

BENDIABDALLAH SALMA

Développeuse Web fraîchement diplômée, je recherche un emploi où rigueur, créativité et esprit d'équipe seront les clés de mon engagement

COORDONNÉES

+1 514 893 3744

Montréal (Québec), H1H 1M9
bendi.salma@gmail.com

FORMATION

AEC Développement de sites Web transactionnels – formation intensive (975 heures), Collège Ahuntsic (2023)

Maîtrise en Ingénierie de la création multimédia et direction artistique des projets – Université Nice Sophia Antipolis (2014)

COMPÉTENCES TECHNIQUES

- JavaScript, TypeScript,
- Node.js, ReactJS, Next.js,
- API REST
- Vue.js, HTML, CSS,
- AWS, S3.
- MongoDB, SQL et NoSQL.
- GitHub
- C#, Java, PHP.

COMPÉTENCES

- Création de sites web dynamiques et réactifs.
- Analyse pointue des besoins clients.
- Gestion complète de projets web, de la conception à la réalisation.
- Résolution de problèmes de développement avec efficacité.
- Utilisation d'outils de versionnement comme Git.
- Sens aigu de l'organisation.
- Habilité au travail en équipe et collaboration interdisciplinaire.
- Disposition à travailler de manière autonome et à prendre des initiatives.
- Aptitude à établir des relations de confiance avec les clients.

LANGUES

Français : Courant
Anglais : Intermédiaire
Arabe : Langue maternelle

CENTRES D'INTÉRÊT

Lecture, Dessin, Voyages, Musique, Travail associatif.

EXPERIENCE PERTINENTE

STAGE EN DÉVELOPPEMENT WEB - GALERIE L'ORIGINAL - MONTREAL

2023 - 2024

- Participer à une formation UX avec AsterX - Quebecor pour enrichir mes compétences dans l'expérience utilisateur.
- Élaborer un plan détaillé avec une approche Kanban pour optimiser l'UX d'une application Bubble.
- Conçu et implémenté des améliorations visuelles impactantes pour renforcer l'attrait de l'interface utilisateur.
- Résolu efficacement les bugs pour garantir une expérience utilisateur sans faille.
- Proposé et présenté avec succès de nouvelles fonctionnalités, alignées sur les besoins des utilisateurs.
- Rédigé une documentation exhaustive, offrant une référence claire et précise pour l'équipe de développement.

PROJETS ET RÉALISATIONS

MUZZEA, PROJET DE FIN D'ÉTUDE

Une plateforme e-commerce dédiée à la vente d'œuvres d'art, avec une architecture Full Stack comprenant deux parties distinctes : l'interface d'administration (Admin) et la plateforme de magasin (Magasin). Ce projet offre une expérience complète d'e-commerce d'œuvres d'art, de la gestion administrative à la navigation et l'achat pour les clients.

TECHNOLOGIES: REACT, NEXT.JS, NEXT.AUTH, TAILWIND, CSS, MONGODB, AMAZON S3, GOOGLE CLOUD CONSOLE, DIALOGFLOW, STRIPE, VERCEL.

TORTUEPEDIA, LABORATOIRE

Ce projet laboratoire est une application web développée avec Vue.js, mettant en vedette des tortues d'une façon très ironique. Les utilisateurs peuvent naviguer, créer, modifier et supprimer des tortues, ainsi que découvrir d'autres utilisateurs de la plateforme.

TECHNOLOGIES: VUE.JS, VUE ROUTER, VUETIFY, AXIOS

WANTED ROBOTS, LABORATOIRE

Une application web développée en utilisant le langage C# dans le cadre d'un projet de laboratoire. L'application permet de répertorier des robots recherchés. Les utilisateurs peuvent accéder aux détails des robots, ainsi que réaliser des actions telles que l'ajout, la mise à jour et la suppression de robots par son identifiant. De plus, il est possible de rechercher un robot spécifique par son pays.

TECHNOLOGIES: C#, ASP.NET CORE, SQL SERVER

EXPÉRIENCES AUTRES

COMMIS SENIOR

GARDAWORLD - MONTREAL

2021 - 2023

- Assurer le bon fonctionnement des activités du traitement commercial et bancaire;
- Effectuer le balancement des différentes trésoreries et assurer la consolidation du numéraire décompté;
- Faire le suivi d'erreur;
- Générer les fonds de change des clients commerciaux;
- Produire des rapports de fin de journée.

REPRÉSENTANTE DE VENTE EXPORT

TTH COMPANY - MAROC

2020 - 2021

- Aider à la création de site web
- Créer une base de données des clients potentiels en Afrique;
- Effectuer des ventes sur tout le continent africain;
- Faire le suivi des commandes export et fidéliser les clients;
- Participer à la communication et publicité sur les réseaux sociaux.

COMMUNITY SALES MANAGER

REGUS - MAROC

2015 - 2020

- Organiser la cérémonie d'ouverture des nouveaux centres et les événements hebdomadaires Business Networking;
- Gérer le centre et l'équipe;
- Prospecter et prendre des RDV des clients potentiels;
- Définir un plan d'action commercial adapté au marché et à l'environnement concurrentiel.
- Négocier et traiter les factures fournisseurs;