

## Bilag 6 - Business Model Canvas

KEY PARTNERS	KEY ACTIVITIES	VALUE PROPOSITIONS	CUSTOMER RELATIONSHIPS	CUSTOMER SEGMENTS
Google (Android)	Udvikle Desktop & Androidapplikationer.	Terapeuter / personale underlagt sundhedssektoren får bedre mulighed for at have en god kontakt/relation til deres klienter.	Vi skaber et tæt forhold til kunden, da kunden inddrages igennem hele udviklingsforløbet.	Værdi for private eller offentlige sundhedsydere, som ønsker online patientkontakt.
Google(Firebase)	Kundemøder	Fysioterapeuten vil kunne have kontakt til klienterne, uden for klinikken.	Aftaler om vedligeholdelse af systemet.	Virksomheder, som praktiserer inden for behandling og genoptræning.
Jetbeans(IntelliJ)	Reklame (Telefon/Fysisk fremmøde)	Applikationen giver fysioterapeuten mere tid og større berøringsflade.		Virksomheder, som fører en klinik og har kundekontakt.
Adobe(Illustrator, XD)		Terapeutens patienter kan nemmere få kontakt (feedback), gennem hele deres forløb.		
Revisorer		Minimumsydelse – Kontakt mellem serviceyder og kunde.		
	<b>KEY RESOURCES</b>		<b>CHANNELS</b>	
	Sundhedspersonale / Behandlingsydere		Google Play Store	
	IDE platform (Android Studio / IntelliJ)		Virksomhedens hjemmeside	
	Investorer		Sociale Medier	
			Review sites som Trustpilot	
<b>COST STRUCTURE</b>			<b>REVENUE STREAMS</b>	
Lancering af app på Google Play Store 172,75 kr pr. app Reklame Softwarelicenser			Salg af nye apps Vedligeholdelse af apps	