AmzUp 智能调价模块-帮助文档

目录

调价产品管理	3
调价规则管理	6
定时调价任务	9
调价记录	11

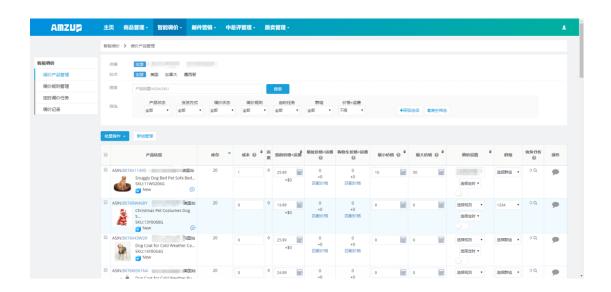
所有的亚马逊卖家都知道,黄金购物车是兵家必争之地,超过 80% 的销售额都从黄金购物车之中产生。要想进入黄金购物车,除了卖家店铺本身的指标外,售价占据了最重要的因素,提供一个有竞争力的价格会让您有效增加抢占购物车的几率,延长购物车的时间。

AmzUp 的智能调价模块可以帮助您制定多样化的竞争策略,高频监控竞争对手的价格,用最小的代价换取最有竞争力的价格,让您在争夺购物车的过程中处于有利位置。

除此之外, AmzUp 在每一个地方都有价格保护设定, 无论如何调价, 都不会低于您所设定的最小价格, 避免发生"亏本换销量"的情况, 绝对保护您的利润。另外, 您也能看到 listing 下所有竞争者的详细信息, 包括他们的价格、发货方式、商品所在地等。

本次帮助文档将会按照智能调价模块的四个页面,详细讲解智能调价的使用方法。

调价产品管理



在调价产品管理可以中看到在线产品的信息(包括商品名、ASIN、库存数、发货方式、价格等)



你可手动设置产品的成本、价格、最大/最小价格,设置后需要点击右侧的确定按钮,否则改动不会生效。您还可以对一件商品添加多条备注备注,方便管理商品。

利润计算器:

您的价格计	算器			M
您的价格	\$ 10)		
商品成本	\$ 1			
实际运费	\$ 0			
亚马逊佣金	\$ 1.5	5		
成交费	\$ 1.5	5		
预估利润	\$ 6			
预估利润率	60		9	6
ROI	150		9	6
	确定		取消	
111-111174	200		A DESCRIPTION OF THE PARTY OF T	

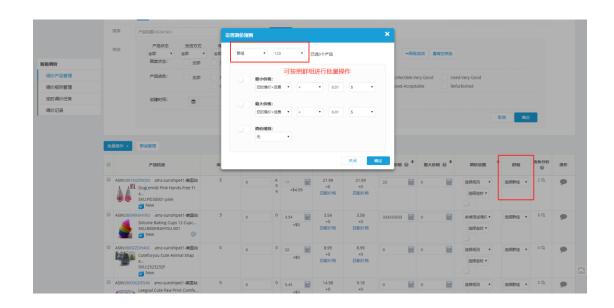
通过您在价格计算器中输入价格、成本、实际运费, 计算出您的利润、利润百分比和投资回报率; 若您输入预估利润, 还可反推您的定价应该是多少。

竞争分析



您可查看当前该产品下有多少个竞争者,以及他们的的价格、运输方式、是否具备争夺购物车的资格等信息

群组管理



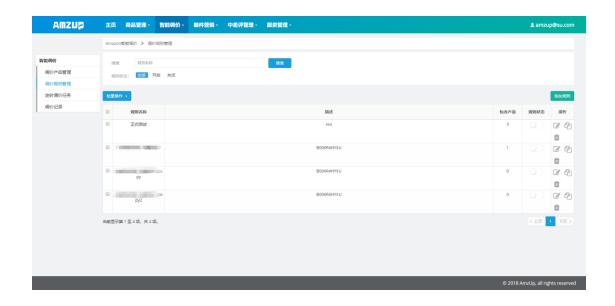
你可以将常用的产品放入同一个群组中,方便进行管理,AmzUp可依照群组进行批量设置调价规则、批量启动调价等功能

