**ВВЕДЕНИЕ В ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ**

**Вопросы и задания**

***1*. Проблемные ситуации и вопросы**

1. В чем отличия процедуральной рациональности от субстантивной?

2. В чем суть проблемы «безбилетника»? Приведите экономический пример.

3. Дайте определение и приведите пример конвенции. Нуждается ли она в формальных механизмах принуждения? Почему?

4. Дайте определение и приведите пример фокальной точки.

5. Какие неформальные институты (этического характера) можно выделить в современной хозяйственной практике в России? Приведите пример и обоснуйте свой ответ.

6. Какие факторы вводит в рассмотрение современный институционализм?

7. Каковы преимущества внешних институтов?

8. Каковы преимущества внутренних институтов?

9. Объясните, каким образом «институты снижают неопределенность выбора в условиях недостатка информации».

10. Опишите предпосылки твердого ядра и защитного пояса неоклассической теории. Как эти предпосылки модифицируются институционализмом?

11. Опишите роль предпосылки о стабильности предпочтений экономических агентов.

12. Опишите суть принципа «as if» в анализе поведения индивидов.

13. Опишите суть принципа естественного поведения.

14. Опишите факторы, способствующие проявлению оппортунизма.

15. Опишите черты поведения ограниченно рациональных индивидов.

16. Перечислите основные виды внешних институтов.

17. Перечислите основные виды внутренних институтов.

18. Перечислите основные направления эмпирической критики предпосылки о полной рациональности экономических агентов.

19. Перечислите основные поведенческие предпосылки неоклассической экономической теории. 20. Перечислите основные принципы сравнительного институционального анализа институтов.

21. Перечислите основные функции институтов. Приведите соответствующие примеры.

22. Перечислите основные характеристики традиционного институционализма.

23. Перечислите основные черты институтов. Приведите соответствующие примеры.

24. Почему внутренних институтов недостаточно для регулирования поведения в обществе?

25. Почему Маркса называют одним из первых институционалистов?

26. Приведите пример конфликта формального и неформального института.

27. Приведите пример экономического института, призванного решать проблему «безбилетника» в определенной области.

28. Приведите пример экономического института, решающего проблему координации.

29. Проблема «безбилетника» тем острее, чем больше группа. Как это можно объяснить?

30. С какими проблемами сталкиваются экономические агенты в силу ограниченной рациональности?

31. Чем отличается внутренний институт от внешнего? 32. Чем отличается формальный институт от неформального?

33. Чем отличаются принципы построения классификации «внешние — внутренние институты» от классификации «формальные — неформальные институты»? Приведите пример института, иллюстрирующий разницу в классификациях.

34. Что представляет собой концепция полной рациональности? 35. Что такое «мейнстрим» и с какого момента можно говорить о его появлении в научном сообществе?

36. Микроэкономические основания институционального анализа. Экономическое поведение как принятие решений.

37. Модель рационального выбора в неоклассической экономической теории, критика и модификация модели в новой институциональной теории.

38. Концепция экономического человека и ее модификация в новой институциональной экономике.

39. Методологический индивидуализм как принцип новой институциональной экономики.

40. Проблемы асимметрии информации, неопределенности и риска. Типология ситуаций выбора.

41. Понятие рациональности в экономической теории: полная рациональность. Подход Г. Беккера к анализу человеческого поведения.

42. Ограниченная рациональность как предпосылка о поведении в новой институциональной теории.

43. Оппортунизм как предпосылка о поведении в новой институциональной теории. Виды оппортунистического поведения.

44. Макроэкономические основания институционального анализа. Эффективные институты как условие экономического роста.

45. Трехуровневая схема анализа в новой институциональной экономике: институциональная среда, институциональные соглашения, индивиды.

