

Benoit DA COSTA

STAGE DE 4 À 6 MOIS
DÉVELOPPEUR REACT / NODEJS



[Consulter mon portfolio](#)

PROFIL PERSONNEL

Après 2 ans en tant que responsable commercial, j'ai décidé de prendre un virage à 360 et d'entreprendre enfin ma carrière de développeur web.

Ma rigueur, mon pragmatisme et mon extrême détermination seront de réels atouts pour votre équipe.

COORDONNÉES

☎ 06 51 48 72 61

✉ dcostabenoit@gmail.com

🏠 Boulogne-Billancourt - 92100

🌐 [linkedin.com/in/benoit-dacosta](https://www.linkedin.com/in/benoit-dacosta)

🐙 github.com/Benito890

COMPÉTENCES TECHNIQUES

HTML

MySQL

CSS

Bootstrap

JavaScript

Material UI

React

Git et GitHub

NodeJS

Jira

SOFT SKILLS

Ambitieux

Esprit d'équipe

Travailleur

Facilitateur

Rigoureux

Fast learner

FORMATION

Développeur Web / Web Mobile

Wild Code School / Mars 2021 - aujourd'hui

Master 2 - Programme Grand Ecole

KEDGE Business School / 2016 - 2019

Licence Economie et Gestion

Université Cergy Pontoise / 2013 - 2016

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Développeur Web

Wild Code School / Mars 2021 - aujourd'hui

- **Réalisation de différents projets personnels**
 - Portfolio
 - 3 React Applications
- **Réalisation de 3 projets d'applications front et back**
 - Création d'un site design et responsive
 - Création de projet avec serveur NodeJS et BDD MYSQL
 - Création d'un portail Alumni de Panthéon Assas
- **Réalisation de 2 Hackatons**
 - 24h sur une application avec API
 - 48h sur la création d'une feature pour le site Fiverr

Responsable commercial

Inbound Value / Janvier 2019 - Mars 2021

- Suivi commercial jusqu'au closing (140% des objectifs atteint / 420k CA new business généré)
- Élaboration des plans d'accompagnements inbound marketing
- Management d'une équipe commerciale de 3 personnes (recrutement, onboarding, pilotage, reporting)
- Missions pour compte client (implémentation CRM, formation commerciales)
- Définition et setup d'un plan de prospection multicanal (112 RDV obtenus)
- Réponses aux appels d'offres