匹配价格



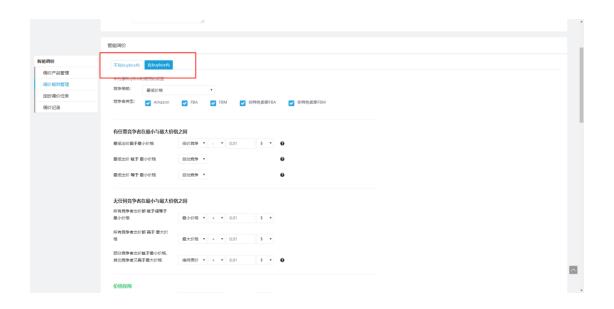
点击匹配价格后,将会将您当前的售价自动更改为最低价格/购物车价格,让您的商品变得有竞争力。

调价规则管理



在规则管理页面中,您可以对调价规则进行添加、编辑、复制和删除。当点击添加规则后,进入调价规则编辑页面。

编辑调价规则



调价情景分为"在 BoyBox 内"与"不在 BoyBox 内"。

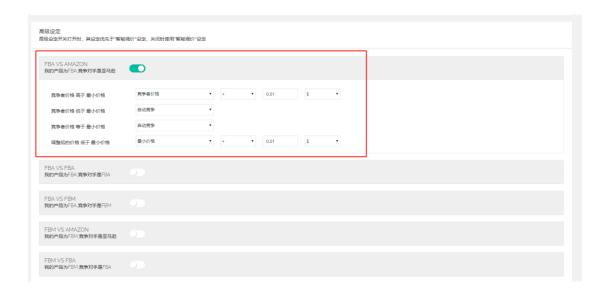
AmzUp 的调价规则十分灵活,您未抢占 BoyBox 之前,系统会使用一套规则,不断调整价格帮助您抢占 BoyBox;而在抢占 BoyBox 之后,系统将会自动套用另一套不同的规则,让您在保持购物车的同时提升利润。

价格保障

不在buybox内 在buybox内						
未占額BuyBox时使用的设置						
竞争策略: 最低价格	v					
智能調价 竞争者类型: 🗸 Amazon	▼ FBA ▼ FBM ▼ 非特色类家FBA ▼ 非特色类家FBM					
源价产品管理	_					
海价规则管理						
有任意竞争者在最小与最大的	价格之间					
	低价竞争 ▼ - ▼ 0.01 \$ ▼ ●					
哪价记录 最低出价 每于 最小价格	目动資金・					
REGIONAL DI RECURSITE	EMPEP.					
最低出价 等于 最小价格	自动竞争・・					
无任何竞争者在最小与最大化	价格之间					
所有竞争者出价都低于或等于						
最小价格	最小价格 ▼ + ▼ 0.01 \$ ▼					
所有竞争者出价部高于最大价						
格	最大价档 ▼ + ▼ 0.01 \$ ▼					
部分竞争者出价低于最小价格,						
其它竞争者又高于最大价格	(維持原价 ▼ + ▼ 0.01 S ▼ ●					
价格保障						
当调整后的价格 离于 最大价格	最大价格 ▼ - ▼ 0.01 \$ ▼					
						_
当调整后的价格 低于或等于 最 小价格	独诗原价 ▼					

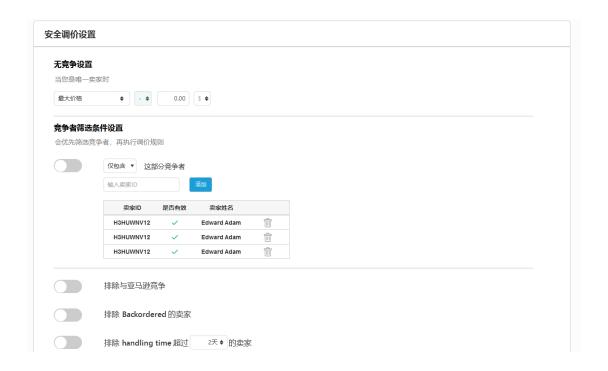
在调价过程中,系统会自动采取价格保障措施,确保您的价格始终不低于最小价格

高级设定



通过高级设定,您可以选择与 FBA 卖家、FBM 卖家、Amazon 自营竞争时,采用不同的竞争策略,保证您策略的灵活度。

全局规则



全局规则是优先级最高的规则,您可通过全局规则排除部分卖家(可以是您自己的店铺、对手的店铺或 Amazon 自营店铺),避免与他们进行竞争。除此之外,当您是当前 listing 中唯一一名卖家时,你可以设置价格为最大价格,保证利润最大化。

