



## SYNTHÈSE DU PROFIL :

Anciennement réceptionniste en hôtellerie, j'ai décidé de me reconvertir dans le développement d'applications web.

## COMPÉTENCES ET EXPERTISE :

### Back-end:

Linux    MySQL  
PHP    Symfony

### Front-end:

CSS3    JavaScript  
HTML5    Bootstrap

### Divers:

Github    Git  
Wordpress

## COORDONNÉES :

Domicile:    Paris 11ème  
Téléphone : +336 99 54 80 46  
E-mail :    [ben.meziani.pro@gmail.com](mailto:ben.meziani.pro@gmail.com)  
Site :    [mon-site-developpeur.com](http://mon-site-developpeur.com)  
LinkedIn :    [linkedin.com/in/ben-meziani/](https://linkedin.com/in/ben-meziani/)  
Github:    [github.com/Ben-Meziani](https://github.com/Ben-Meziani)

## INTÉRÊTS :

Basket-ball, Football, Lecture,  
Astronomie, Echecs, Moto

# BEN MEZIANI

## DÉVELOPPEUR WEB SPÉCIALISÉ SYMFONY

### EXPÉRIENCES :

#### DÉVELOPPEUR WEB - O'CLOCK (4 SEMAINES)

Période | 06/2020 => 07/2020

Développement back-end application web

- Équipe de 4 développeurs (2 back + 2 front)
- 4 semaines intensives
- Site pour réunir des gens autour d'un jeu de rôle

#### HOTELLERIE : DIFFÉRENTS HOTELS DANS PARIS POSTE : RÉCEPTIONNISTE :

Période | 2013/2019

- Accueillir les clients
- Procéder à l'enregistrement des clients
- Remettre les clés des chambres
- Tenir à jour le planning des réservations
- Facturer les clients à l'issue de leur séjour

### FORMATION PROFESSIONNELLE :

#### TITRE PROFESSIONNEL CONCEPTEUR D'APPLICATIONS WEB NIVEAU VI (2021) WILD CODE SCHOOL - LABELLISÉE GRANDE ÉCOLE DU NUMÉRIQUE

-> Recherche d'une alternance à Paris  
-> Durée entre 12 et 24 mois

#### TITRE PROFESSIONNEL DÉVELOPPEUR WEB ET WEB MOBILE NIVEAU V (PASSAGE EN FIN D'ANNÉE 2020) O'CLOCK - FORMATION EN TÉLÉPRÉSENTIEL - LABELLISÉE GRANDE ÉCOLE DU NUMÉRIQUE

Période | Janvier - Juillet 2020

-> 700 h intensives  
-> 3 mois de Socle: HTML5/CSS3/PHP/Javascript  
-> 1 mois de spécialisation (SYMFONY 5)  
-> 1 mois de projet

#### BTS TECHNICO-COMMERCIAL PROMO 2011

Période | septembre 2008 - Juillet 2011

#### Formation qui m'a appris à :

-> Développer le portefeuille clients sur une zone géographique spécifique.  
-> À vendre : analyse des besoins du client, traduction du cahier des charges du client.  
-> À participer à la politique commerciale de l'entreprise