

Paulo Bernardo

Vamos Empreender

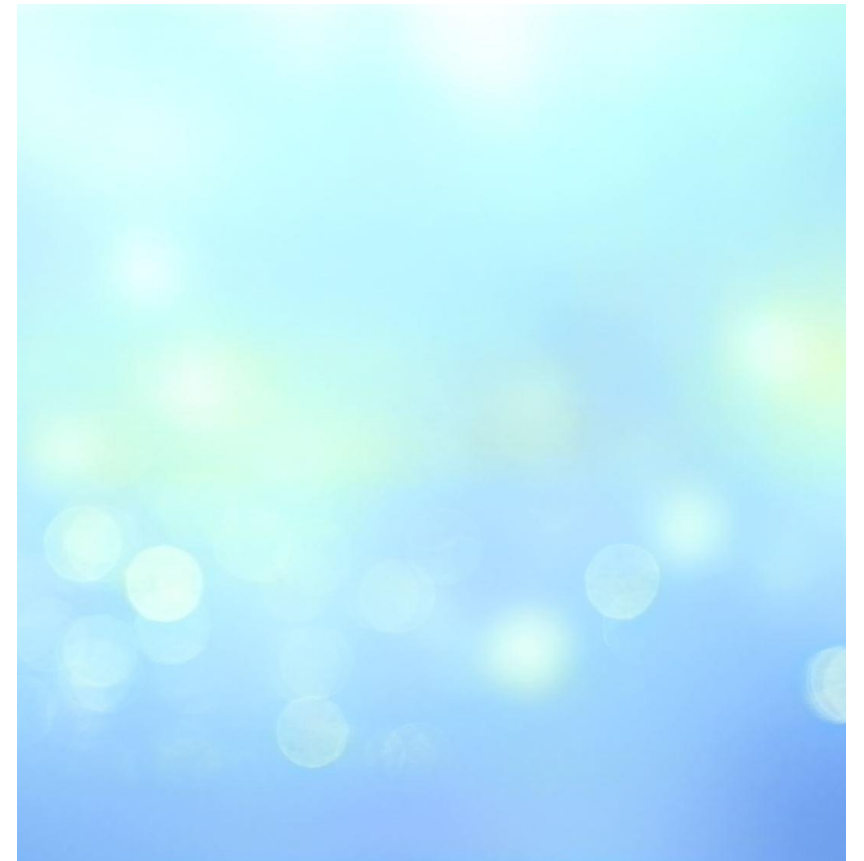
Mais Sobre Pessoas do que Negocios

Empreender: Mais Sobre Pessoas do que Empresas

EMPREENDER É, ANTES DE MAIS NADA, SOBRE PESSOAS.

COMO NOS ADAPTAMOS, EVOLUÍMOS, ERRAMOS E APRENDEMOS.

NÃO SE TRATA APENAS DE CRIAR NEGÓCIOS, MAS DE CONSTRUIR RELAÇÕES.





Quem sou eu?

- Paulo Bernardo, natural do Algarve.
- Empreendedor desde cedo, curioso por natureza.
- Acredito que empreender é fazer pontes entre ideias e pessoas.
- A minha trajetória não foi feita apenas de empresas, mas principalmente de adaptações e evoluções pessoais.

Primeira Experiência Empreendedora

Aos 13 anos, comecei a minha primeira atividade empreendedora em Bordeira, fazendo pequenas pinturas para os vizinhos.

- Acordava cedo e voltava tarde, mas a persistência e a vontade de trabalhar foram fundamentais.
- Aprendi que desafios moldam o espírito empreendedor desde jovem.

"O sucesso é ir de fracasso em fracasso sem perder o entusiasmo." - Winston Churchill

O Impacto da Curiosidade

Um Olhar Diferente

O meu pai dizia:

"Tu tens paciência para estudar coisas que a mais ninguém interessam."

Esse olhar para o que ninguém se interessa é o que me ajuda a descobrir o novo.

- A curiosidade é o que move a inovação e a capacidade de explorar novos caminhos.