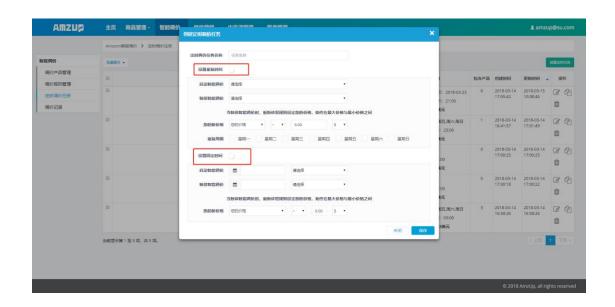
定时调价任务

屬价产品管理 屬价规则管理 管計调价任务	技術操作	•										NEEDERS OF THE SECOND
					任务名称		定財状态	定附设置概要信息	包含产品	创建的问	建新时间 。	操作
调价规则管理	0			12332115210	18248943152101856	EEEA	E2018	自动日期: 2018-03-07 (6)十日期: 2018-03-23	0	2018-03-14	2018-03-15	T 0
定时调价任务				12332113210	10240343132101030		2222000	启动日期: 2018-03-07 停止日期: 2018-03-23 启动时间: 01:00 停止时间: 21:00		17:05:42	10:08:46	86
AMZUS 範疇的 適的が回動管理 適かが即常管理 定計場が任务 機が記録								暂停调价后价格为: 最大价格-1美元				Ü
	0				su翻試		高坡时间	■製河蛸: 周一周二周三周四周五周大周日 自动时间: 00:00	.1	2018-03-14 16:41:57	2018-03-14 17:01:49	3 4
				12332	11521018248943		The state of the s	重製用時: 開一,開二、開三、開四 目动射時: 03:00 停止射闸: 11:00 暫停期价后价值为: 您的价格·0美元	0	2018-03-14 17:00:25	2018-03-14 17:00:25	8 4
	0			12332	11521018241654		重复时间	重製用期: 周一周二周三周四 解放射用: 03:00 停止时间: 11:00 解傳網价后价格为: 您的价格·0美元	0	2018-03-14 17:00:18	2018-03-14 17:00:22	2 2
					存不存在??		■製財画	重製河路:用一周二周三周四周五周大周日 自計計局: 01:00	3	2018-03-14 16:58:26	2018-03-14 16:58:26	C 4
	当前显示第	1至5項,共5項	L.								4 上页	1 下页

定时调价能够让您的产品在预设的时间内进行调价,您即可以用它做一个短期调价计划,防止夜晚恶意跟卖;也可以用它来定制节假日的调价计划。

新建定时任务

点击创建定时任务后, 会出现定时任务弹窗



你可以填写任务的名称,以及选择定时的类型;

1. 设定重复时间

顾名思义,您可以建立一个重复的,有周期性的任务,如果您希望在每周末进行调价,你可以设定一个星期六、星期日生效的定时任务。在设定完成后,您

2. 设定固定时间

您可以指定一段日期进行调价,比如您希望在圣诞期间进行调价增长销量,你可以定制一个在12月15日到12月30日的定时任务。



在设定完定时任务后,您还需要设定在调价结束后您的价格,默认设置为恢复调价前的原价



当您设定好调价规则与调价定时后,您可以返回调价产品管理页面,为您的产品选择合适的定时规则与定时任务,打开下方的调价开关,AmzUp 就能帮助您的产品进行自动调价了。

调价记录



当系统进行自动调价后,会自动生成调价记录,您可在此页查看竞争者 ID、价格等信息,还能查看自己产品的价格变动情况。