**ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ ПРАВ СОБСТВЕННОСТИ**

**Вопросы и задания**

**1. Проблемные ситуации и вопросы**

1. В чем основная идея модели Андерсона—Хилла?

2. В чем основная идея наивной теории прав собственности? Приведите пример, иллюстрирующий эту теорию. 90

3. В чем основная идея теории групп интересов?

4. В чем основная идея теории прав собственности?

5. В чем разница подходов англосаксонского права и континентального права к определению права собственности?

6. В чем суть проблемы формирования кластеров собственности?

7. В чем экономические причины существования «разборной собственности» по Ю. И. Семенову?

8. Дайте определение остаточных эффектов. В чем их экономический смысл?

9. Дайте определение прав собственности, предложенное Милгромом и Робертсом. Опишите, основываясь на нем, источники возникновения агентских издержек. Когда эти издержки не возникают?

10. Какие элементы включает в себя система отношений прав собственности?

11. Какова связь прав собственности и внешних эффектов?

12. Каковы слабые стороны наивной теории формирования прав собственности?

13. Кратко опишите механизмы поддержания эксклюзивных прав собственности в обществах без государства.

14. Опишите механизм рассеяния ренты при использовании собственности открытого доступа. Перечислите основные последствия существования собственности открытого доступа.

15. Опишите основные механизмы принуждения в обществах без государства.

16. Перечислите виды гарантий прав собственности.

17. Перечислите источники неэффективности принятия решений в условиях неполной определенности прав собственности.

18. Перечислите механизмы регулирования прав собственности.

19. Перечислите основные функции прав собственности как экономического института.

20. Приведите известные вам определения прав собственности.

21. Приведите определение прав собственности, данное Алчианоми Демсецем. В чем, с вашей точки зрения, проблема определения допустимого класса использований?

22. Приведите пример консолидированных действий группы интересов по изменению существующих прав собственности. Как эти изменения повлияли на общественное благосостояние?

23. Приведите пример рентоориентированного поведения. Является ли рентоориентированное поведение эффективным?

24. Приведите пример собственности открытого доступа.

25. Приведите формулировку теоремы Р. Коуза. Проиллюстрируйте ее основную идею на графике.

**2. Тесты**

1. Соблюдение каких норм и правил предполагает экономическое определение прав собственности:

1) ответственности субъекта прав;

2) права собственности на интерспецифические ресурсы;

3) только неформальных социальных норм;

4) только формальных правил;

5) формальных правил и неформальных социальных норм.

2. Права собственности в общем виде представляют собой:

1) закрепленную за собственником юридически обеспеченную возможность распоряжаться принадлежащим ему имуществом по своему усмотрению и в своих интересах путем совершения в от- ношении этого имущества любых действий;

2) отношение индивида или коллектива к средствам и результатам производства как к своим при условии свободного распоряжения ими;

3) право контролировать использование ресурсов и распределять при этом возникающие затраты и выгоды;

4) систему правовых норм, регулирующих отношения по владению, пользованию и распоряжению собственником принадлежащим ему объектом собственности;

5) формальные и неформальные нормы поведения людей в отношении ограниченных благ, в случае несоблюдения которых возникает ответственность в виде наказания.

3. В чем заключается основная задача теории прав собственности:

1) в анализе взаимодействия между экономическими и правовыми системами;

2) в минимизации экстерналий, возникающих в результате хозяйственной деятельности людей;

3) в определении роли государства в хозяйственной деятельности людей;

4) в определении роли институтов в хозяйственной деятельности людей;

5) в определении типа контракта в конкретных хозяйственных отношениях людей.

4. В чем заключается подход континентальной системы права к понятию права собственности:

1) право собственности является неограниченным и неделимым;

2) допускает раздробление на частичные правомочия отдельных лиц;

3) заключается в правоспособности, дееспособности и деликтоспособности;

4) заключается в способности приобретать эти права и распоряжаться ими по своему усмотрению;

5) представляет собой древнеримскую триаду — владение, пользование и распоряжение.