**2. Тесты**

1. Что выступает предметом изучения институциональной экономики:

1) проблема повышения эффективности в условиях ограниченных ресурсов на микроуровне;

2) механизмы и направления реализации экономической политики государства на макроуровне;

3) роль формальных и неформальных институтов в области принятия решений и формирования экономической политики на микро- и макроуровне;

4) проблема обеспечения устойчивого экономического развития, поддержания безубыточности и рентабельности хозяйствующих субъектов;

5) проблема поддержания макроэкономического равновесия, ликвидация безработицы и осуществление стабилизационных мероприятий, предотвращающих резкие циклические колебания в экономике.

2. При рассмотрении институционализма в его развитии принято различать следующие его этапы:

1) старый и новый;

2) ранний и поздний;

3) традиционный и современный;

4) классический и неоклассический;

5) радикальный и либеральный.

3. Старый институционализм возник на рубеже следующих веков:

1) XVI–XVII;

2) XVII–XVIII;

3) XVIII–XIX;

4) XIX–XX;

5) XX–XXI.

4. Возникновение институционализма связывают со следующей экономической школой (направлением):

1) австрийской;

2) исторической;

3) кейнсианской;

4) классической;

5) меркантилистской.

5. К наиболее известным представителям «старого» институционализма относятся:

1) Армен Алчиан;

2) Торстейн Веблен;

3) Рональд Коуз;

4) Дуглас Норт;

5) Герберт Саймон.

6. Предшественниками неоинституционализма следует считать экономистов следующей школы (направления):

1) австрийской;

2) кейнсианской;

3) классической;

4) меркантилистской;

5) монетаристской.

7. Неоинституционализм берет свое начало с работ следующего представителя этого направления:

1) Джон Кеннет Гэлбрейт;

2) Джон Коммонс;

3) Рональд Коуз;

4) Уэсли Митчелл;

5) Фридрих фон Хайек.

8. К наиболее известным представителям неоинституционализма относятся:

1) Джон Кеннет Гэлбрейт;

2) Джон Коммонс;

3) Уэсли Митчелл;

4) Оливер Уильямсон;

5) Фридрих фон Хайек.

9. Неоинституционалисты подвергли критике базисные положения анализа следующего направления в экономической науке:

1) классического;

2) неоклассического;

3) кейнсианского;

4) меркантилистского;

5) монетаристского.

10. К основным концепциям неоинституционализма не относится следующая теория:

1) теория прав собственности;

2) теория трансакционных издержек;

3) теория саморегулирования рынка;

4) теория экономических организаций;

5) теория экономики права.

11. К основным концепциям неоинституционализма не относится следующая теория:

1) теория общественного выбора;

2) теория новой экономической истории;

3) теория межотраслевого баланса;

4) теория эволюционного неоинституционализма;

5) теория экономики соглашений.

12.. С точки зрения неоинституционализма поведению экономических агентов свойственны следующие черты:

1) абсолютная рациональность;

2) ограниченная рациональность и оппортунизм;

3) стремление к полной эффективности;

4) принцип максимизации полезности;

5) принцип минимизации затрат.

13. Основоположниками теории прав собственности являются следующие экономисты:

1) Джон Кеннет Гэлбрейт;

2) Гарольд Демсец;

3) Джон Коммонс;

4) Уэсли Митчелл;

5) Фридрих фон Хайек.

14. Основоположником какой теории является Гарольд Демсец:

1) общественного выбора;

2) прав собственности;

3) трансакционных издержек;

4) экономики соглашений;

5) экономических организаций.

15. Права собственности неоинституционалистами понимаются следующим образом:

1) неформальные нормы поведенческих отношений, принятые в определенной социальной среде (семья, партия, трудовой коллектив);

2) нормы и правила, установленные организованными преступными группами;

3) принципы экономической свободы и равных возможностей всех хозяйствующих субъектов;

4) санкционированные поведенческие отношения между людьми, которые возникают в связи с существованием благ и касаются их использования;

5) установленные наследственные права, передающиеся по принципу майората.

