



基本透视规则



基本透视规则

合计规则:将相同维度值下对应的多个度量值相加在一起、一般用SUM函数代表合计规则

计数规则:对相同维度值下的度量个数进行计数、COUNT非空计数、DISTINCTCOUNT去重计数

平均规则:用合计规则的结果除以计数规则的结果(平均=合计/计数)、 一般用AVERAGE函数表示

最大值规则:求相同维度之下最大的度量值、一般用MAX函数表示

最小值规则:求相同维度之下最小的度量值、一般用MIN函数表示

平均值陷阱



用Average求得的总平均值是主键的总平均值

订单ID	客户ID	订单金额
1	а	100
2	а	200
3	b	100
4	b	200



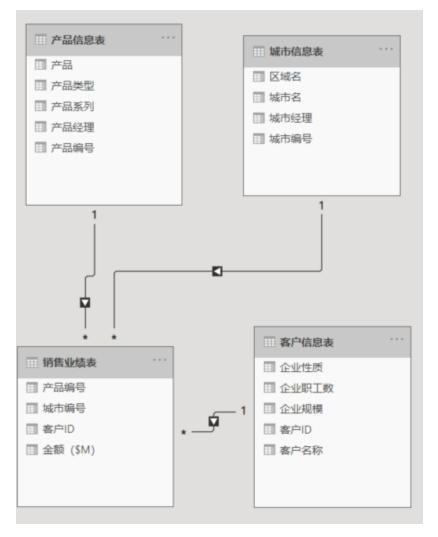


不是所有客户的总平均而是所有订单的总平均

所有客户总平均=订单金额合计/客户个数=300

维度嵌套





区域名	金额 (\$M)
东北	926.74
华北	1,086.66
华东	844.96
华南	1,421.60
西北	842.08
西南	757.23
总计	5,879.27

区域名	企业规模	金额	(\$M)	
东北	大型		9.66	
东北	微型		748.70	
东北	小型		156.77	
东北	中型		11.61	
华北	大型		36.01	
华北	微型		877.59	
华北	小型		98.57	
华北	中型		74.49	
华东	大型		6.90	
华东	微型		671.87	
华东	小型		144.47	
华东	中型		21.71	
华南	大型		69.82	
华南	微型	1	,218.14	
华南	小型		98.33	
总计		5,	879.27	

区域名	企业规模	产品类型	7
东北	大型	服务	
东北	大型	软件	
东北	微型	服务	
东北	微型	软件	
东北	微型	硬件	
东北	小型	服务	
东北	小型	软件	
东北	小型	硬件	
东北	中型	服务	
东北	中型	硬件	
华北	大型	服务	
华北	大型	软件	
华北	大型	硬件	
华北	微型	服务	
华北	微型	软件	
华北	微型	硬件	
华北	小型	服务	
华北	小型	软件	
华北	小型	硬件	
华北	中型	服务	
华北	中型	软件	
华北	中型	硬件	
华东	大型	软件	
华东	大型	硬件	
华东	微型	服务	
华东	微型	软件	
华东	微型	硬件	
华东	小型	服务	
华东	小型	软件	
华东	小型	硬件	_
华东	中型	服务	

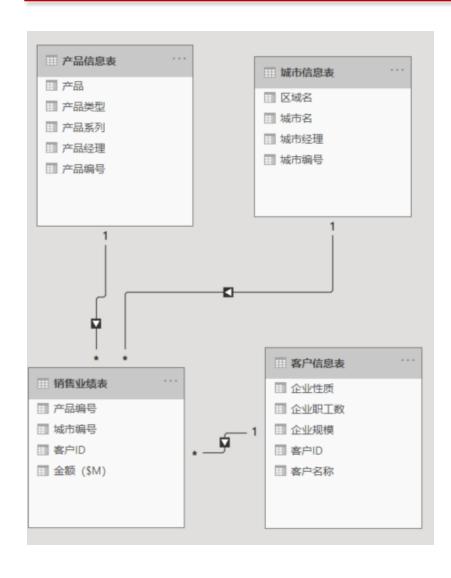
华东

中型

软件

筛选维度与汇总维度





区域名 企业规模 产品类型 金额 (\$M)