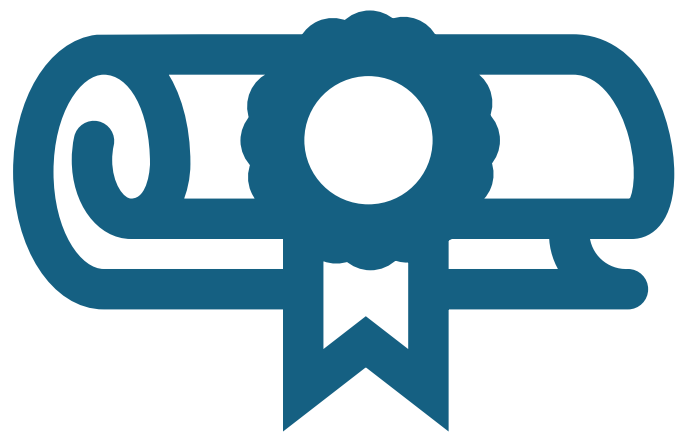


Primeira Grande Aventura

Explorando o Mundo - Canadá

Aos 16 anos, passei três meses no Canadá, a minha primeira grande experiência internacional.

- Lições: Organização, Planejamento e Adaptação.
- Percebi que abrir a mente para novas culturas é essencial para crescer pessoal e profissionalmente.
- *"Não são os mais fortes que sobrevivem, nem os mais inteligentes, mas os que melhor se adaptam às mudanças."* - Charles Darwin



Formação Académica

Universidade do Algarve

- Bacharel em Engenharia Alimentar.
- Frequência de Licenciatura em Psicologia Clínica
- Erasmus na Grécia: Perspetiva global, troca de ideias e enriquecimento cultural.
- Valor da diversidade e da troca de conhecimentos.

"Aprender não é decorar teorias, mas transformar conhecimento em ação."

Carreira Profissional

Os Primeiros Passos no Mundo dos Negócios

- Gestor de Negócios na Caixa Geral de Depósitos.
- Experiência: Finanças, gestão de clientes e responsabilidade.
- Primeira lição: Relacionamento é a base de qualquer negócio.



As Empresas que Construi



Transformar Ideias em Projetos Concretos

- **W4M – Digital Solutions** : Soluções tecnológicas e conectividade.
- **BWTC Consultores**: Inovação, sustentabilidade e estratégias de negócios.
- **Mezzegra Green Energy**: Energias renováveis e impacto positivo.

"Não basta ter uma ideia, é preciso transformá-la em algo que faça sentido para as pessoas."

Intervenção Social

A minha ligação a várias associações foi fundamental para crescer como pessoa e empreendedor.

Vice-Presidente da ANJE.

Vice-Presidente do Instituto Dom Francisco Gomes.

Presidente Conselho Fiscal Fundação Algarvia para o Desenvolvimento

Coordenado Regional da SEDES no Algarve.

O Valor das Organizações Sociais

Crescimento Pessoal e Profissional

- Participar em associações ensina-nos sobre responsabilidade social e compromisso.
- Desenvolver projetos comunitários amplia a visão empreendedora, pois conecta-nos a diferentes realidades.

