

# Paulo Bernardo Vamos Emprender

---

Mais Sobre Pessoas do que Negocios

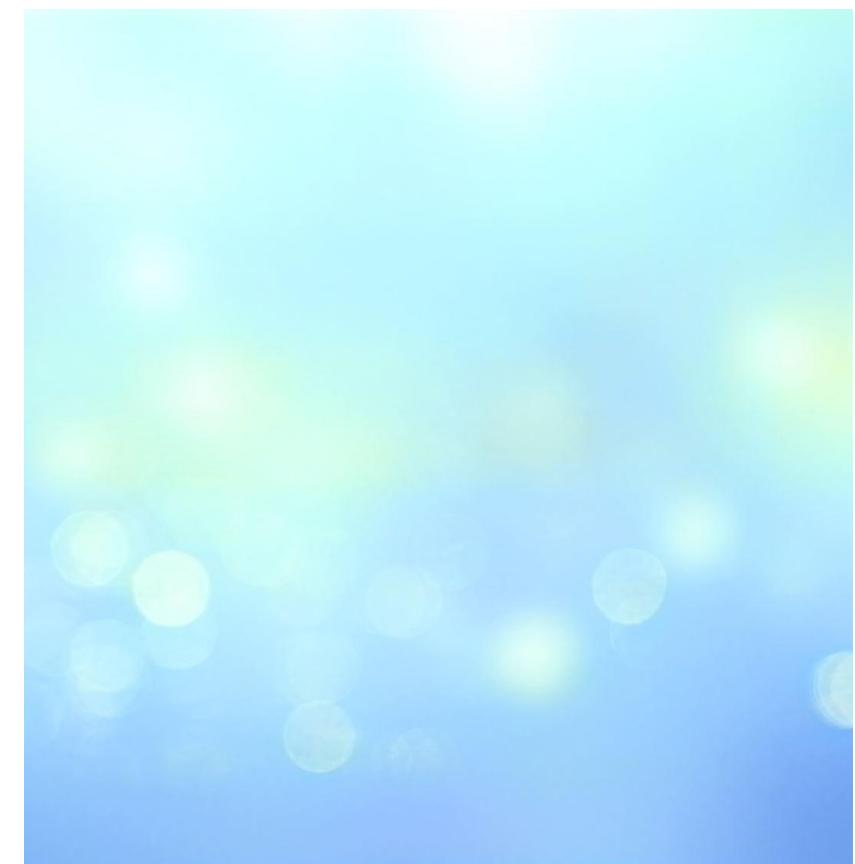
# Empreender: Mais Sobre Pessoas do que Empresas

---

EMPREENDER É, ANTES DE MAIS NADA, SOBRE PESSOAS.

COMO NOS ADAPTAMOS, EVOLUÍMOS, ERRAMOS E APRENDEMOS.

NÃO SE TRATA APENAS DE CRIAR NEGÓCIOS, MAS DE CONSTRUIR RELAÇÕES.





# Quem sou eu?

- Paulo Bernardo, natural do Algarve.
- Empreendedor desde cedo, curioso por natureza.
- Acredito que empreender é fazer pontes entre ideias e pessoas.
- A minha trajetória não foi feita apenas de empresas, mas principalmente de adaptações e evoluções pessoais.

# Primeira Experiência Empreendedora

Aos 13 anos, comecei a minha primeira atividade empreendedora em Bordeira, fazendo pequenas pinturas para os vizinhos.

- Acordava cedo e voltava tarde, mas a persistência e a vontade de trabalhar foram fundamentais.
- Aprendi que desafios moldam o espírito empreendedor desde jovem.

*"O sucesso é ir de fracasso em fracasso sem perder o entusiasmo."* - Winston Churchill

# O Impacto da Curiosidade

## Um Olhar Diferente

O meu pai dizia:

*"Tu tens paciência para estudar coisas que a mais ninguém interessam."*

Esse olhar para o que ninguém se interessa é o que me ajuda a descobrir o novo.

- A curiosidade é o que move a inovação e a capacidade de explorar novos caminhos.