16. Какую категорию институциональной экономики отражают санкционированные поведенческие отношения между людьми, которые возникают в связи с существованием благ и касаются их использования:

1) внешние эффекты;

2) контрактные отношения;

3) права собственности;

) трансакционные издержки;

5) формальные правила.

17. С точки зрения общества права собственности выступают как:

1) пучки правомочий на принятие решений по поводу того или иного ресурса;

2) основные направления и приоритеты экономической политики государства;

3) правила игры, которые упорядочивают отношения между отдельными агентами;

4) всеобщий закон редкости; 5

) первый и второй законы Г. Госсена.

18. С точки зрения индивида права собственности выступают как:

1) принципы экономической эффективности;

2) правила игры, которые упорядочивают отношения между отдельными агентами;

3) пучки правомочий на принятие решений по поводу того или иного ресурса;

4) первый и второй законы Г. Госсена;

5) принципы экономической рациональности.

19. Сколько правомочий включает наиболее известная классификация прав собственности, предложенная Энтони Оноре:

1) 9;

2) 10;

3) 11;

4) 12;

5) 13.

20. Двенадцать правомочий, на которые расщепляются права собственности, впервые определил следующий экономист:

1) Армен Алчиан;

2) Дуглас Норт;

3) Роберт Кутер;

4) Роберт Фогель;

5) Энтони Оноре.

21. Что представляет собой акт экономического обмена согласно неоинституциональному подходу:

1) обмен редких благ;

2) обмен пучками прав собственности;

3) обмен полезностями;

4) обмен продуктами труда;

5) сделку купли-продажи.

22. Чем определяются границы обмена в концепции неоинституционалистов:

1) эффективностью;

2) рациональностью;

3) контрактом;

4) полезностью;

5) затратами труда.

23. Основными представителями теории трансакционных издержек принято считать следующих экономистов:

1) Армен Алчиан;

2) Гарольд Демсец;

3) Рональд Коуз;

4) Джон Коммонс;

5) Уэсли Митчелл.

24. Одним из основных представителей какой теории является Рональд Коуз:

1) общественного выбора;

2) прав собственности;

3) трансакционных издержек;

4) экономики соглашений;

5) экономических организаций.

25. Неоинституционалисты не различают один из следующих видов трансакционных издержек:

1) издержки поиска информации;

2) издержки возможных экономических изменений;

3) издержки ведения переговоров и заключения контрактов;

4) издержки спецификации и защиты прав собственности;

5) издержки оппортунистического поведения.

26. Основными представителями теории экономических организаций принято считать следующих экономистов:

1) Джон Кеннет Гэлбрейт;

2) Джон Коммонс;

3) Уэсли Митчелл;

4) Фрэнк Найт;

5) Фридрих фон Хайек.

27. Одним из основных представителей какой теории является Фрэнк Найт:

1) общественного выбора;

2) прав собственности;

3) трансакционных издержек;

4) экономики соглашений;

5) экономических организаций.

28. Что выступает критерием эффективности институтов:

1) размер полученной прибыли;

2) размер достигнутой минимизации издержек;

3) размер достигнутой полезности;

4) размер экономии масштаба производства;

5) размер национального дохода.

29. Что представляют собой институциональные соглашения или организации:

1) федеральные законы РФ;

2) кодексы РФ;

3) совокупность «правил игры», т. е. правила, нормы и санкции, образующие политические, социальные и юридические рамки взаимодействий между людьми;

4) договоры между отдельными индивидами, направленные на снижение трансакционных издержек;

5) локальные инструкции, правила, нормы и стандарты, регулирующие различные сферы хозяйственной деятельности.

30. Что представляют собой договоры между отдельными индивидами, направленные на снижение трансакционных издержек:

1) внешние эффекты;

2) институциональные соглашения;

3) неформальные правила;

4) права собственности;

5) формальные правила.

