

# BENOIT ALEXANDRE

## RÉSUMÉ

Récemment diplômé en **développement web** chez **Le Wagon**, je suis développeur **Full Stack**. J'apporte également plusieurs années d'expérience dans les secteurs de la vente et de l'immobilier.

Mon intérêt pour la technologie a pris racine lors de l'assemblage d'un PC gaming, éveillant ma curiosité pour l'informatique et les métiers de ce secteur. Cette curiosité s'est rapidement transformée en une aspiration à exceller dans le développement d'applications web. J'ai naturellement entrepris une formation autodidacte en programmation, exploitant une multitude de ressources en ligne et d'exercices pratiques, tels que ceux proposés par Grafikart. Ce parcours m'a guidé vers une reconversion professionnelle en développement web.

## PROJETS

### 💎 PokéSwype 03/2024

Projet d'équipe (5 développeurs)  
• Développement d'une application web interactive : Échange de cartes Pokémon et gestion de collection  
• Ruby on Rails, JavaScript, intégration API, Devise

### 💎 Zéro à Héros 02/2024

Projet d'équipe (5 développeurs)  
• Développement d'une plateforme de réservation en ligne simulant Airbnb : location de super-héros  
• Ruby on Rails, Stimulus, Geocoder, Devise

## COMPÉTENCES

Ruby on Rails · Html · Css · Javascript ·  
Figma · Git · Github · Heroku · Bootstrap ·  
Stimulus · SQL

## LANGUAGES

Français Langue maternelle

Anglais intermédiaire

Espagnol intermédiaire

## Développeur web Fullstack

☎ +33668279555 @ benoit.alexandre78@gmail.com  
🌐 www.linkedin.com/in/benalta7892 🌐 www.github.com/Benalta7892  
📍 Paris ☆ www.troopl.com/benoitalexandre

## DIPLÔMES

Web Development Bootcamp 10/2023 - 04/2024  
[Le Wagon](#) Paris, France

- Bootcamp intensif de codage (6 mois).
  - Langages et technologies : Ruby on Rails, HTML, CSS, Bootstrap, JavaScript, SQL, Git, GitHub, Heroku.
  - Conceptions Logicielles : Architecture MVC, conception et gestion de bases de données.
  - Projets Phares : Clone d'Airbnb et PokéSwype
- Développement en équipe depuis la conception jusqu'au déploiement.

Bachelor Gestion et Transaction Immobilière 02/2016 - 10/2016  
[Institut du Management des Services Immobiliers \(IMSI\) - Groupe IGS](#) Paris, France

Bachelor Gestionnaire d'Unité Commercial 02/2013 - 11/2014  
[Novancia Business School](#) Paris, France

- Option Ressources Humaines

Bac Sciences et Technologies de la Gestion 09/2010 - 06/2011  
[Lycée René Cassin](#) Arpajon, France

- Spécialité : Marketing

## EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Conseiller vendeur 05/2019 - 01/2023  
[Nodus Parly 2](#) Le Chesnay, France

- **Autonome** dans la gestion complète de la boutique : Ouverture/fermeture, conseils/ventes, encaissement, stocks, merchandising, suivi du CA.

Conseiller vendeur 11/2016 - 01/2023  
[Zara Parly 2](#) Le Chesnay, France

- Amélioration continue en **compétences organisationnelles** à travers diverses tâches : Réassortiments des articles, merchandising, encaissement et entretien général.

Chargé de gestion locative 02/2016 - 10/2016  
[Réside Études, Les Estudines](#) Levallois-Perret, France

- **Adaptabilité** renforcée dans un environnement de travail exigeants et évolutifs.
- **Capacité de coordination**, pour une gestion efficace des opérations locatives : Visites, états des lieux, rédaction des baux, suivi des paiements et des réparations.
- Compétences validées en **résolution de problèmes** : Réclamations locataires et services généraux.

Responsable chaussures et accessoires 01/2013 - 02/2016  
[Zara Parly 2](#) Le Chesnay, France

- Développement d'**aptitudes en leadership** : Assumé la responsabilité de communiquer les objectifs et de confier des tâches, favorisant ainsi l'**esprit d'équipe**.
- **Vision commerciale** consolidée : Stratégies d'optimisation des ventes et de promotions.

Conseiller vendeur 09/2011 - 12/2012  
[Jules, Casa, Total](#) Thiais, France

- Acquisition de **compétences en vente** clés, contribuant activement à l'atteinte des objectifs commerciaux.