5. В чем заключается подход англосаксонской правовой системы к понятию права собственности:

1) право собственности является неограниченным и неделимым;

2) допускает раздробление на частичные правомочия отдельных лиц;

3) заключается в правоспособности, дееспособности и деликтоспособности;

4) заключается в способности приобретать эти права и распоряжаться ими по своему усмотрению;

5) представляет собой древнеримскую триаду — владение, пользо- вание и распоряжение.

6. Назовите, чему близок подход институциональной экономики к определению права собственности:

1) англо-американской правовой системе;

2) континентальной системе права;

3) обычной системе права;

4) религиозно-традиционной системе права;

5) романо-германской системе права.

7. Сколько правомочий различал Роберт Кутер:

1) 9;

2) 10;

3) 11;

4) 12;

5) 13.

8. Двенадцать правомочий, на которые расщепляются права собственности, впервые определил следующий экономист:

1) Армен Алчиан;

2) Дуглас Норт;

3) Роберт Кутер;

4) Роберт Фогель;

5) Энтони Оноре.

9. Экономисты обычно используют следующий перечень правомочий:

1) право владения и пользования, т. е. аренда;

2) право владения и распоряжения;

3) право пользования и распоряжения;

4) право использования, получения дохода, изменения физической формы, отчуждения;

5) право правоспособности, дееспособности и деликтоспособности.

10. Что понимается под спецификацией права собственности:

1) введение режима общего доступа к ресурсу;

2) исключение третьих лиц из свободного доступа к ресурсу;

3) ограничение третьих лиц в праве доступа к ресурсу;

4) определение порядка доступа третьих лиц к ресурсу;

5) разрешение третьим лицам права доступа к ресурсу.

11. Как называется в теории прав собственности исключение третьих лиц из свободного доступа к ресурсу:

1) внешними эффектами;

2) интернализацией внешних эффектов;

3) оппортунизмом;

4) спецификацией права собственности;

5) экстерналиями.

12. Чему способствует спецификация прав собственности:

1) возникновению асимметрии информации;

2) появлению оппортунистического поведения;

3) росту трансакционных издержек;

4) созданию устойчивой экономической среды, уменьшению неопределенности и формированию стабильных ожиданий;

5) формированию неполных контрактов.

13. Как трактуется размывание прав собственности:

1) абсолютная спецификация;

2) дифференциация права собственности;

3) неполная спецификация;

4) расщепление права собственности;

5) универсальная спецификация, принимаемая ко всем видам экономических отношений.

14. Как трактуется неполнота спецификации прав собственности:

1) абсолютная спецификация;

2) дифференциация права собственности;

3) размывание права собственности;

4) расщепление права собственности;

5) универсальная спецификация, принимаемая ко всем видам экономических отношений.

15. Размывание права собственности происходит из-за существования:

1) неточности установления и плохой защищенности, ограничений со стороны государства;

2) совершенной конкуренции;

3) стремления к заключению полного контракта;

4) трансакционных издержек;

5) частной собственности.

16. Каков предел размывания права собственности:

1) пока дальнейший выигрыш от преодоления их размытости уже не будет окупать связанные с этим издержки;

2) пока не будет достигнута эффективность по Парето;

3) пока не будет достигнуто равновесие по Нэшу;

4) пока не будет сформирован полный контракт на интерспецифический ресурс;

5) пока это не будет наиболее точно отвечать характеру экономических отношений.

17. В соответствии с каким критерием происходит расщепление прав собственности:

1) безубыточности;

2) полезности;

3) рациональности;

4) специализации;

5) эффективности.

18. Критерий эффективности в теории прав собственности служит основанием для:

1) дифференциации прав собственности;

2) обеспечения прав собственности;

3) размывания прав собственности;

4) расщепления прав собственности;

5) спецификации прав собственности.

19. Внешние эффекты в институциональной экономике принято называть:

1) «лимонами»;

2) имплицитными;

3) интерналиями;

4) эксплицитными;

5) экстерналиями.

20. Экстерналиями в институциональной экономике принято называть:

1) асимметрию информации;

2) внешние эффекты;

3) несколько одновременных равновесий Нэша;

4) неформальные правила;

5) определенный уникальный тип ресурсов.

21. Под внешними эффектами принято понимать:

1) дополнительные издержки или выгоды, не получившие отражения в ценах;

2) накладные расходы;

3) расходы на рекламу;

4) убытки от неправильно выбранной маркетинговой стратегии;

5) чистые убытки от непрофильного вида деятельности.