东北	大型	服务	7.65
东北	大型	软件	2.01
东北	微型	服务	254.13
东北	微型	软件	186.89
东北	微型	硬件	307.68
东北	小型	服务	44.76
东北	小型	软件	58.65
东北	小型	硬件	53.37
东北	中型	服务	2.51
东北	中型	硬件	9.10
华北	大型	服务	14.74
华北	大型	软件	3.00
华北	大型	硬件	18.27
华北	微型	服务	326.81
华北	微型	软件	304.41
华北	微型	硬件	246.36
华北	小型	服务	28.59
华北	小型	软件	40.27
华北	小型	硬件	29.72
华北	中型	服务	32.72
华北	中型	软件	8.14
华北	中型	硬件	33.63
华东	大型	软件	5.90
华东	大型	硬件	1.00
华东	微型	服务	210.60
华东	微型	软件	275.74
华东	微型	硬件	185.54
华东	小型	服务	24.90
华东	小型	软件	73.85
华东	小型	硬件	45.73
华东	中型	服务	11.04
华东	中型	软件	2.02
华东	中型	硬件	8.65
华南	大型	服务	22.79
华南	大型	软件	16.41
华南	大型	硬件	30.61
华南	微型	服务	384.83
华南	微型	软件	441.77
化击	約班	福件	391 54
总计			5,879.27

区域名	金额	(\$M)
东北		7.65
华北		14.74
华南		22.79
西南		25.08
总计		70.26



服务

□ 软件

企业规模

■ 大型

□ 微型 □ 小型

中型





对比计算规则



对比计算规则

均比:实际值与平均值之间的对比、同类型产品销售情况

基准比:实际值与基准值之间的对比、成绩水平

目标比:实际值与目标值之间的对比、销售业绩绩效

标准比:实际值与标准值之间的对比、工场工作水平绩效

占比: 部分与总体的对比、不同区域销售额占比

时间下的汇总规则



时间下的汇总规则

MTD: 月初至当前日期的汇总

QTD: 季度初至当前日期的汇总

YTD: 年初至当前日期的汇总

环比: 当期值与上期值之间的对比

同比: 当期值与同期值之间的对比

对比汇总公式



对比汇总公式

对比百分比公式:实际值/对比值*100%

差异百分比公式: (实际值-对比值)/对比值*100%

行间透视



o L海会额会计 o 标准美电声公比

行间透视: 针对每行值分别求得整体汇总值、类似于开窗函数

城市	1.金额合计	2.所有城市金额总合计	3.城市金额基准比	城市	1.金额合计
北京	60.28	130.85	46.06%	北京	60.28
常州	1.17	130.85	0.89%	常州	1.17
广州	1.49	130.85	1.14%	广州	1.49
杭州	23.30	130.85	17.81%	杭州	23.30
金华	7.00	130.85	5.35%	金华	7.00
柳州	1.30	130.85	0.99%	柳州	1.30
南京	7.00	130.85	5.35%	南京	7.00
上海	15.12	130.85	11.55%	上海	15.12
深圳	3.12	130.85	2.38%	深圳	3.12
石家庄	0.96	130.85	0.73%	石家庄	0.96
香港	3.00	130.85	2.29%	香港	3.00
义乌	7.13	130.85	5.45%	义乌	7.13
总计	130.85	130.85	100.00%	总计	130.85

	1.金额合计	8.上海金额合计	9.标准差异白分比
北京	60.28	15.12	298.78%
常州	1.17	15.12	-92.28%
广州	1.49	15.12	-90.16%
杭州	23.30	15.12	54.15%
金华	7.00	15.12	-53.69%
柳州	1.30	15.12	-91.40%
南京	7.00	15.12	-53.69%
上海	15.12	15.12	0.00%
深圳	3.12	15.12	-79.36%
石家庄	0.96	15.12	-93.65%
香港	3.00	15.12	-80.15%
义乌	7.13	15.12	-52.86%
总计	130.85	15.12	765.69%