31. Что представляют собой институциональная среда или институты в узком смысле слова:

1) вертикальные хозяйственные связимежду экономическими субъектами;

2) горизонтальные хозяйственные связи между экономическими субъектами;

3) договоры между отдельными индивидами, направленные на снижение трансакционных издержек;

4) совокупность «правил игры», т. е. правила, нормы и санкции, образующие политические, социальные и юридические рамки взаимодействий между людьми;

5) базисные экономические законы.

32. Что представляет собой совокупность «правил игры», т. е. правила, нормы и санкции, образующие политические, социальные и юридические рамки взаимодействий между людьми:

1) институциональная среда или институты в узком смысле слова;

2) контрактные отношения;

3) неформальные правила;

4) права собственности;

5) формальные правила.

33. Оптимальный размер фирмы достигается в том случае, когда:

1) трансакционные издержки совершения действий внутри фирмы ниже трансакционных издержек осуществления этих же действий через рыночный механизм;

2) трансакционные издержки совершения действий внутри фирмы выше трансакционных издержек осуществления этих же действий через рыночный механизм;

3) трансакционные издержки совершения действий внутри фирмы равны трансакционным издержкам осуществления этих же действий через рыночный механизм;

4) трансакционные издержки совершения действий внутри фирмы равны нулю;

5) трансакционные издержки совершения действий внутри фирмы имеют оптимальную величину, соответствующую критерию рыночной эффективности.

34. Что отражает ситуация, при которой трансакционные издержки совершения действий внутри фирмы равны трансакционным издержкам осуществления этих же действий через рыночный механизм:

1) достигается оптимальный размер фирмы;

2) достигается эффективность по Парето;

3) происходит интернализация внешних эффектов;

4) происходит спецификация прав собственности;

5) устанавливается равновесие по Нэшу.

35. Формальные правила представляют собой:

1) обычаи, традиции;

2) религиозно-этические нормы;

3) привычки, сложившиеся стереотипы поведения;

4) правила массовой культуры, отражающие принадлежность человека к определенной социальной группе людей;

5) конкретные законы и нормативные акты государства.

36. Неформальные правила представляют собой:

1) федеральные законы РФ;

2) кодексы РФ;

3) подзаконные нормативные акты государства;

4) локальные инструкции, правила, нормы и стандарты, регулирующие различные сферы хозяйственной деятельности;

5) обычаи, традиции.

37. Что означает принцип «конгруэнтности институтов»:

1) принцип взаимодействия формальных и неформальных институтов;

2) принцип подчинения формальных и неформальных институтов;

3) принцип взаимозамещаемости формальных и неформальных институтов;

4) принцип взаимодополняемости формальных и неформальных институтов;

5) принцип соответствия формальных и неформальных правил друг другу, в том числе касающийся и их изменений.

38. Что означает принцип кумулятивности институциональных изменений:

1) зависимость от всеобщих экономических законов;

2) зависимость от частных экономических законов;

3) зависимость от прошлой траектории развития, когда изменения, начавшиеся в некоем направлении, будут постепенно затухать в будущем;

4) зависимость от прошлой траектории развития, когда изменения, начавшиеся в некоем направлении, будут продолжаться и нарастать в будущем;

5) зависимость от направления государственной экономической политики.

39. Основными представителями теории экономики права принято считать следующих экономистов:

1) Армен Алчиан;

2) Гэри Беккер;

3) Гарольд Демсец;

4) Джон Коммонс;

5) Уэсли Митчелл.

40. Одним из основных представителей какой теории является Гэри Беккер:

1) общественного выбора;

2) прав собственности;

3) трансакционных издержек;

4) экономики права;

5) экономических организаций.

41. Поведение экономических агентов в теории экономики права характеризуется тем, что они действуют как:

1) классические «homo economicus»;

2) рациональные максимизаторы при принятии как рыночных, так и внерыночных решений;

3) оппортунисты;

4) ограниченные рационализаторы при принятии не только рыночных, но и внерыночных решений;

5) экономические эгоисты.