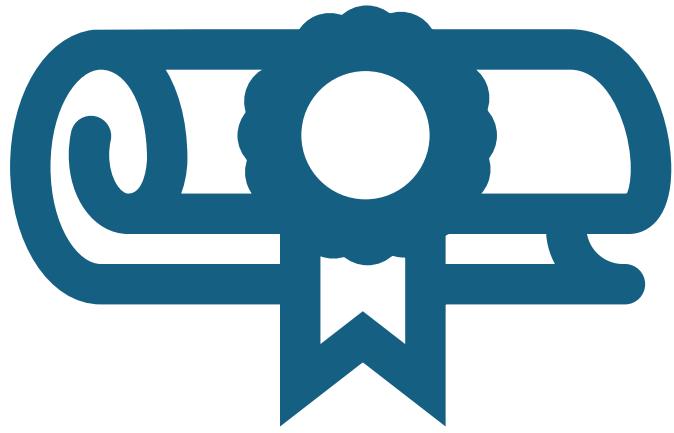


# Primeira Grande Aventura

## Explorando o Mundo - Canadá

Aos 16 anos, passei três meses no Canadá, a minha primeira grande experiência internacional.

- Lições: Organização, Planeamento e Adaptação.
- Percebi que abrir a mente para novas culturas é essencial para crescer pessoal e profissionalmente.
- *"Não são os mais fortes que sobrevivem, nem os mais inteligentes, mas os que melhor se adaptam às mudanças."* - Charles Darwin



# Formação Académica

## Universidade do Algarve

- Bacharel em Engenharia Alimentar.
- Frequência de Licenciatura em Psicologia Clínica
- Erasmus na Grécia: Perspetiva global, troca de ideias e enriquecimento cultural.
- Valor da diversidade e da troca de conhecimentos.

*"Aprender não é decorar teorias, mas transformar conhecimento em ação."*

# Carreira Profissional

## Os Primeiros Passos no Mundo dos Negócios

- Gestor de Negócios na Caixa Geral de Depósitos.
- Experiência: Finanças, gestão de clientes e responsabilidade.
- Primeira lição: Relacionamento é a base de qualquer negócio.





# As Empresas que Construi

## Transformar Ideias em Projetos Concretos

- **W4M – Digital Solutions** : Soluções tecnológicas e conectividade.
- **BWTC Consultores**: Inovação, sustentabilidade e estratégias de negócios.
- **Mezzegra Green Energy**: Energias renováveis e impacto positivo.

*"Não basta ter uma ideia, é preciso transformá-la em algo que faça sentido para as pessoas."*

# Intervenção Social

A minha ligação a várias associações foi fundamental para crescer como pessoa e empreendedor.

Vice-Presidente da ANJE.

Vice-Presidente do Instituto Dom Francisco Gomes.

Presidente Conselho Fiscal Fundação Algarvia para o Desenvolvimento

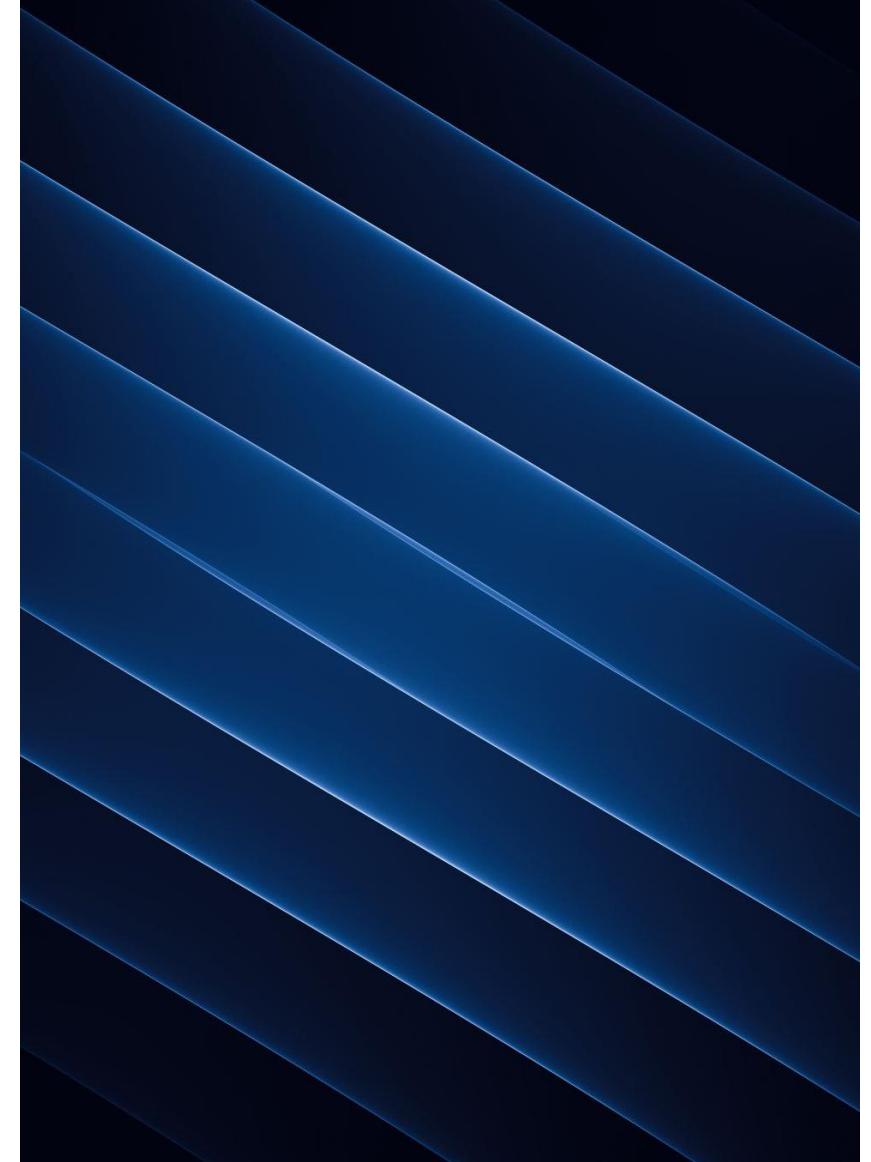
Coordenado Regional da SEDES no Algarve.