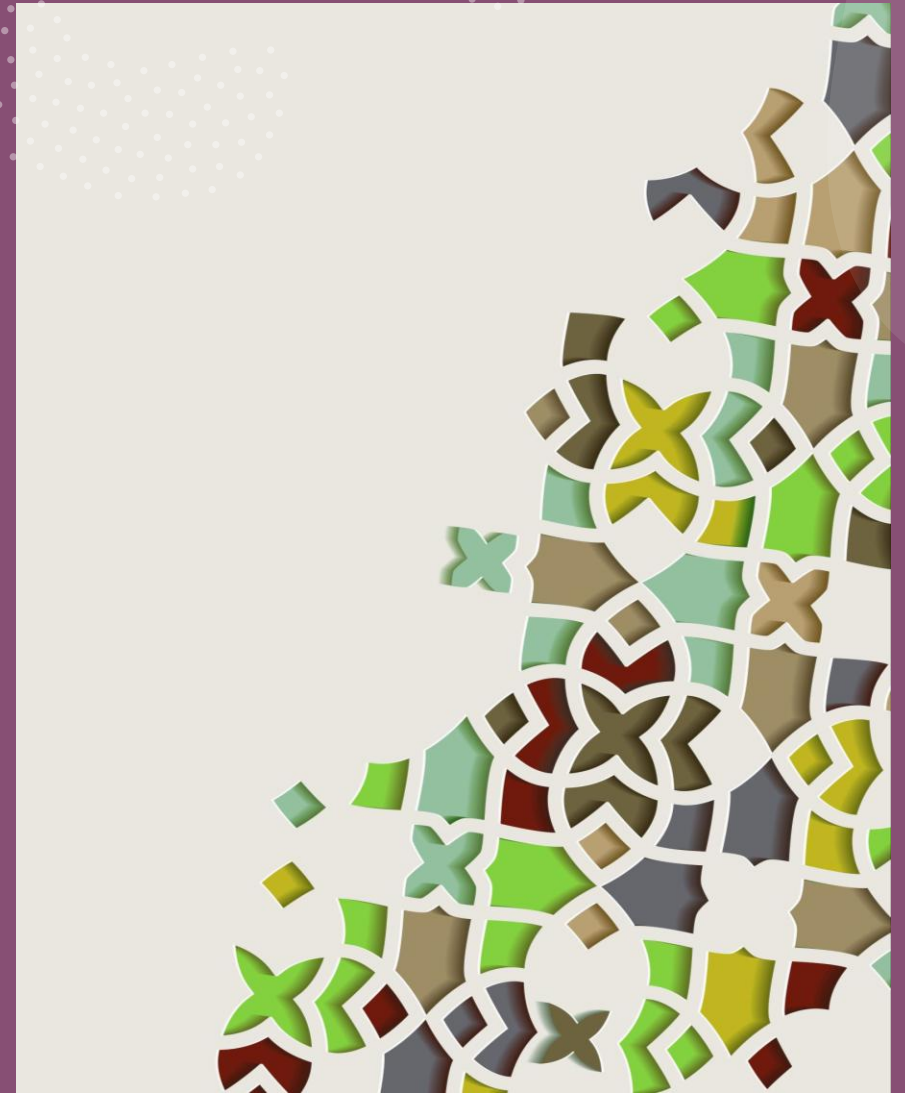
"A melhor forma de encontrar a si mesmo é se perder a serviço dos outros." - Mahatma Gandhi



Empreender nos Mercados Internacionais

Brasil e Países Árabes

- Brasil: Desafios burocráticos e culturais. O segredo? Criar laços de confiança.
- Países Árabes: A palavra dada é um compromisso sério. Negociar é também respeitar tradições.
- *"Quem quer fazer algo encontra um meio, quem não quer fazer nada encontra uma desculpa."* - Provérbio Árabe



Os 5 Pilares do Meu Empreendedorismo

Resiliência: Superar fracassos e continuar.

Adaptação: Ajustar-se às mudanças culturais e sociais.

Sustentabilidade: Criar impacto positivo e responsável.

Pessoas Primeiro: Valorizar parcerias e relações.

Curiosidade: Buscar o novo e o diferente.

"O sucesso não é definitivo, o fracasso não é fatal: o que conta é a coragem de continuar." - Winston Churchill

A Vida de um Empreendedor

O Impacto no Contexto Pessoal

- O empreendedorismo exige sacrifícios: tempo, dedicação e gestão emocional.
- A vida familiar e social nem sempre acompanha o ritmo dos negócios.
- Aprender a equilibrar sonhos e responsabilidades é um processo contínuo.

"A verdadeira medida de um homem não é como ele se comporta nos momentos de conforto, mas como ele se mantém nos tempos de desafio." - Martin Luther King Jr.



A Importância das Pessoas

O Segredo do Sucesso

- O maior ativo de um empreendedor são as pessoas que o rodeiam.
- Criar uma rede genuína de apoio é essencial para enfrentar os altos e baixos.
- Não se constrói nada sozinho.

"Se quiser ir rápido, vá sozinho. Se quiser ir longe, vá acompanhado." - Provérbio Africano

Motivação Final

**O que
vos
Quero
Deixar:**

Não se limitem a pensar em criar empresas. Pensem em criar relações, impactar vidas e transformar realidades.

Aproveitem todas as oportunidades para aprender e nunca percam a curiosidade.

Nunca se esqueçam “*Hoje é assim, amanhã logo se vê.*”

Muito
obrigado
pela
atenção!

pb700123@gmail.com

Insta. paulo_bernardo_Portugal