42. Основными представителями теории общественного выбора принято считать следующих экономистов:

1) Джеймс Бьюкенен;

2) Гарольд Демсец;

3) Ричард Познер;

4) Герберт Саймон;

5) Роберт Фогель.

43. Одним из основных представителей какой теории является Джеймс Бьюкенен:

1) общественного выбора;

2) прав собственности;

3) трансакционных издержек;

4) экономики права;

5) экономических организаций.

44. Что выступает объектом анализа теории общественного выбора:

1) неформальные правила;

2) оптимальный размер фирмы;

3) политические рынки;

4) права собственности;

5) формальные правила.

45. Объектом анализа какой теории в рамках институциональной экономики выступают политические рынки:

1) прав собственности;

2) теории общественного выбора;

3) трансакционных издержек;

4) экономики права;

5) экономических организаций.

46. Основными представителями теории новой экономической истории принято считать следующих экономистов:

1) Гарольд Демсец;

2) Герберт Саймон;

3) Джеймс Бьюкенен;

4) Ричард Познер;

5) Роберт Фогель.

47. Одним из основных представителей какой теории является Роберт Фогель:

1) новой экономической истории;

2) общественного выбора;

3) прав собственности;

4) трансакционных издержек;

5) экономических организаций.

48. С каких позиций представители теории новой экономической истории рассматривали историю экономики:

1) всеобщего исторического процесса;

2) институциональных изменений;

3) национально-этнических особенностей;

4) темпов экономического развития;

5) традиций и  обычаев, закрепленных неформальными правилами.

49. Основными представителями теории эволюционного неоинституционализма принято считать следующих экономистов:

1) Гарольд Демсец;

2) Герберт Саймон;

3) Джеймс Бьюкенен;

4) Ричард Нельсон;

5) Ричард Познер.

50. Одним из основных представителей какой теории является Ричард Нельсон:

1) общественного выбора;

2) прав собственности;

3) трансакционных издержек;

4) эволюционного неоинституционализма;

5) экономических организаций.

51. К основным положениям теории эволюционного неоинституциона- лизма не относится один из следующих пунктов:

1) акцент на исследовании экономических изменений;

2) контрактные установления, характерные лишь для определенно- го типа фирмы;

3) понятие рутин в хозяйственном развитии фирмы;

4) проведение биологических аналогий;

5) учет роли исторического времени.

52. Рутины представляют собой:

1) определенный тип трансакционных издержек;

2) систему внутренних и внешних контрактов;

3) устав фирмы, ее инструкции и положения;

4) устойчивые стереотипы поведения;

5) формальные правила.

53. Что отражают устойчивые стереотипы поведения:

1) неформальные правила;

2) обычаи;

3) рутины;

4) традиции;

5) формальные правила.

54. В чем заключаются причины устойчивости рутин:

1) в результате оппортунистического поведения;

2) в законодательных препятствиях;

3) их смена требует больших затрат;

4) в механизмах принятия решений;

5) структурной иерархии фирмы.

55. Основными представителями теории экономики соглашений при- нято считать следующих экономистов:

1) Гарольд Демсец;

2) Герберт Саймон;

3) Джеймс Бьюкенен;

4) Лоран Тевено;

5) Ричард Нельсон.

56. Одним из основных представителей какой теории является Лоран Тевено:

1) общественного выбора;

2) прав собственности;

3) трансакционных издержек;

4) экономики соглашений;

5) экономических организаций.

57. Экономика соглашений как одно из течений в неоинституционализ- ме возникла на рубеже следующих годов:

1) 1950–1960-х;

2) 1960–1970-х;

3) 1970–1980-х;

4) 1980–1990-х;

5) 1990–2000-х.