22. Какими бывают экстерналии:

1) компенсационные и стимулирующие;

2) общие и частные;

3) положительные и отрицательные;

4) протекционистские и разрешительные;

5) прямые и косвенные.

23. Под экстерналиями принято понимать:

1) дополнительные издержки или выгоды, не получившие отражения в ценах;

2) накладные расходы;

3) расходы на рекламу;

4) убытки от неправильно выбранной маркетинговой стратегии;

5) чистые убытки от непрофильного вида деятельности.

24. Какими бывают внешние эффекты:

1) компенсационные и стимулирующие;

2) общие и частные;

3) положительные и отрицательные;

4) протекционистские и разрешительные;

5) прямые и косвенные.

25. Когда возникают положительные внешние эффекты:

1) деятельность одних экономических субъектов вызывает дополнительные издержки для других;

2) деятельность одних экономических субъектов вызывает рост предельных затрат для других;

3) деятельность одних экономических субъектов приводит к возникновению дополнительных выгод для других субъектов;

4) деятельность экономических субъектов приводит к достижению доминирующего положения на рынке;

5) деятельность экономических субъектов приводит к росту их рентабельности.

26. Когда возникают положительные экстерналии:

1) деятельность одних экономических субъектов вызывает дополнительные издержки для других;

2) деятельность одних экономических субъектов вызывает рост предельных затрат для других;

3) деятельность одних экономических субъектов приводит к возникновению дополнительных выгод для других субъектов;

4) деятельность экономических субъектов приводит к достижению доминирующего положения на рынке;

5) деятельность экономических субъектов приводит к росту их рентабельности.

27. Когда возникают отрицательные внешние эффекты:

1) деятельность одних экономических субъектов вызывает дополнительные издержки для других;

2) деятельность одних экономических субъектов вызывает рост дополнительных доходов у других;

3) деятельность экономических субъектов приводит к достижению доминирующего положения на рынке;

4) деятельность экономических субъектов приводит к росту их рентабельности;

5) характер деятельности экономических субъектов вызывает у них рост предельных затрат.

28. Когда возникают отрицательные экстерналии:

1) деятельность одних экономических субъектов вызывает допол- нительные издержки для других;

2) деятельность одних экономических субъектов вызывает рост до- полнительных доходов у других;

3) деятельность экономических субъектов приводит к достижению доминирующего положения на рынке;

4) деятельность экономических субъектов приводит к росту их рентабельности;

5) характер деятельности экономических субъектов вызывает у них рост предельных затрат.

29. Назовите не относящийся к наиболее известным случай возникновения внешних эффектов:

1) загрязнение окружающей среды;

2) использование общедоступного ресурса;

3) обеспечение устойчивой эффективности по парето;

4) опасное поведение, чреватое риском несчастного случая;

5) причинение неудобств.

30. Назовите не относящийся к наиболее известным случай возникновения экстерналий:

1) загрязнение окружающей среды;

2) использование общедоступного ресурса;

3) обеспечение устойчивой эффективности по парето;

4) опасное поведение, чреватое риском несчастного случая;

5) причинение неудобств.

31. Проблема внешних эффектов в неоклассической теории традиционно связывалась с:

1) «фиаско государства»;

2) «фиаско рынка»;

3) безработицей;

4) инфляцией;

5) устойчивым рыночным равновесием.

32. Что оправдывало в неоклассической теории возникновение «фиаско рынка»:

1) государственное вмешательство;

2) загрязнение окружающей среды;

3) использование общедоступного ресурса;

4) оппортунистическое поведение;

5) стихийный рыночный механизм.

33. С помощью чего решалась проблема внешних эффектов в неоклассической теории:

1) «крест А. Маршалла»;

2) «налог А. Пигу»;

3) «парадокс бережливости»;

4) «парадокс В. Леонтьева»;

5) «принцип эквивалентности Д. Рикардо».

34. Кто первым предложил решение проблемы внешних эффектов с помощью частного урегулирования споров:

1) Армен Алчиан;

2) Герберт Саймон;

3) Дуглас Норт;

4) Оливер Уильямсон;

5) Рональд Коуз.