# O Valor das Organizações Sociais

## Crescimento Pessoal e Profissional

- Participar em associações ensina-nos sobre responsabilidade social e compromisso.
- Desenvolver projetos comunitários amplia a visão empreendedora, pois conecta-nos a diferentes realidades.

*"A melhor forma de encontrar a si mesmo é se perder a serviço dos outros." - Mahatma Gandhi*



# Empreender nos Mercados Internacionais

## Brasil e Países Árabes

- Brasil: Desafios burocráticos e culturais. O segredo? Criar laços de confiança.
- Países Árabes: A palavra dada é um compromisso sério. Negociar é também respeitar tradições.
- *"Quem quer fazer algo encontra um meio, quem não quer fazer nada encontra uma desculpa."* - Provérbio Árabe



## **Os 5 Pilares do Meu Empreendedorismo**

---

**Resiliência:** Superar fracassos e continuar.

---

**Adaptação:** Ajustar-se às mudanças culturais e sociais.

---

**Sustentabilidade:** Criar impacto positivo e responsável.

---

**Pessoas Primeiro:** Valorizar parcerias e relações.

---

**Curiosidade:** Buscar o novo e o diferente.

---

*"O sucesso não é definitivo, o fracasso não é fatal: o que conta é a coragem de continuar."* - Winston Churchill

# A Vida de um Empreendedor

## O Impacto no Contexto Pessoal

- O empreendedorismo exige sacrifícios: tempo, dedicação e gestão emocional.
- A vida familiar e social nem sempre acompanha o ritmo dos negócios.
- Aprender a equilibrar sonhos e responsabilidades é um processo contínuo.

*"A verdadeira medida de um homem não é como ele se comporta nos momentos de conforto, mas como ele se mantém nos tempos de desafio." - Martin Luther King Jr.*

# A Importância das Pessoas



## O Segredo do Sucesso

- O maior ativo de um empreendedor são as pessoas que o rodeiam.
- Criar uma rede genuína de apoio é essencial para enfrentar os altos e baixos.
- Não se constrói nada sozinho.

*"Se quiser ir rápido, vá sozinho. Se quiser ir longe, vá acompanhado."* - Provérbio Africano

# Motivação Final

## O que vos Quero Deixar:

Muito  
obrigado  
pela  
atenção!

[pb700123@gmail.com](mailto:pb700123@gmail.com)

Insta. paulo\_bernardo\_Portugal

Não se limitem a pensar em criar empresas. Pensem em criar relações, impactar vidas e transformar realidades.

Aproveitem todas as oportunidades para aprender e nunca percam a curiosidade.

Nunca se esqueçam “Hoje é assim, amanhã logo sevê.”