58. В какой стране возникла экономика соглашений как одно из тече- ний в неоинституционализме:

1) Австрия;

2) Великобритания;

3) Германия;

4) США;

5) Франция.

59. Какое течение в неоинституционализме зародилось во Франции:

1) общественного выбора;

2) теория прав собственности;

3) теория экономических организаций;

4) трансакционных издержек;

5) экономика соглашений.

60. Как рассматривается рыночная экономика представителями эконо- мики соглашений:

1) как неравновесная система;

2) как подсистема общества;

3) как равновесная система;

4) как саморегулируемая система;

5) через призму институциональных изменений.

61. Какие институциональные подсистемы не различают представите- ли экономики соглашений:

1) гражданская подсистема;

2) нравственная подсистема;

3) подсистема общественного мнения;

4) подсистема творческой деятельности;

5) экологическая подсистема.

62. Что выступает объектом анализа в рыночной подсистеме:

1) добровольно обмениваемые товары и услуги;

2) рыночное равновесие;

3) спрос и предложение;

4) товары субституты;

5) эластичность.

63. Что выступает объектом анализа в индустриальной подсистеме:

1) дифференцированная продукция;

2) масштаб производства;

3) отраслевая структура экономики;

4) размеры фирм;

5) стандартизированная продукция.

64. Что выступает объектом анализа в традиционной подсистеме:

1) всеобщие экономические законы;

2) законы, инструкции и правила;

3) тип экономической системы;

4) хозяйственные связи и традиции;

5) частные экономические законы.

65. Что выступает объектом анализа в гражданской подсистеме:

1) механизмы приобретения гражданства;

2) основы гражданского общества;

3) принципы гражданского законодательства (ГК РФ);

4) принципы подчинения частных интересов общим;

5) формы государственного устройства (федеративная, конфедеративная, унитарная).

66. Что выступает объектом анализа в подсистеме общественного мнения:

1) важные для общества события;

2) новейшие тенденции творческой деятельности;

3) нравственные законы общества;

4) основы гражданского общества;

5) скандалы, интриги, расследования.

67. Что выступает объектом анализа в подсистеме творческой деятельности:

1) процесс организации творческой деятельности;

2) неповторимый, уникальный результат творческой деятельности;

3) механизмы распоряжения результатами творческой деятельности;

4) механизмы защиты прав собственности на результаты творческой деятельности;

5) механизмы обеспечения общественного доступа к результатам творческой деятельности.

68. Что выступает объектом анализа в экологической подсистеме:

1) антропогенная хозяйственная деятельность человека;

2) интернальные эффекты;

3) последствия экологических катастроф;

4) различные природные объекты;

5) экстернальные эффекты.

69. В общем виде под институтом принято понимать:

1) господствующие и в высшей степени стандартизированные общественные привычки;

2) коллективное действие по контролю, освобождению и расширению индивидуального действия;

3) принятую в настоящее время систему общественной жизни;

4) публичную систему правил, определяющих должность и положение, с соответствующими правами и обязанностями, властью и неприкосновенностью;

5) совокупность ролей и статусов, предназначенных для удовлетворения определенной потребности.

70. Какую категорию институциональной экономики отражает совокупность ролей и статусов, предназначенных для удовлетворения определенной потребности:

1) институт;

2) контракт;

3) неформальные правила;

4) права собственности;

5) формальные правила.

71. Что Джон Ролз понимал под институтом:

1) господствующие и в высшей степени стандартизированные общественные привычки;

2) коллективное действие по контролю, освобождению и расширению индивидуального действия;

3) принятую в настоящее время систему общественной жизни;

4) публичную систему правил, определяющих должность и положение, с соответствующими правами и обязанностями, властью и неприкосновенностью;

5) совокупность ролей и статусов, предназначенных для удовлетворения определенной потребности.

