  - Einzelmeinungen oder nicht geäußerte Ansichten gehen unter (-)
  - → Unabhängiger Moderator kann die Moderation zwischen den Partein übernehmen



## Interviews: Empfehlungen (Auswahl)

- Kurze Einführung um den Zweck des Interviews darzulegen
- Anonymität zusichern (wenn gewünscht)
- Ein Zeitlimit für das Ausfüllen des Fragebogens (ca. 1 Stunde)
  - Das Zeitlimit vorher bekannt geben
- Vorbereitete Einstiegsfragen → gute Anfangspunkte
- Dem Befragten Zeit lassen und ihn nicht unter Druck setzen
- Den Befragten nicht unterbrechen
- Das Nichtbeantworten von Fragen zulassen
- Notizen machen
  - Zweck der Notizen erklären (reduziert mögliche Ängste!)
- Eine Rückmeldung zusagen (Evaluation)



### Interviews: Niederschrift

- Die Niederschrift
  - Ist eine Zusammenfassung der Kommunikation in einem Dokument.
  - Sie basiert hauptsächlich auf Gesprächsmitschnitten oder Protokollen.
  - Sollte durch einem am Interview unbeteiligten erfolgen
- Niederschriftsysteme
  - Sind Regelsystem die festlegen wie das Gesprochene festgehalten werden soll. Dabei sollten beachtet werden:
    - Gesprächslautstärke
    - ⇒ Sprechpausen
    - ⇒ Gesten, Gesichtsausdrücke
    - ⇒ Betonung auf besondere Wörter oder Phrasen
    - Wiederholung von Phrasen
    - ⇒ Externe Faktoren
  - Software Unterstützung kann genutzt werden (z.B. syncWRITER)



## Interviews: Verschiedene Zielsetzungen

#### Erhebungsphase

- Verstehen der Rolle des Befragten in der Organisation
- Verstehen des Arbeitskontexts
- Sammeln der Anforderungen an das neue System
- ◆ Überprüfen der ersten Szenarios (→ durchspielen)
- **♦** Ziel: Beschreibung der kompletten Szenarien

#### Analysephase

- Besprechung der Use Cases mit Kunde und Anwendern
- Korrekturen und Verfeinerungen (Anforderungen und Funktionalitäten)
- ◆ Ziel: Vollständige Use Cases