35. Какой способ решения проблемы внешних эффектов первым предложил Рональд Коуз:

1) введение государственных гарантий;

2) введение бонусов и премиальных выплат при наличии внешних эффектов;

3) на основе жесткой государственной антимонопольной политики;

4) с помощью всеобъемлющего административного государственного контроля и регулирования;

5) с помощью частного урегулирования споров.

36. Какое название получила гипотеза Рональда Коуза о возможности интернализации отрицательных внешних эффектов:

1) закон возвышения потребностей;

2) закон редкости;

3) закон убывающей предельной полезности;

4) теорема собственности;

5) теорема экономики благосостояния.

37. С именами каких ученых связана теорема собственности:

1) Столпера—Самуэлсона;

2) Портера—Лоулера;

3) Коуза—Стиглера;

4) Кобба—Дугласа;

5) Хекшера—Олина.

38. Какую величину составляют трансакционные издержки в теореме собственности:

1) бесконечно большую;

2) бесконечно малую;

3) единицу;

4) нулевую;

5) предельную.

39. Какую величину составляют трансакционные издержки в теореме  Коуза—Стиглера:

1) бесконечно большую;

2) бесконечно малую;

3) единицу;

4) нулевую;

5) предельную.

40. Сколько альтернативных режимов собственности принято различать в рамках институциональной экономики:

1) 2;

2) 3;

3) 4;

4) 5;

5) 6.

41. Какой из перечисленных альтернативных режимов собственности не различает институциональная экономика:

1) государственной собственности;

2) индивидуальной собственности;

3) коммунальной собственности;

4) общей собственности;

5) частной собственности.

42. Сколько альтернативных теорий возникновения прав собственности принято различать в рамках институциональной экономики:

1) 2;

2) 3;

3) 4;

4) 5;

5) 6.

43. Какая из перечисленных альтернативных теорий возникновения прав собственности считается оптимистической:

1) наивная теория;

2) теория групп давления;

3) теория рентоориентированного поведения;

4) теория коллективных действий;

5) эволюционная теория.

44. В чем заключается «проблема безбилетника»:

1) выступает результатом политики «снятия сливок»;

2) потребитель общественного блага выступает в роли монопсониста;

3) потребитель общественного блага старается уклониться от его оплаты;

4) продавец общественного блага назначает за него монопольно высокую цену;

5) продавец общественного блага не получает дохода от его продажи, который изымает государство.

45. При каких условиях становится возможным осуществление коллективных действий:

1) большое число участников в группе с общим интересом, имеющих возможность применить избирательные стимулы;

2) большое число участников в группе с общим интересом, не имеющих возможность применить избирательные стимулы;

3) малое число участников в группе с общим интересом, имеющих возможность применить избирательные стимулы;

4) малое число участников в группе с общим интересом, не имеющих возможность применить избирательные стимулы;

5) малое число участников в группе с разными интересами, не имеющих возможность применить избирательные стимулы.

46. Что представляет собой рентоориентированное поведение:

1) попытку индивидов увеличить свое богатство, осуществляя не- производительное использование ресурсов, приводящее к сокращению богатства общества;

2) получение абсолютной земельной ренты;

3) получение дифференциальной земельной ренты;

4) получение экономической ренты;

5) попытку индивидов за счет мультипликативного эффекта увеличить свое богатство на фоне роста темпов инфляции.

47. Что получает общество при рентоориентированном поведении:

1) потери от неэффективных прав собственности и сокращение объема производства из-за непроизводительного расходования ресурсов;

2) доход в виде экономической ренты;

3) монопольную ренту от эффективных прав собственности и роста объема производства при эффективном расходовании ресурсов;

4) мультипликативный рост национального дохода;

5) увеличение суммарной ренты потребителей, отражающей рост уровня и качества жизни населения.

48. Кто впервые ввел термин «рентоориентированное поведение»:

1) Г. Таллок;

2) Дж. Стиглер;

3) П. Милгром;

4) Р. Д. Кутер;

5) Энн Осборн Крюгер.

49. Кто впервые разработал теорию рентоориентированного поведения:

1) Г. Таллок;

2) Дж. Стиглер;

3) П. Милгром;

4) Р. Д. Кутер;

5) Энн Осборн Крюгер.