72. Одним из определений институтов, согласно Торстейну Веблену, является:

1) господствующие и в высшей степени стандартизированные общественные привычки;

2) коллективное действие по контролю, освобождению и расширению индивидуального действия;

3) принятая в настоящее время система общественной жизни;

4) публичная система правил, определяющих должность и положение, с соответствующими правами и обязанностями, властью и неприкосновенностью;

5) совокупность ролей и статусов, предназначенных для удовлетворения определенной потребности.

73. Что Джон Коммонс понимал под институтом:

1) господствующие и в высшей степени стандартизированные общественные привычки;

2) коллективное действие по контролю, освобождению и расширению индивидуального действия;

3) принятую в настоящее время систему общественной жизни;

4) публичную систему правил, определяющих должность и положение, с соответствующими правами и обязанностями, властью и неприкосновенностью;

5) совокупность ролей и статусов, предназначенных для удовлетворения определенной потребности.

74. Что Уэсли Митчелл понимал под институтом:

1) господствующие и в высшей степени стандартизированные общественные привычки;

2) коллективное действие по контролю, освобождению и расширению индивидуального действия;

3) принятую в настоящее время систему общественной жизни;

4) публичную систему правил, определяющих должность и положение, с соответствующими правами и обязанностями, властью и неприкосновенностью;

5) совокупность ролей и статусов, предназначенных для удовлетворения определенной потребности.

75. Кто дал ставшее классическим определение института:

1) Армен Алчиан;

2) Гарольд Демсец;

3) Герберт Саймон;

4) Дуглас Норт;

5) Рональд Коуз.

76. Классическое определение института, предложенное Дугласом Нортом, выглядит следующим образом:

1) господствующие и в высшей степени стандартизированные общественные привычки;

2) коллективное действие по контролю, освобождению и расширению индивидуального действия;

3) правила, механизмы, обеспечивающие их выполнение, и нормы поведения, которые структурируют повторяющиеся взаимодействия между людьми;

4) публичная система правил, определяющих должность и положение, с соответствующими правами и обязанностями, властью и неприкосновенностью;

5) совокупность ролей и статусов, предназначенных для удовлетворения определенной потребности.

77. Какова основная цель создания институтов:

1) для создания групп по интересам и специализации;

2) для лоббирования своих интересов;

3) для поддержания порядка и сокращения неопределенности обмена;

4) для получения монопольного доступа к редким ресурсам;

5) для увеличения масштабов производства.

78. Одну из перечисленных ситуаций, приводящих к появлению институтов, выделила Эдна Ульман-Маргалит:

1) неравенства;

2) неформальной контрактации;

3) равных возможностей;

4) ресурсозависимости;

5) ресурсообеспеченности.

79. Какой ученый впервые ввел в научный оборот понятие неравенства как причину возникновения институтов:

1) Карл Бруннер;

2) Лоран Тевено;

3) Сигворт Линденберг;

4) Уильям Меклинг;

5) Эдна Ульман-Маргалит.

80. Каков наиболее выигрышный вариант поведения в «дилемме заключенных»:

1) Сознаться (А) — Сознаться (В);

2) Сознаться (А) — Молчать (В);

3) Молчать (А) — Сознаться (В);

4) Молчать (А) — Молчать (В);

5) любой из предложенных вариантов.

81. Что означает ситуация равновесия по Нэшу:

1) уровень организации экономики, при котором обеспечивается полная занятость всего трудоспособного населения;

2) уровень организации экономики, при котором уже невозможно осуществить какие-либо изменения в пользу одного лица либо группы лиц, не ухудшив положение другого лица либо группы лиц;

3) уровень организации экономики, при котором никто не может в одностороннем порядке увеличить свой доход при условии, что все остальные субъекты ничего не изменяют;

4) уровень организации экономики, при котором обеспечивается полная загрузка всех имеющихся производственных мощностей;

5) уровень организации экономики, при котором обеспечивается эффективное и полное использование всех имеющихся ресурсов.