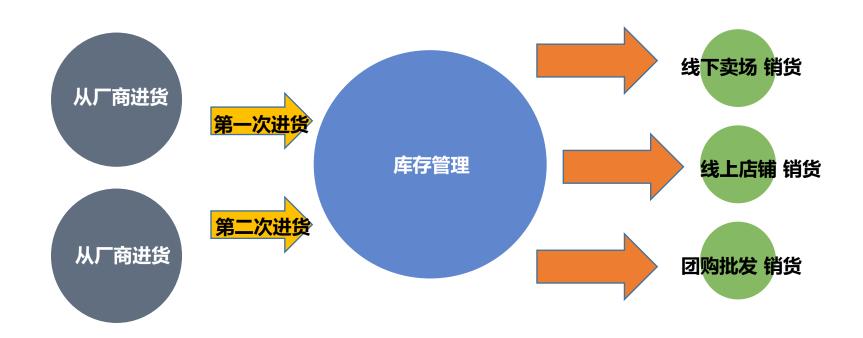




经销商进销存情况分析



分析目的:帮助经销商优化进、销、存各环节业务流程行为,实现进销存一体化管理,加快资金运转速度, 实现销售利润最大化的目的



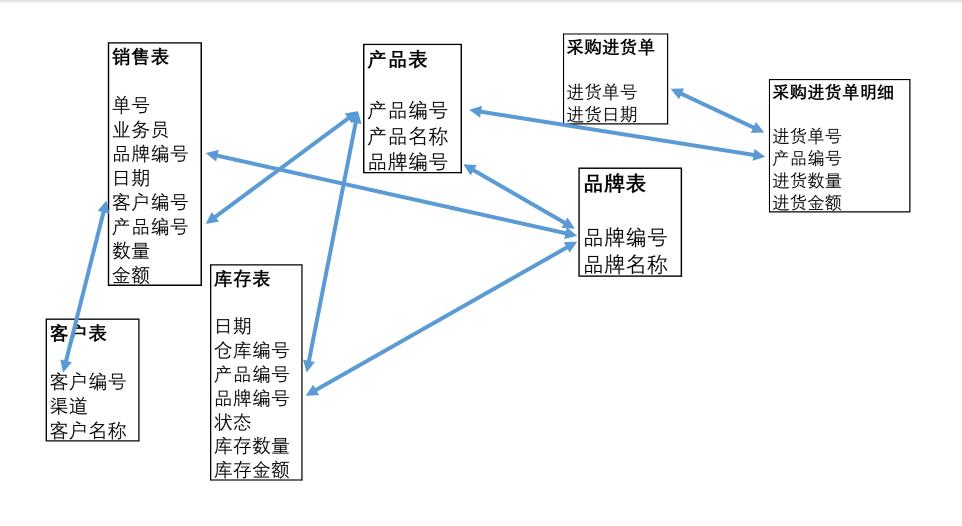
业务背景介绍



优化进、销、存各环节业务流程行为 What 实现进销存一体化管理,加快资金运转速度,实现销售利润最大化的目 Why 的 进货来源、库存地、卖场 Where 厂商、经销商、卖场 Who 进货时间、在库时间、销售时间、退货时间 When 进货金额、进货量、库存量、销售金额、销货量 How Much 如何优化进、销、存各环节业务流程行为 How to do

搭建多维数据模型





制作展示界面



準道 □ 团购批发渠道 □ 线上渠道 □ 线下渠道

19444 干 1.销售金额合计

12946 干 3.上月销售金额合计

50.19% 5.销售金额环比增长率

1.36%

连续日期 □ 2019年12月1日 □ 2019年12月2日 □ 2019年12月3日 □ 2019年12月4日 □ 2019年12月5日 □ 2019年12月6日 □ 2019年12月7日 □ 2019年12月8日 □ 2019年12月9日

□ 2019年11月 2019年12月

月份

销售金额前十客户 □ 1215-北xx河x购 □ 2057-北xx河x莎 □ 2070-洋xxi元x莎 □ 393-华xx新x盛 □ 638-荣xx佳x万 □ 711-物xx购x新 □ 749-海xx兴x海 □ 762-地xx金x湖 □ 777-物xx购x方

1867 干 2.销售数量合计

1842 干

4.上月销售数量合计 6.销售数量环比增长率

□ 955-州xx滦x县

●1.销售金额合计 ●3.上月销售金额合计 ●5.销售金额环比增长率 200% 1.0 百万 0.5 百万

χίΙχχ 5137028 1.销售金额合计 2.销售数量合计 86.78% 5.销售金额环比增长率 -26.63% 6.销售数量环比增长率 $\exists xx$ 3741795 1.销售金额合计 212979 2.销售数量合计 63.97% 5.销售金额环比增长率 21.47%

品牌名称 产品名称 □ (空白) □ 1101001-啤酒xx □ 00001-岛 □ 1101002-啤酒xx □ 00002-酒 □ 1201001-38xx □ 00003-曲 1201002-38xx □ 00004-干 □ 1201003-38xx □ 00006-迈 1201004-38xx □ 00007-糖 □ 1201005-度青xx □ 00008-饮 □ 1201006-度红xx □ 00009-利 □ 1201007-新郎xx □ 00010-卡 □ 1202001-头曲xx □ 00011-冻 □ 1202002-头曲xx □ 00012-苔 ☐ 1301001-75xx □ 00013-茶 □ 1301002-白兰xx □ 00014-间 ☐ 1302001-33xx □ 00015-鹤 □ 1302002-33xx □ 00016-芙 ☐ 1302003-33xx □ 00017-糖 □ 1302004-33xx 00018-5 ☐ 1302005-27xx

销售金额后十客户 □ 1161-票xx开x人 □ 1348-泽xx龙x统 □ 1373-亚xx远x统 □ 1426-降xx天x统 □ 1441-新xx中x统 □ 1666-吉xx佰x统 □ 1778-心xx惠x统 □ 1832-佳xx志x统 □ 1834-云xx小x统 □ 1844-泉xx龙x统 □ 1858-家xx滴x统