82. Что означает ситуация эффективности по Парето:

1) уровень организации экономики, при котором обеспечивается полная занятость всего трудоспособного населения;

2) уровень организации экономики, при котором уже невозможно осуществить какие-либо изменения в пользу одного лица либо группы лиц, не ухудшив положение другого лица либо группы лиц;

3) уровень организации экономики, при котором никто не может в одностороннем порядке увеличить свой доход при условии, что все остальные субъекты ничего не изменяют;

4) уровень организации экономики, при котором обеспечивается полная загрузка всех имеющихся производственных мощностей;

5) уровень организации экономики, при котором обеспечивается эффективное и полное использование всех имеющихся ресурсов.

83. Когда возникает ситуация координации:

1) при наличии состояния общего экономического равновесия;

2) при наличии двух равноценных равновесий по Парето;

3) при наличии двух равноценных равновесий по Нэшу;

4) при взаимодействии любого физического и юридического лица; 5) при взаимодействии любого субъекта и государства как института власти.

84. Что означает ситуация, характеризующаяся двумя равноценными равновесиями по Нэшу:

1) возникает ситуация координации;

2) возникает ситуация неравенства;

3) выполняется принцип «конгруэнтности институтов»;

4) проявляется оппортунизм;

5) складывается ситуация типа «дилеммы заключенных».

85. Фокальная точка представляет собой:

1) равновесие при координации совместных действий всех участников взаимодействия на основе общего знания;

2) равновесие по Вальрасу;

3) равновесие по Маршаллу;

4) равновесие по Нэшу;

5) равновесие по Парето.

86. Что в современной научной литературе обозначает акроним REMM:

1) рационального человека;

2) социального человека;

3) хозяйствующего субъекта;

4) человека, максимизирующего полезность;

5) экономического человека.

87. С именем какого ученого связана модель REMM:

1) Карл Бруннер;

2) Лоран Тевено;

3) Сигворт Линденберг;

4) Уильям Меклинг;

5) Эдна Ульман-Маргалит.

88. Обозначьте модель экономического человека, которую предложил Уильям Меклин:

1) REMM;

2) SRSM;

3) OSAM;

4) человек деятельный;

5) человек оптимизирующий.

89. Модель REMM не предусматривает выполнения одного из следующих условий:

1) абсолютная доступность информации, необходимой для принятия решений;

2) отсутствие внешних ограничений для обмена, ведущего к максимизации полезности;

3) рост благосостояния в форме легитимного обмена;

4) человек в своих экономических поступках является совершенным эгоистом;

5) человек учитывает нравственные законы в своем экономическом поведении.

90. Какие две основные модели рационального поведения используются в экономической теории:

1) органическая рациональность и ограниченная рациональность;

2) рациональность как таковая и ориентация на собственный интерес;

3) следование за лидером и отлынивание;

4) экономическая эффективность и  ограниченная рациональность;

5) экономический индивидуализм и органическая рациональность.

91. Сколько основных форм рациональности существует согласно О. Уильямсону:

1) 1;

2) 2;

3) 3;

4) 4;

5) 5.

92. Ориентация на собственный интерес может быть реализована в следующей форме

1) лоббирование;

2) настойчивость;

3) послушание;

4) саботаж;

5) убеждение.

93. Под оппортунизмом в неоинституциональной экономике принято понимать следующий тип поведения:

1) следование собственным интересам обманным путем, за счет лжи, воровства, мошенничества, искажения информации, сокрытия истины, запутывания партнера;

2) следование собственным интересам путем лоббирования необходимых решений;

3) следование собственным интересам путем отказа от выполнения принятых на себя обязательств;

4) следование собственныминтересампутемотстаивания своей точки зрения;

5) следование собственным интересам путем убеждения своего партнера.

94. Назовите самую слабую форму ориентации на собственный интерес:

1) запутывание;

2) искажение информации;

3) мошенничество;

4) оппортунизм; 5

5) послушание.